【表紙】

【提出書類】 有価証券報告書

【根拠条文】 金融商品取引法第24条 1 項

【提出日】 平成27年6月29日

【事業年度】 2014年度 (自 平成26年1月1日 至 平成26年12月31日)

【会社名】 ゴールドマン・サックス・インターナショナル

(Goldman Sachs International)

【代表者の役職氏名】 マネージング・ディレクター

ステファン・ボリンジャー

(Stefan Bollinger, Managing Director)

【本店の所在の場所】 英国 ロンドン市 EC4A 2BB フリート・ストリート133、ピーターバ

ラ・コート

(Peterborough Court, 133 Fleet Street, London EC4A 2BB

United Kingdom)

【代理人の氏名又は名称】 弁 護 士 平 川 修

【代理人の住所又は所在地】 東京都港区元赤坂一丁目2番7号 赤坂 K タワー

アンダーソン・毛利・友常法律事務所

【電話番号】 03(6888)1000

同 中 井 崇一朗

同 牧野達彦

【連絡場所】 東京都港区元赤坂一丁目2番7号 赤坂 K タワー

アンダーソン・毛利・友常法律事務所

【電話番号】 03(6888)1000

【縦覧に供する場所】

該当なし

- (注1) 本書における「GSI」、「当社」、「発行会社」および「我々」との記載は、文脈上別段の解釈が必要な場合を除き、ゴールドマン・サックス・インターナショナルを指す。本書における「ゴールドマン・サックス」および「GS グループ」との記載は、文脈上別段の解釈が必要な場合を除き、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクおよびその連結子会社を指す。
- (注2) 本書において、別段の記載がある場合または文脈により別意に解すべき場合を除き、「米ドル」、「ドル」または「\$」とはアメリカ合衆国の法定通貨である米ドルを意味し、「円」または「¥」とは日本の法定通貨である日本円を意味する。
- (注3) 本書において便宜上、一部の財務データは米ドルから日本円へと換算されている。別段の記載がある場合を除き、それらの換算は、2015年5月25日現在の株式会社三菱東京UFJ銀行による対顧客電信直物売買相場の仲値である、それぞれ1ドル=121.70円換算率で計算されている。当該換算は、当該日においてこれらの換算率またはその他の換算率で米ドルが換算できた可能性があるか、または当該換算率が当該日以降変更されていないという表明ではない。
- (注4) 本書中の表において計数が四捨五入されている場合、合計は計数の総和と必ずしも一致しない。

第一部【企業情報】

第1【本国における法制等の概要】

1【会社制度等の概要】

(1) 【提出会社の属する国・州等における会社制度】

本書の提出日現在、当社に適用される主な法的枠組みは、2006年英国会社法(「2006年会社法」)である。 2006年会社法は、2006年11月8日に国王の裁可を取得し、段階的に発効した。2006年会社法は、2009年10月1日から全面施行され、同法は1985年英国会社法(「1985年法」)に代わるものである。2009年10月1日より前に設立された会社については、一定の経過措置が設けられており、これらの会社に対しては、2006年会社法は異なる態様で適用される。

以下は、当社のような会社に適用される2006年会社法の一部の規定を要約したものである。本項は、英国において当社に適用されるその他の主な法律(例えば、1986年倒産法、金融サービス法およびコモンロー等)については検討しておらず、また、2006年会社法の規定に関する包括的な説明を行うことを意図するものでもない。

会社の種類

英国の会社法は、他の形態の法人も認めているが、2006年会社法に基づき設立可能な会社の主な形態は以下の通りである: (a) 公開株式会社 (public companies limited by shares)、(b) 非公開株式会社 (private companies limited by shares)、(c) 非公開保証有限会社 (private companies limited by guarantee)、および(d)無限責任会社 (unlimited companies)。無限責任会社の会社形態は非公開のみが認められている。

当社は、1988年6月2日に、1985年法に基づく非公開株式会社として設立された。当社は、1994年2月25日、 無限責任会社として再登記された。

1986年倒産法の重要な非適用事項に従うことを条件として、当社<u>(無限責任会社である)</u>が清算する場合、現存する株主および清算開始前の1年以内に株主であった人はすべて、当社の債務および負債ならびに清算の経費の支払、ならびに出資者間での権利の調整に十分な金額を当社の資産に出資する義務がある。

基本定款 (Memorandum of Association)

各会社は、基本定款を制定しなければならない。2006年会社法においては、基本定款には、引受人が2006年会社法に基づき会社を設立することを希望し、そして会社の株主になること(株主資本を有する会社の場合は、少なくとも1株を引き受けること)に同意する旨が記載される。

2009年10月1日より前に設立された会社については、それらの基本定款の規定のうち、上記に該当しない商号、会社の責任、会社の目的、登録事務所が所在する国および株式資本の内容といった事項は、通常定款の規定として扱われている。2011年5月17日の書面による決議により、当社はその通常定款から、2006年会社法の効力発生以降、2011年5月17日まで通常定款の規定として扱われてきたすべての不必要な基本定款の規定を削除した。

通常定款(Articles of Association)

各会社は、通常定款を制定しなければならない。2006年会社法の要件に従い、通常定款には、会社の社内的事項を規律する規則、およびその他広範にわたる事項について定める規則が含まれる。これらには、通常以下が含まれる。

- (a)会社の株式に付随する権利および義務に関する事項(株主総会における議決権の行使および活動に関する事項を含む)
- (b) 取締役に関する事項(取締役の員数、権限および職務(借入権限を含む)、報酬、費用および利益、利益相反の宣言および承認に係る手続、選任および解任の手続ならびにそれらの手続に関する事項を含む)
- (c)配当の宣言および支払

定款は、会社とその各株主の間の契約を構成し、これらの変更は、株主の特別決議によってのみ行うことができる(2006年会社法、または定款中で固定化(entrenchment)について特別に規定している場合、それらを条件とする)。

2006年会社法に基づき制定された規則である、英国2008年モデル定款会社規則(SI 2008/3229)は、非公開株式会社、非公開保証有限会社および公開会社の通常定款のモデル様式を3つ定めている。これらは、2006年会社法に基づき設立されたこれらの形態の会社の通常定款の標準様式となるが、これらを全く採用せずに独自に策定した定款を使ってもよく、またはこれらに変更を加えて採用することもできる。無限責任会社についてはモデル定款は制定されていない。

報告書および財務書類

会社は、有限責任会社であるか無限責任会社であるかを問わず、会社の取引を表示および説明し、いかなる時にも会社の財政状態を合理的な正確さをもって開示し、かつ、作成を要求されるすべての財務書類が2006年会社法を遵守するものであることを取締役会が確保する上で、十分な会計帳簿を保持することを2006年会社法によって義務づけられている。会社の取締役会は、事業年度毎に、2006年会社法の規定に従って、貸借対照表、損益計算書および注記からなる財務書類を作成しなければならない。

会社の取締役会は、事業年度毎に、取締役報告書(directors' report)を作成しなければならない。かかる報告書の内容は、とりわけ、2006年会社法の規定により定められている。2006年会社法の2013年戦略報告書(strategic report)および取締役報告書規則(SI 2013/1970)により、2013年9月30日以降に終了する事業年度に関して会社の取締役報告書の内容変更が導入された。その結果、事業に関する報告の作成の要件は同規則により廃止され、小会社を除く会社は、(取締役報告書だけでなく)単体で戦略報告書を作成することが必要となった。取締役報告書の内容もまた、会社の規模によって異なる。例えば、小会社は、上場しているか否かを問わず、取締役報告書に関する小会社の免除の利益を受けることができる。

会社の監査人は、とりわけ2006年会社法に従った、会社の株主に対する会社の年次財務書類に関する報告書を作成しなければならない。監査人は、年次財務書類が、当該事業年度末現在の会社の(または(該当する場合)グループの)状況および当該事業年度の損益について真実かつ公正な概観を与えているかどうか、当該財務書類が関連する財務報告に係るフレームワーク従って適正に作成されているかどうか、ならびに2006年会社法の要件に従って作成されているかどうかについての自己の意見を同報告書に明確に記載しなければならない。監査人は、当該事業年度に係る取締役報告書に記載の情報が当該事業年度に係る財務書類と整合しているかどうかを検討し、その点に関する自己の意見をその報告書に記載しなければならない。

年次財務書類は、戦略報告書、取締役報告書、取締役報酬報告書(ただし、上場会社の場合であり、当社は該当しない)および当該財務書類に対する監査人の報告書とともに、株主総会において会社に提出されなければならず、当該財務書類等が会社に提出される株主総会の21日前までに、特に会社の各株主に送付されなければならない。公開会社の場合(当社は該当しない)、財務書類は株主総会において会社に提出されなければならず、当該事業年度末から6ヶ月以内に会社登記官に送達されなければならない。発行する有価証券がロンドン証券取引所のメインマーケットまたは欧州経済領域(「EEA」)の他の規制市場において取引可能な会社の場合、財務書類は当該事業年度末から4ヶ月以内に公表されなければならない。

株式資本および種類株式

会社の発行済株式資本は、会社が発行し、実際に引き受けられた株式数である。例えば保証有限会社のように、すべての会社が株式資本を有するとは限らない。会社の各種類株式に付随する権利は、会社の通常定款に規定される。種類株式の権利については制限はなく、無限の異なる形態をとることができる。慣例上の種類分けおよび通常使用される株式の種類は:(a)普通株式、(b)優先株式、(c)償還株式、(d)転換株式、および(e)後配株式である。会社の株式に付随する議決権は、通常、株主総会でその権利を行使する方法とともに、会社の通常定款に定められている。

株式の発行および新株引受権

株式資本の種類が1種類のみの非公開会社の取締役会は、同種の株式の割当を行うに当たり、株主による授権を必要としない。しかし、2種類以上の株式を発行している非公開会社および公開会社においては、取締役会は、2006年会社法に基づき、新株発行に関して会社の通常定款の規定または株主の通常決議により授権されていなければならない。2006年会社法はまた、現金の払い込みに対する新株発行に際し、株主の新株引受権を定めている(ただし、株式等その他の対価に対する新株発行の場合は認められない)。会社が現金と引き換えの新株割当を予定する場合、会社はまず第一に既存の株主に対して、それら株主が保有する株式数の割合に応じてこれら新株の割当を受ける権利を与えなければならない。しかし、新株引受権は、会社の株主の特別決議によって適用を排除することができ、非公開会社の場合には、通常定款の規定により適用を排除することができる。

株主:年次株主総会

公開会社は、その事業年度終了から6ヶ月以内に年次株主総会を開催しなければならない。株式が取引されている非公開会社(すなわち、EEAの規制市場においてその株式の取引が認められている会社)は、その各事業年度終了の翌日から起算して9ヶ月以内に年次株主総会を開催しなければならない。株式が取引されていない非公開会社については、当該会社の通常定款に別段の定めがない限り、年次株主総会の開催を義務づける法律上の要件はない。2006年会社法は、年次株主総会で取り扱われるべき議題を特定しておらず、また議題の制限もしてない。

年次株主総会の招集通知は、送達の日と総会の日の間が少なくとも中21日間となるように行われなければならないが、同総会に出席し、議決権を行使する権利を有する者全員がこれより短い期間の通知に同意する場合は、この限りではない。

株主:株主総会

年次株主総会を除くすべての株主の総会は、株主総会である。通常、株主総会の法定の最短の通知期間は、中 14日間である。

株主総会に参加し、議決権を行使する権利が付与された全株式の額面価額の90パーセント以上(非公開会社の場合)または95パーセント以上(公開会社の場合)を保有する株主の同意があれば、株主総会の通知期間をさら

有価証券報告書

に短くすることができる。通常定款によって、より長い通知期間を定めることもできる(ただし、通常定款によって、より短い通知期間を定めることはできない)。

株主:株主総会における議事の進行および議決権の行使

株主総会の定足数は、会社の通常定款において定められる。定足数を満たすためには各種類株式の株主の出席を必要とする特別の種類株式に関する権利が存在していない限り、あるいは会社が一人会社でない限り、通常、 定足数は株主2人である。

2006年会社法の下では、株主総会に出席し議決権を行使する権限を有する株主はいずれも代理人(株主である必要はない)を選任し、当該代理人に当該株主に代わり株主総会において出席、発言および議決権の行使を行わせることができる。株主は、代理人を選任できる権限について知らされていなければならない。会社による総会の招集通知の発送と併せて、株主に対して委任状が提供される。委任状が有効となるためには、該当する総会(またはその延会)の少なくとも48時間前までに委任状が返送されていなければならない。

投票(すなわち投票用紙による投票であり、通常本人がまたは代理人により出席している各株主が保有株式1株につき1つの議決権を有する)が要求されていない限り、株主総会における決議に対する議決権の行使は、挙手により行われる。定款に別段の定めがない限り、本人が出席している各株主および株主が適式に選任した各出席代理人は、出席株主または委任した株主が保有している持分にかかわらず、挙手により1つの議決権を行使できる。

株主:株主による承認

2006年会社法が規定する決議方法は、出席株主(本人または代理人による)の過半数の同意および議決権行使を必要とする通常決議、ならびに出席株主(本人または代理人による)の75パーセント以上の同意および議決権行使を必要とする特別決議の2種類である。

2006年会社法は、株主総会開催に代わるものとして、非公開会社による書面による決議の手続について定めている。

2006年会社法は、書面による決議は、通常決議の場合は株主の50パーセント超が同意した場合、特別決議の場合は株主の75パーセント以上が同意した場合可決が可能であると定めている。書面による決議は、可決された場合、株主総会で可決された決議と同じ効力を有する。

2006年会社法は、公開会社が書面による決議を行うことを認めていない。

配当

配当とは、会社の税引後利益の株主への分配である。会社が行う配当支払のうち、最も一般的なものは、最終および中間配当である。最終配当は、1年に1度支払われ、年次財務書類が作成された後に計算される。一方、中間配当は年度を通じていつでも支払うことができ、会社の年次収益が確定される前に計算される。定款には会社による配当の宣言と支払に関する明確な規定が通常含まれているが、2006年会社法は配当の宣言は誰が行うのか規定しておらず、特に株主総会において株主が宣言する配当(最終および中間いずれについても)について要件を定めていない。従って、会社の定款にこの点の定めがない場合、取締役会は、配当の宣言について株主総会で株主の承認を受けることなく、すべての配当(最終および中間)を宣言する権利を有することとなる。しかしながら、標準的な慣習においては、取締役会は中間配当を宣言し、支払うことができる一方で、最終配当については取締役会が提言を行うが、配当宣言は株主が株主総会において行うこととなっている。

配当の支払を提言または宣言するに当たり、取締役は、それらのコモンローおよび衡平法上の義務ならびに 2006年会社法に基づく法令上の義務を考慮しなければならず、とりわけ、その権限の範囲で行為する義務、会社 の成功を推進する義務ならびに相当な注意、能力発揮および努力を行う義務を考慮しなければならない。取締役 は、会社の最善の利益を全般的に考慮しなければならず、仮に慎重さに欠けた方法で配当の支払を行った場合、 責任を問われる可能性がある。取締役会は、将来の収益が少なかった年度の配当に充てるため、例として収益の 一部を準備金として確保しておくことができる。さらに、配当を宣言するためには、会社は分配可能な準備金を 有していなければならず、会社の分配可能な利益を上回る額の配当といった、2006年会社法に反する配当の支払 を取締役が承認した場合、当該取締役は法律上およびコモンロー上の義務に違反している可能性があり、当該取 締役が株主でなくても、会社に対して個人的に補填を行う義務を負う場合がある。

経営および運営

2006年会社法の下においては、非公開会社は少なくとも1名、公開会社は少なくとも2名の取締役を置かなければならない。この規定に従うことを条件として、定款には、取締役の最大または最低員数を定めることができる。取締役は業務執行取締役(任用契約に基づく)または非業務執行取締役のいずれかであり、様々な役務および義務を果たす。法人取締役も認められているが、取締役のうち少なくとも1名は個人でなくてはならない。会社の取締役の年齢の下限は16歳である。年齢の上限は定められていない。外国人取締役に関する制限は設けられていない。

取締役の義務

2006年会社法は、取締役が会社に対して負う義務に関する法定の規定をすべて列挙している。取締役の法定の 義務は以下の通りである。

- (a) 会社の設立憲章により付与された権限の範囲内で行為する義務
- (b) 株主全体の利益のために会社の成功を推進する義務
- (c)独立して判断する義務
- (d) 相当の注意、能力発揮および努力を行う義務
- (e) 利益相反を回避する義務
- (f) 第三者から利益の供与を受けない義務
- (g) 予定されている会社との取引に対する利害関係を開示する義務

これらの義務は、会社の取締役全員に適用される。ただし、ここに列挙された法定の義務は、会社の取締役と して取締役が負う可能性があるすべての義務を網羅してはいない。

(2) 【提出会社の定款等に規定する制度】

下記は、本書の日付現在において効力を有している当社の通常定款の規定の一部の要約である。下記は通常定款の一部の規定の要約にすぎず、詳細については当社の通常定款に定められている。

取締役

当社の取締役は、当社の日々の事業経営に責任を負う。この目的のため、取締役は当社のすべての権能を行使することができる。取締役は、自らに付与された権能を、取締役が適切と考える人または委員会に対して、取締役が適切と考えるあらゆる方法(委任状によるものを含む)および条件で委任することができる。取締役または取締役の授権に基づき行為する人は随時、取締役が随時決定する期間中、取締役が随時決定する条件で、取締役が随時決定する権能を付与して、1人または複数の当社の代表者を選任して当社の事業またはその1つまたは複数の部門の経営を支援させることができる。取締役会の決議または取締役会の授権に基づき行為する人の決定によって、付与された肩書きを有する人をいつでも解任することができる。

当社が株主総会において(通常決議により)別段の決定を下さない限り、取締役の員数は、1人以上とし、上限は設けない。いずれの取締役も、取締役に通知を行うことにより、または会社の秘書役(該当する場合)にかかる通知を行う権限を付与することにより、取締役会を招集することができる。取締役は、いずれの取締役会または取締役の委員会においても、そしていずれの決議に際しても議決権を行使することができるとともに、定足数に参入され、いずれの意思決定にも参加することができる。これは、かかる意思決定に当該取締役が(直接・間接を問わず)利害または責務(種類を問わず、また、当社の利益に反するか否かにかかわらず)を有する事項に(形式を問わず)関係または関連するかどうかにかかわらない。取締役がかかる決議に際して議決権を行使する(またはかかる意思決定を行い、もしくは意思決定に参加する)場合、当該取締役の議決権は算入され、当該取締役は定足数に算入されるものとする。取締役会の決定により別段の定めがなされない限り、取締役会の定足数は1人とする。

取締役が自己の利害関係の性質および範囲を開示していることを条件として、またはかかる利害関係が定款に 従い開示されたとみなされたことを条件として、取締役は、

- (a) 当社が当事者となるか、当社がその他の方法により利害関係を有する取引または取決めの当事者となるか、その他の方法により利害関係を有すること、
- (b) 当社が利害関係を有する法人もしくはグループ会社もしくはグループ会社が利害関係を有する法人の取締役、その他の役員もしくは従業員となること、または当社が利害関係を有する法人もしくはグループ会社が利害関係を有する法人との間の取引もしくは取決めの当事者となること、または当社が利害関係を有する法人もしくはグループ会社もしくはグループ会社が利害関係を有する法人に対してその他の方法により利害関係を有すること、
- (c) 自ら、または自己が利害関係を有する企業を通じて、当社、グループ会社またはグループ会社が利害関係を有する法人のために、その専門能力において行為すること(ただし、監査人としての行為を除く)、ならびに
- (d) 取締役会が決定するところにより、取締役と兼務して当社における他の役職(監査人を除く)に就くこと

ができる。また、() 当該取締役は、自己の役職またはそれによって生じた信認関係を理由として、当該取締役またはその他の人が、かかる役職もしくは雇用関係によって、かかる取引もしくは取決めによって、専門能力において行為することによって、またはかかる事業もしくは法人に対する利害関係によって得る報酬またはその他の利益について、当社に対し責任を負わないものとし、() かかる取引または取決めはいずれも、かかる利害関係または報酬もしくはその他の利益を理由として回避されなくてはならないものではなく、さらに() かかる報酬またはその他の利益を受領することは、2006年会社法第176条に基づく義務違反を構成しないものとする。

株式および分配

取締役会は、新株引受権を付与しない形(すなわち、下記の割り当て等において既存株主にその持株数に応じて比例案分した株式先買権を付与しない形)で当社の株式を割り当て、またはそれらの株式を引き受ける権利を付与し、もしくはいずれかの有価証券をそれらの株式に転換する権利を付与するために、当社のあらゆる権限を行使することができる。定款の定めに従うことを条件として、ただし、既存の株式に付与された権利をさらに損なうことなく、当社は、当社の通常決議により決定される権利または制限を付した追加の種類株式を発行することができる。かかる決議が可決されていない場合、またはかかる決議によって特別の規定が設けられない場合

有価証券報告書

は、取締役会の決定による。当社は、当社または保有者の選択により償還可能なまたは償還義務がある株式を発行することができる。取締役会は、かかる株式の償還の条件および方法を決定することができる。

取締役会は、以下のいずれかの条件が満たされない場合にのみ、当社における株式の譲渡の登録を拒否する裁量を有するものとする。

- (a) 当該譲渡が、関連する株券および譲渡人が当該譲渡を行う権利を有することを証明するための取締役会が合理的に要求することのある他の証拠とともに、当社の登録事務所または取締役会が指定する他の場所に申し出られること
- (b) 当該譲渡が1種類の株式のみに関すること
- (c) 当該譲渡が4人以内の譲受人に対するものであること

配当および分配

当社は、通常決議により配当を宣言することができる。取締役会は、自らが判断した場合、中間または最終配当を宣言し、支払う権限を有しており、かかる配当は、当該配当の宣言または支払の決議または決定がなされた日現在の各株主の保有株式を基準に支払われる。

取締役会は、当社の株主総会における通常決議により認められた場合、当社の株主に対して、いずれかの配当の一部または全部に係る現金に代えて当社の新株(全額払込済とされたもの)で受領することを選択できる権利を付与することができる。

支払期限後12年間請求されなかった配当の権利は失効し、当社に返還される。

定款の定めに従うことを条件とし、かつ、当社の通常決議により承認された場合、取締役会は、当社の利益のうち、優先配当の支払に使用しなくてもよい金額、または当社の資本剰余金勘定もしくは資本償還準備金の残高を資本化することができ、当該金額を、配当によって分配されていたとしたら受け取る権利を有していたであろう者に割り当てることができる。

株主および総会

年次株主総会は、中21日間以上の通知期間を設けて招集される。その他すべての総会は、中14日間以上の通知期間を設けて招集される。当該招集通知には、総会が開催される場所、日時、および議題を記載するものとする。年次株主総会の招集通知には、年次株主総会である旨を記載するものとし、特別決議を行うための総会の招集通知には、当該決議を提案する意図および決議の文言を記載しなければならない。

2【外国為替管理制度】

随時効力を有する一定の経済的制裁および2009年英国銀行法(以下「銀行法」という)(および銀行法に基づく二次的法律)の規定を除き、現在、当社の債務証券の英国非居住者である保有者に対する利息および元本の支払を制限するような英国の外国為替管理制度は存在しない。

3【課税上の取扱い】

(1)【英国の租税制度】

以下は、当社のシリーズBプログラムに基づき発行される社債(「シリーズBプログラム社債」)の元利金の 支払に関する本書の日付現在の英国の源泉徴収課税制度の概要である。以下においては、シリーズBプログラム 社債の取得、保有、処分または放棄に係るその他の英国税務上の側面については触れていない。シリーズBプロ グラム社債の発行および引受け、シリーズBプログラム社債の購入、処分または決済等のシリーズBプログラム 社債に関する取引は、購入予定者に対して、英国税務上の影響(譲渡税およびシリーズBプログラム社債につい てなされる支払からの英国の租税のためのまたは英国の租税を理由として行われる可能性のある源泉徴収または 控除を含むが、これらに限定されない)を及ぼす可能性がある。かかる税務上の影響は、特に投資予定者の地位 や、価格決定追補書類に定める特定の本社債に係る条件等に左右される。本項は、英国歳入関税庁(「歳入関税 庁」)の現行の法律および実務に基づいており、これらは場合により遡及的効力をもって変更される可能性があ る。以下の記述はもっぱらシリーズBプログラム社債の絶対的な受益権者である者の税務ポジションに関するも のである。関連価格決定追補書類に定めるあるシリーズのシリーズBプログラム社債の特定の発行条件は、当該 シリーズのまたはその他のシリーズのシリーズBプログラム社債の税務上の取扱いに影響を及ぼす可能性があ る。以下の記述は一般的な指針であり、慎重な取扱いを要する。また、税務上の助言として記載されたものでは なく、購入予定者に関係する可能性のある税務上の考慮事項を網羅することを意図したものでもない。

A. 社債 - 発行会社による利払いに対する英国源泉徴収税

- 1. 1年未満の満期期間にて発行された(かつ、シリーズBプログラム社債を合計で1年以上の期間に及ぶ借入れの一環とする旨の取決めに基づき発行されたのではない)シリーズBプログラム社債に係る利息は、英国所得税のためのまたは英国所得税を理由とする源泉徴収または控除を受けることなく当社より支払うことが可能である。
- 2. 1年以上の満期期間にて(または、シリーズBプログラム社債を合計で1年以上の期間に及ぶ借入れの一環とする旨の取決めに基づき)発行されたシリーズBプログラム社債に係る利息は、英国所得税のためのまたは英国所得税を理由とする源泉徴収または控除を受けることなく当社より支払うことが可能であるが、当社が2000年金融サービス市場法の趣旨において認可されており、今後も認可を維持し、当社の事業の全部または主要部分が、現在および今後も、本人として金融商品(2007年所得税法第885条に定めるところによる)を取引することによって構成され、かつ、当該支払がかかる事業の通常の営業過程において行われることを条件とする。同様の規定の文脈において歳入関税庁が公表した実務に基づき(かつ、歳入関税庁がかかる実務が本件にも適用されるべきであると認めることを前提として)、利息は、当該利息を生じる取引の特性が主に英国の租税を回避することを目的としている場合を除き、通常の営業過程において支払われたものと認められる。
- 3. 他のすべての場合においては、シリーズBプログラム社債に係る利息は、基本税率(現在20%)の英国所得税を控除したうえで支払われることとなるが、適用ある二重課税防止条約の規定に基づき歳入関税庁の指示に従い利用可能な減税措置または適用されるその他の免税措置に従うことを前提とする。

B. 捺印証書に基づく支払

当社が捺印証書に基づき行う支払は、上記の英国源泉徴収税の免除を受けることはできない。

C. 情報の提供

一定の場合において、歳入関税庁は、一定の者(保有者に対して利息を支払いもしくは貸記し、または保 有者のために利息を受領する英国内のいずれかの者を含む)から一定の情報(利息の受益権者の名前および 住所を含む)を取得する権限を有する。

上記において「利息」という場合、実務上、シリーズBプログラム社債に係る利息について保証人が行ったあらゆる割引および支払を含むものとして理解されるべきである。

上記の規定は、一定の場合、2005年所得税(取引その他の所得)法第430条の趣旨における「ディープディスカウント債」を構成するシリーズBプログラム社債の償還時になされる支払にも適用されることがある。

歳入関税庁に対する情報の提供は、以下に基づく規制に従い要求される場合もある: () EU貯蓄課税指令(以下参照)、または() 英国による、国際的な税務コンプライアンス向上および米国外国口座税務コンプライアンス法(「FATCA」)実施のための米国との政府間協定の導入。

歳入関税庁は、本C項に記載の規定に基づき取得した情報を、一定の場合において、他の一定の法域の税務 当局に提供することができる。

D. 英国源泉徴収税に関するその他の規則

- 1. シリーズBプログラム社債が、プレミアムを上乗せした価格で償還されるか、またはその可能性がある場合、かかるプレミアム部分は利息の支払を構成する可能性がある。利息の支払は上記の英国源泉徴収税および情報提供義務の適用を受ける。
- 2. 利息が英国所得税を控除されたうえで支払われた場合、英国の居住者でない社債権者は、適用ある二重課税防止条約に該当する規定がある場合、控除された租税の全部または一部の還付を受けることができる場合がある。
- 3. 本英国税制セクションにおいて「利息」という場合、英国税法上の理解に基づく「利息」を意味する(一定の場合は割引を含む)。上記の記述は、その他の法律に基づく「利息」もしくは「元本」の異なる定義またはシリーズBプログラム社債もしくは関連書類の条件により定められる異なる定義を考慮していない。本社債に係る支払が、英国の税務上利息を構成しない場合(または利息として取り扱われない場合)において、支払が英国を源泉とするときは、かかる支払が英国の税務上、例えば年次支払金、マニュファクチャード・ペイメント、貸料または使用料を構成する(またはそのように取り扱われる)のであれば、かかる支払は英国源泉徴収税を課される可能性がある。ただし、上記A2およびA3に記載の免除はこの場合は適用されない。かかる支払が英国源泉徴収税の課税対象である場合、(特にプログラム証券の価格決定追補書類に定める条件等によって判断される)、かかる支払は、英国の租税の控除(源泉徴収税率は、支払の性質によって異なる)を受けたうえでなされる可能性がある。ただし、適用される源泉徴収税の免税措置および適用ある二重課税防止条約の規定に基づき利用可能な減税措置に従うことを前提とする。
- 4. 上記の英国源泉徴収税の課税見解に関する記述は、当社の代位が行われないことを前提としており、かかる代位による税務上の影響については考慮していない。

E. EU貯蓄課税指令

貯蓄所得に対する課税に関するEC理事会指令2003/48/ECに基づき、各EU加盟国は、他の加盟国の税務当局に対し、その管轄地域において、ある者により当該他の加盟国の個人居住者もしくは当該他の加盟国において設立された一定の限定された類型の事業体に対して支払われた、または、かかる個人居住者もしくは事業体のためにかかる者によって回収された利息その他の類似の所得の支払の詳細を提供することを義務づけられている。ただし、移行期間については、オーストリアは、上記に代わり、かかる支払について源泉徴収制度(源泉徴収税率35%)を適用することができる。移行期間は、一定の非EU諸国がかかる支払に関する情報の交換に同意した後最初に到来する通年会計年度の末日に終了する。

多くの非EU諸国および一部の加盟国の一部の属領または連合地域も、その管轄地域において、ある者により加盟国の個人居住者もしくは加盟国において設立された一定の限定された類型の事業体に対してなされた、または、かかる個人居住者もしくは事業体のためにかかる者によって回収された支払について同様の措置(情報の提供または移行期間中の源泉徴収)を採用している。さらに、加盟国は、かかる属領または連合地域の一部との間で、加盟国において、ある者によって当該属領もしくは連合地域の一の個人居住者もしく

は当該属領もしくは連合地域の一において設立された一定の限定された類型の事業体に対してなされた、または、かかる個人居住者もしくは事業体のためにかかる者によって回収された支払について情報の提供または移行期間中の源泉徴収に係る取決めを締結している。

シリーズBプログラム社債の購入予定者は、2014年3月24日、現行の貯蓄課税指令において判明した抜け 穴を埋めるため、欧州委員会が当該貯蓄課税指令の改定(「改定指令」)を採択したことに留意する必要が ある。EU加盟国はかかる改定に従った自国の法令の置き換えを、2016年1月1日より前までに行わなくては ならず、かかる改定は2017年1月1日から適用開始となる。当該改定により、貯蓄課税指令の対象範囲が拡大され、()一定の中間組織(加盟国内で設立されたものか否かを問わない)を通じて行われ、最終的な 利益がEU加盟国の居住者である個人のものとなる支払、および()より広範囲の利息に類する所得も含む こととなる。

経済協力開発機構(「OECD」)は、G20が2013年に承認した、銀行口座情報を自動的に交換するための単一の国際基準を進めるために必要な技術的作業の実施を、G20により課されていた。OECDは、税務関連の口座情報自動交換基準(「共通報告基準」)の完全版を公表したが、これは、各国政府に自国の金融機関から詳細な口座情報を入手し、その情報を、年に一度他の法域と自動的に交換するよう呼びかけている。2014年12月9日、ヨーロッパ連合の経済財務相理事会は、行政協力に関する指令 2011/16/EU(「ACD」)(税務分野における自動的情報交換義務に関する)の改定を正式に採択し、これにより、共通報告基準が有効に組み込まれる。EU加盟国は、2015年12月31日までに、ACDを遵守するために必要な法、規則および管理規程を採択および公表するよう要求されており、2016年1月1日からこれらの規定を適用し、2017年9月末までに情報の自動交換を開始するよう要求されている。

そのため、欧州委員会は、EU貯蓄課税指令を、オーストリアでは2017年1月1日より、その他すべての加盟国では2016年1月1日より廃止することを提案した(これらの日付以前に実施された、支払に関連する情報の報告および交換、ならびにそれらの支払に対する源泉徴収税の会計処理等の行政上の義務を果たすための現行要件に該当する)。これは、貯蓄課税指令とACD(2014/107/EU 理事会指令により改定)の重複を避けるためである。提案にはさらに、提案が進行した場合、加盟国は改定指令の要件を適用することを求められないと規定している。

(2)【日本の租税制度】

日本の租税

(a) 社債の利息に対する課税

日本国の居住者または日本国の法人が支払を受ける社債の利息は、日本国の租税に関する現行法 令の定めるところにより一般的に課税対象となる。

日本の居住者が、利息を受け取る場合には以下の税率で課税される(但し、外国で徴収された税額がある場合には、その金額は一定の範囲内で日本における課税額から控除される)。

 <u> </u>	<u> </u>
利息の支払を受けるべき期間	日本国の居住者に対する課税率
2013年1月1日~2037年12月31日	所得税15.315% * + 地方税5%
2038年1月1日以降	所得税15% + 地方税5%

* 2011年の震災に関連する復興特別所得税を含む

日本の居住者の場合、2015年12月31日までは、日本国内における支払取扱者を通じて受け取るべき利息は、利子所得として源泉分離課税の対象となるが、2016年1月1日以降受け取るべき利息は申告分離課税の対象となる。

日本国の法人が、日本国内における支払取扱者を通じて利息を受け取る場合には以下の税率で源 泉徴収が行われる(但し、外国で徴収された税額がある場合には、その金額は一定の範囲内で日本における源泉徴収額から控除される)。

利息の支払を受けるべき期間	日本国の法人の源泉徴収税率

有価証券報告書

2013年1月1日~2015年12月31日	所得税15.315% * + 地方税5%	
2016年1月1日~2037年12月31日	所得税15.315% *	
2038年1月1日以降	所得税15%	

* 2011年の震災に関連する復興特別所得税を含む

日本国の法人の場合、源泉徴収された所得税および地方税の額は、それぞれ、当該年度にかかる法人税および地方税の額から控除することができる。

(b) 一定の振替社債等につき非居住者または外国法人が支払を受ける利息または償還差益に対する非課税措置

一定の振替社債等につき非居住者または外国法人が支払を受ける利息または償還差益について は、一定の要件を満たす場合に、日本国の所得税および法人税が非課税とされる。

(c) 社債の譲渡によって生じる所得

社債の譲渡によって生じる所得については、その譲渡人が日本の法人である場合は益金となる。 譲渡人が日本の居住者である場合には、2015年12月31日までに行われた譲渡による所得について は一定の例外を除いて日本国の租税の対象とされないが2016年1月1日以降に行われた社債の 譲渡によって生じる所得については申告分離課税の対象となる。

4【法律意見】

当社の法律顧問であるアシャースト・エルエルピーは、次の趣旨の法律意見書を提出している。

- (1) 当社は、1985年英国会社法に基づき適法に設立され1994年2月25日に無限責任会社として再登記されています。
- (2) 彼らの知りかつ信ずるところによれば、本有価証券報告書の「第一部 企業情報」の「第1 本国における法制等の概要」に含まれる、「1 会社制度等の概要」および「2 外国為替管理制度」と題する項の内容は、イングランド法に関する記述を構成する限り、すべての重要な点において真実かつ正確です。
- (3) 本有価証券報告書の「第一部 企業情報」の「第1 本国における法制等の概要」に含まれる、「3 課税上の取扱い (1) 英国の租税制度」と題する項の内容は、それらの記述が英国の税法に関する事項の概要を述べる意図である限りにおいて、当該事項の適正な概略です。彼らは、本有価証券報告書の上記の項目に明確に記されているものを除き、いずれの英国の課税上の影響についても、いかなる意見も申し述べることを依頼されておらず、またいかなる意見も表明していません。

第2【企業の概況】

1【主要な経営指標等の推移】

(単位:米ドル)

	2014年12月31日に 終了した 事業年度	2013年12月31日に 終了した 事業年度	2012年12月31日に 終了した 事業年度	2011年12月31日に 終了した 事業年度	2010年12月31日に 終了した 事業年度
営業利益	2,274,132,000	618,173,000	1,111,976,000	3,071,920,000	1,277,324,000
税引前経常利益	2,080,475,000	297,566,000	827,966,000	3,109,361,000	1,187,375,000
税引後経常利益	1,624,471,000	168,664,000	683,960,000	2,425,403,000	775,046,000
	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在	2012年12月31日現在	2011年12月31日現在	2010年12月31日現在
固定資産	13,876,000	15,537,000	516,944,000	13,447,000	7,914,000
流動資産	992,689,684,000	816,202,624,000	891,299,754,000	942,126,100,000	750,727,209,000
株主資本合計	21,997,080,000	20,300,471,000	20,193,453,000	19,463,019,000	17,175,988,000

2 【沿革】

沿革および発展

正式名称、登記地、登記番号および設立日

GSIは、1988年6月2日に設立された英国会社である。GSIは、1994年2月25日、イングランドおよびウェールズの非公開の無限責任会社として英国の会社登記官に対して再登記された(登記番号02263951)。これ以前は、「ゴールドマン・サックス・インターナショナル・リミテッド(Goldman Sachs International Limited)」の商号で有限責任会社として登記されていた。GSIは、英国の健全性規制機構(「PRA」)により権限を付与され、英国の金融行為監督機構(「FCA」)およびPRAの規制対象となっており、また、英国の2000年金融サービス市場法(「FSMA」)に基づく認可業者(authorised person)であり、それらの規則に従わなくてはならない。GSIおよびその関係会社の一部は、様々な取引所の会員であり、ロンドン証券取引所およびロンドン国際金融先物取引所の規則等、それら取引所の規則に従わなくてはならない。GSIの関係会社の一部もまた、FCAおよびPRAの規制対象となっている。

登記上の事務所

GSIの登記上の事務所の所在地は英国 ロンドン市 EC4A 2BB フリート・ストリート133、ピーターバラ・コート (Peterborough Court, 133 Fleet Street, London EC4A 2BB United Kingdom)、電話番号:+44 20 7774 1000である。

正式名称および商号

GSIの正式名称および商号は、ゴールドマン・サックス・インターナショナル (Goldman Sachs International) である。

3【事業の内容】

以下は、ゴールドマン・サックス・インターナショナル (「GSI」) の2014年度アニュアル・レポートの抄訳である。

はじめに

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(「当社」または「GSI」)は、世界中の顧客を対象として幅 広い金融サービスを提供している。当社はまた、ヨーロッパ、中東およびアフリカ(「EMEA」)地域の顧客に金 融サービスを提供するために、これらの地域全体にわたり数多くの支店を有している。

当社の主要な規制機関は、健全性規制機構(「PRA」)および金融行為監督機構(「FCA」)である。

当社の支配事業体である最終親会社は、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インク(「グループ・インク」)である。グループ・インクは、米国の連邦準備制度理事会(「連邦準備制度理事会」)の規制対象である銀行持株会社であり、金融持株会社である。グループ・インクは、その連結子会社と共に「GSグループ」または「グループ」を形成している。GSグループは、法人、金融機関、政府機関および個人富裕層等の広範かつ多様な顧客層を対象として幅広い金融サービスを提供している一流のグローバル投資銀行であり、証券会社であり、また投資運用会社でもある。

GSグループは、GSIを含む数多くの子会社を通じてEMEAにおけるプレゼンスを有している。

GSIは、その世界中の顧客が選任するアドバイザーとなること、およびグローバル金融市場の主要な参加者となることを目指している。GSIはまた、GSグループの一員として、日常的な業務の過程において、マーケット・メイキング業務および通常業務の一部として関係会社との取引を行う。GSIは、GSグループと同様に、その業績を4つの事業セグメントにより報告している。それらの事業セグメントは、投資銀行業務、機関投資家向けクライアント・サービス、投資および貸付業務ならびに投資運用業務である。

GSIの活動および収益源は、有価証券の引受・販売業務、社債および株式ならびに米国以外のソブリン債およびモーゲージ証券の取引、スワップおよびデリバティブ商品の締結、M&A、再編、私募およびリースならびにプロジェクト・ファイナンスに対するファイナンシャル・アドバイザリー・サービス、不動産仲介および融資、ならびにマーチャント・バンキングおよび株式仲介およびリサーチを含み、これらに関して発生する。法人、金融機関、政府および個人投資家等世界中の広範かつ多様な顧客層を対象として金融サービスが提供されている。

規制

資本管理(監査済)

資本適正度は、当社にとって非常に重要な意味を持っている。当社は、そのリスク・エクスポージャーに対して、また社外の要件および基準と比較した場合両方において、自己資本の額および構成の面で十分慎重に資本を確保することを目標としている。そのために、目標とされ、維持されている自己資本の水準および構成を決定する上で有用となる枠組みおよび指針を示す総合的な資本管理方針が定められている。現在および将来における規制上の資本要件、当社の資本計画およびストレス・テスト・プロセスの結果を含む複数の要因、さらに格付機関のガイドライン、事業環境や金融市況、将来において当社の事業および市場の環境が悪化し損失を被る可能性についての判断等その他の要因を考慮した上で、適正な自己資本の水準および構成が決定される。

当社の資本計画およびストレス・テスト・プロセスには、社内で策定されたストレス・テスト、およびPRAの自己資本充実度内部評価プロセス(「ICAAP」)に基づき要求されるストレス・テストが組み込まれており、さらに、同プロセスは、市場リスク、信用リスク、オペレーションリスクおよびその他のリスクを含む事業活動に関連する重大なリスクを特定および計測できるよう策定されている。当社の目標は、厳しいストレス事象を経験した後も十分な自己資本を確実に維持することである。当社の自己資本充実度評価は、流動性適性度と合わせて検討され、その全体的なリスク管理構造、ガバナンスおよび方針枠組みに組み込まれている。

また、当社の総合的な資本管理方針の一環として、実際の、あるいは認識された資本不足を分析し、これに対処するための枠組みを定めた緊急時資本計画が維持されている。これには、資本不足の原因を特定することや、その緩和策および実行可能な方策を見極めることが含まれるが、これらに限定されない。また、同計画は、危機発生期間中に従うべき適切な連絡手続(社内の情報伝達のほか、外部の利害関係者に対する適時の連絡の確保等を含む)の概要も定めている。

破綻処理・再建計画

GSグループは、連邦準備制度理事会および連邦預金保険公社(「FDIC」により、重大な財務上の危機または破綻が発生した場合の迅速かつ秩序ある破綻処理のための年間計画(「破綻処理計画」)を提出することを要求されている。GSIは、GSグループが作成した年間破綻処理計画の目的上重要な事業体とみなされている。GSIは、2014年7月に、2014年の破綻処理計画をPRAに提出した。2014年8月、連邦準備制度理事会およびFDICは、GSグループおよびその他の大手の業界関係者による2013年の破綻処理計画には特定の不備があり、かかる不備を2015年7月1日までに提出が求められる2015年の破綻処理計画では修正するよう指示した。

GSグループはまた、長引くストレス時にリスクを削減し、十分な流動性を維持し、資本を保全するために経営者が取ることが可能な手段を概観する世界的な再建計画を年次ベースで作成する。

欧州連合(「EU」)の銀行回収・整理指令(「BRRD」)が、2014年6月12日にEUの公報で発表されたが、これはEU圏における信用機関および投資会社の再建・破綻処理計画の枠組みを規定する。BRRDは、英国において2015年1月1日に発効し、除外された一部の権限は、2016年1月1日に発効する。BRRDは、財務上の安定および納税者の損失エクスポージャーを最小化するため、潜在的な財務上の危機を先制的に是正する手段および権限を各国の監督当局に与えることを目的としている。

BRRDに基づき、破綻処理当局は、投資会社(GSI等)を含む特定の金融機関に関して、当局が当該機関は破綻しているまたは破綻する可能性が高いとみなしており、当該機関の破綻を避けるためにその他の措置を取ることが可能とは合理的にみなせず、さらに破綻処理措置が公共の利益に資する場合、1つまたは複数の破綻処理手段を採用する権限が与えられている。

BRRDに基づき、破綻処理当局が利用することができる手段には、法定上の「額面引き下げ・転換権限」、通称「ベイル・イン」権限が含まれる。「ベイル・イン」権限は、破綻企業の無担保債務の額面または金利のすべてまたは一部を引き下げるまたは債務の請求権を他の株式(存続事業体またはブリッジ機関の普通株式を含む)に転換する権限を、破綻処理当局に付与する。

規制上の自己資本(監査済)

2013年12月31日現在、当社は、欧州連合の資本要求指令 (「CRD 」)(バーゼル銀行監督委員会 (「バーゼル委員会」)による2006年6月の枠組み(「バーゼル 」)(市場リスクの枠組みに関するバーゼル委員会による2011年2月の改訂(「従前の資本規則」)を含む)にひいては基づくもの)に基づくPRAのリスク・ベースの資本規制の対象である。

2014年1月1日現在、当社は、EUの規制対象である金融機関向けの改訂後の資本枠組み(EU資本要求指令IVおよびEU資本要求規則-併せて「CRD」と呼ばれている)の対象となった。これらの規制の大部分は、バーゼル委員会による国際的な自己資本基準を強化するための最終的な自己資本枠組み(「バーゼル」)に基づいている。

下表は、CRD IVに基づき現在適用のある最低自己資本比率および当社が経過規定の終了後である2019年1月1日以降に適用されると予測する最低自己資本比率を示す。

	2014年12月31日現在 最低自己資本比率 (注1)	2015年 1 月 1 日現在 最低自己資本比率 (注1)	2019年 1 月 1 日現在 最低自己資本比率 (注2)
普通株式等Tier1 (「CET1」)比率	4.0%	4.5%	7.0%
Tier1 自己資本比率	5.5%	6.0%	8.5%
総自己資本比率	8.0%	8.0%	10.5%

(注1)資本保全バッファーまたは国内のシステム上重要な銀行を対象とする暫定的なバッファー を反映しない。 (注2)2019年1月1日の最低自己資本比率は、2015年1月1日現在の数値に対する増加義務および2.5%の資本保全 バッファーを含む。

CET1比率とは、CET1をリスク・ウェイト資産(「RWA」)で除した値である。Tier 1自己資本比率は、Tier 1資本をRWAで除した値である。総自己資本比率は、総自己資本をRWAで除した値である。

CRD IVに基づき、2015年1月1日、最低CET1比率は、4.0%から4.5%へと引き上げられ、最低Tier1自己資本比率は、5.5%から6.0%に引き上げられた。加えて、これらの最低比率は、新たな資本保全バッファーにより補完される。同バッファーは、CET1として認められる資本のみで構成され、2016年1月1日に段階的に導入を開始し、2019年1月1日に2.5パーセントに到達するまで年率0.625パーセントずつ増加する。GSIの将来的な自己資本要件は、付加的な資本バッファーの導入等の進展による影響も受ける可能性がある。

GSIは、2014年12月31日現在および2013年12月31日現在、外部の自己資本要件を遵守している。

規制上の自己資本比率

以下の表は、2014年12月31日現在の完全導入されたCRD IVに基づくGSIの自己資本比率の内訳を示すものである。前年度の自己資本比率の見積りは、2014年1月1日以降適用対象となるが、2013年12月31日現在適用されているCRD IV規則の推定の下で作成されている。

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
CET1比率	9.7%	8.7%
総自己資本比率	12.7%	11.6%

2014年12月31日現在および2013年12月31日現在、GSIは追加Tier1自己資本として認められる金融商品を保有しておらず、Tier1自己資本比率は、上記のCET1比率と同一であった。CRD IVに基づき完全導入された自己資本比率は、2019年まで適用されないものの、当社ならびにその規制当局および投資家が、当社が将来の規制上の自己資本比率を達成する能力を評価するために用いる指標であるゆえ、有意義であると言える。

CRD IV規則の一部は、最終的な技術標準および明確化による変更を受けるが、これらの変更は、欧州銀行監督局(「EBA」)が発行し、欧州委員会およびPRAにより採用される。すべての資本、RWAおよび自己資本比率の見積りは、現在のCRD IVの解釈、予測および理解に基づくものであり、当社の担当規制当局と解釈および適用について検討を行う中で変化する可能性がある。

2014年12月31日現在のGSIのTier 1自己資本比率は、14.4パーセントで、CRD IIIに基づく総自己資本比率は、18.5%であった。これらの比率は、従前の自己資本規則に基づき計算されており、上記のCRD IVに基づく当社の自己資本比率とは比較できない。

資本資源(監査済)

以下の表は、2014年12月31日現在の完全導入されたCRD IVに基づくGSIの自己資本構成の内訳を示すものである。2013年度の自己資本比率の見積りは、2014年1月1日以降適用対象となるが、2013年12月31日現在適用されているCRD IV規則の推定の下で作成されている。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
払込済株式資本	533	533
資本剰余金勘定	2,880	2,880
監査済利益剰余金	18,584	16,887

ゴールドマン・サックス・	インターナショナル(E05875)
	有価証券報告書

21,997	20,300
(906)	(568)
21,091	19,732
6,458	6,458
27,549	26,190
	(906) 21,091 6,458

リスク・ウェイト資産

以下の表は、2014年12月31日現在のCRD IVに基づくGSIの規制上の自己資本比率の内訳であるRWAの構成要素を示したものである。2013年度のRWAの構成要素は、2014年1月1日以降適用対象となるが、2013年12月31日現在適用されているCRD IV規則の推定の下で作成されている。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
RWA		
信用RWA	127,346	127,488
集中RWA	2,114	-
市場RWA	75,958	85,000
オペレーションRWA	11,804	13,500
RWA合計	217,222	225,988

信用リスク

信用RWAは、エクスポージャー指標に基づき計算されており、その後リスク加重される。エクスポージャー額は、一般に以下に基づく。

- ・オンバランスシート資産については、帳簿価額
- ・オフバランスシート・エクスポージャー(コミットメントおよび保証を含む)については、信用相当値の エクスポージャー額は、各エクスポージャーの名目上の金額と信用換算係数の乗に基づき計算される。

取引先信用リスクは、信用リスク合計の構成要素であり、デリバティブ、証券金融取引およびマージン・ローンから生じる信用エクスポージャーを含む。

PRAにより、GSIは、デリバティブ、証券金融取引およびマージン・ローンのエクスポージャーの測定に関しては内部モデル方式を使用することを認められている。これらの商品から生じるほぼすべての取引先信用リスクについて、デフォルト時エクスポージャー(「EAD」)を計算するため、内部モデルが使用される。EADとは、債務不履行時に当社が負担する可能性がある金額の見積りである。EADは、ネッティングおよび担保の影響を考慮に入れるが、経済的ヘッジの影響は含まれない。

すべてのエクスポージャーは、その後リスク加重を割り当てられる。PRAにより、GSIは、一部のエクスポージャーに関しては、先進的内部格付手法(「AIRB」)を使用してリスク加重を算出することが認められている。これには、相手方ごとの信用力の内部査定を使用する。

RWAは、EADと取引先リスク加重を乗ずることにより計算される。CRD IVのAIRB手法の下では、取引先のリスク加重は、デフォルト確率(「PD」)、デフォルト時損失率(「LGD」)および取引または取引のポートフォリオの満期のからなる関数である。ここでいう、

- ・PDとは、1年間の期間中に債務者が不履行を引き起こす可能性の見積りである。PDは、外部の信用評価格付に相当する内部で決定された値を使用して算出される。
- ・LGDとは、不況時に不履行が発生した場合に被る可能性のある経済的損失率の見積りである。LGDは、業界 データに基づき算出される。

有価証券報告書

誤方向リスクは、同一の取引先に関するEADとPDの間に正の相関関係が予測される場合に生じる。当社は、 担保またはその他の軽減策によりかかるリスクを回避するかまたは適切に軽減するよう努めている。既存の ポートフォリオにおける誤方向リスクを特定するためストレス・テストが用いられ、誤方向リスクが存在する 場合、それに対応してリスク軽減策の実行および資本に対する調整が行われることがある。

以下の表は、信用リスクに係るRWAの構成要素に関する情報を示したものである。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
信用RWA		
デリバティブ	105,071	106,207
コミットメント、保証およびローン	2,413	1,473
証券金融取引	8,211	12,032
エクイティ投資	2,481	1,778
その他	9,170	5,998
信用RWA合計	127,346	127,488

集中リスク

CRD IVの下では、金融機関は、大口エクスポージャーを監視・監督することが要求される。大口エクスポージャーの枠組みは、単一の取引先または連結しているグループの取引先に過度の依存をするリスクを制限するよう設計されている。すべての金融機関に適用される、単一の取引先または連結しているグループの取引先へのエクスポージャーに関する一般的な限度額が存在し、それは適格資本の25%に設定されている。枠組みには、報告義務、ハード・リミットおよびトレーディング勘定の大口エクスポージャーに対する付加的な集中資本コストが含まれる。

市場リスク

トレーディング勘定のポジションは、市場リスクに関する資本水準の要件を満たさなければならない。この要件は、規制当局により予め設定された水準か、または内部モデルに基づくもののうちいずれかに基づいたものとなる。市場リスクに関する規制上の資本ルールは、会社がそのリスク・ベースの資本要件を算出するために内部モデルを使用する場合は、事前にその規制当局から書面による承認を受けなければならない、と定めている。

市場リスクに係るRWAは、以下の内部モデルを利用して算出される:すなわち、バリュー・アット・リスク(「VaR」)、ストレス下におけるVaR(「SVaR」)、追加的リスクおよび包括的リスク指標(PRAにおける全価格リスク指標に該当し、後者には最低水準が設定されている)である。加えて、CRD IVに基づく標準ルールも、一定の証券化・非証券化ポジション関する市場リスクに係るRWAを決定するために、適用あるネッティング後のかかるポジションに対し規制当局による所定のリスク加重要素を適用する方法で用いられる。市場リスクに係るRWAは、これら各指標の合計を12.5で乗じた値である。VaRは、特定の信頼水準のもとで一定期間中に市場が不利に推移した場合に、トレーディング商品のポジションならびにその他の特定の金融資産および金融負債に生じる潜在的な価値の損失を示すものである。当社は、リスク管理および規制上の資本の算出の両目的のために、金利、株価、為替相場およびコモディティ価格に関連するリスクを含むリスクを捉える単一のVaRモデルを使用する。しかし、規制上の資本要件のために使用されるVaR(「規制上のVaR」)は、対象期間と信頼水準の相違(規制上のVaRの場合は10日および99パーセントであり、リスク管理上のVaRの場合は1日および95パーセントである)、ならびにVaRが算出されるポジションの範囲の相違により、リスク管理上のVaRとは異なる。SVaRは、重大な市場ストレス時のトレーディング商品のポジションの価値の潜在的な損失である。追加的リスクは、1年間の観測期間中の金融商品発行体のデフォルトまたは格付遷移を原因とする非証券化トレー

EDINET提出書類

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

ディング商品のポジションの価値の潜在的な損失である。全価格リスクは、価格リスクおよびデフォルトを原因とする、当社のクレジット相関ポジションの価値の潜在的な損失である。

以下の表は、市場リスクに係るRWAの構成要素に関する情報を示したものである。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
市場RWA		
モデルベースの資本要件	15,236	15,112
ストレス下におけるVaR	13,625	12,125
追加的リスク	7,675	5,163
全価格リスク指標	4,350	5,125
標準化ルール	19,858	23,482
証券化	15,214	23,993
市場RWA合計	75,958	85,000

オペレーションリスク

GSIのオペレーションリスクに係る資本要件は、現在、PRAの基準に従った標準的手法に基づき計算されている。この標準的手法により、該当する会社はそれらの活動を予め定められた8つの事業ラインまたは分類に分けることを要求されている。各事業ラインには、当該事業ラインの3年間の平均収益(ただし、特別利益といった一定の所定の項目は除外される)に適用されるベータ因子が割り当てられる。計算において、費用は含めない。個々の事業ラインの要件の合計を12.5で乗じることにより、オペレーションリスクに係るRWAの値が得られる。

4【関係会社の状況】

(1) 親会社

ゴールドマン・サックスの概要

ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インク(「GSG」)は、世界有数の投資銀行・証券・投資顧問会社であり、企業、金融機関、政府および個人富裕層を含む大規模かつ多様な顧客層に金融サービスを提供している。1869年に設立されたGSGは、ニューヨーク州に本拠地を置いており、全世界の主要な金融中心地すべてに事務所を有している。GSGは、基本定款の原本を1998年7月21日にデラウェア州の州務長官に提出した。

GSGの修正基本定款に基づくその授権株式資本は、1株当たり額面0.01ドルの4,350,000,000株から成り、その内訳は以下のとおりである。

- (a)優先株式に指定された株式150,000,000株。うち、2015年3月現在300,500株が発行済であり、300,498 株が社外流通している。
- (b) 普通株式に指定された株式4,000,000,000株。うち、2015年3月現在861,211,162株が発行済であり、432,093,034株が社外流通している。
- (c)無議決権普通株式に指定された株式200,000,000株。これらは全株が未発行である。

GSG取締役の事務所住所および電話番号は、GSGの本店の住所および電話番号と同じ、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インク (The Goldman Sachs Group, Inc.)、アメリカ合衆国10282ニューヨーク州ニューヨーク、ウェスト・ストリート200 (200 West Street, New York, New York 10282, U.S.A.)、電話番号: +1(212)902-1000である。

ゴールドマン・サックス・ホールディングス(U.K.)は、イギリス法に基づき設立された会社であり、GSIの株式の99パーセントを保有している。ゴールドマン・サックス・グループ・ホールディングス(U.K.)リミテッドは、イギリス法に基づき設立された会社であり、ゴールドマン・サックス・ホールディングス(U.K.)の株式

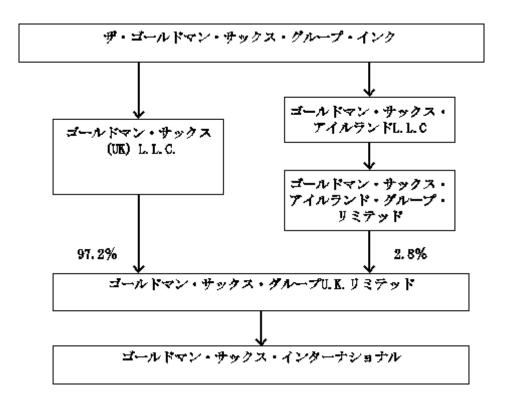
EDINET提出書類

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

の100パーセントおよびGSIの株式の1パーセントを実質的に保有している。ゴールドマン・サックス・グループUKリミテッドは、イギリス法に基づき設立された会社であり、ゴールドマン・サックス・グループ・ホールディングス(U.K.)リミテッドの株式の100パーセントを保有している。ゴールドマン・サックス(UK) L.L.C. は、デラウェア州法に基づき設立され、ゴールドマン・サックス・グループUKリミテッドの株式の97.2パーセントを保有している。GSGは、デラウェア州法に基づき設立され、ゴールドマン・サックス(UK) L.L.C.の持分の100パーセントを保有している。

ゴールドマン・サックス・グループの持株構造



(2) 重要な子会社および関連会社

本書第一部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記12を参照のこと。

5【従業員の状況】

人件費の分析については、本書第一部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記7を参照のこと。2014年12月31日現在、顧問および派遣従業員を含む社員数合計は5,582名であり、従業員数合計は、5,730名であった。

障害者の雇用

障害者による採用への応募については、十分かつ公平な検討が各応募者の適性および能力面に関して行われる。雇用中に障害者となった社員については、同人らがGSグループ内で職務を継続できるよう努力が払われる。 障害者の研修、キャリア開発および昇進は、可能な限り、障害を持たない他の社員と同一のものとなる。

社員の関与

当社の方針は、全社員と効果的な意思疎通を行うこと、そして、全社員が、実務的および商業的な事情を考慮された上で、現在の職務または将来の展望に関する決定に際して助言を求められ、それらの決定に関与することである。社員は、業績ベースの報奨制度に参加している。

第3【事業の状況】

1【業績等の概要】

下記7 「財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析」参照。

2【生産、受注及び販売の状況】

該当なし。

3【対処すべき課題】

下記4 「事業等のリスク」の項を参照。

4【事業等のリスク】

以下は、GSIの2014年度アニュアル・レポートの抄訳である。

リスク要因

主なリスクおよび不確実性

GSIは、市況、流動性、信用、オペレーション、法規、評判および不確実性等、その事業にとって本質的であり、またその事業に内在する様々なリスクにさらされている。以下は、事業に重大な影響を及ぼす可能性がある、より重要な要因の一部である。

経済情勢および市況

GSIの事業からの利益は、その性質上、予測不可能である。当社の事業は、一般的に、グローバル金融市況 および経済情勢によって直接的に、かつ、それらが顧客活動の水準に及ぼす影響を通じて重大な影響を受け る。これらの状況は急速かつマイナス方向に変化する可能性がある。

当社の財務成績は、当社が事業を行う環境に大きく左右される。有利な事業環境は、通常、とりわけ以下のような特徴を備えている。それらは、世界的に国内総生産が大きく成長していること、資本市場が透明性、流動性および効率性を有していること、インフレ率が低いこと、企業および投資家の景況感が良好なこと、地政学的情勢が安定していること、規制上の確実性ならびに企業収益が大きいこと等である。そして、 ソブリン債不履行の懸念、 米国連邦およびEUの財政政策および金融政策に関する不透明感、 規制改革の時期および内容に関する不透明感、 経済成長、事業活動、投資家もしくはビジネスにおける景況感の悪化、 信用もしくは資本の利用の制約もしくはコストの増加、 インフレ率、金利、為替レートの変動性、債務不履行率もしくは日用品の価格の上昇、 紛争の勃発もしくはその他の地政学的な不安定性、 投資家の資本市場に対する信頼を損なうような企業、政治もしくはその他の不祥事、 異常気象もしくはその他の自然災害もしくは流行病、または これらもしくはその他の要因の組み合わせにより、経済および市場が不利または不確実な状態となる可能性がある。

2008年から2009年初めにかけて、金融サービス業界および証券市場は、全般的に、ほぼすべての資産の種類における価値の大幅な下落および深刻な流動性の欠如により、重大な悪影響を被った。2011年以降、ヨーロッパのソブリン債リスクおよびそのヨーロッパの銀行システムに対する影響、ならびに市況の変動への懸念または実際の市況の変動の結果、時に著しい不安定がもたらされ、顧客の活動レベルに悪影響が及んだ。

経済、政治および市場活動全般ならびに規制改革の時期及びその最終的な実施に関する不透明感、加えて主にそのような不透明感がもたらす消費者、投資家およびCEOの景況感の冷え込みは、引き続き顧客の活動に悪影響を与えており、当社の事業の多くに悪影響を与えている。ボラティリティが低い期間およびボラティリティの高い期間に加え、流動性の欠如は時折、当社のマーケット・メイキング事業に悪影響を与えている。

当社および競合他社の収益および収益性は、引き続き自己資本に関連した要件、レバレッジ、最低流動性水準および長期的資金調達水準、破綻処理・再建計画に関連した要件、デリバティブ決済および委託保証金規則および規制上の監視水準に加え、金融機関により実施される一定の事業活動の如何およびその方法の制限の影響を受けており、それは今後も持続する。金利が歴史的に低い水準にあるまたはそれに近い状態とはいえ、金融機関の利益率も、将来的な金融危機時にかかる金融機関に対して行われることが予想される政府援助の中止を一因とする資金調達コストの増加により悪影響を受けている。加えて、金融市場内の流動性は、市場参加者ならびに市場慣行および構成が新たな規制に適合することにより悪影響を受ける可能性がある。

一定の状況においては、市場の不確実性または市場もしくは経済活動の全般的な低下は、全体的な活動水準の低下またはボラティリティの低下を引き起こすことにより、顧客取引執行業務に影響を与える可能性がある。しかし、一方において、市場の不確実性、そして経済活動の低下でさえ、取引高の増加もしくはスプレッドの拡大または両方につながる可能性がある。

市場の不確実性、不安定さ、そして不利な経済状況と資産価値の減少により、顧客がその資産をファンドもしくは他の商品または彼らの委託売買口座から移動する可能性があり、これにより、純収益が減少する可能性がある。顧客がその資金を引き上げない場合においては、彼らはそれらの資金をより少ない手数料収入の商品に投資する可能性がある。

規制

当社は金融サービス業界の一員であり、そしてシステム上重要な金融機関の子会社であるため、広範囲に及ぶ規制の対象となっている。当社は、当社が事業を行っているすべての法域における規制当局および課税機関による介入を受けるリスクにさらされている。とりわけ、規制当局または民間当事者が当社の現行の法規制遵守に疑いを掛けた場合、当社には、罰金を課されたり、当社の事業活動の一部を行うことを禁止されたり、当社の事業活動に制限もしくは条件を付されたり、または当社の事業の遂行に関してもしくは社員に関して新規もしくは大幅に増額された税もしくは政府によるその他の課金を課されたりする可能性がある。

当社は、政府および規制当局による監視の強化またはネガティブな報道により、悪影響を受ける可能性がある。報酬、事業慣行、過去の行為およびその他の事項に対する規制当局、立法政府および法執行機関による政府の調査は、この数年間で劇的に増加した。金融危機ならびに金融機関に対する最近の政治的および国民的感情により、大量の不利な内容の報道がなされ、また、規制当局またはその他の政府高官により不利な内容の声明が出され、嫌疑をかけられる結果となった。何らかの形の不正行為を主張する報道およびその他の公的声明がなされた場合、しばしばいずれかの形式による規制当局、立法政府および法執行機関による調査が行われるか、訴訟が提起される結果となる。手続の最終的な結果にかかわらず、これらの調査および訴訟に対応するためには、時間や高い費用がかかり、このことは、幹部経営陣の時間および労力を当社の事業から逸らせる可能性がある。この数年で、規制機関により要求される罰金の額は著しく増加しており、また、一部の規制当局が強制措置を採ったり、金融サービス業界を対象とした法案を成立させたり支援する場合が近年増加している。不利な報道、政府による調査そして法的および強制的手続によってもまた、評判が悪化し、社員の士気および業績に悪影響が及び、その結果、当社の事業および営業成績に悪影響が及ぶおそれがある。

また、資本、流動性、レバレッジおよび委託証拠金要件、その他の事業慣行の制限、報告要件、税負担ならびに報酬に対する制限を含む、当社または当社の顧客の事業に適用される新しい法律もしくは規制または既存の法律もしくは規制の実施の変更が(規模、活動、地域またはその他の基準に基づいて)金融機関の一部に限定して課され、同様の影響を受けていないその他の機関と当社が効果的に競争する能力に悪影響が及ぶリスクもある。加えて、金融取引税のような金融機関または市場参加者一般に課される規制は、市場活動のレベルに、より広範な悪影響を及ぼし、それにより当社の事業にも影響が及ぶ可能性がある。

EUおよび国の金融立法当局および規制当局は、当社の事業に影響を与える可能性がある数多くの市場改革を提案または採択した。これらは、GSIに適用されるバーゼル 資本要件を施行するために最近最終決定された

法律(「CRD IV」)を含む、より厳格な資本および流動性要件を包含する。これらの市場改革には、EU金融機関の再建および破綻処理に関する規則、特定の取引活動の預金集めからの分離に関する規則、欧州経済地域外の国からのクロス・ボーダーのサービス提供に関する規則、規制当局がポジション制限を課すための承認、特定の取引を特定の規制取引場所のみで執行するための要件、報告義務(取引に関する情報を公表する要件を含む)、空売りおよびクレジット・デフォルト・スワップに関する制限、EUにおけるファンドの運用・マーケティングに関する追加的義務および制限、規定違反に対する制裁措置、ならびに一層修正された組織および市場構造、業務遂行基準および市場における不正行為に関する規則も含まれる。

また、欧州委員会、欧州証券監督機構およびEBAは、規制上の基準およびその他の措置を公表済または策定中で、それらはヨーロッパにおける当社の営業活動に影響を与える。当社を含む一部のGSグループ事業体は、それらが所属しているヨーロッパの有価証券、デリバティブおよび商品取引所の規制対象ともなっている。2013年2月、欧州委員会は、一部のEU加盟国の要請に応じ金融取引課税の分野における強化された協力の提案を発表した。金融取引課税案は対象範囲が広く、多岐にわたる金融商品およびデリバティブの取引に適用されると思われる。法案は、まださらなる改訂の対象であり、かかる提案の影響の全容は法案が最終的に確定するまで確実には分からない。

これらの展開により、対象となる法域における当社の収益性が影響を受ける可能性があり、さらにはかかる法域において事業の全部または一部を継続することが非経済的となる可能性があり、また、事業慣行の変更、事業の再編、事業および社員の一部を他の場所に移動すること、または、当社がその資金調達費用を不利に増加させるか、もしくはその他の形で株主および債権者に悪影響を与える方法で、資産を整理したり資金を調達すること等により適用される最低資本要件を満たすことに関連して、当社が多額の費用負担を要することになる可能性がある。

当社は、顧客、従業員またはその他の者の情報のプライバシーに関する法令および規制の対象であり、これらの規制を遵守しない場合、当社は法的責任または評判被害に晒される可能性がある。また、当社の事業は、監視、暗号化および当社が事業を行う法域内におけるデータのオンショア化に関する法令および規制のより一層の対象となっている。これらの法令および規制の遵守により、当社の情報セキュリティ(サイバー・セキュリティを含む)に対する方針、手続および技術の変更が必要となる可能性があり、これにより当社は、サイバー攻撃および不正使用、汚職または情報もしくは技術の紛失に対する対象となりやすくなる。

市場のボラティリティ

マーケット・メイキング活動の一部は、トレーディングおよび裁定取引の機会を顧客に提供する市場のボラティリティに左右されており、そのためボラティリティの低下は、これらの機会を減少させる可能性があり、これらの活動の成績に悪影響を与える可能性がある。一方、ボラティリティの上昇は、取引高の増加およびスプレッドの拡大をもたらす可能性があるが、VaRにより測定したリスクも増大させ、マーケット・メイキング活動に関連したリスクの増大に当社をさらす可能性があり、またVaR値の上昇を避けるため、これらの活動の規模を縮小する必要が生じる可能性がある。これらのマーケット・メイキングのポジションの規模を限定することは、当社の収益性に悪影響を及ぼす可能性がある。ボラティリティが上昇しているが、資産価値が大幅に下落している時期には、資産をまったく売却できない可能性があり、または大幅な割引を行わない限り売却できない可能性がある。このような状況において、当社は、追加のリスクをとるか、または当社のVaR値を低下させるために損失を出すかどちらかを行う必要に迫られる可能性がある。また、ボラティリティ水準の上昇は、当社のRWAの水準を上昇させ、それにより当社の必要資本が増大する。

当社の事業は、資産価値の下落による悪影響を受けてきた。今後も同様の悪影響を受ける可能性がある。これは、当社がネットベースでロングポジションをとっている業務や、運用している資産の価値に基づく手数料を受領する業務、または担保を受領したり差し入れたりする業務においてとりわけ顕著となる可能性がある。当社の業務の多くは、債券、ローン、デリバティブ、モーゲージ、株式(プライベート・エクイティおよび不動産を含む)ならびにその他の大部分の資産の種類において、ネットベースでロングポジションをとってい

る。これらには、取引所におけるマーケット・メイキング活動を含む、当社が顧客の取引を円滑にするために行う自己勘定での取引、または当社が金利およびクレジット商品、そして為替、コモディティおよび株式取引におけるポジションを維持するために、多額の資金を投入する際にとるポジションが含まれる。これらの投資およびマーケット・メイキング・ポジションの実質すべては、毎日時価評価されているため、資産価値の下落は、かかる下落のリスクが効果的にヘッジされていない場合、直接そして直ちに利益に影響を与える。一定の状況下においては(特に、自由に取引できず、または確立され流動性のある取引市場を有しないプライベート・エクイティまたはその他の有価証券の場合)、リスクをヘッジすることが不可能または不経済な場合があり、ヘッジを行った場合でもその範囲においてヘッジが効果的でない場合や、資産価値の上昇から当社が利益を得る能力が大きく制限される可能性がある。資産価値の急激な下落および高い不安定性は、一定の資産の取引市場を大幅に縮小しまたは廃止させる可能性があり、これにより、それらの資産を売却、ヘッジ、または評価することが非常に困難になる可能性がある。資産を売却しまたは効果的にヘッジすることができない場合、それらのポジションにおける損失を限定する能力が制限され、また、資産の評価が困難な場合、当社およびその関係会社の自己資本比率、流動性比率またはレバレッジ率に悪影響を与え、当社の資金調達費用を増大させ、さらに、一般論として追加の資本が要求される可能性がある。

当社の取引所におけるマーケット・メイキング活動においては、当社は証券取引所の規則に基づき市場の 秩序を保つ義務を課されており、それには下落しつつある市場における有価証券の購入も含まれている。資産 価値が下落している市場および不安定な市場においては、このことにより損失および流動性の必要性が増す。

当社が運用している顧客のポートフォリオの価値に基づき資産ベースの運用手数料が受領されており、場合によっては、かかる投資の価値の上昇に基づく成功報酬も受領されている。資産価値の減少は、顧客のポートフォリオの価値を減少させ、その結果かかる資産を運用して得る運用手数料が減少する。

顧客取引執行業務に関連して、債務を裏付けるために担保の差入れが行われ、また顧客および取引先の債務を裏付ける担保が受領される。担保として差し入れられた資産の価値が下落した場合、かかる担保を差し入れた当事者は、追加の担保を提供しなければならない場合があり、また、可能な場合、そのトレーディング・ポジションを減少させなければならない場合がある。このような状況の典型的な例は、委託売買口座に関する追い証の請求である。したがって、担保として利用されている資産の種類の価値の下落は、ポジションの資金調達費用の上昇か、ポジションの規模の縮小を意味する。当社が担保を提供している当事者である場合、この状況は、費用を増加させ、収益性を低下させる可能性がある。また、当社が担保を受領している当事者である場合でも、顧客および相手方との事業活動水準の低下により、収益性が低下する可能性がある。また、不安定または流動性が低い市場は、資産の評価をより困難にし、これにより資産価値および必要な担保の水準に関する多額の費用と時間を要する紛争が起こる可能性があり、また、適切な担保を受領することの遅延による、受領者に係る信用リスクを増大させる可能性がある。

流動性

流動性は当社の事業に不可欠なものである。担保付・無担保債券市場にアクセスできない場合、グループ・インクまたはその他の関係会社から資金を調達できない場合、資産を売却できない場合、投資を償還できない場合、または予測不可能な現金支出もしくは担保の流出を被った場合には、当社の流動性が損なわれるおそれがある。全般的な市場の混乱や第三者もしくは当社もしくはその関係会社に影響するオペレーション上の問題等の当社の支配が及ばない事由、または当社もしくはその他の市場参加者の流動性リスクが高まっているという認識が市場参加者の間に広まった場合でさえも、それらいずれの事態の原因ともなる可能性がある。さらに、他の市場参加者が当社と同時に同種の資産を売却しようとした場合(流動性やその他の市場の危機の際にまたは規則もしくは規制の変化に対応して生じる可能性が高い)にも、当社の資産売却に支障が生じるおそれがある。また、当社がやり取りを行っている金融機関は、相殺権または追加担保を要求する権利を行使する可

能性があり、これらは厳しい市況において行使される可能性もあり、これにより当社の流動性へのアクセスに さらなる支障が生じるおそれがある。

当社は、グループ・インクの間接完全所有事業子会社あり、資本および資金調達についてグループ・インクに依存している。グループ・インクは、持株会社であり、したがって、子会社への資本および資金提供の財源について、その他の子会社からの配当、分配およびその他の支払に依存している。グループ・インクのプローカー・ディーラーおよび銀行子会社を含むグループ・インクの子会社の多くは、配当金支払を制限したり、それら子会社からグループ・インクへの資金の流れを阻止したり削減したりする権限を規制機関に対して付与する法律の適用下にある。また、グループ・インクのブローカー・ディーラー子会社は、貸付を行う能力または関係会社との取引を行う能力に関する制限に服しており、規制上の最低資本要件を満たす義務を課されており、またそれらの事業の資金調達のために、それらの委託売買口座や銀行口座に預け入れられた資金を利用する能力に対して制限を課されている。関連当事者間取引に対するさらなる制限、資本要件および流動性要件の強化、連邦準備制度理事会の強度の源泉政策および委託売買口座や銀行口座に預け入れられた資金を利用することに対するさらなる制限、ならびに利益の減少により、グループ・インクが資本および資金をGSIに提供するのに利用可能な資金の額が減少する可能性がある。

流動性に関係する規制上の変更も、当社の営業成績および競争力に悪影響を及ぼすことがある。最近、数多くの規制が提案または採用されており、大手金融機関に対しより厳格な流動性要件を導入するための追加規制が検討されている。これらの規制およびその他検討中の規則は、とりわけ流動性ストレス・テスト、最低流動性要件、ホールセール資金調達、大手の持株会社による短期債券の発行に対する制限および仕組債を対象とする。これらは、その他の規制上の変更と重複していること、およびそれらの影響を受けることがある。その他の規制上の変更には、ブローカー預金の取扱いに関する新たなガイダンス、大手金融機関に適用される資本、レバレッジおよび破綻処理・再建枠組み、ならびに最低長期債券要件および総損失吸収能力が含まれる。これらの新たな規制ならびに見込まれる規制間の重複および複雑な相互作用を前提とすると、意図せぬ累積的影響が生じることがあり、その全影響は、金融危機以降の規制改革が完了するまで不明確である。

金融危機によるこれらおよびその他の変化が、金融機関の収益性に長期的に与える影響の程度は、新たな規制の最終的な解釈および実施、市場、市場参加者および金融機関が新たな状況に対する適応の仕方、ならびに全般的な経済および金融市場の状況に依ることとなる。しかし、少なくとも短期的には、かかる変更が当社およびその他の金融機関の収益、収益性および株主資本利益率の絶対水準に引き続き悪影響を与えるリスクが存在する。

GSIおよびグループ・インクの信用格付は当社の流動性に重要な意味を持っている。GSIおよび/またはグループ・インクの信用格付が低下した場合には、当社の流動性や競争力に悪影響が及び、借入コストが増加し、資本市場へのアクセスもしくはグループ・インクからの資金提供を制限され、または一部のトレーディングや担保付資金調達に関する契約の規定上、何らかの義務を負う結果となる可能性がある。また、これらの規定に基づき、相手方にGSIもしくはグループ・インクとの契約を解除する権利または追加担保の差入れを要求する権利が生じる場合もあり得る。トレーディングや担保付資金調達に関する契約を解除された場合には、グループ・インクもしくはGSIが他の資金調達源を確保する必要に迫られ、または多額の現金支払や有価証券の譲渡を要求される結果、損失が発生し、流動性が低下するおそれがある。

GSIおよびグループ・インクの長期かつ無担保の資金調達を行うための費用は、当社およびグループ・インク両方のクレジット・スプレッドに直接関連している。クレジット・スプレッドの拡大は、この方法での資金調達の費用を大幅に増加させる可能性がある。クレジット・スプレッドの変動は継続的で、市況に左右され、時に予測不可能かつ極めて不安定な動向に左右される。クレジット・スプレッドは、GSIおよび/またはグループ・インクの信用力に関する市場認識にも影響される。また、クレジット・スプレッドは、長期債を参照するクレジット・デフォルト・スワップの購入者の費用の変動の影響を受ける可能性がある。クレジット・デ

有価証券報告書

フォルト・スワップの市場は、非常に大きいが、非常に不安定で、時折高度な構造や透明性を有していない場合もあることが分かっている。

破綻処理・再建計画

英国は、BRRDを2015年1月1日に実施し、これにより破綻処理当局が破綻した事業体の無担保債券の額面を引き下げるまたは無担保債券を株式に転換することにより資本注入を行うことが可能となる。かかる「ベイル・イン」権限は、損失を株主および無担保債券の保有者に配分することにより、破綻機関への資本注入を可能とすることを意図している。BRRDに関する詳細については、本書第一部第2「企業の概況・沿革・破綻処理・再建計画」を参照のこと。破綻処理機関が、これらの破綻処理手段(とりわけ「ベイル・イン」権限)を適用する権限を行使する状況は、不明確である。これらの権限が行使される場合(またはそれらが行使されうるとの示唆がある場合)、かかる行使は、GSIの債券価値に重大な悪影響(かかる投資の一部またはすべての潜在的損失を含む)を与えることが予想される。さらに、かかる権限が行使されるとの示唆も、かかる投資に悪影響を与える可能性がある。

クレジット市場

当社またはグループ・インクのクレジット・スプレッドの拡大および信用枠の大幅な縮小は、過去において当社が担保付または無担保で借入を行う能力に悪影響を与えた。今後もそれらによる悪影響を受ける可能性がある。GSIは、その無担保の資金調達の大部分をグループ・インクから得ている。グループ・インクは、長期債の発行、その銀行子会社での預金の受入れ、ハイブリッド金融商品の発行または銀行ローンやクレジット・ラインからの融資により無担保ベースでその資金を調達している。当社は、担保付ベースで、当社の資産の多くを借入するよう努めている。クレジット市場の混乱時には、事業のための資金を調達することがより困難になり、またその費用も増大する可能性がある。当社が利用可能な資金調達が限定されている場合、または当社がその事業のための資金調達をより多額の費用で行わなければならない場合、当社はその事業活動を縮小し、資金調達費用を増加させなければならない可能性がある。どちらの場合も、特に、投資およびマーケット・メイキングに関連する事業の収益性を低下させる可能性がある。

M&Aを行う顧客はしばしば、それらの取引の資金を調達するために担保付および無担保のクレジット市場の利用に頼っている。利用可能な信用枠がないこと、または信用コストの増加は、顧客によるM&A取引の規模、件数および時期に悪影響を与える可能性があり、それはとりわけ大規模な取引で顕著となり、また当社のファイナンシャル・アドバイザリーおよび引受業務に悪影響を与える可能性がある。

また、GSグループまたは第三者のクレジット・スプレッドの変動のみによっても、多額の未実現利益または損失を被る可能性がある。それは、それらの変動がデリバティブ商品および保有しているか、発行した債券の公正価値に影響を与える可能性があるからであり、これにより業績および自己資本比率に悪影響が及ぶ可能性がある。

リスクの集中

リスクの集中は、マーケット・メイキング、引受および投資活動における重大な損失の可能性を増加させる。当該取引の件数および規模は、一定期間内での業績に影響を及ぼす可能性がある。さらに、リスクが集中していることが原因で、当社は、経済情勢および市況が競合他社にとって一般に有利な場合であっても損失を被る可能性がある。クレジット市場の混乱は、これらの信用リスクを効果的または経済的にヘッジすることを困難にする可能性がある。ドッド・フランク法に基づき採用された規則により、資産担保証券の発行体ならびに資産担保証券取引を組成および開始する者に対して資産に係る経済的リスクの保持が要求される。このことにより、当社が証券化の活動に従事するためのコストが大幅に増加することが見込まれる。市場ストレス時を含めて、これらのポジションを売却、シンジケート、または証券化することによって信用リスクを削減するこ

とができない場合、借主の支払不能または破産による減少を含む、これらのポジションの公正価値の減少および当該有価証券または貸付の売却に関連する収益の損失により、業績に悪影響が及ぶおそれがある。

通常の業務過程において、当社は特定の取引先、借主またはソブリン発行体または地理的地域もしくはEU等の関連国のグループを含む発行体に関する信用集中のリスクにさらされる可能性がある。そのような事業体に不履行もしくは格下げまたは債務不履行が生じた場合、おそらく当社の事業に重大な悪影響が及び、個々の事業体、業界および国に対する当社の信用リスクの水準の上限を設け、監視を行っているシステムが、当社が予測していたように機能しない可能性がある。当社の活動により、当社は多くの異なる業界および取引先と係わっているが、一方で当社は、ブローカー・ディーラー、商業銀行、決済機関および取引所を含む金融サービス活動に従事する取引先と定期的に大量の取引を行っている。これにより、これらの取引先に関して高度な信用集中が起きている。

信用の質

当社は、金銭または有価証券等の資産を借りている第三者が債務を履行しない可能性のリスクにさらされている。当社に対する債務のかかる不履行の発生原因としては、破産、流動性の欠如またはオペレーション上の不備等が考えられる。重要な市場参加者による債務不履行、またはそのような当事者が債務不履行を起こす懸念のみでさえ、他の機関の流動性に関わる重大な問題、損失または債務不履行の発生につながり、その結果、当社に悪影響が及ぶおそれがある。

当社はまた、あらゆる状況下でも第三者に対する権利を実行できるとは限らないというリスクも有している。さらに、当社がそれらにより発行された債権または有価証券を保有している第三者の信用の質が低下した場合(第三者が当社に対する債務を保証するためにデリバティブ契約およびローン契約に基づき差し入れた担保の価値の低下を含む)、損失が発生する可能性があり、また、再担保に供するか、その他の方法で当社がそれらの有価証券または債権を、流動性を維持する目的で利用する能力に悪影響が及ぶ可能性がある。また、当社の取引先の信用格付が大幅に引き下げられた場合も、当社の営業成績に悪影響が及ぶ可能性がある。多くの場合において当社は、財政難に直面している取引先に追加担保を要求することを認められているものの、当社が受領することのできる担保の額および差し入れられた担保資産の価額について紛争が生じる可能性がある。契約の解除および担保物件の差押により、当社は、当社の権利の不適切な行使としての主張を受ける可能性がある。債務不履行率、格下げ、および担保物件の査定に関する取引先との紛争は、市場ストレスが発生している時や流動性が低下している時においては大幅に増加する。

当社は、決済およびプライム・ブローカレッジ業務の一環として顧客にポジション形成の資金を提供しているため、当該顧客に債務不履行または違法行為があった場合は、当社がその責任を負う可能性がある。特定の顧客や取引先または特定の業界、国および地域に信用上の懸念があると判断された場合は、それらに対するクレジット・エクスポージャーは定期的に見直されているが、容易に発見または予測できない事由や状況が債務不履行リスクにつながる可能性もある。

デリバティブ取引

当社は大量のデリバティブ取引の当事者である。これらデリバティブ商品の多くは、個別に交渉が行われ、標準化されていないものであるため、解約、譲渡またはポジションを決済することが困難となる場合がある。当社は、多くのデリバティブにおいて、支払を受けるためには、他方当事者に対して、対象となる有価証券、ローンまたはその他の債務を提供しなければならない。多くの場合、当社は対象となる有価証券、ローンまたはその他の債務を保有しておらず、あるいはこれらを得ることが困難である可能性がある。このことにより、これらの契約に基づき当社が支払を受ける権利が喪失する可能性があり、また、決済の遅延やそれらに付随した信用・オペレーションリスクにさらされる可能性があり、そして当社の費用が増大する可能性がある。デリバティブ取引はまた、書類が適正に締結されていない、締結された契約が相手方に対して執行可能でな

い、またはかかる契約に基づく債務がかかる相手方のその他の債務と相殺されない可能性があるといったリスクを含んでいる可能性がある。さらに、相手方がかかる取引は適切でないまたは相手方に権限がなかったと主張する可能性がある。

2015年1月に発効した新たな国際スワップデリバティブ協会(「ISDA」)のプロトコルは、遵守当事者間において、一方当事者がその本国法において破綻処理の対象となる場合(米国の秩序ある破綻処理当局に基づく破綻処理も含む。)に、標準的なISDAデリバティブ契約内における特定のクロス・デフォルトおよび早期償還権を停止する。ISDAプロトコルの締約国として、当社は相手方に是正措置を行使できない可能性があり、この制度は未だ検証されていないため、当社は、解約事由が発生した際に直ちに取引を手じまいすることが可能であれば予想しないであろうリスクまたは損失を被ることがある。ISDAプロトコルは、多様な米国および米国以外の規制当局による施行規則の導入が検討されており、ISDAプロトコルの影響は、とりわけそれがどのように施行されるかにかかっている。

第三者と締結したデリバティブ契約やその他の取引は、常に時宜を得て他方当事者により約定確認または決済がされているわけではない。取引が約定確認未了または決済が遅延した状態であり続けると、当社の信用リスクおよびオペレーションリスクは増大し、債務不履行があった場合、当社の権利を行使することがより困難となる可能性がある。さらに、一連の広範な対象となるクレジットおよびその他の商品をカバーする、新しく、より複雑なデリバティブ商品が作られるにつれ、対象となる契約の条件に関する紛争が生じるおそれがある。かかる紛争は、当社がこれらの商品によるリスク・エクスポージャーを有効に管理する能力を損ない、当社にコスト増を生じさせるおそれがある。クレジット・デリバティブおよびその他の店頭デリバティブの、中央決済を要求する法律の規定が制定された場合や、標準化されたデリバティブへ市場がシフトした場合、これらの取引に関連したリスクの軽減につながる可能性があるが、一定の状況下では、顧客のニーズに最も合致し、当社のリスクをヘッジするデリバティブを開発する当社の能力を制限し、当社の収益性に悪影響を与え、そのようなプラットフォームに対する信用エクスポージャーを増大させる可能性がある。

執行・決済の基準の導入、店頭デリバティブのための証拠金の預託および報告要件を含む、デリバティブ市場および取引に対する規制および制限を大幅に強化する規制が、様々な法域において提案または採択されている。EUは、欧州市場インフラ規制に基づきEUデリバティブ取引に新たな一連の規制上の要件を確立した。これには、すでに効力を発しているポートフォリオの調整および報告に関する要件に加え、現在2015年中に最終決定が予想される未清算デリバティブの清算および証拠金手続に関する要件を包含するものである。加えて、ドッド・フランク法に基づき、CFTCはスワップ、スワップ・ディーラーおよび主なスワップ取引参加者に関する規則を提案または採択し、また、米国証券取引委員会(「SEC」)は有価証券ベースのスワップ、有価証券ベースのスワップ・ディーラーおよび主な有価証券ベースのスワップ取引参加者に関する規則を提案または採択した。

異なる国家および規制上の法域における新たなデリバティブ規則の適用の全容は未だ完全に明らかになってはいない。2013年7月、CFTCは、スワップのクロス・ボーダーの規制に関するガイダンスおよびその適用時期の最終決定を行い、デリバティブのクロス・ボーダーの規制およびそれぞれの規制の根底にある共通の目的に関して欧州委員会と合意に達したと発表した。2014年6月、SECは、クロス・ボーダーの有価証券ベースのスワップ活動に関する規則およびガイダンスを発表した。しかし、各関連法域の規制が他の法域の規制とどの程度異なっているのかについて明確な決定は完了していない。この分野における様々な規制上の進展による影響の全容は、すべての規則が最終決定および施行され、最終的な規則に基づき市場慣行および市場構造が構築されない限り確実には分からない。

オペレーション・インフラストラクチャー

当社の事業は、多数かつ多様な市場で様々な通貨による、多くの場合非常に複雑であり非常に大きな規模で頻繁に発生する、膨大な件数の取引を日常的に処理および監視できるか否かによって大きく左右される。こ

れらの取引は、顧客に提供されているITサービスと同様に、法律や規則に基づく基準および顧客ごとの固有の ガイドラインに従わなければならないことが多い。当社の顧客基盤および地理的範囲が拡大するにつれ、さら に、取引高、その速度、頻度および複雑性がとりわけ電子取引(かかる取引を顧客、規制当局および取引所に 対して即時ベースで報告するようにとの要件も含む)において増すにつれ、オペレーション・システムおよび インフラの開発・維持は、より困難なものとなり、かかる取引に関連したシステム上のまたは人為的なエラー のリスクは増加し、さらに関係する取引のスピードおよび量によるかかるエラーの潜在的な影響ならびに生じ る影響を留めるために十分な早さでかかるエラーを発見することに付随する潜在的困難さも増大する。財務、 会計、データ処理またはその他のオペレーション・システムおよび設備は、全体または一部について当社が制 御できる範囲を超える事態(取引高の急上昇等)が生じた場合、正しく機能しなかったり、障害が生じたりす る可能性がある。その場合、それらの取引を処理する能力またはこれらのサービスを提供する能力に悪影響が 及ぶ可能性がある。当社は、当社のオペレーションおよび成長を支援するため、また規制の変更および市場の 変化に対応するために、これらのシステムを継続的に更新しなければならず、かかる取引が適用ある規則に違 反することがないよう、およびかかる取引のプロセス中のエラーにより市場、顧客および相手方または当社自 身に悪影響が及ぶことがないよう、システム上の統制およびトレーニングに重点的に投資しなければならな い。システム強化およびアップデートに加え、必要不可欠なトレーニングには、多額の費用がかかり、また、 新しいシステムを導入すること、そして既存のシステムと統合することに付随したリスクが生じる。

当社はまた、有価証券およびデリバティブの取引を円滑に行うために利用している決済代理機関、取引所、 清算機関またはその他の金融仲介機関のいずれかのオペレーションの不具合、終了または容量制約のリスクに も直面している。顧客との相互の連結が拡大するに従い、顧客のシステムにオペレーション上の不具合が生じ たことに起因するリスクに当社がさらされる可能性は増大している。このような不具合、終了または制約は、 取引を達成し、顧客にサービスを提供し、そしてリスクに対するエクスポージャーを管理する当社の能力に対 して悪影響を及ぼす可能性がある。

弾力性対策を講じ、そしてそのための設備を設置していたにもかかわらず、当社の事業やその所在地の地域 社会を支えるインフラストラクチャーに混乱が生じた結果、当社が事業を遂行する能力に悪影響が及ぶ可能性 がある。例えば、当社やその取引先である第三者が使用する電気、通信、インターネット、輸送等のサービス 施設に混乱が生じた場合等がこれにあたる。

当社のオペレーションは、当社のコンピュータ・システムおよびネットワークに入っている機密およびその他の情報の安全な処理、保存および送信に依存している。いくつかの最近広く報道された金融機関および大手の消費者ベースの企業が顧客情報の不正開示を報告した事例、ならびに企業情報の流布、窃盗および損壊を伴うその他のサイバー攻撃があり、これらは従業員または請負業者が手続に従わなかった結果、または第三者の行為(外国政府の行為を含む)の結果である。

当社は、日常的に企画されたサービス妨害を含むサイバー攻撃の標的とされており、当社の技術インフラおよびデータを不正利用や改変から保護するため、継続的にシステムを監視し開発することが不可欠である。また、当社が第三者ベンダー、中央代行機関、証券取引所、決済機関およびその他の金融機関と相互接続性があるため、それらが巧みなサイバー攻撃またはその他の情報セキュリティ事由の対象となった場合、当社は悪影響を受ける可能性がある。当社は、保護対策を講じており、状況に応じてそれらを変更するよう努力しているが、当社のコンピュータ・システム、ソフトウェアおよびネットワークは、不正アクセス、不正使用、コンピュータ・ウイルスまたはその他の悪質なコードおよびセキュリティに影響を与えるその他の事象に対して脆弱である可能性がある。このような事象が1つまたは2つ以上生じた場合、当社のコンピュータ・システムおよびネットワークにおいて処理され、そこに保存され、そこから送信される当社の、または当社の顧客もしくは取引相手の機密その他の情報を危険にさらす可能性があり、または、当社、当社の顧客、当社の取引相手、もしくは第三者のオペレーションに障害をもたらすか、それらの機能を損なう可能性があり、その結果、彼ら

が当社と取引を行う能力に影響を及ぼす、または当社が多大な損失を被り、当社の評判が悪化する可能性がある。モバイルおよびクラウド技術の利用増加は、これらおよびその他のオペレーションリスクを高める可能性がある。当社の保護対策を変更するため、および脆弱性または起こりうるその他の障害を調査し修正するために多大な追加の資源を継続的に費やす予定であり、また、当社が、保険の対象となっていないか、当社が掛けている保険によっては完全に保護されない訴訟の対象となったり、財務的損失を被ったりする可能性がある。

当社は電子メールおよびその他の電子的手段により、日常的に個人および機密情報を発信し受信している。当社は、顧客、ベンダー、サービス・プロバイダー、取引先およびその他の第三者と協議し、共同して安全な伝送能力を確立しサイバー攻撃から保護しようとしてきているが、当社の顧客、ベンダー、サービス・プロバイダー、取引先およびその他の第三者すべてとの間では、安全な能力を確立できてはおらず、これを確立することができない可能性がある。そして、これらの第三者が、情報を機密に保つために適切な管理体制を設置することを当社が確保できない可能性がある。顧客、ベンダー、サービス・プロバイダー、取引先およびその他の第三者に送信し、またはそれらから受信した個人もしくは機密情報の傍受、悪用または取扱いミスは、法的責任および規制措置の対象となる可能性があり、また、評判が損なわれる結果となるおそれがある。

技術および技術ベースのリスク・管理システムが多様化したとはいえ、当社の事業は、最終的には最重要な資源として人間に依拠している。人間は時折間違いを犯し、それらは常に当社の技術プロセスまたはかかる間違いを予防し検出することを目的とするその他の手順により、直ちに発見されるわけではない。これらの間違いには、計算ミス、電子メールアドレスの宛先間違い、ソフトウェア開発または実装のエラー、単純な判断間違いが含まれる。当社は、トレーニング、監督、技術および確実なプロセス・管理によりかかる人的ミスを削減するよう努める。人的ミスは、速やかに発見され是正された場合でさえ、当社に重大な損失および責任をもたらす可能性がある。

テクノロジー

技術は、当社および当社が営業を行っている業界の事業の基礎となるものである。電子商取引の発展や新しい技術の導入は、これらの事業を変化させており、当社に対して新たな課題を提供している。証券、先物、そしてオプション取引は、日増しに電子的な方法で、当社自身のシステムと、その他の代替的取引システム両方を通じて行われるようになってきており、代替的取引システムの利用の増加傾向は、継続し、おそらく加速するように見受けられる。これらの代替的取引システムの一部は、当社の事業と競合しており、これらの分野およびその他の分野での競争圧力は増大している。さらに、顧客がより費用の低い電子取引の利用を増加させていること、そして取引市場へ電子的な方法で直接アクセスするようになっていることは、当社の収受する手数料およびスプレッドの減少につながる可能性がある。顧客が市場において直接取引を行うためにますます当社のシステムを利用するようになるにつれて、当社は、顧客が当社システムの発注および実行機能を利用した結果生じた債務を負う可能性がある。電子取引システムの開発に対しては、多額の資源が投資されてきており、今後も当社は同様の投資を行っていく予定である。しかし、とりわけ、電子取引から生じる手数料が比較的低額であることから、これらのシステムがもたらす収益が、この投資に対して十分な利益を生み出せるかについての保証はない。

リスク管理

当社は、様々な、別個の、しかし互いに補い合う財務、信用、オペレーション、コンプライアンスおよび 法務に関する報告体系、内部統制、経営陣による検査プロセス、ならびにその他の手段を網羅するリスク統制 の枠組みにより、リスクに対するエクスポージャーをモニターし、管理しようと努めている。このリスク管理 に関するプロセスは、マーケット・メイキング・ポジションから利益を得る当社の能力をもって潜在的な損失 に対するエクスポージャーの埋め合わせをしようとするものである。当社は、リスクのモニタリングおよびリ スクの軽減に関わる幅広く多様な手法を採用しているが、これらの手法と、その適用により得られた判断に よっても、すべての経済的および財務上の結果を予想することはできず、また、それらの結果についての詳細 および時期も予想できない。したがって、当社は、その活動において損失を被る可能性がある。

近年の市況は、予測されなかった混乱の状態にあり、リスクを管理する際にヒストリカルデータを利用することに内在する限界を浮き彫りにした。GSIを含むGSグループがリスクに対するエクスポージャーを評価し抑止するために利用しているモデルは、様々な資産の種類の価格間またはその他の市場の指標間の相関関係の程度や有無に関する仮定を反映としたものとなっている。市場ストレス時やその他の予測不可能な状況下では、市場の動きは、当社のヘッジ戦略の有効性を制限し、多大な損害を発生させてきており、そして、これらは、将来も起こる可能性がある。

適切なリスク管理および規制上の制限により、当社がその取引先、地域または市場に対するエクスポージャーを制限することとなる可能性があり、これにより当社の事業機会が制限され、当社の資金調達またはヘッジ活動の費用が増加する可能性がある。

新規の事業イニシアティブ

新規の事業イニシアティブにより、当社はより多岐にわたる顧客および相手方と取引を行い、また新しい資産の種類および新しい市場にさらされることとなり、その結果当社はより多くのリスクにさらされている。当社の最近の、そして計画されている事業イニシアティブの多くおよび既存の事業の拡大により、当社は、当社の伝統的な顧客および相手方基盤に属していなかった個人および事業体に直接または間接的に係わっていき、そして新規の資産の種類や新規の市場にさらされる可能性がある。例えば、当社は、(幅広い新興および成長市場を含めて)新規の分野での事業活動および投資を継続している。市況が悪化した場合、不良資産の取得機会が増える可能性があり、当社は、これらの資産に対するリスクを機会を見て増加させる可能性がある。

これらの活動は、政府事業体と取引を行うことに関連したリスク、専門知識の少ない取引先および投資家と取引を行うことによる評判低下の懸念、これらの活動に対する規制当局による監視の強化、信用関連、市場、ソブリンおよびオペレーションリスクの増大、事故またはテロリスト活動に起因するリスク、ならびにこれらの資産が運営または所有される形態に関する評判低下の懸念を含む、新しい、さらなるリスクに当社をさらしている。

GSIの事業を行うに際し、また、その世界中での営業活動を維持し支援するにあたり、当社は、国有化、収用、価格統制、資本規制、為替管理およびその他の政府による制限的措置の可能性、ならびに敵対行為またはテロ行為の発生等のリスクにさらされている。例えば、最近ロシアとウクライナ間で深刻な衝突が起きており、米国およびEUからロシア内の特定の個人および企業に対し制裁措置が課されている。多くの国では、証券および金融サービス業界ならびに当社が関与している多くの取引に適用される法律および規則は不確定で変化を続けており、すべての市場において現地の法律の要件を厳密に判断することは困難である可能性がある。当社が、ある特定の市場において現地の法律を遵守していないと現地の規制当局に判断された場合、または現地の規制当局と有効な関係を築けなかった場合、その市場におけるGSIの事業だけではなく、その全般的な評判に多大な悪影響が及ぶ可能性がある。当社はまた、当社が仕組を組成した取引が、すべての場合においては法的に実施可能であるとは限らないという、別途のリスクにもさらされている。

当社の事業および営業は、日増しに世界中の新興および成長市場を含む新たな地域に拡大していっており、 今後もこの傾向は続くと予測されている。様々な新興および成長市場諸国が経済および金融の大きな混乱に直面してきた。それらには、それらの国々の通貨の大幅な切り下げ、政府債の不履行またはそのおそれ、資本規制および為替管理、ならびにそれらの国々の経済の成長率の低下またはマイナス成長そして軍事活動、社会不安またはテロ行為等が含まれる。これらの状況のいずれかが与え得る影響には、当社の事業への悪影響および全般的な金融市場におけるボラティリティの上昇が含まれる。

全世界の事業およびその他の慣行は異なっているが、当社は、その全世界における営業について、贈賄、不正支出、雇用慣行およびマネー・ロンダリングに関連する規則および規制、ならびに特定の個人、集団および国々と事業を行うことに関する法律の対象となっている。それらの法律には、米国海外汚職行為防止法、米国愛国者法および英国贈収賄法が含まれる。

当社は研修および法令遵守のモニタリングに対して多額の資源を投資しており、今後も続ける予定であるが、事業、従業員および顧客の地理的な多様性、ならびに当社が取引を行うベンダーおよびその他の第三者の地理的多様性は、該当する規則または規制に違反しているとされる当社のリスクを大きく増加させる可能性があり、それらの違反により、当社に多額の罰金が課される可能性があり、また当社の評判に悪影響が及ぶ可能性がある。

加えて、近年、金融サービス業界における社員による詐欺やその他の不正行為(事実またはそのような主張をされているもの)に関わる多数の事件が世界中で大きく報道されており、当社は社員による不正行為が発生する可能性があるというリスクを負っている。不正行為には、当社が保有するソフトウェアを含む当社が保有する情報の窃盗が含まれ、今後もそのような行為が発生する可能性がある。社員の不正行為を抑制・防止することは必ずしも可能ではなく、このような行為を防止し、発見するためにとられている予防措置はすべての場合において効果的であるとは限らず、過去においても同様であった。

利益相反

潜在的な利益の相反は増大しており、利益相反を適切に特定し、かつ適切にそれに対処できなかった場合、 当社の事業に悪影響が及ぶ可能性がある。GSグループの事業および顧客基盤が広範囲であるため、当社は定期 的に潜在的な利益相反に対処している。それらには、特定の顧客に対する当社のサービスの提供またはGSグ ループ自身の利益がさらに別の顧客の利益と相反するか、または相反すると思われる状況、当社の1つまたは 2つ以上の事業が、GSグループ内のその他の事業とは共有してはならない重要な非公開の情報にアクセスでき る状況、および当社が、GSグループもまたそれらとアドバイサリーまたはその他の関係にある事業体の債権者 である状況等が含まれる。

利益相反の問題を特定し、かつそれに対処するために、広範囲に及ぶ手続および統制が設けられている。それらには、複数の事業間での不適切な情報の共有を防止するために組み立てられたものも含まれる。しかし、利益相反を適切に特定し、かつ適切にそれに対処することは、複雑かつ困難であり、当社が利益相反を適切に特定・開示できず、かつ適切にそれに対処できなかった場合、または適切に特定・開示できず、かつ適切にそれに対処できなかったように見えた場合、当社の最も重要な資産の1つである評判が傷つく可能性があり、また顧客が、当社との取引に参加しようとする意欲に影響を与える可能性がある。加えて、潜在的な利益相反または利益相反と受け取られる事項により訴訟が提起されたり、規制上の強制措置が課されたりする可能性がある。

競争

金融サービス業界、そして当社のすべての事業は、激しい競争にさらされており、また今後もそうであろうと予測される。当社は多くの要素をもって競争に挑んでいる。それらには、取引の実行、商品およびサービス、革新、評判、信用力ならびに価格が含まれる。長い期間をかけて、金融サービス業界の会社間では、多く

の合併や統合が行われてきた。この傾向は、業界参加者の間の多数の合併および資産買収の結果、近年加速した。この傾向はまた、証券およびその他の金融サービス市場のグローバル化を加速してきた。その結果、当社の営業を支援し、また大規模な取引を実行するため、当社は資本を注入する必要に見舞われた。当社が新規の事業分野および新規の地理的地域へと拡大していく範囲において、当社は、より多くの経験を持ち、関連市場における顧客、規制当局、業界関係者と、より確立した関係を持つ競争相手と対峙することとなり、このことにより、当社の事業拡大能力に悪影響が及ぶ可能性がある。政府および規制当局は、最近、一部またはすべての法域において費用効果の高い方法で当社が一定の事業を行う能力、あるいは当社が一定の事業を行う能力そのものに影響を与えたか、与える可能性がある規制を導入し、税を課し、報酬制限を導入し、または様々な提案を行った。それらには、金融機関が行うことを認められる活動に対する制限に関する提案が含まれている。これらの規定または同様の規定の多くは、当社の競争相手すべてには適用されず、当社が効果的に競争する能力に影響を与える可能性がある。

当社の事業に対する価格圧力およびその他の競争圧力は、引き続き増大している。これは、競合他社の一部が価格を引き下げることで市場シェアを拡大しようとする場合に顕著となっている。例えば、当社は、投資銀行案件等について、当社が引き受けるリスクに常に完全に見合うとはいえない水準の信用の供与や価格の設定を求める圧力を受けている。

人員

当社が能力のある社員を採用し、保持することができなかった場合、当社の事業に悪影響が及ぶ可能性がある。当社の業績は、高い能力を持つ人材の素質と努力に大きく依存している。したがって、当社が、その事業を行う際に引き続き効果的に競争し、事業を効果的に運営し、新規の事業分野および新規の地理的地域に拡大することができるかどうかは、能力が高く多様な新しい社員を惹き付け、既存の社員をつなぎ留め、意欲を上げる当社の能力に左右される。そのような社員を惹き付け、つなぎ留める当社の能力に影響を与える要因には、報酬および手当、ならびに当社の事業が成功しており、有能な社員の公正な採用、研修、そして昇進を行う文化を当社が有しているという評判が含まれる。

金融サービス業界における、そして加えて、金融サービス業界以外の業界の、能力ある社員を獲得するための競争はしばしば熾烈である。とりわけ新興および成長市場においてはこれが顕著であり、当社は、当該地域において当社よりもはるかに大きなプレゼンスを有し、またはより幅広い経験を有している事業体との間で、しばしば能力ある社員の獲得争いをしている。

当社の報酬慣行は、英国の健全性規制機構(「PRA」)および金融行為監督機構(「FCA」)による審査の対象であり、かつ、当社はそれらによる基準に従わなくてはならない。大手金融機関である当社の報酬慣行は、PRAおよびFCAならびに世界中のその他の規制当局による制限(これらは、競合他社に影響を及ぼす場合とそうでない場合がある)の対象となっている。将来の法律または規則により課されるか、またはその結果として課される制限を含むこれらの制限により、当社が報酬慣行を優秀な社員を惹き付け保持するその能力に悪影響を与え得るような方法で変更する必要が生じる可能性がある。

法的責任

当社に多大な法的責任の負担が発生した場合または当社が重要な規制措置の対象とされた場合には、財務に 重大な悪影響が及び、または評判が著しく悪化するおそれがあり、その結果、事業の見通しに重大な支障が生 じるおそれがある。当社の事業をめぐる法的リスクは大きく、金融機関を相手方とする訴訟や規制手続の請求 件数、賠償請求額や罰金の額は依然として高水準となっている。GSIは、随時、当社の事業および運営の様々 な点に関して、様々な政府機関、規制機関および自主規制機関による、その他の数多くの調査および審査の対 象となっており、一部の例においては、それらの機関から文書および情報提供の要請を受けている。当社の経

有価証券報告書

験に基づくと、お客様および顧客による法的請求は、市場の低迷時に増加する。また、雇用関係の請求は、従 業員を削減した時期の後に増加する。

加えて、政府事業体は、当社が関わっている訴訟の一部の原告であり、当社は同一またはその他の政府事業体による今後の措置または訴訟に直面する可能性がある。最近、いくつかの大手金融機関が政府事業体と大規模な和解を行ったことが公表された。政府事業体との大規模な和解の傾向は、類似訴訟に関係する他の金融機関の結果に悪影響を及ぼす可能性があり、政府当局が大規模な和解がその他の和解の根拠またはひな形として利用されると発表している場合はとりわけその可能性が高い。

予見不可能な大災害

当社は、エボラ出血熱のような世界的流行病の発生もしくはその他の広範囲にわたる保健衛生上の緊急事態(またはそのような緊急事態が発生する可能性に関する懸念)、テロ攻撃、異常気象またはその他の自然災害の発生を含む、予見できない事象あるいは大災害により損失を被る可能性がある。世界的流行病もしくはその他の広範囲にわたる保健衛生上の緊急事態(もしくはそのような緊急事態が発生する可能性に関する懸念)、テロ攻撃または地球上もしくは太陽に関係する異常気象もしくはその他の自然災害を含む、予見できない大災害が発生した場合、経済および金融の混乱が発生する可能性があり、それにより当社がその事業を運営する能力が損なわれる可能性があるオペレーション上の問題(移動の制限を含む)が発生する可能性がある。

- 5【経営上の重要な契約等】 該当なし。
- 6【研究開発活動】 該当なし。

7【財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】 以下は、GSIの2014年度アニュアル・レポートの抄訳である。

1.財務の概況

「財務書類」は、本書第二部第6「経理の状況-財務書類」を意味する。比較情報として、当社の2013年12月 31日に終了した事業年度の情報を表示している。「2014年度」および「2013年度」とは、文脈により、それぞれ 2014年12月31日および2013年12月31日に終了した事業年度またはそれらの各決算日を指す。

GSグループは、米国で一般に公正妥当と認められている会計原則(「米国GAAP」)に基づいて連結財務書類を作成しており、これには米国GAAPに基づくGSIの業績も含まれている。英国GAAPに基づく当社の利益は、米国GAAPに基づくものとは異なる。これは、主として、一定の収益および費用の認識時期の差異による。米国GAAPに基づく当社の資産合計および負債合計は、英国GAAPに基づくものと比較して大幅に少ない。これは、米国GAAPの下では、当社はそのデリバティブに係る資産および負債の大部分をネッティングすることができるからである。詳細については、後記「貸借対照表」を参照のこと。

損益計算書

2014年度の損益計算書は本書第二部第6「経理の状況-財務書類」に記載されている。2014年度の純収益は59億米ドル(2013年度は、52億米ドル)であった。当社の業績における税引前経常利益は、2014年度は21億米ドル(2013年度は、298百万米ドル)であった。

貸借対照表

2014年12月31日現在の貸借対照表は、本書第二部第6「経理の状況-財務書類」に記載されている。GSIの 資産合計および負債合計は、2014年12月31日現在、それぞれ9,930億米ドルおよび9,710億米ドル(2013年12月 31日現在は、資産合計8,164億米ドルおよび負債合計7,961億米ドル)であった。資産合計および負債合計の増加は、主として、当年度中の市場の動きを主な要因とする金融商品における増加によるものである。

米国GAAPに基づくGSIの資産合計および負債合計は、2014年12月31日現在、それぞれ3,763億米ドルおよび3,542億米ドル(2013年12月31日現在は、資産合計3,745億米ドルおよび負債合計3,541億米ドル)であった。英国GAAPに基づくGSIの資産合計および負債合計は、米国GAAPに基づくものよりも大きい。これは、主として、米国GAAPの下では一定の金融資産および負債が相殺されているからである。英国GAAPに基づき、当社はデリバティブの残高について、それらが通常の業務の過程において決済されなかった場合は、それらの残高を相殺することができる法的に強制可能な権利を有している場合であっても、グロスで表示している。詳細については、本書第二部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記1mを参照のこと。

キャッシュ・フロー

当社は金融機関なので、当社のキャッシュ・フローは複雑であり、当社の収益性および純資産とはほぼ無関係である。よって、伝統的なキャッシュ・フロー分析は、当社の流動性ポジションの評価において、資産・負債管理方針よりも意味を有しない。詳細については、後記「6.流動性リスク管理 - 超過流動性」を参照のこと。しかし、キャッシュ・フロー分析は、当社の事業における特定のマクロ動向および戦略的イニシアティブを強調する際に役立つ。2014年度のキャッシュ・フロー計算書は、本書第二部第6「経理の状況 - 財務書類」に記載されている。GSIの現金は、2014年度に235百万米ドル減少(2013年度は、905百万米ドルの増加)した。

今後の見通し

当社取締役会は、当社の年度末の財務状況は満足のいくものであったと考えている。当社の主な事業活動に関する重大な変更は予測されていない。

2. 事業環境

グローバル

2014年度中、先進経済圏において、実質国内総生産(「GDP」)成長率が改善したが、新興市場では鈍化したことが判明した。先進経済圏において、この経済成長の改善は、英国およびユーロ圏において最大であったが、日本における拡大は鈍化し、米国における拡大は小幅であった。金融政策は、概ね緩和基調が続いており、それにより当年度中に主要な先進経済圏の株式市場が増加した一方で、長期国債の利回りは、概ね下落した。2014年度下半期中、米ドルは上昇し、原油価格は下落した。マクロ経済環境は、比較的安定していたが、米国株式市場のボラティリティは、とりわけギリシャ、ロシアおよび中東における政治的不透明感および一時的なエボラ熱の懸念ゆえに年度末にかけて上昇した。新興市場では、国内需要の低下による逆風が、改善傾向にある経常収支を相殺し、伸びの全般的な鈍化の一因となった。

米国および英国における失業水準は、2013年度を上回るペースで2014年度に低下した。ユーロ圏における失業水準は、2013年度の上昇の後、2014年度に低下した。米国連邦準備制度理事会は、毎月の資産買入プログラムの買入額を数カ月間縮小した後に、2014年度第4四半期に終了した。欧州中央銀行(「ECB」)は、今年度中に政策金利を2回引き下げ、日本銀行と同様に、さらなる金融緩和政策を発表した。投資銀行業務では、株式および債券の双方で業界全体の引受取引は引き続き好調であり、業界全体の完了済M&A案件数は2013年度と比較して大幅に増加した。

ヨーロッパ

2014年度のユーロ圏における実質GDPは、2013年度は0.4パーセントの減少であったのに対して、0.9パーセントの増加となった。2013年度からは改善したとはいえ、伸びは低い水準に留まっている。設備投資および消費者支出は共に、2013年の減少の後、2014年度に小幅に増加し、インフレ指標は引き続き低水準であった。ECBは、主要政策金利を20ベーシス・ポイント引き下げ、それぞれ0.05パーセント(0.20パーセント)とし、2014年第4四半期に、資産担保証券およびカバードボンドの買入プログラムを発表し、さらにソブリン債をターゲットとする量的緩和プログラムを実施する可能性を発表した。ユーロの対米ドル相場は、12パーセント下落した。英国の実質GDPは、2013年度の1.7パーセントの増加に対し、2014年度には2.6パーセント増加した。イングランド銀行は、公定歩合を0.5パーセントに据え置いた。英ポンドの対米ドル相場は、6パーセント下落した。当該地域における10年物政府債の利回りは当年度中総じて下落した。株式市場では、DAX指数およびユーロストックス50指数が、当年度にそれぞれ3パーセントおよび1パーセント上昇したが、FTSE100指数およびCAC40指数は、2014年度にそれぞれ3パーセントおよび1パーセント下落した。ウクライナとロシアの政治的状況に関連した緊張は、当年度中に懸念を引き起こした。米ドルの対ロシアルーブル相場は、76パーセント上昇し、株式市場では、MICEX指数が2014年度に7パーセント下落した。

3.重要な会計方針

公正価値

公正価値の階層

保有金融商品および売却済未購入金融商品(すなわち、トレーディング商品)、ならびにその他の一部の 金融資産および金融負債は、公正価値にて貸借対照表に反映されており(すなわち、値洗いされており)、 関連する損益は損益計算書上にて認識されている。金融商品の測定に公正価値を用いることは当社のリスク 管理上の基本的な要素であるとともに、当社の最も重要な会計方針である。 金融商品の公正価値とは、測定日における市場参加者の通常の取引で、資産の売却により受領するあるいは負債の移転により支払われるであろう価額を表している。一定の金融資産および金融負債はポートフォリオとして(すなわち、市場および/または信用リスクに対する正味エクスポージャーを基準として)測定されている。公正価値の算定上、英国GAAPに基づく階層によれば、()同一の、制限のない資産または負債を対象とする活発な市場での未調整の取引価格は最も優先順位が高く(レベル1入力情報)、()レベル1入力情報のうち直接または間接的に観測可能であるものは次に優先順位が高く(レベル2入力情報)、()市場活動において観測不能な入力情報は優先順位が最も低い(レベル3入力情報)。資産および負債の分類は全体的に、公正価値の測定に重要な意味を持つ優先順位の最も低い入力情報に基づいている。

実質上すべての当社の金融資産および金融負債の公正価値は、観測可能な価格および入力情報に基づいており、公正価値の階層上、レベル1およびレベル2に分類されている。レベル2およびレベル3の金融資産および金融負債の一部は、相手先およびGSグループの信用力、資金調達リスク、譲渡制限、流動性および呼び値スプレッド等の要因については、市場参加者が公正価値に到達するために必要とする適切な評価調整を行う必要がある場合がある。通常、評価調整は市場の証拠に基づき行われる。公正価値の階層でレベル3に分類される商品は、1つ以上の観測不能な重要な入力情報を要する商品である。2014年12月31日現在、英国GAAPに基づく当社のレベル3金融資産は、152億米ドル(2013年12月31日現在は、136億米ドル)であった。2014年12月31日現在、米国GAAPに基づく当社のレベル3金融資産は、92億米ドル(2013年12月31日現在は、80億米ドル)であった。相反する証拠が存在する場合を除き、公正価値の階層でレベル3に分類される商品は、当初は取引価格で評価される。これは、当初における最善の公正価値の見積りと考えられている。取引日以降は、公正価値を決定するためにはその他の方法が使用される。これらの方法は、商品の種類によって異なる。レベル3金融商品の公正価値の見積りには、以下を含む決定を行う必要がある。

- ・各種のレベル3の金融商品について適切な評価方法および/またはモデルの決定
- ・すべての関連する経験的市場データ(市場取引価格、金利、クレジット・スプレッド、ボラティリティ および相関関係を含む)の評価に基づくモデルの入力情報の決定
- ・適切な評価調整(非流動性または相手方当事者の信用度に関するものを含む)の決定

方法にかかわらず、評価のための入力情報および仮定は、実質的な証拠に裏付けられている場合にのみ変更される。

金融商品評価の管理

当社の収益創出部門のマーケット・メイカーおよび投資専門家職員は、金融商品の価格決定につき責任を 負っている。当社の管理体制は、収益創出部門から独立しており、すべての金融商品が市場決済水準で適切 に評価されるための基礎となっている。金融商品の公正価値の見積りに判断力を要する状況(例えば、下記 の類似市場取引に基づく調整、または取引の比較)において意見の相違があった場合、最終的な評価の決定 は、収益創出部門から独立した管理・サポート部門を担当する幹部経営陣により行われる。この独立した価 格検証は、当社の金融商品の適正な評価を確保するために非常に重要である。

価格検証

公正価値の階層でレベル1、レベル2およびレベル3のすべての金融商品(公正価値)は、当社独自の価格検証手続を経ることとなる。価格検証の目的は、検討対象となる金融商品の評価について豊富な情報に基づく独立した意見を得ることである。1つ以上の重要な入力情報を有する商品で、外部の市場データによる裏付けを得ることができないものは、公正価値の階層でレベル3に分類される。独立した管理・サポート部門が価格検証のために用いる戦略は、以下のとおりである。

- ・取引の比較:最適な価格の入力情報および評価を決定するために取引データ(入手可能な社内外データ)の分析を行う。
- ・社外価格との比較:第三者(例えば、ブローカーまたはディーラー、マークイット、ブルームバーグ) から入手した価格決定データと評価結果および価格とを比較する。一貫性および有効性を確保するため に、様々な入手元からのデータを比較する。ブローカーもしくはディーラーの呼び値または第三者の価格決定ベンダーが評価または価格検証に利用された場合、通常、実行可能な呼び値に対して高い優先順位が与えられる。
- ・類似市場取引に基づく調整:類似の性質、リスクおよび構成要素を有するポジションの評価を裏付ける ために市場取引が利用される。
- ・相対価値分析:1つの商品と別の商品とを比較して、または1つの商品につきその満期別に比較して、 リスク・流動性・利益率の類似性を判断するために市場取引が分析される。
- ・担保の分析:評価を確証するために用いられる内在価値を判断するためにデリバティブに係る追加証拠 金請求を分析する。
- ・取引の実行:トレーディング・デスクは、適切な場合に、市場決済水準に対する証拠を提供するために 取引を実行するよう指示を受ける。
- ・バックテスト:売却による実現利益と比較することにより、評価を裏付ける。

純収益の審査

独立した管理・サポート部門は、日常業務手続の組み合わせを通じて当社の価格決定方針の遵守を確保する。これら日常業務手続には、純収益が生み出された要因を考察し、説明することが含まれる。この手続を通じて、当社は、純収益の正当性を独自に確認し、公正価値または取引ブッキングに関する潜在的な問題を適時に特定および解決し、さらにリスクが適切に分類および定量化されていることを確保するよう努める。

評価モデルの検討

モデル開発者とは別の定量化業務の専門家職員から構成されるGSグループの独立したモデル検証グループは、独立したモデル承認手続を行う。この手続は、以下を批判的観点から評価するために、広範な価値幅(極限および/または実現可能性が極めて低い条件を含む)における多岐にわたるモデルおよび取引のパラメーターを採用している。

- ・特定の種類の商品に関する評価およびリスク管理面でモデルが適切であるか否か
- ・関連する商品の特徴および重大なリスクをモデルが正確に反映しているか否か
- ・モデルに組み込まれている計算手法の適切性
- ・あるモデルについて、類似の商品に対するモデルとの一貫性
- ・入力パラメーターおよび仮定に対するモデルの感応度

新規モデルまたは改定モデルは、実際に使用される前に検討の上承認される。商品の変更または市場の変動および市場の発展が価格決定理論に与える影響を査定するために、モデルは毎年評価され、再承認される。

4.業績

純収益の構成は、長期的に見ると金融市場の推移と当社の事業範囲の変更に伴い変化している。経済情勢および市況の変動により、純収益の構成に短期的な変化が生じる場合もある。第三者との取引に加えて、当社はその通常の業務の過程において、マーケット・メイキング活動および一般業務の一部として関係会社との取引も行う。詳細については、本書第二部第6「経理の状況・財務書類に対する注記」注記3を参照のこと。

純収益

純収益には、関係会社および第三者双方との有価証券、外国為替およびその他の金融商品の取引から生じる 純利益ならびに手数料が含まれる。これには、マーケット・メイキング活動に関連した費用(すなわち、仲 介、決済、取引および販売手数料)ならびに関係する利息および配当が含まれる。詳細については、本書第二 部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記3を参照のこと。

2014年度の純収益は59億米ドル(2013年度は、52億米ドル)であった。742百万米ドルの増加は、投資銀行業務ならびに投資および貸付業務における純収益の大幅な増加を反映しており、これにはより少ない割合の投資運用業務も含まれる。機関投資家向けクライアント・サービスにおける純収益は、実質的に横ばいであった。詳細については、後記「セグメント別の報告」を参照のこと。

一般管理費

一般管理費は主に報酬(グループ・インクの株価が株式報酬に与える影響を含む)、従業員数および事業活動の水準の影響を受ける。2014年度の一般管理費は、2013年度より20パーセント減の、36億米ドル(2013年度は、45億米ドル)であった。この減少は、主に、株式報酬の時価評価の影響によるものであった。

直接人件費には、給与、手当、裁量報酬、株式報酬の償却および時価評価ならびに福利厚生といったその他 の項目が含まれる。裁量報酬は、とりわけ純収益の水準、全般的な財政上の成績、労働市場の実勢、事業の構 成、株式報酬制度の内容および外部環境等により著しい影響を受ける。

直接人件費は、2014年度は30億ドルで、2013年度と比較して20パーセント減少した(2013年度は、38億米ドル)。グループ・インクが過年度に付与した株式報酬の時価評価は、2014年度は、グループ・インクの株価の上昇により83百万米ドルの費用支出となった(2013年度は、10億ドルの費用支出)。株式報酬の時価評価の影響を除いた直接人件費は、2014年度は30億ドルで、前年度と比較して6パーセント増加した(2013年度は、28億米ドル)。当社の従業員(取締役を含む社員、顧問および派遣従業員)の平均数は、2014年度は5,582名で、2013年度と比較して2パーセント増加した。

直接人件費を除いた一般管理費は、582百万米ドルであった(2013年度は、738百万米ドル)。この減少は、 主として、雑税の減少および関係会社から支払われる管理負担金の増加による。

支払利息および類似の費用

支払利息および類似の費用は、グループ会社からの長期劣後ローンに対する利息から成り、この金額は、2014年度は222百万米ドル(2013年度は、306百万米ドル)であった。この減少は、2013年度と比較して平均長期劣後ローンの残高が減少したことによる。

経常利益に対する課税

経常利益に対する課税額は、2014年度は456百万米ドル(2013年度は、129百万米ドル)であった。この増加は、主に税引前経常利益の増加による。2014年度の実効税率は21.9パーセントであり、2013年度の43.3パーセントから下落した。この実効税率の下落は、主として、2013年度中の臨時繰延税金資産の取崩しおよび英国法人税率が2014年度に21.5パーセントに引き下げられたこと(2013年度は23.25パーセント)による。

セグメント別の報告

当社の純収益は、以下の事業セグメントに分類されている。

(単位:1,000米ドル)

2014年12月31日 終了年度 2013年12月31日 終了年度

投資銀行業務

		有価
ファイナンシャル・アドバイザリー業務	444,352	342,960
引受業務	935,329	754,971
	1,379,681	1,097,931
機関投資家向けクライアント・サービス		
顧客取引執行のための債券・為替・コモディティ取引	2,187,273	2,198,951
株式関連業務	1,575,155	1,516,429
	3,762,428	3,715,380
投資および貸付業務(注1)	266,853	14,740
投資運用業務(注1)	489,640	328,637
純収益	5,898,602	5,156,688

(注1)当社は、GSグループにより運用されるファンドに提供される投資サービスに関係した2013年度の150百万米ドルの純収益を、投資および貸付業務から投資運用業務に再分類した。純収益合計に影響はない。

投資銀行業務

投資銀行業務は以下の業務から構成されている。

ファイナンシャル・アドバイザリー業務

M&A、事業部門の売却、企業防衛、リストラクチャリング、スピンオフおよびリスク管理に関する戦略的アドバイザリー案件、ならびにこれらの顧客アドバイザリー案件に直接関連するデリバティブ取引等。

引受業務

幅広い有価証券その他の金融商品に係る株式および債券の公募・私募の引受ならびに当該顧客向け引受業務に直接関連するデリバティブ取引等。

2014年度と2013年度の比較

2014年度の投資銀行業務の純収益は14億米ドルで、2013年度と比較して26パーセント増加した。引受業務の純収益は935百万米ドルで、2013年度と比較して24パーセント増加した。これは、主として、新規株式公開を主因として株式引受業務の純収益が大幅に増加したことおよび高利回りに関連した活動を主因とする債券引受業務が増加したことによる。ファイナンシャル・アドバイザリー業務の純収益は、業界全体の完了済M&A案件数が増加したことを反映して、2013年度と比較して大幅に増加した。

2014年度中、投資銀行業務の事業は、一般に、株式引受業務および債券引受業務における業界全体の堅調さ、ならびに業界全体の完了済M&A案件数が2013年度と比較して増加したことにより特徴付けられた環境下で行われた。業界全体のM&A案件発表数は、2013年度から大幅に増加した。

2014年度末現在の当社の投資銀行取引の受注残高は、潜在的なアドバイザリー取引の純収益の予測が大幅に増加したことおよび潜在的な引受取引の純収益の予測が増加したことにより、2013年度と比較して増加した。引受業務における増加は、潜在的なレバレッジド・ファイナンス引受取引からの純収益の予測の増加を示したが、特に新規株式公開の分野における潜在的な株式引受取引の純収益の予測の大幅な減少により相殺された。

投資銀行取引の受注残高は、将来の収益実現が有望であると当社が考える投資銀行取引による将来の純収益の予想を示している。当社は、投資銀行取引の受注残高の変動が、純収益に対して長期にわたって影響を及ぼす顧客の活動水準についての有益な指標になるだろうと考えている。しかしながら、受注残高に係る取引の完結および対応する収益の認識までの概算時間は、一部の取引が長期にわたり受注残高に留まる一方、その他の取引が同一報告期間中に締結・解消される可能性があるため、案件の性質によって異なる。また、当社の取引受注残高は、将来において個々の顧客取引が生じる可能性についての仮定等の一定の制限に服している。取引は、中止または修正される可能性があり、また予想に含まれていない取引が生じる可能性もある。

機関投資家向けクライアント・サービス

機関投資家向けクライアント・サービスは次の3通りの方法で収益を生み出している。

- ・大規模で流動性が高い市場において、当社は、適度のスプレッドおよび手数料により顧客のために大 量取引を執行している。
- ・流動性が低い市場において、当社は、一般にやや高めのスプレッドおよび手数料により顧客のために 取引を執行している。
- ・当社は、顧客のリスク・エクスポージャー、投資目的、またはその他の複雑なニーズに対応するカス タマイズもしくはオーダーメイド商品を伴う取引も構築および執行している。

機関投資家向けクライアント・サービスは次の業務から構成されている。

顧客取引執行のための債券・為替・コモディティ取引

金利商品、クレジット商品、モーゲージ、為替およびコモディティのマーケット・メイキングに関連する顧客取引執行業務等。

- ・金利商品。政府債、コマーシャル・ペーパー、割引短期国債、買戻条件付契約およびその他の流動性 の高い証券・商品等のマネー・マーケット商品、さらに金利スワップ、オプションおよびその他のデ リバティブ。
- ・クレジット商品。投資適格社債、高利回り債、クレジット・デリバティブ、銀行・ブリッジローン、 地方債、新興市場債・不良債権および倒産企業に対する債権。
- ・モーゲージ。商業用モーゲージ関連証券、ローンおよびデリバティブ、住宅用モーゲージ関連証券 ローンおよびデリバティブ、ならびにその他の資産担保証券、ローンおよびデリバティブ。
- ・為替。成長市場の為替を含む大多数の為替。
- ・コモディティ。原油および石油商品、天然ガス、卑金属、貴金属およびその他の金属、電力、石炭、 農業およびその他のコモディティ商品

株式関連業務

株式商品を対象とするマーケット・メイキングに関連した顧客取引執行業務、ならびに株式、オプションおよび先物を扱う世界各地の主要取引所で機関投資家の取引を執行・決済することによる委託手数料、ならびに店頭取引等。また、株式関連業務は、ヘッジファンド、ミューチュアル・ファンド、年金ファンドおよび財団を含む機関投資家を対象とした金融サービス、証券貸借サービスおよびその他のプライム・ブローカレッジ・サービスを提供する証券関連サービスを含んでおり、収益は主に金利スプレッドまたは手数料の形をとる。

2014年度と2013年度の比較

2014年度における機関投資家向けクライアント・サービスの純収益は38億米ドルで、2013年度と比較して横ばいであった。

2014年度における顧客取引執行のための債券・為替・コモディティ取引の純収益は22億米ドルで、2013年度と比較して横ばいであった。これは、クレジット商品およびモーゲージにおける純収益の大幅な減少ならびに為替における純収益の減少が、金利商品における純収益の大幅な増加により一部相殺されたことによる。

2014年度中の株式関連業務の純収益は、16億米ドルで、2013年度から4%増加した。この増加は、証券サービスおよび手数料における純収益が増加したことによる。これは、株式顧客取引執行における純収益の減少により一部相殺された。

2014年度中、機関投資家向けクライアント・サービスの事業は、厳しい事業環境にて引き続き行われた。これは、景気の不透明さが顧客のリスク選好度低迷および活動水準の低下につながったためである。さらに、一部の事業におけるボラティリティおよび活動水準は、年度末に向けて上昇したものの、ボラティリティ水準は低く留まっている。債券市場もまた、高利回リクレジット・スプレッドの拡大および当年度下半期における原油価格の下落による影響を受け、それによりとりわけクレジットにおける流動性低下がもたらされた。一方、株式市場は、当年度に概ね増加した。

投資および貸付業務

投資および貸付業務には、当社による直接投資が含まれ、これは通常長期的な性質である。

2014年度と2013年度の比較

2014年度における投資および貸付業務の純収益は267百万米ドルで、これに対して2013年度は15百万米ドルであった。2014年度の純収益は、主として当社に特有の事由に牽引され株式投資による純利益が増加したため、2013年度に対して大幅に増加した。

投資運用業務

投資運用業務は、投資運用サービスおよびウェルス・アドバイザリー・サービス(ポートフォリオ管理および財務相談を含む)ならびに富裕層の個人および家族を対象とした委託売買業務その他の取引サービスを提供している。投資運用業務は、GSグループが運用するファンドに対する投資サービスの提供に関連した収益も含む。

2014年度と2013年度の比較

2014年度における投資運用業務の純収益は490百万米ドルで、2013年度と比較して49パーセント増加した。これは、資産運用手数料等が大幅に増加したことを反映している。この増加は、GSグループが運用するファンドに対する投資サービスの提供による純収益の増加および平均管理資産の増加による。加えて、取引サービスによる純収益は、2013年度と比較して大幅に増加した。

5.貸借対照表および資金調達源

貸借対照表管理

金融機関のリスク管理統制上の最重要課題の1つとして、貸借対照表の規模および構成を管理できるようにすることが挙げられる。GSIは、GSグループのレベルで行われている全社的な貸借対照表管理のプロセスをこれらの要素の管理に利用している。グループ・インクおよびその関係会社の資産基盤は、顧客の活動、相場の変動および事業機会によって変動するが、貸借対照表の規模および構成は、()GSグループの全体的なリスク許容度、()安定した資金調達源の利用能力および()GSグループの自己資本の額を反映する。

GSIは、適切なリスク管理を行うため、流動性の高い貸借対照表の維持に努め、GSグループの資産および負債の積極的な管理のための手続を利用しており、これには(i) 四半期計画、(ii) 事業別限度額、(iii) 主要指標のモニタリングおよび(iv) シナリオ分析が含まれる。

四半期計画

GSグループは、資産合計および資産構成の見積りと、次の四半期に予定される資金調達源とを組み合わせた四半期貸借対照表計画を作成する。この四半期計画手続の目的は、以下のとおりである。

- ・金融市場の概況および事業取引の予想される水準、さらに現行の規制上の要件を考慮に入れて、当面の貸借対照表見積りを作成すること。
- ・見積資産および予測満期に基づき、調達資金の目標金額、期間および種類を決定すること。
- ・ビジネス・リスク・マネージャーおよび独立した管理・サポート部門のマネージャーが、GSグループの 負債構成および自己資本の水準ならびに主要な指標を含む全体的な貸借対照表の制約の中で、貸借対照 表上の限度額に関するビジネス・マネージャーからの要請を客観的に評価できるようにすること。限度 額は、最大のリスク選好度を反映する水準ではなく、定期的に上回る水準で設定されている。

事業別の貸借対照表計画、資金調達および資本の見積り、ならびに資本および流動性の指標の見積り等の連結四半期計画は、GSグループのファームワイド財務委員会(GSグループのファームワイド・リスク委員会の小委員会である)によって検討される。GSグループおよび当社のリスク管理体制の概要については、本書第二部第5 5(1) 「リスク管理の概要および体制」を参照のこと。

事業別限度額

GSグループのファームワイド財務委員会は、各事業について資産および負債の限度額を定め、また一定の 金融商品については、トレーディング商品のより長期の保有を防ぐため、長期保有トレーディング商品限度 額を定めている。これらの限度額は、ビジネス・マネージャーと、独立した管理・サポート部門のマネー ジャーの間の迅速な上申および協議が日常的に確保されるように、実際の運用レベルに近い水準に設定されている。GSグループのファームワイド財務委員会は、四半期ごとに貸借対照表上の限度額の検討および承認を行う。また事業上の必要性や市況の変化に応じて、臨時に限度額の変更を承認する場合がある。

限度額の変更の要請は、主要なGSグループの指標に対する影響を考慮した後に評価される。限度額の遵守はビジネス・リスク・マネージャーおよび、独立した管理・サポート部門のマネージャーによりモニターされている。

主要指標のモニタリング

資産および負債の規模および構成、長期保有しているトレーディング商品、限度額の利用状況、リスク指標ならびに資本の利用状況等の主な貸借対照表指標は、事業別に、また連結ベースでも日々モニターされている。資産は、各事業に配分され、新たな事業活動や相場変動により生じた動きが検討および分析される。

シナリオ分析

GSグループは、様々な状況において、貸借対照表の規模および構成の管理ならびに適切な資本調達、流動性および資本ポジションの維持をいかにして行うかを判断するため、グループ・インクおよびその子会社のシナリオ分析を行う。これらのシナリオは、広範な経済上のシナリオに基づく様々なマクロ経済的な仮定およびGSグループ特有の仮定を用いて、短期および長期の対象期間を想定する。これらの分析は、長期の賃借対照表の管理戦略を策定する際に活用される。管理戦略には、資産の水準および構成、資金調達ならびに株式資本が含まれる。加えて、これらの分析は、厳しいストレス環境を含む種々の状況において適切な資金調達、流動性および資本を維持するための手法を考案する際にも役立つ。

流動性および現金

当社は、ストレス環境下で現金支出および担保提供が必要となる様々な可能性に対応するために、相当な流動性を維持している。当社の流動性は、英国の健全性規制機構(「PRA」)が定めた個別流動性ガイダンス(「ILG」)の枠組みによる最低流動性要件を上回っている。当社のグローバル・コア流動性資産(「GCLA」)(旧称:グローバル・コア超過流動性(「GCE」))の構成および規模の詳細については後記「6.流動性リスク管理-流動性」を参照のこと。

資金調達源

当社の主たる資金調達限は、担保付資金調達、会社間無担保借入および外部無担保借入である。

GSIは、以下を始めとする多様な商品を通じてこの資金を調達している。

- ・担保付借入金。これはすなわち、買戻条件付の契約に基づき売却される有価証券(「買戻条件付証券」) および及び貸付有価証券担保金である。
- ・グループ・インクおよびその他の関係会社からの会社間無担保ローン
- ・外部の取引先および関係会社双方に発行された債券。これには、担保付デリバティブ商品(証書およびワラントを含む)、ノートおよびバニラ債、さらに売却ではなく資金調達として計上されていた資産の移転が含まれる

一般にGSIは、様々なグローバル市場において、資金調達のための商品を多数の多様な債権者に対して、当社自身の販売員および第三者販売業者を通じて販売している。当社は、債権者との関係は当社の流動性に重要な意味を持つと考えている。債権者は、銀行、借入有価証券の貸付人、年金ファンド、保険会社、ミューチュアル・ファンドおよび個人等である。GSIは、その外部資金調達プログラムにおける債権者の集中をモニタリングするため、様々な社内ガイドラインを設定している。

担保付資金調達

当社は、トレーディング商品の相当な部分について必要な資金を、外部の取引先および関係会社から担保付で調達する。2014年12月31日現在、外部の取引先からの担保付資金調達は、合計558億米ドル(2013年12月31日現在は、970億米ドル)であり、関係会社からの担保付資金調達は、合計1,070億米ドル(2013年12月31日現在は、1,020百万米ドル)であった。担保付の資金調達は、貸し手に担保を提供するため、無担保資金調達の場合よりグループ・インクおよび/またはGSIの信用の質の変化の影響を受けにくい。とはいうものの、GSIは、取引満期、満期の構成、取引先の集中、担保の適格性および取引先のロールオーバーの可能性を考慮して、当社の担保付資金調達の借換リスクを継続的に分析する。GSIは、借換リスクの軽減を図るために、満期が分散化したターム取引、取引先の分散化、余剰の担保付資金調達、およびGCLAを通じた残余リスクへの事前積立を実施している。

GSIは、資金調達源である資産の流動化に適切な期間が設定された担保付資金調達の実行に努めており、とりわけ市場ストレス時には担保付での資金調達がより困難となり得る種類の資産を担保とする担保付資金調達の場合に、長めの満期を設定することに努めている。市場ストレス時に担保付での資金調達が困難な資産としては、モーゲージおよびその他の資産担保ローンおよび有価証券、非投資適格社債、株式および転換社債ならびに新興市場証券に区分される一部の金融商品が含まれる。GSIの外部からの担保付資金調達は、流動性のある政府債を担保とする資金調達を除くほぼすべての場合において1ヶ月以上の期間を設定している。

GCLAに含めることができない有価証券を担保とする当社の担保付資金調達の過半は、短期買戻条件付契約 および証券貸借取引を通じて実行している。当社は、担保付ローンやノート等のその他の種類の担保付借入 金も利用して資金を調達している。以下の表は、GSIの担保付資金調達を示している。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日 現在	2013年12月31日 現在
買戾条件付証券	62,396	104,990
貸付有価証券担保金	94,973	85,221
債券の発行	2,602	6,724
短期の担保付資金調達	159,971	196,935
債券の発行	2,840	2,050
長期の担保付資金調達	2,840	2,050
合計	162,811	198,985

買戻条件付証券は、2014年12月31日現在、426億米ドル減少し、624億米ドルであった。この減少は、収益率の低い取引を削減するGSグループの取り組みを主因とした、業界全体の顧客および会社の資金調達活動の減少を反映している。

当社の外部からの担保付資金調達 (GCLAに含めることのできる、流動性の高い有価証券により担保された 資金調達を除く)の加重平均満期は、2014年12月31日現在、120日間を超えていた。

会社間での無担保借入金

GSIは、グループ・インクおよびその他の関係会社から、無担保での会社間借入を通じて資金調達を行っている。GSグループの無担保での資金調達の過半は、グループ・インクが行っており、これにより、調達した資金の中からGSIを含む各子会社に対し、それぞれの資産担保融資需要、流動性または必要資本を満たす資金が供給される。このような子会社の資金調達方法には、GSIおよびその他の子会社の資金需要の管理を

強化し、かかる需要により柔軟に対応できるという利点がある。また、無担保での会社間借入は、債券の発行も含む。以下の表は、GSIの会社間での無担保借入金を示している。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日 現在	2013年12月31日 現在
親会社およびグループ会社からの借入金	49,464	37,857
債券の発行	3,807	3,820
短期の会社間無担保借入金	53,271	41,677
長期劣後ローン	6,458	6,458
親会社およびグループ会社からの借入金	2,702	3,550
債券の発行	471	101
長期の会社間無担保借入金	9,631	10,109
合計	62,902	51,786

親会社およびグループ会社からの短期借入金は、当社のGCLA要件の増加を主因として、2014年12月31日現在、116億米ドルから495億米ドルに増加した。詳細については後記「6.流動性リスク管理・流動性」を参照のこと。

外部からの無担保借入金

外部からの無担保借入金は、発行済債務証券および銀行ローンならびに当座貸越を含む。以下の表は、 GSIの外部からの無担保借入金を示している。

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日 現在	2013年12月31日 現在
銀行ローン	111	43
当座貸越	9	28
債券の発行	9,135	8,417
短期の外部からの無担保借入金	9,255	8,488
債券の発行	3,076	2,054
長期の外部からの無担保借入金	3,076	2,054
合計	12,331	10,542

株主資本合計

2014年12月31日現在、GSIの株主資本合計は220億米ドル(2013年12月31日現在は203億米ドル)であった。 GSIの資本に関する詳細については、本書第二部第2 3「事業の内容」の「規制-規制上の自己資本」を参照のこと。

6.流動性リスク管理

概要(監査済)

流動性リスクは、当社が取引先および顧客に対する支払期限が到来した際に十分な現金または担保を保有していないリスクである。流動性は金融機関にとって極めて重要な意味を持つ。金融機関が破綻するケースの大半は、流動性の不足を一因とするものである。そのため、当社は、流動性に関連する当社独自の問題および広く業界全体または市場全体の問題の両方に対応できる流動性および資金調達に関する包括的かつ保守的な方針を策定している。その主な目的は、当社の資金需要を満たすとともに、中核事業が不利な状況下でも顧客に応え、収益力を維持できるようにすることにある。

以下の原則に従い、GSIは流動性リスクを管理している。

- ・流動性 ストレス下で現金支出が必要となる様々な可能性および担保需要に対応するために高水準の流動性(GCLA(旧称:GCE))を維持する。
- ・資産・負債管理 当社資産の予想される保有期間およびそれらのストレス下において見込まれる流動性を 評価する。また、満期ならびに複数の市場、商品および相手先にわたる資金調達の多様性を管理するほか、資産基盤と比して適切な期間の負債を保持するよう努める。
- ・緊急時資金調達計画(「CFP」) GSIは、CFPを維持しており、これはGSグループのCFPの付属文書である。緊急時資金調達計画は、流動性危機や市場ストレス期間を分析し、これらに対応するための枠組みを提供する。かかる枠組みは、緊急時およびストレス状況下において、通常の事業活動に資金を調達するための行動計画を定めるものである。これらの原則については以下に詳述する。

流動性

流動性について当社が最も重視している方針は、流動性危機に陥った場合に必要と予想される当社の潜在的な現金および担保需要に対して事前に資金手当を行い、その流動性を、非担保対象であり流動性の高い有価証券および現金の形で保持することである。当社は、買戻条件付契約の締結により、または売戻条件付契約に基づき購入された証券(「売戻条件付証券」)の満期により、流動化を通じて、当社のGCLAに含まれる有価証券を数日以内に現金に換金することができるほか、当該現金により、当座の債務履行に際し、その他の資産を売却したり、または信用リスクに敏感な市場から追加融資を受けたりすることなく対応できると考えている。

2014年12月31日現在、GSIのGCLAに含まれる有価証券および一定の翌日物現金預金の公正価値の総額は、542億米ドル(2013年12月31日現在は、458億米ドル)であった。当年度中、当社はGSグループと同調して、強化された日中流動性モデルを導入し、その結果として当社は保有GCLA金額を増加させた。

次表は、GSIのGCLAの日次平均公正価値を資産の種類別に示したものである。

GCLAの日次平均公正価値

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
翌日物現金預金	906	1,778
米国政府債	15,322	9,632
フランス政府債	9,073	10,864
英国政府債	15,614	9,482
ドイツ政府債	6,896	9,217
日本政府債	2,086	41
合計	49,897	41,014

当社は、超過GCLAの範囲を、調達が困難な環境下でも流動性が高い以下に挙げる有価証券および現金のみに厳密に限定している。GCLAに含めることができる有価証券および現金残高は、以下の通りである:() 非担保対象の米国政府債、()ドイツ、フランス、日本および英国の非担保対象政府債、ならびに()一定の翌日物米国ドル現金預金およびその他の流動性の高い通貨による一定の翌日物現金預金。非担保対象有価証券の中でも流動性の低いものや約定済のクレジット・ファシリティーなども流動性の源泉となり得るが、当社はこれらをGCLAに含めていない。

GSIのGCLAは、以下の原則を反映している。

・流動性危機に陥った場合に当社がこれを克服できるか否かは、最初の数日または数週間にかかっている。

- ・資金調達に支障が生じた場合のみならず、発生する可能性のあるあらゆる現金支出および担保流出に留意 しなければならない。当社の事業は多角的であり、市場の動向、担保需要および顧客とのコミットメント を含む多くの要因が流動性需要を決定し、これらの要因はいずれも資金調達が困難な環境下では著しく変 動する場合がある。
- ・流動性危機に陥った場合には、無担保社債および一部の担保付融資契約等の信用リスクに敏感な資金調達 手段を利用できなくなり、その他の担保付融資契約についても条件(例えば、金利、担保条項および期間)が変更されたり、その利用可能度が変化したりする可能性がある。
- ・当社は危機発生時に必要となる可能性があると判断した流動性を確保するための資金を事前に調達する方針をとっているため、GSIは非担保対象有価証券の保有高および社債の残高を当社が本来必要な水準以上に維持している。GSIは、流動性の高い非担保対象有価証券の保有残高を引き上げることにより、たとえその結果、総資産および資金調達費用が増加するとしても、流動性を強化する効果が現れていると判断している。

当社は、GCLAにより、発生する可能性のある現金支出および担保の流出について事前に手当可能な弾力性のある資金源を確保することができ、資金難に直面した場合でも柔軟に対応できると考えている。

当社のGCLAの適切な規模を決定するため、当社の流動性リスクを認識し数値化する流動性流出モデル (「MLO」)と称される社内的な流動性モデルが使用されている。その他の要因についても検討が行われている (日中流動性モデル(「ILM」)と称される追加の社内的な流動性モデルを通じた日中流動性に対する潜在 的ニーズの評価および金融市況や当社の経営状態に対する定性的評価を含むがこれらに限定されない)。

当社のGCLAは、資金調達が困難な環境下でも、すべての主要な市場において適時決済を確保する上で十分な営業上の流動性を提供するために、発行体および清算機関にわたり配分されている。

当社は、現在および潜在的な流動性需要に対応できるよう、GCLAを維持している。MLOおよびILMにより算出される最低所要GCLAは当社が直接保有し、GSIが自身の流動性需要を満たすためにのみ利用することが意図されているものであって、グループ・インクは当該流動性を利用することができないものと想定されている。GSIが保有するGCLAに加えて、GSグループはグループ・インクにおいてグローバルGCLAの一部を直接保有している。これは、一部の状況下では、GSIまたはその他の主要な子会社に追加的に提供される場合がある。

GCLAに加えて、当社はその他の非担保対象現金および公正価格で保有する金融商品も大量に保有している。これらの資産には、その他の政府債、マネー・マーケット優良証券、社債、マージン取引ができる株式、借入金および現金預金が含まれる。これらはGCLAに含まれていない。これらの資産の公正価値の平均値は、2014年度および2013年度において、それぞれ305億米ドルおよび296億米ドルであった。GSIは、これらの資産が、GCLAに含められるほどの十分な流動性を有しているとは考えていない。

流動性流出モデル

MLOは、市場全体に及ぶストレスおよびGSグループに特有のストレス両方を含むシナリオに基づくものである。このシナリオは、以下の定性的要素に特徴づけられる。

- ・消費者および企業の景況感の冷え込み、金融および政治の不安定性ならびに市場価格の悪化 (株式市場 における潜在的な落ち込みおよびクレジット・スプレッドの拡大を含む)をはじめとする深刻で厳しい 市場環境。
- ・重大な損失、風評被害、訴訟、幹部の辞任、および/または格付の引下げによってもたらされる可能性 のある固有の危機。

以下は、MLOにおいてモデル化されたパラメーターのうち重要なものである。

- ・30日間のシナリオにおける流動性需要。
- ・グループ・インクおよびGSIを含むその格付対象子会社の長期的な優先無担保信用格付の2段階低下。
- ・無担保借入の満期到来等の契約上の流出および偶発的な流出(契約上要求されていないが、危機下において必要と考えられる行為等)の組み合わせ GSIは、偶発的な流出の大部分は危機発生直後の数日または数週間以内に発生すると想定している。
- ・株式または無担保債券の不発行。
- ・GCLA以外の資産の不整理

MLOは、毎日、計算が行われ幹部経営陣に報告される。当社は、市況または経済状況および当社の事業構成の変化を反映させるために、定期的に当社のモデルを改善している。

MLOが対象とする契約上および偶発的な現金支出および担保流出の可能性には以下が含まれる。

外部からの無担保資金調達

- ・契約上の流出:無担保長期債務およびその他の無担保資金調達商品すべての満期到来。GSIは、新たな無担保債券を発行できない事態や満期到来債券をロールオーバーできない事態を想定している。
- ・偶発的な流出:マーケット・メイカーとして通常の事業の枠内で行われる、未償還の長期債務および ハイブリッド金融商品の買戻し。

担保付資金調達

- ・契約上の流出:リファイナンスが不可能であるか、またはより広範囲のヘアカット(すなわち、当社にさらなる担保提供を要求する条件)によってのみリファイナンスが可能となるかのいずれかの要因のために、担保付資金調達取引の契約上の満期の一部が到来すること。これらの想定は、様々な要因の中で特に原担保の質、相手先との借換の可能性(相手先が取引満期時において担保付ベースで引き続き資金を提供するかどうかについての当社による評価)および相手先の集中を反映している。
- ・偶発的な流出:金融取引のための担保として差し出された金融資産価値の悪化。これは、当該金融取引に基づく追加担保の提供を必要とする。

店頭デリバティブ

- ・偶発的な流出:当社の店頭デリバティブ価値が悪化することによる相手方に対する担保の提供(セントラル・カウンターパーティーを通じて決済および清算されたもの(「店頭決済」)を除く)。
- ・偶発的な流出:取引終了、担保の置換、担保に関する紛争、再担保権の喪失、有担保コールまたはグループ・インクおよびGSIの信用格付が2段階下がったことにより必要な契約終了時支払金、ならびに相手方にコールされていないが相手方が利用することのできる担保等、店頭デリバティブに関連する現金または担保のその他の流出(店頭決済を除く)。

上場および店頭決済デリバティブ

- ・偶発的な流出:発行済上場および店頭決済デリバティブの価値が悪化することにより必要となる追加 証拠金の差入れ。
- ・偶発的な流出:デリバティブ決済機関により要求される当初証拠金および保証金の増加。

顧客の現金および有価証券

・偶発的な流出:当社のプライム・ブローカレッジ業務に関連する流動性流出(顧客預金残高の引出しを含む)およびロングポジションの資金源となる可能性のある顧客のショートポジションの減少。

企業の証券

・偶発的な流出:ロングポジションの資金源となる可能性のある企業のショートポジションの削減また は構成変更に関連する流動性流出。

その他

・納税等の多額の現金支出の必要性。

日中流動性モデル

当社のILMは、MLOと同様の定性的要素に特徴づけられるシナリオ分析を用いて当社の日中流動性ニーズを測定する。当モデルは、日中流動性の資金源へのアクセスが制限されるシナリオにおける日中流動性要件の増加リスクを評価する。

以下がILMの主要なモデル要素である。

- ・翌日決済における期間中の流動性需要
- ・相手方からの現金支払の受領遅延
- ・当社の第三者決済機関における日中与信枠の利用可能額の減少
- ・取引増加による決済高の増加

当社のモデルは、市況、事業構成および業務プロセスの変動を反映するよう定期的に改善されている。

資産・負債管理

当社の流動性リスクの管理方針は、資金調達市場が長期的なストレスにさらされている場合であっても、十分な資金調達が確実に行えるよう構築されている。GSIは、その資産の特徴および流動性プロファイルを考慮して、長期的かつ多様な外部資金調達プロファイルを維持するよう努めている。加えて、当社はGSグループおよびその他の関係会社から、無担保で資金を調達している。詳細については、上記「5.貸借対照表および資金調達源-資金調達源」を参照のこと。

GSIの資産・負債管理アプローチには以下が含まれる。

- ・現行の需要を上回る長期的で多様な資金の源泉を維持することに注力し、当社の資金調達のポートフォリオの全般的特徴について保守的な管理を行う。詳細については、上記「5.貸借対照表および資金調達源 - 資金調達源」を参照のこと。
- ・流動性、保有期間および担保付ベースで資産を借入れる当社の能力に特に注力し、当社の資産基盤を積極的に管理および監督する。これにより、当社は、最も適切な資金調達のための商品および期間を決定することができる。貸借対照表管理プロセスの詳細については、上記「5.貸借対照表および資金調達源-貸借対照表管理」を参照のこと。また、担保付ベースで資金を調達することが難しい資産クラスの詳細については、上記「5.貸借対照表および資金調達源-資金調達源-担保付資金調達」を参照のこと。
- ・当社資産の流動性プロファイルに比して満期までの期間が長い担保付および無担保の資金調達を行う。これにより、当社が資産の売却から流動性を生じさせる以前に債務の償還期限が到来するリスクを低下させることができる。GSIは流動性の高い貸借対照表を維持しているため、一部の資産の保有期間は、その契約上の満期日までの期間よりも実質的に短い可能性がある。

目標は、平常時のみならず市場ストレス期にもその資産のための資金調達を行い、契約債務および偶発債務を履行するための十分な流動性を当社が確保することである。動的な貸借対照表管理プロセス(上記「5.貸借対照表および資金調達源・貸借対照表管理」を参照のこと)を通じて、実際の資産残高およびその予測を用いて担保付または無担保での資金調達の必要性が決定される。流動性危機が生じた場合には、資産の売却(当社のGCLAを除く)に依存しないようにするため、当社はGCLAをまず利用する。しかしながら、流動性危機が重大である場合または長期に及ぶ場合には、所定の方法で資産を売却することが賢明または必要な方法であると認識している。

緊急時資金調達計画

GSグループの緊急時資金調達計画(「CFP」)は、危機発生時および市場ストレス下において事業活動の資金を調達するために当社が用いる行動計画を定めたものである。CFPは、GSグループを基準として作成されており、GSIのための個別の付属文書が設けられている。CFPは、流動性危機および/または市場混乱の深刻さの評価およびそれらの管理を助けるために継続的に検討される一連の潜在的リスク要因、主要な報告や数的指標について概説している。また、CFPには、当社が流動性危機に直面していると評価される場合に当社がとることのできる方策(これには、当社が潜在的現金需要および担保需要であると推定する金額の事前積立ならびに流動性の二次的源泉の利用が含まれる)についても記載されている。また、当該計画には、発生する可能性のある特定のリスクに対する緩和策および取り組み事項についても記載され、これらの実行責任者が定められている。

CFPは、効率的な連携、管理および情報の流通を促進する人員の主要グループについて定めており、これらすべては危機発生時または市場ストレス下の管理において極めて重要である。また、CFPは、これらのグループおよび人員の責任についても詳細に記載している。かかる責任には、重要な決断の実行および伝達、危機発生時または市場ストレス下における緊急時のあらゆる取り組みの調整、流動性維持のための取り組みの実施ならびに社内および社外とのコミュニケーションの管理が含まれる。

規制上の流動性枠組みに関する提案

バーゼル委員会による流動性リスクの指標、水準およびモニタリングの国際的な枠組みは、流動性カバレッジ比率(「LCR」)(銀行および銀行持株会社が、深刻な流動性ストレスのシナリオ下において予想される現金流出に基づき、無担保かつ高品質の流動性資産を適切な水準に維持することを目的とする)および安定調達比率(「NSFR」)(1年間の期間にわたり、これらの事業体の資産および業務に対する中長期的な資金調達および簿外取引を促進することを目的とする)を課すことを要求している。2014年度中、バーゼル委員会は、NSFRの計算の最終枠組みを発表した。これにより、銀行および銀行持株会社は、資産の構成および簿外取引に関し、安定的な資金調達のプロファイルを維持するよう要求される。LCRは、2015年10月1日からEU圏で発効し、導入は段階的に行われる予定で、2015年には対象となる会社に対して60パーセントの最低比率が課され、それ以降は2018年まで毎年引き上げられる予定である。NSFRは2018年1月1日に発効する。

これらの基準の実施が当社の流動性および資金調達の要件および慣行に影響を及ぼす可能性がある。

信用格付

以下の表は、2014年12月31日現在のGSIおよびグループ・インクの無担保信用格付および今後の見通しを示したものである。2014年度の第4四半期中に、スタンダード・アンド・プアーズ・レーティング・サービシズは、現在の規制環境における当社の業績の推移を検討した結果、当社の見通しをネガティブから安定的に引き上げた。

	スタンタード・アンド ・プアーズ・レーティング ・サービシズ	ムーディーズ ・インベスターズ・サービス	フィッチ ・レーティングス・インク
GSI			
短期債	A-1	P-1	F1
長期債	A	A2	А
格付見通し	安定的	安定的(注1)	安定的
グループ・インク			
短期債	A-2	P-2	F1
長期債	Α-	Baa1	А
劣後債	BBB+	Baa2	A-
信託優先証券	BB	Baa3	BBB-
優先株式	BB	Ba2	BB+
格付見通し	ネガティブ	安定的(注1)	安定的

(注 1) 2015年 3 月17日、ムーディーズ・インベスターズ・サービスは、その新規銀行格付手法の発表を受けて、GSIおよびグループ・インクの長期債格付を引き上げのための検討対象とし、グループ・インクの非累積優先株式格付を引き上げのための検討対象とした。

GSIは日常業務における資金需要の一部について、債券発行市場での資金調達に依拠しており、債券による 資金調達の費用と当社がこの調達手段を利用できるか否かは、当社およびグループ・インクの信用格付によっ て影響される。信用格付はGSIにとって、一部市場での競争上(例えば、店頭デリバティブ取引)、そして比 較的長期にわたる取引を実行しようとする場合にも重要となる。当社は、信用格付機関が当社の格付を決定す る際には主に、以下の事項が考慮されていると考えている。

- ・当社の流動性、市場リスク、信用リスクおよびオペレーションリスクの管理体制
- ・当社の利益の水準および可変性
- ・当社の資本基盤
- ・GSグループのフランチャイズ、社会的評価および経営
- ・当社のコーポレート・ガバナンス
- ・外部的な営業環境(場合によっては、予想される政府支援またはその他の体系的な支援の水準を含む)
- ・GSグループにおけるGSIの重要性

当社のデリバティブの一部は、GSIおよびグループ・インク/またはこれらいずれかの格付変動に基づいてGSIに担保の差入れを要求するか、または取引を中止することがある相手方との間の二者間契約の下で取引されている。当社は、すべての格付機関がグループ・インクおよびGSIの格付を両方同時にならびにそれぞれの格付を別々に引き下げた場合に生じるであろう担保の額または解約金を決定することにより、これらの二者間契約の影響を査定している。いずれか1つの格付機関による引下げも、引下げ時点における該当格付機関のグループ・インクおよびGSIに対する相対的格付によっては、すべての格付機関による引下げに匹敵する影響をもたらす可能性がある。

当社は、取引先から追加の担保差入れを要求されていなくとも、取引先がその権利を有する担保の額のほか、グループ・インクおよび/またはGSIの長期信用格付が2段階低下した場合に要求され得る追加担保の差入れまたは解約金の支払を確保できるよう、当社のGCLAの一部を分配している。次表は、グループ・インクおよび/またはGSIの信用格付が1段階および2段階低下した場合に報告日において二者間契約に基づく当社の正味デリバティブ負債に関連して取引先により要求される可能性のある追加担保の差入れまたは解約金の支払額を示したものである。

(単位:百万米ドル) 2014年12月31日 2013年12月31日 現在 現在 現在

362

コールドマン・ザックス・インダーテジョテル(EUS875) 有価証券報告書

信用格付が1段階低下した場合に要求され得る 追加担保の差入れまたは解約金の支払額

信用格付が2段階低下した場合に要求され得る 追加担保の差入れまたは解約金の支払額 1,295 1,545

294

金融負債の満期

当社の金融負債の満期分析については、本書第二部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記29eを 参照のこと。

7.市場リスク管理

概説(監査済)

市況の変動により、トレーディング商品ならびにその他の一部の金融資産および金融負債の価値に損失が生じるリスクを市場リスクという。当社は、市場リスクをモニターするために様々なリスク指標を用いている。これらの指標の詳細は、下記の各項に記載されている。当社は、主として、顧客のためのマーケット・メイキングのためにトレーディング商品を保有している。そのため、トレーディング商品は、顧客の需要に基づき変動する。当社のトレーディング商品は公正価値にて計上されるため、日ごとに変動し、関連する利益および損失は純収益の項目に計上される。市場リスクの種類には、以下が含まれる。

- ・金利リスクは、イールドカーブの水準、勾配および曲率、金利のボラティリティ、モーゲージの期限前返 済速度ならびにクレジット・スプレッドの変動によって発生する。
- ・株価リスクは、個別株式、株式バスケットおよび株式指標の価格やボラティリティの変動に伴うリスクである。
- ・為替リスクは、為替相場の直物価格、先物価格およびボラティリティの変動によって発生する。
- ・コモディティ価格リスクは、原油および金属等のコモディティの直物価格、先物価格およびボラティリ ティの変動に伴うリスクである。

市場リスク管理プロセス

当社は、エクスポージャーの多様化、ポジション規模の管理および関連する有価証券またはデリバティブの 経済的ヘッジを通じて、市場リスクの管理に努めている。それらには、以下が含まれる。

- ・複数のリスク指標を組み込んだ、正確かつ適時なエクスポージャーに関する情報
- ・動的な限度額設定の枠組み
- ・収益創出部門、リスク・マネージャーおよび幹部経営陣間で常に連絡を取り合うこと

GSIの市場リスク管理の枠組みは、GSグループの枠組みに沿ったものであり、かつその一部である。そのため、業績の分析は事業ごとおよび全体について、GSグループのレベルおよびGSIのレベル両方について行われる。

市場リスク管理部門は、収益創出部門からは独立しており、GSグループの主席リスク担当役員に直属する。 市場リスク管理・分析部門は、市場リスクを評価、モニターおよび管理する主たる責任を負っている。強力な 監督およびグローバル事業全体にわたる独立した管理・サポート部門を通じて、リスクのモニタリングおよび 管理が行われている。

収益創出部門のマネージャーは、GSグループのレベルおよびGSIのレベル両方について予め定められた限度額にリスクを限定するよう管理する責任を負う。これらのマネージャーは、ポジション、市場およびリスクヘッジに利用できる商品について熟知している。

収益創出部門と市場リスク管理部門のマネージャーは、市場の情報、ポジションならびに想定されるリスク および損失シナリオについて、継続的に協議する。

リスク指標

市場リスク管理部門は、リスク指標を作成し、GSIリスク委員会が設定した市場リスク限度額に照らしてそれらをモニターしている。これらの指標は、広範囲にわたるシナリオを反映しており、結果は事業ごとに会社レベルで集約される。

様々なリスク指標が、中程度のものとより大きな市場の動き両方について、短期および長期的両方の潜在的な損失の規模を予測するために使用される。主要なリスク指標は、短期の測定に使用されるVaRおよびストレス・テストである。GSIのリスク報告は、各事業に関する主なリスク、その要因および変化の詳細を記載しており、毎日収益創出部門と独立した管理・サポート部門両方の幹部経営陣に配布される。

バリュー・アット・リスク (想定最大損失額)

VaRは、特定の信頼水準のもとで一定期間中に市場が不利に推移した場合に生じる金融商品の潜在的な価値の損失を示すものである。通常、保有期間を1日とし、片側95パーセントの信頼区間が用いられる。VaRモデルは、金利、株価、為替およびコモディティ価格を含むリスクを捉える唯一のモデルである。そのため、VaRは、異なるリスクの特徴を有するポートフォリオにわたる比較を容易にする。VaRはまた、GSI全体にわたり集約されたリスクの分散化も捉える。

VaRには内在的な限界があるため、市場リスク管理プロセス上、様々なリスク指標が用いられる。VaRに内在する限界には、以下が含まれる。

- ・VaRは、極端な変動がある可能性がある長期間にわたる潜在的な損失を予測することはできない。
- ・VaRは、異なるリスク・ポジションの相対的な流動性は考慮しない。
- ・市場リスク要因のそれまでの変動によって、将来におけるすべての市場の動きの正確な予測ができるとは 限らない。

VaRの算定には、約70,000に及ぶ市場要素を完全に評価した過去の類似シミュレーションが利用される。VaR は 1 つのポジションのレベルで、当該ポジションに関連した市場リスク要素に同時にショックを与えることにより算定される。5 年分のヒストリカルデータをサンプルとし、VaRの算定に用いるシナリオが作成される。ヒストリカルデータには加重値が与えられ、データの相対的な重要性が時間の経過とともに減少するようになっている。これにより、より最近の測定値が重視され、現時点における資産価値のボラティリティが反映されるようになり、潜在的な損失の見積りの正確性が増す。そのため、VaRに含まれるポジションに変動がなくても、市場のボラティリティが上昇すればVaRは上昇し、また逆の場合もある。

ヒストリカルデータに依拠しているため、VaRは、市況に突然の根本的変化またはシフトが発生していない場合において、市場におけるリスクの見積りに最も効果的な方法である。

VaR指標には、以下は含まれない。

- ・感応度指標により最適な測定およびモニタリングができるようなポジション
- ・デリバティブに関する相手方およびGSグループのクレジット・スプレッドの変動ならびに損益を通じて公正価値で指定された無担保借入金に関するそのクレジット・スプレッドの変動の影響

ストレス・テスト

ストレス・テストは、様々な仮定上のストレス・シナリオがGSグループに与える影響を測定する手法である。GSグループは、特定のポートフォリオのリスクならびにGSグループ全体にわたる重大なリスクの潜在的な影響およびGSIへの個別的な影響を検証するためにストレス・テストを利用する。GSグループは、広範にわたる市場変動によるGSIのポートフォリオにおける潜在的な損失を算出するために様々なストレス・テスト技術を利用する。これらの技術には、感応度分析、シナリオ分析およびGSIストレス・テストが含まれる。様々なストレス・テストの結果は総合して分析され、リスク管理に利用される。

感応度分析は、市場における1つのリスク要素の変化がすべてのポジション(例えば、株価またはクレジット・スプレッド)にわたり及ぼす影響を定量化するために用いられる。このために、感応度分析は、1日の時間軸中に予想されるものから何ヶ月もかかって発生するものにまでわたる、予め定められた様々な市場ショックを用いる。1法人によるデフォルトの影響を定量化するためにも感応度分析が用いられる。このことにより、大規模なエクスポージャーまたはエクスポージャーの集中を捉えることができる。

シナリオ分析は、特定の事象の影響を定量化するために用いられ、これにはかかる事象がどのように複数のリスク要素に同時に影響を与えるかも含まれる。例えば、ソブリンのストレス・テストとして、GSIは、そのソブリン・トレーディング商品に関連した潜在的かつ直接的なエクスポージャーならびにソブリン危機による影響を被る可能性があるその非ソブリン・トレーディング商品に関連した対応する債券、株式および通貨エクスポージャーを算出する。シナリオ分析を行う場合、GSグループは通常、各シナリオについて起こりうる複数の結果を検討するが、これには緩やかなものから非常に不利なものまでにわたる市場への影響が含まれる。加えて、これらのストレス・テストは、過去の事象および予測的仮説に基づいたシナリオ両方を用いて構築される。

ストレス・テストでは、市場、信用、オペレーションおよび流動性リスクを組み合わせ、1つのシナリオとしており、GSグループ全体にわたる、およびGSIに対する潜在的な影響を検討する。ストレス・テストは、主に資本計画およびストレス・テスト・プロセスの一環として自己資本適正度を評価するために用いられるが、同時に、ストレス・テストはリスク・ガバナンスの枠組みに確実に組み込まれるようにもされている。これには、資本計画およびストレス・テスト・プロセスに用いるのに適切なシナリオを選択することが含まれる。

VaRは特定の信頼水準で算定されるため、シナリオに該当する事象が発生する確率の要素を含んでいる。これに対して、GSグループのストレス・テストのシナリオには、通常、当該シナリオに該当する事象が発生する確率の要素は含まれていない。その代わり、ストレス・テストは、市場に内在する要因における中程度の変化およびより極端な変化の両方のモデル化に使用される。潜在的な損失を見積もるにあたり、通常、経験に基づくと概して可能であるにもかかわらず、ポジションが削減またはヘッジできないと仮定される。

ストレス・テストのシナリオは、定例のリスク管理プロセスの一環として定期的に、そして市場での事象または懸念に従い随時行われている。ストレス・テストは、リスク管理プロセスにとって重要である。なぜなら、それにより、当社がテールリスクに対する当社のエクスポージャーを定量化し、潜在的な損失の集中に着目し、リスク・リターン分析を行い、そして当社のリスク・ポジションを評価し最小限に抑えることができるからである。

限度額

GSグループの様々なレベル(事業体、商品および事業を含む)においてリスク限度額が使用され、GSグループがさらされる可能性がある市場リスクの規模を管理することを通じてリスク選好度が調整されている。GSIに関する限度額はVaRおよび当社のエクスポージャーに関連する様々な範囲のストレス・テストに基づき定められる。それらの限度額は、頻繁に再検討され、変化を続ける市況、事業の状況またはリスク許容度を反映するため、恒久的または臨時的に変更される。

GSIリスク委員会は、全体レベル、商品レベルおよび事業レベルでの市場リスク限度額を設定している。限度額設定の目的は、幹部経営陣による全体的なリスクプロファイルの管理の支援である。事業レベルの限度額は、特定の事業について、幹部経営陣の追加の承認を得ることなく管理できる日々のリスクについて望ましい最大値を設定し、事実上個々のデスク・マネージャーおよびトレーダーに日々のトレーディング関連の意思決定をゆだねるよう策定されている。このように、事業レベルの限度額は、最大リスク許容度を設定することよりも、上層部への適切な報告態勢を確保するために設計された管理ツールである。事業レベルの限度額はまた、様々な事業にわたり、それらの活動水準や顧客の需要に合致した形で、そして各分野における相対的なパフォーマンスを考慮してリスクを分散化する。

市場リスク限度額は、市場リスク管理部門により毎日モニターされており、同部門は、限度額を超過した事象を適時に認識し、上層部への報告を行うことについて責任を負う。GSIリスク委員会により設定された限度額は、GSグループの限度額と同様の調査および上層部への報告対象となる。リスク限度額の超過があった場合(例えば、ボラティリティの上昇またはリスク・ファクターの相関変化等、市況の変化によるもの)、その状況はGSIリスク委員会に報告され、担当のデスク・マネージャーとの協議が行われ、その後、リスク・ポジションが削減されるか、リスク限度額が一時的または恒久的に増加される。

モデルの見直しおよび検証

VaRおよびストレス・テスト・モデルは、GSグループの独立したモデル検証グループにより見直し・検証される。この見直しには、以下が含まれる。

- ・モデル、その理論上の健全性およびモデルがその用途に照らして適切なものであるかの批判的評価
- ・モデルが意図したように機能しているかを確保するための、モデル開発者が利用するテスト戦略の検証
- ・モデルに組み込まれている計算手法の適合性の検証

VaRおよびストレス・テスト・モデルは、市場リスク指標に含まれるポジションの構成における変化および市況の変化を組み込むために定期的に再検討・強化されている。VaRの仮定および/またはモデルに重要な変更を行う場合は、それに先立ちモデルの検証およびテスト運転が行われる。VaRモデルおよびストレス・テスト・モデルに対する重要な変更は、GSグループの主席リスク担当役員および首席財務執行役員による再検討を経て、GSグループのファームワイド・リスク委員会および必要に応じてGSIリスク委員会による承認を受ける。

VaRモデルは、GSIを含むGSグループ全体にわたり一貫して適用され、VaRモデルの正確性は、GSグループおよびGSIレベルで、ならびにGSグループの各事業について、日々バックテストを行うことにより(すなわち、1日のトレーディング純収益が、その前営業日に算出されたVaR指標と比較することにより)評価されている。

システム

GSグループは、市場リスクをモニターするために、以下のような多額の技術投資を行った。

- ・VaRおよびストレス指標の独立した算定
- ・リスク指標の個々のポジション・レベルでの算定
- ・各ポジションの個々のリスク要因とリスク指標の結びつけ
- ・リスク指標について多くの異なる見解を(例えば、デスク、事業、商品の種別または法人ごとに)報告する能力
- ・適時に臨時の分析を提供する能力

指標(監査済)

次表は、リスクの種類別に、1日の平均VaRおよび年度末現在のVaR、加えて年度中の最高・最低VaRを示したものである。次表の分散化の影響は、VaRの合計と4種類のリスク別VaRの合計の差額を示している。この影響は、市場リスクの4つの種類が正の完全相関にないために生じるものである。

1日の平均VaR

(単位:百万米ドル)

リスクの種類	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
金利	19	26
株価	18	17

EDINET提出書類 ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

合計	30	36
分散化の影響	(12)	(12)
コモディティ価格	-	-
為替	5	5

当社の1日の平均VaRは、2014年度において2013年度の36百万米ドルから30百万米ドルに減少した。これは主として、エクスポージャーの低下およびボラティリティ水準の低下による金利における減少を反映している。

年度末現在のVaRおよび最高・最低VaR

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日 2013年12月31日 2014年12月31日終了年		1日終了年度	
リスクの種類	現在	現在	最高	最低
金利	27	29	28	14
株価	11	20	36	11
為替	4	7	10	3
コモディティ価格	1	-	2	-
分散化の影響	(15)	(18)		
合計	28	38	46	21

当社の1日の平均VaRは、2013年12月31日現在の38百万米ドルから2014年12月31日現在の28百万米ドルに減少した。これは、主として、エクスポージャーの低下を主因とする株価における減少を反映している。 2014年度および2013年度中、当社のVaRリスク限度額に、超過、引上げまたは引下げは発生しなかった。

感応度指標(監査済)

一部のポートフォリオおよび個々のポジションは、VaRがそれらのポジションの最適なリスク指標とはいえないため、VaRの対象外となっている。それらのポジションに伴う市場リスクは、対象となる資産価値が10パーセント下落した場合に純収益が減少する潜在的可能性を見積もる方法で計測している。

10%感応度指標

(単位:百万米ドル)	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在	
資産の種類			
持分証券	16.0	26.9	
債務証券	0.3	0.5	
合計	16.3	27.4	

当社の10%感応度指標は、2013年12月31日現在の27.4百万米ドルから2014年12月31日現在の16.3百万米ドルに減少した。これは、主として、プライベート・エクイティのポジションの低下を主因とする持分証券資産における減少を反映している。

8.信用リスク管理

概要(監査済)

信用リスクは、取引先(例えば、店頭デリバティブの相手方もしくは借主)または当社が保有する有価証券等の商品の発行体が債務不履行に陥り、あるいはその信用状態が悪化した場合に当社が被るおそれのある損失を示すものである。信用リスクに対するエクスポージャーは、主に店頭デリバティブにおける顧客取引において発生する。また、銀行預金、証券金融取引(売戻条件付契約・買戻条件付契約および有価証券の借入・貸付)ならびにブローカー/ディーラー、決済機関、顧客および取引相手先に対する受取債権からも信用リスクは発生する。

信用リスク管理部門は、収益創出部門から独立した、GSグループの主席リスク担当役員直属の部門であり、信用リスクの評価、監視および管理について主要な責任を負う。GSIの信用リスク管理の枠組みは、GSグループの同枠組みに沿ったものである。GSグループの与信方針委員会およびファームワイド・リスク委員会は、GSグループ全体の与信の方針およびパラメーターを設定し、審査する。当社はまた、信用リスクを発生させるその他のポジション(例えば、トレーディング商品として保有する債券)も保有している。かかる信用リスク

有価証券報告書

は、市場リスクの一部として捉えられ、市場リスク管理部門が他のトレーディング商品の状況と併せてこれを 監視および管理する。また当社は、市場リスク・エクスポージャーを管理するため、デリバティブを利用す る。かかるデリバティブもまた、信用リスク管理部門により監視および管理される信用リスクを発生させる。

GSグループのファームワイド・リスク委員会および与信方針委員会に認められた方針は、適用あるネッティング条項、担保またはその他の信用リスク軽減策を考慮の上、GSグループが取引先に対する信用エクスポージャーを負担する際に必要とする全商品分野を通じた正式な承認のレベルを定めている。これらの方針は、GSIリスク委員会を含むGSIのガバナンス組織が承認したGSIのための個別の方針によって補完されている。

信用リスク管理プロセス(監査済)

信用リスクを効率的に管理するためには、正確かつ適時な情報ならびに顧客、国、業界および商品ごとの高水準のコミュニケーションおよび知識が必要とされる。信用リスクを管理するためのプロセスには、以下が含まれる。

- ・取引の承認ならびに信用エクスポージャー限度額の設定および伝達
- ・設定されたエクスポージャー限度額が遵守されているかの監視
- ・取引先が支払義務の不履行に陥るおそれがあるかの評価
- ・当社の現在の信用エクスポージャーおよび潜在的信用エクスポージャーならびに取引先の不履行により生 じる損失の測定
- ・幹部経営陣、GSI取締役会および規制当局への信用エクスポージャーの報告
- ・担保、ヘッジ等の信用リスク軽減策の利用
- ・他の独立した管理・サポート部門 (オペレーション、法務およびコンプライアンス等)との連絡および協力

信用リスク管理部門は、リスク評価プロセスの一環として、当社取引先の初期分析および継続的分析を含む信用審査を行っている。当社の信用エクスポージャーの大部分については、年次の取引先信用審査が主要なプロセスとなる。信用審査は、取引先がその金融債務を履行する能力および意欲を有しているかを独自に分析し、当社内で格付を行うものである。内部格付を決定する際には、取引先の業界の性質および見通し、ならびに経済情勢に関する予測も加味される。信用リスク管理部門の幹部スタッフは、特定の業界に関する専門知識を駆使し、信用審査および社内信用格付を検査し、承認する。

グローバル信用リスク管理システムは、個々の取引先のみならず取引先とその子会社全体(経済グループ) に対する信用エクスポージャーも捉えている。このシステムはさらに、商品別、内部格付別、業界別、国別および地域別の総合的な信用リスクに関する包括的な情報を管理する役割を果たしている。

リスク指標および限度額

取引先が支払不能に陥った場合に発生するおそれのある損失に基づいて、信用リスクの測定が行われる。デリバティブおよび証券金融取引については、潜在的エクスポージャーが主要な尺度となる。潜在的エクスポージャーは、一定の信頼水準のもとで、市場の推移に基づき取引期間中に発生する可能性のある将来のエクスポージャーの予測であり、ネッティングおよび担保に関する契約を考慮したものとなっている。現に有するエクスポージャー(適用あるネッティングおよび担保を考慮後の当社に対する債務の金額)に関しても信用リスクの監視が行われている。

当社の信用エクスポージャーの規模を管理するため、様々なレベル(取引先別、経済グループ別、業界別、 国別)で信用限度額が設定されている。取引先および経済グループに関する限度額は定期的に審査され、当該 取引先または取引先グループに対するリスク選好度の変化を反映する形で修正される。業界および国に関する 限度額は、当社のリスク許容度に基づいており、信用リスク集中の定期的な監視、審査、段階的拡大および管理を見越して設定されている。

ストレス・テスト / シナリオ分析

取引先の信用格付または信用リスク要因(為替、金利、株価等)にショックが及ぶことにより発生し得る潜在的集中等の信用エクスポージャーを算定するために、定期的なストレス・テストが実施されている。かかるショックには、緩やかな、またはより急激な市場の動きも幅広く含まれる。ストレス・テストには、市場または経済において深刻な事象が発生した場合に合わせて、複数のリスク要因にショックが及ぶよう設計されたものもある。ソブリン債の不履行の場合については、信用リスク管理部門が、不履行が当社の信用エクスポージャーに与える直接的影響、不履行に反応した市場の潜在的な動向から生じる当社のリスク・エクスポージャーの変動、ならびにソブリン債の不履行により生じ得るクレジット市場の悪化が融資先企業および取引先に与える影響を見積もっている。一定の信頼水準のもとで算定される潜在的エクスポージャーとは異なり、ストレス・テストに関しては、かかる事象が発生する確率に関して特に仮定を設けていない。

当社の日常的なリスク管理プロセスの一環として、定期的にストレス・テストが実施されており、また、当社は市場の動向に応じて状況に合わせた臨時のストレス・テストを行う。ストレス・テストは、当社の市場リスク部門および流動性リスク部門と合同で定期的に行われる。

リスク軽減策

当社は、デリバティブおよび証券金融取引に関する信用エクスポージャーを軽減するため、取引先との間で 債権債務を相殺できるネッティング契約を締結する場合がある。また当社は、取引先から事前に、もしくは条件付で担保を徴求し、かつ/または当該取引先の信用格付が一定水準を下回った場合に取引を終了させること のできる契約を締結することにより、取引先との間で発生する信用リスクを軽減することができる。当社は、 信用エクスポージャーは適切に担保されていることを確保するため、担保の公正価値を毎日モニターする。当 社は、取引先の信用度と受領担保の市価が有意な正の相関関係にある場合、エクスポージャーを最小限にする よう努める。

取引先の財務能力を十分に見通すことができない場合、または相手方が親会社からの支援を必要としていると当社が判断する場合は、当社は当該取引先の債務について第三者の保証を受けることがある。当社はまた、クレジット・デリバティブを活用して信用リスクを軽減する。

信用エクスポージャー(監査済)

GSIの信用エクスポージャーについては、下記でさらに詳述する。

保有金融商品

保有金融商品には、現金商品およびデリバティブが含まれる。下記の表では、現金商品は、総額エクスポージャーに含まれているが、市場リスクに含まれている限り、正味信用エクスポージャーからは除外されている。適法な相殺権が存在している場合で、かつ純額ベースで決済を行う意図ではない限り、デリバティブは当社の財務書類において取引先別の公正価値の総額ベースで計上される。店頭デリバティブは、上記のリスク・プロセス、指標および限度額を用いて管理されている。

担保付契約

当社は、取引先に対して前貸しされた現金が受領担保の価額を超える範囲内においてのみ、売戻条件付契約および借入有価証券担保金に関連する信用リスクを負っている。したがって、これらの取引に関する当社の信用エクスポージャーは、受領担保を考慮する前の公正価値または約定価値である貸借対照表に計上されている金額よりも大幅に少ない。当社はまた、これらの取引のために取引先に対して設定した担保権の価額が受取現金または受取担保の価額を超える範囲内において、貸借対照表上負債となっている買戻条件付契約および貸付有価証券担保金に対する信用エクスポージャーも有している。

借方勘定

当社は、ブローカー / ディーラーおよび顧客ならびにグループ会社からの受取債権を通じた、その借方勘定に起因する信用リスクにもさらされている。これらの借方勘定は、主に、デリバティブ金融商品に関連して取引先に支払われた現金担保に関連した受取債権から成る。加えて、これらの残高には、決済機関に預託された当初証拠金、顧客との有価証券取引に係る担保付受取債権および売買されたが決済されていない有価証券の売却に係る受取債権が含まれる。かかる受取債権に関する信用リスクは、一般に、決済機関による債務不履行の可能性が低いこと、また有価証券の決済に関する受取債権は短期のものが多いことから、最低限に抑えられている。

銀行預金および手持ち現金

銀行預金および手持ち現金には、利付預金および無利息預金両方が含まれる。貸倒損失のリスクを軽減するため、当社はその預金の大部分を高格付の銀行および中央銀行に預け入れている。

下記の表は、当社のリスク管理プロセスにおいて市場リスクに含まれる資産、法的に強制可能なネッティング原契約、金融資産に関する受取担保の価額およびデリバティブ債務に関して差し入れられた現金担保を考慮後の当社の金融資産エクスポージャーの総額および正味信用リスク・エクスポージャーを示している。

ネッティング原契約に係る金額は、負債によるデリバティブ資産の相殺および担保付借入金による担保付契約を含む。デリバティブは、法的な相殺権が法的に強制可能なネッティング契約に基づき存在する場合、取引先別の純額ベース(すなわち、特定の取引先に関し、デリバティブ資産およびデリバティブ負債に対する債権債務の純額)で、計上される。条件および為替を同一とする担保付契約と担保付借入金は、かかる取引が特定の決済基準を満たしており、ネッティング契約の対象である場合、取引先別の純額ベースで表示されている。現金担保および有価証券担保は、貸借対照表に信用エクスポージャーが存在する範囲において相殺されている。

金融資産の種類別の信用エクスポージャー

2014年12月31日現在

	2014年12月31日現在					
(単位:百万米ドル)	エクスポー ジャー総額	市場リスクに 含まれる資産	ネッティング 原契約	現金担保	受領有価証券 担保	正味信用エク スポージャー
金融資産の種類						
保有金融商品	667,823	(37,099)	(548,820)	(44,601)	(11,349)	25,954
担保として差し入れられた 保有金融商品	24,404	(24,404)	-	-	-	-
担保付契約	219,234	-	(15,595)	-	(201,597)	2,042
借方勘定	77,142	-	-	(29,514)	(8,814)	38,814
銀行預金および手持ち現金	3,586	-	-	-	-	3,586
合計	992,189	(61,503)	(564,415)	(74,115)	(221,760)	70,396
	2013年12月31日現在					
			2013年1	2月31日現在		
(単位:百万米ドル)	エクスポージャー公領	市場リスクに	ネッティング		受領有価証券	正味信用エク
(単位:百万米ドル) 金融資産の種類	エクスポー ジャー総額	市場リスクに 含まれる資産		2月31日現在現金	受領有価証券 担保	正味信用エクスポージャー
			ネッティング		担保	
金融資産の種類	ジャー総額	含まれる資産	ネッティング 原契約	現金担保	担保	スポージャー
金融資産の種類 保有金融商品 担保として差し入れられた	ジャー総額 489,841	含まれる資産 (44,588)	ネッティング 原契約	現金担保	担保	スポージャー
金融資産の種類 保有金融商品 担保として差し入れられた 保有金融商品	ジャー総額 489,841 26,264	含まれる資産 (44,588)	ネッティング 原契約 (380,418) -	現金担保 (35,386) -	担保 (9,681) - (209,530)	スポージャー 19,768
金融資産の種類 保有金融商品 担保として差し入れられた 保有金融商品 担保付契約	ジャー総額 489,841 26,264 225,854	含まれる資産 (44,588)	ネッティング 原契約 (380,418) - (14,378)	現金担保 (35,386) - -	担保 (9,681) - (209,530)	スポージャー 19,768 - 1,946

下記の表は、内部で決定された格付機関の公表格付に相当する値に基づいた、当社の金融資産に対する信用 エクスポージャー総額および正味信用エクスポージャーである。格付なしの70億米ドル(2013年度は、82億米 ドル)の正味信用エクスポージャーは、主に、48億米ドル(2013年度は、67億米ドル)の借方勘定の残高およ び19億米ドル(2013年度は、12億米ドル)の関係会社が保有する金融商品に関係している。後者に関して、当 社は内部で決定された格付機関の公表格付に相当する値を割り当てていない。

信用格付相当値別の信用エクスポージャー

2014年12月31日現在

(単位:百万米ドル)	 エクスポー ジャー総額	市場リスクに 含まれる資産	ネッティング 原契約	現金担保	受領有価証券 担保	正味信用エク スポージャー
信用格付相当值	- I MO HA	<u></u>	13.5 CM3	· >0.222.32	3— 111	
AAA/Aaa	8,326	-	(4,024)	(1,800)	(334)	2,168
AAA/Aa	129,646	-	(63,939)	(17,696)	(34,298)	13,713
A/A	644,916	-	(428,737)	(29,186)	(157,707)	29,286
BBB/Baa2	95,411	-	(53,360)	(16,551)	(14,128)	11,372
BB/Ba2以下	43,923	-	(14,250)	(8,760)	(14,090)	6,823
格付なし	69,967	(61,503)	(105)	(122)	(1,203)	7,034
合計	992,189	(61,503)	(564,415)	(74,115)	(221,760)	70,396

2013年12月31日現在

(単位:百万米ドル)	エクスポー ジャー総額	市場リスクに 含まれる資産	ネッティング 原契約	現金担保	受領有価証券 担保	正味信用エク スポージャー
信用格付相当値 AAA/Aaa	7,842	_	(3,114)	(2,635)	(515)	1,578
AAA/Aa	85,563	-	(36,867)	(9,127)	, ,	10,612
A/A	521,715	-	(304,958)	(26,703)	(165,636)	24,418
BBB/Baa2	78,212	-	(39,992)	(14,017)	(15,558)	8,645
BB/Ba2以下	40,534	-	(9,767)	(6,965)	(18,438)	5,364
格付なし	81,636	(70,852)	(98)	(14)	(2,482)	8,190
合計	815,502	(70,852)	(394,796)	(59,461)	(231,586)	58,807

金融資産の信用リスクに加え、当社は、偶発的かつ先スタート条件付きの売戻および証券貸借取引における信用エクスポージャーも有している。当社の、これらの取引に関係する信用エクスポージャー総額は、2014年12月31日現在、346億米ドル(2013年12月31日現在は、398億米ドル)だが、これらのコミットメントが履行された場合、この数値は、338億米ドル(2013年度は、395億米ドル)の担保により軽減される。それにより、これらのコミットメントに対する当社の正味信用エクスポージャーは、8億米ドル(2013年度は、3億米ドル)であった。

当年度および昨年度の年度末現在において、期日超過金融資産または減損金融資産は、わずかであった。

9.オペレーションリスク管理

概要

オペレーションリスクは、社内の手続、人員およびシステムの不足や不備または社外での事象に伴い損失が 発生するリスクに関するものである。オペレーションリスクへのエクスポージャーは、日常的な手続上の過誤 および大規模システム障害のような突発的な事由から発生する。社内外のオペレーションリスクに関連する損 失を発生させ得る事由には、以下のような種類がある。

- ・顧客、商品および商慣行
- ・執行、引渡および処理の管理
- ・業務の混乱およびシステム障害
- ・雇用慣行および職場の安全
- ・有形資産への損害
- ・内部不正行為
- ・外部不正行為

GSIのオペレーションリスク管理の枠組みは、GSグループの、オペレーションリスクを最小限に抑えるため、管理の行き届いた環境を提供すべく策定された包括的な管理の枠組みに完全に統合されている。GSIにおいては、EMEAオペレーションリスク委員会が、この地域のオペレーションリスクの枠組みの構築および実施の経過ならびに健全かつ全体的な統制環境を監視している。オペレーションリスク管理部門は、リスク管理のための組織であり、収益創出部門からは独立しており、GSグループの主席リスク担当役員に対して報告を行い、オペレーションリスクに対するエクスポージャーを最小化することを目標として、オペレーションリスク管理のための方針、方法および定式化された枠組みを策定し、実施する責任を負う。

オペレーションリスク管理プロセス

オペレーションリスクの管理には、適時かつ正確な情報とともに、強固な管理風土が必要とされる。オペレーションリスクは、以下の方法で管理されている。

- ・従業員の研修、監督および啓発
- ・主要なオペレーションリスクの特定および軽減への幹部経営陣の積極的な参加
- ・日常的にオペレーションリスクをモニターする独立した管理・サポート部門、ならびにオペレーションリ スク事由の発生を防止するための幅広い方針および手続の導入ならびに管理
- ・収益創出部門と、独立した管理・サポート部門との活発なコミュニケーション
- ・オペレーションリスク・エクスポージャーを分析および評価するためのデータを円滑に回収することを目的とした、GSIを含むGSグループ全体にわたるネットワーク・システム

トップダウン・アプローチおよびボトムアップ・アプローチを組み合わせることにより、オペレーションリスクの管理および測定が行われている。トップダウンの視点からは、幹部経営陣が全社的かつ事業レベルのオペレーションリスク・プロファイルを評価している。ボトムアップの視点からは、収益創出部門および独立した管理・サポート部門が、オペレーションリスクの特定、軽減および幹部経営陣への報告を含む日常的なリスク管理の責任を負っている。

オペレーションリスク管理の枠組みは、バーゼル に基づくオペレーションリスク測定規則を遵守すべく策 定された部分もあり、常に変化している業務上および規制上の要件に応じて進化している。かかる枠組みは、 下記の手続から成る。

・リスクの特定および報告

- ・リスクの測定
- ・リスクのモニタリング

内部監査部門は、主要な管理、プロセスおよびアプリケーションを含むオペレーションリスク管理の枠組み について、その有効性を評価するため年に1度独立した審査を実施している。

リスクの特定および報告

オペレーションリスク管理の枠組みの核となるのは、リスクの特定および報告である。オペレーションリスク事由に関して、全社的な方針および手続を含む包括的なデータ回収プロセスが構築されている。

収益創出部門および独立した管理・サポート部門のマネージャーに対して、オペレーションリスク事由を上層部に報告することを求める方針が定められている。オペレーションリスク事由が特定された場合、当該事由について書面化し、これを分析した上で、将来の事由の発生リスクをさらに軽減するために制度および/またはプロセスを変更する必要性を判断することが、方針上求められる。

さらに全社的制度により、社内のオペレーションリスク事由データ、取引規模等の主要指標、および業績の推移等の統計情報を捉えることができる。社内で開発されたオペレーションリスク管理アプリケーションを用いて、かかる情報が統合され整理される。収益創出部門および独立した管理・サポート部門両方のマネージャーが当該情報を分析し、オペレーションリスク・エクスポージャーの評価、およびオペレーションリスクのレベルが高まっている事業、活動または商品の特定を行う。幹部経営陣、GSIリスク委員会およびGSIの取締役会に対して定期的なオペレーションリスク報告が提供されている。

リスクの測定

GSIの各事業について、潜在的なオペレーションリスクにより発生し得る損失の潜在的な発生頻度および程度に関する定性分析を伴う統計的モデリングおよびシナリオ分析の双方が行われ、12ヶ月間の対象期間にわたりGSIのオペレーションリスク・エクスポージャーが測定される。オペレーションリスクの測定にあたっては、下記のような要因の定性的および定量的な評価が実施される。

- ・社内および社外のオペレーションリスク事由のデータ
- ・GSIの内部統制の評価
- ・GSIの事業活動の複雑性の評価
- ・GSIのプロセスの自動化の度合いおよび可能性
- ・新商品情報
- ・法律および規制の環境
- ・GSIの商品およびサービスに関する市場の変動(GSIの顧客および取引先の多様性および高度化を含む)
- ・資本市場の流動性および資本市場を支えるインフラストラクチャーの信頼性

かかるシナリオ分析の結果は、オペレーションリスクの変化のモニタリングおよびオペレーションリスクに対するエクスポージャーを高めてきた可能性のある事業ラインの特定に使用される。最終的には、当該分析結果は、保有すべきオペレーションリスク資本の適切な水準の決定に利用される。

リスクのモニタリング

事業の組み合わせまたはGSIが事業活動を行う法域の変化等、GSIのオペレーションリスク・プロファイルの変化は、会社レベルで上記の要素をモニターすることにより評価されている。GSIは、探知目的および防止目的いずれの内部統制も実施しており、当該内部統制はオペレーションリスクによる損失の頻度および重度なら

EDINET提出書類

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

びにオペレーションリスク事由の発生する可能性を軽減することを目的としている。当社は、かかる内部統制の評価および独立内部監査の結果をモニターしている。

第4【設備の状況】

1【設備投資等の概要】

本書第一部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記12「長期投資」を参照。

2【主要な設備の状況】

本書第一部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記11「有形固定資産」を参照。

3【設備の新設、除却等の計画】

該当なし。

第5【提出会社の状況】

1【株式等の状況】

(1)【株式の総数等】

【株式の総数】

(2014年12月31日現在)

			(2014年12月31日現11)	
	株式数			
	授権株数(株)	発行済株式総数(株)	未発行株式数(株)	
米ドル普通株式 (1株当たり額面1米ドル)	-	533,447,150株	-	
株式合計数	-	533,447,150株	-	

(注)2006年英国会社法は、新規会社に授権株式資本を保有することを義務づけていたが、かかる要件は2009年10月1日をもって廃止された。2011年5月に当社が新しい通常定款を制定するまでは、授権資本による上限が定められていたが、新しい通常定款は、もはや授権資本の要件を含んでおらず、よって授権資本への参照はいずれも過去のものである。現在、当社は発行済株式資本を新株の割当により増加させることができる。上表において、「授権株数」は該当がない旨記している。

【発行済株式】

(2014年12月31日現在)

記名・無記名の別 及び 額面・無額面の別	種類	発行数(株)	上場金融商品取引所名 又は 登録認可金融商品取引 業協会名	内容
1 株当たり額面 1 米ドルの 記名式普通株式	米ドル普通株式	533,447,150株	該当なし	各米ドル普通株式は、その種類株式内で1議決権を有する。米ドル普通株式は、種類株式全体として株主総会における議決権の100%を有する。
計	-	533,447,150株	-	-

(2)【行使価額修正条項付新株予約権付社債券等の行使状況等】 該当なし。

(3) 【発行済株式総数及び資本金の推移】

普通株式

年月日	発行済株式 総数増減数 (株)	発行済株式 総数残高 (株)	普通株式額面総額 (1株当たり額面1ドル)およ び追加払込済資本金増減額 (単位:百万米ドル)		(1株当たり額面1ドル)およ (1株当たり額面1ドル び追加払込済資本金増減額 および追加払込済資本金	
2010年12月31日	-	499,257,654	-	-	499.3	(608億円)
2011年12月31日	-	499,257,654	-	-	499.3	(608億円)
2012年12月31日	34,189,496 (注)	533,447,150	34	(41億円)	533.4	(649億円)
2013年12月31日	-	533,447,150	-	-	533.4	(649億円)
2014年12月31日	-	533,447,150	-	-	533.4	(649億円)

⁽注) 2012年12月4日に、当社は11.9百万ドル(株式のプレミアムを含まない。)で優先株式(クラスAおよびB)を償還し、34.1百万ドル(株式のプレミアムを含まない。)で普通株式を発行した。

優先株式

年月日	発行済株式 総数増減数(株)	発行済株式 総数残高 (株)	ラスB) (1 株当たり 増	ラスAおよびク 額面総額 額面0.01ドル) 減額 ī万米ドル)	B)額 (1株当たり 列	スAおよびクラス 頁面総額 額面0.01ドル) 表高 ī万米ドル)
2010年12月31日	-	958,659,363 (クラスA優先 株式) 227,906,977 (クラスB優先 株式)	-	-	9.6 (クラスA優先 株式) 2.3 (クラスB優先 株式)	(10億円) (クラスA優先 株式) (2億円) (クラスB優先 株式)
2011年12月31日	-	958,659,363 (クラスA優先 株式) 227,906,977 (クラスB優先 株式)	-	-	9.6 (クラスA優先 株式) 2.3 (クラスB優先 株式)	(10億円) (クラスA優先 株式) (2億円) (クラスB優先 株式)
2012年12月31日	(1,186,566,340) (注)	-	(9.6) (クラスA優 先株式) (2.3) (クラスB優 先株式)	((10)億円) (クラスA優 先株式) ((2)億円) (クラスB優先 株式)	-	-
2013年12月31日	-	-	-	-	-	-
2014年12月31日	-	-	-	-	-	-

⁽注) 2012年12月、当社はその資本構成を整備し、優先株式を普通株式に転換した。以降、当社の運営は普通株式のみで行われている。

(4)【所有者別状況】

以下「(5) 大株主の状況」を参照。

(5)【大株主の状況】

(2014年12月31日現在)

				発行済株式総数に対す
				る所有株式数の割合
				(各種類株式における
種類株式	氏名又は名称	住所	所有株式数(株)	もの)(%)
米ドル普通株式	ゴールドマン・サックス・	英国 ロンドン市 EC4A	533,447,150株	100%
	グループ (U.K.)リミテッ	2BB フリート・スト		
	F	リート133、ピーター		
		バラ・コート		

2【配当政策】

取締役会は、当年度に関して普通配当の支払を行わないことを提言している。当社は、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクの間接完全所有子会社であり、英国の健全性規制機構(「PRA」)により権限を付与され、PRAおよび英国の金融行為監督機構(「FCA」)の規制対象となっている。当社による当社株主に対する配当の支払は、当社取締役会の判断に基づき決定され、また、PRAおよびFCAの監督の対象となっている。

3【株価の推移】

該当なし。

4【役員の状況】

(下表記載の情報は、提出日現在の情報である)

		, , ,	
役職	氏名及び生年月日	所有株式数 (注)	任期
取締役兼会長	ピーター・D・サザーランド	0株	自1995年9月1日
	(1946年4月25日生)		至現在
取締役兼共同首席	リチャード・J・ノッド	0株	自2006年10月23日
経営執行役員	(1960年3月31日生)		至現在
取締役兼共同首席	マイケル・S・シャーウッド	0株	自2001年 6 月22日
経営執行役員	(1965年7月29日生)		至現在
取締役	C・ダールバック	0株	自2012年 6 月26日
	(1947年6月6日生)		至現在
取締役	ブライアン・グリフィス	0株	自2007年 6 月26日
	(1941年12月27日生)		至現在
取締役兼主席業務執行役員	ロビン・A・ヴィンス	0株	自2011年11月11日
	(1971年3月12日生)		至現在

(注)いずれのGSI取締役も、GSI株式に対する直接的、間接的、実質的または経済的な持分を有していない。

ピーター・D・サザーランド

- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル 会長(1995年から現在)
- ・ビーピー・ピーエルシー 会長(1997年から2009年12月)
- ・世界貿易機関(GATT) 事務局長(1993年から1995年)
- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル 国際アドバイザー(1990年から1993年)
- ・アライド・アイリッシュ銀行 総裁(1989年から1993年)
- ・欧州共同体 委員(1985年から1989年)
- ・アイルランド共和国 法務長官(1981年から1984年)

リチャード・J・ノッド

ノッド氏はゴールドマン・サックス・インターナショナルの取締役兼共同首席経営執行役員であり、投資銀行部門(「IBD」)の共同ヘッドである。同氏は2003年から経営委員会の一員である。ノッド氏はまた、ファームワイド顧客およびビジネス・スタンダード委員会の委員およびヨーロッパ経営委員会の共同委員長を務めている。同氏は、1999年から2004年まで当社のパートナーシップ委員会の委員を務めた。

ノッド氏は1987年にゴールドマン・サックスに入社した。ノッド氏は2006年にゴールドマン・サックス・インターナショナルの共同首席経営執行役員となった。2011年に同氏はIBDの共同へッドに就任した。ノッド氏は1996年にマネージング・ディレクターに任命され、1998年にパートナーに任命された。

マイケル・S・シャーウッド

シャーウッド氏はザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクの副会長であり、ゴールドマン・サックス・インターナショナルの共同首席経営執行役員である。同氏はまた、成長市場における当社の事業および活動を取りまとめる責任を負っている。シャーウッド氏は経営委員会の委員、ヨーロッパ経営委員会の共同委員長および成長市場執行委員会の委員長である。同氏は1986年にゴールドマン・サックスに入社し1994年にパートナーとなった。

クラエス・ダールバック

- ・スウェーデンに拠点を置く投資会社であるインベスターAB:
 - 上級顧問兼投資委員会メンバー(2007年11月から現在)
 - 上級顧問 (2005年4月から現在)
 - 会長(2002年4月から2005年4月)
 - 副会長(1999年4月から2002年4月)
 - 社長兼首席経営執行役員(1978年から1999年)
- ・ウォレンバーグ・ファウンデーションAB

ブライアン・グリフィス

- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル 取締役 (2007年から現在)
- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル・バンク 取締役(2012年から現在)
- ・タイムズ・ニュース・ペーパー 取締役 (1991年から現在)
- ・ハーマン・ミラー・インク 取締役会メンバー(1991年から2011年10月)
- ・サービスマスター・エルピー 取締役会メンバー(1992年8月から1997年12月)
- ・英国首相政策室 室長(1985年から1990年)
- ・イングランド銀行 ディレクター (1983年から1985年)

ロビン・A・ヴィンス

- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル 取締役 (2011年から現在)
- ・ゴールドマン・サックス・インターナショナル・バンク 首席経営執行役員(2011年から現在)、マネージング・ディレクター(2002年から現在)

取締役の報酬総額の情報については、本書第二部第6「経理の状況-財務書類に対する注記」注記7「取締役に対する報酬」を参照のこと。

- 5【コーポレート・ガバナンスの状況等】
 - (1) 【コーポレート・ガバナンスの状況】

取締役会

当社におけるリスクの最終的な監督責任は、当社の取締役会が負う。取締役会は、直接ないしその諸委員会を通じてリスクを監督している。当社の事業の重要な側面について特定のリスク管理権限を有する一連の社内委員会もまた、監督または意思決定を行う責任を負う。

監査人

監査人

2007年10月1日に先立ち、当社は1985年英国会社法セクション386に基づく選任決議を採択し、年度毎の監査人の再任手続を行わなくても良いこととした。これにより、プライスウォーターハウスクーパース エルエルピーは、2006年英国会社法セクション487(2)および2007年の2006年英国会社法スケジュール3、パラグラフ44(施行3、事後改正、経過規定および留保事項)命令に基づき引き続き当社の監査人を務めることとなった。

2014年12月31日および2013年12月31日に終了した事業年度に関するGSIのアニュアル・レポートは、イングランドおよびウェールズの登録監査人事務所かつ勅許会計士協会会員事務所であるプライスウォーターハウスクーパース エルエルピーによる監査を受けている。

監査委員会

委員会の活動

ヨーロッパ監査・ビジネス・スタンダードおよびコンプライアンス委員会(「EABSCC」)は、以下を行う責任を負う。

- (a) GSIの体制および管理が適切であり、かつ有効であることを確保するためのプロセスの検討。
- (b) 現在結ばれている取決めが、適用あるすべての法律および規則の要件および基準を遵守していること を確保するための検証。
- (c) 重要な規制上の問題および動向の検証。
- (d)外部および内部の監査部門の機能の監督。これには、内部および外部の監査人が協力して、GSIの様々な活動に該当する要件を包括的に特定することへの推奨を含む。
- (e)主要なオペレーションおよび評判に係るリスク(利益相反を含む)の検討。
- (f) ビジネス・スタンダード、方針および手続の検討。
- (g) 法務、コンプライアンス、オペレーションおよび評判に重大な影響を及ぼす内部および外部インシデントの検討。
- (h)途絶が生じた場合の事業継続を確保するために、現在結ばれている取決めが適切であるかを検討する こと。
- (i)法務、コンプライアンスおよび内部監査の各部門による問題提起に対応すること。

- (j)一部の小委員会の監督。
- (k) その設立憲章により必要な報告を受けること。これには、FCAの定義による経営に重大な影響を及ぼす管理部門(FCA Significant Influence Control Functions)ならびに英国規制対象会社(下記に定義されている)の体制および管理の諸点について責任を負うその他の部門から定期的に報告を受けることが含まれる。これらの部門には、以下が含まれる。
 - a. コンプライアンス
 - b. マネー・ロンダリング報告担当役員
 - c. トレジャリー/コントローラーズ/オペレーション
 - d. 税務
 - e. 法務
- (1)他の委員会が上申した事業慣行および評判に係る事項に対応すること。
- (m)必要に応じて、英国規制対象会社(下記に定義されている)の取締役会、EMCまたはファームワイド顧客およびビジネス・スタンダード委員会に定期的に十分な報告を行うこと。
- (n) EABSCCに対して随時委任されるその他の職務または責務を遂行すること。
- (o) 潜在的なリスクを軽減し、かつGSIの事業方針を推進するため、コミュニケーションおよび研修プログラムを含む改善策の提言を行うこと。

EABSCCは、その職務および責務を果たすにあたり、とりわけ、事業機会、取引、商品、買収、投資、活動またはその他の事項がゴールドマン・サックスの評判に与えうる潜在的影響を考慮しなければならない。

取締役会がGSIに対して負っている責務と、取締役の個人的な利益および/またはその他の責務との間に潜在的な利益相反は存在しない。

EABSCCの役割は、ビジネス・スタンダード、コンプライアンス、オペレーションおよび評判リスクの監視について、ならびにゴールドマン・サックスの体制および管理が適切であり、かつ有効であることを確保するためのプロセスの検討について、ヨーロッパ、中東およびアフリカ地域のゴールドマン・サックスの幹部経営陣、そして、同地域に所在する各ゴールドマン・サックス事業体の取締役を支援することである。この役割の範囲は、具体的には以下に記載のゴールドマン・サックスのFCAおよびPRA規制対象会社(「英国規制対象会社」)であるが、これらに限定されない。

- (a) モンタギュー・プレイス・カストディー・サービシズ
- (b) ゴールドマン・サックス・インターナショナル
- (c) ゴールドマン・サックス・インターナショナル・バンク
- (d) ゴールドマン・サックス・アセット・マネジメント・インターナショナル
- (e) ゴールドマン・サックス・バンク USA (ロンドン支店)

リスク管理 リスク管理の概要および体制

以下は、GSIの2014年度アニュアル・レポートの抄訳である。

概要

当社が成功するためには、効果的なリスク管理が極めて重要である。GSIは、当社の事業に伴うリスクのモニタリング、評価および管理を行うための包括的なリスク管理プロセスを整備している。これらのリスクには、市場リスク、信用リスク、流動性リスク、オペレーションリスク、法務リスク、規制上のリスクおよび評判リスクのエクスポージャーが含まれる。GSIの取締役会と共に、GSIの幹部経営陣から選ばれた者が委員を務める広範囲にわたる部門横断型の委員会の体制が、当社全体にわたるリスク管理の文化の鍵となっている。

有価証券報告書

GSIのリスク管理の枠組みは、GSグループのものに沿っており、ガバナンス、プロセスおよび人員の3つの核となる要素を中心に構築されている。

ガバナンス

当社の幹部経営陣は、独立した管理・サポート部門のリーダー(コンプライアンス、コントローラーズ、信用リスク管理部門、人材管理、法務、市場リスク管理部門、オペレーション、オペレーションリスク管理部門、税務、テクノロジーおよびトレジャリーのリーダーを含む)と同様に、リスク指向の諸委員会を率い、これに参画している。

当社は、リスクに関して緊密な連絡を継続しており、収益創出部門、独立した管理・サポート部門、諸委員会および幹部経営陣が協力して意思決定を行う風土を有している。当社は、リスク管理の第一次的な防衛線については収益創出部門のマネージャーらが責任を負うと考えているが、強力な監視体制および業務の適切な分離を確保するため、独立した管理・サポート部門にも多大な資源を投入している。当社は、あらゆる部門にわたる上申および説明責任の強固な文化を定期的に補強している。

プロセス

当社は、リスク管理の不可欠な要素である様々なプロセスおよび手続を維持している。最も重要なのは、 当社のトレーディング商品の実質的に全部についての日々の値洗い作業である。当社は、そのトレーディン グ商品を公正価値で記録しており、評価額の変動は当社のリスク管理システムおよび純収益に直ちに反映さ れる。これは、この値洗い作業は、リスクの評価および管理の最も効果的な手段の1つであり、当社の財務 エクスポージャーを明確かつ現実的に捉えることを可能にすると当社では考えているためである。

人員

どんなに高度なテクノロジーも、当社がとるリスクに関して十分な情報を得た上で決断を下すための補助手段としかならない。最終的には、効果的なリスク管理のためには、当社の人員が継続的かつ適時にリスクに関するデータを解釈し、それに応じてリスク・ポジションの調整を行うことが必要となる。収益創出部門および独立した管理・サポート部門のいずれにおいても、GSIの専門家職員の経験および各リスク指標の微妙な差異や限界についての理解は、当社がエクスポージャーを評価し、これを健全な水準の範囲内に維持する上での指針となっている。

当社は、有効なリスク管理の文化を、教育・開発プログラムおよび業績を査定し、そして人員を評価し報 奨を与える方法において強化している。GSグループおよびGSIの最上級幹部主導の一定のセッションを含む 教育・開発プログラムは、リスク管理の重要性、顧客との関係および卓越した社会的評価に重点を置いている。年間業績検討プロセスの一環として、従業員がどのように優れたリスク管理および評判の判断を行い、また行動規範およびコンプライアンス方針に従っているかを含む社会的評価面での卓越性が評価される。検 討および報奨プロセスは、振る舞いと人々がどのように評価されるかという点との関連、顧客および社会的評価に重点を置く必要性、ならびに常にGSグループの最高基準に従い行動することの必要性を当社の専門家 職員に伝え、かつこれらを強化するように設計されている。

体制

GSIの最終的なリスクの監督責任は、GSIの取締役会が負う。取締役会は、直接ないしその諸委員会を通じてリスクを監督している。当社の事業の重要な点に関して特定のリスク管理権限を有するGSI内部の一連の委員会もまた、監督または意思決定を行う責任を負う。GSIの活動を監督する主要な委員会は、以下に記載されている。

有価証券報告書

EMCは、この地域におけるGSIの全活動を監督する。委員には、GSIの業務執行取締役ならびに収益創出部門および管理・サポート部門の幹部経営陣が含まれる。EMCは、GSIの取締役会に報告を行う。

EMEA監査・ビジネス・スタンダードおよびコンプライアンス委員会(「EABSCC」)

EABSCCは、地域における業務上の基準、コンプライアンス、オペレーションおよび評判に係るリスクの監督ならびに当社の体制および統制が適切かつ有効であることを確保するためのプロセスの検討を行うにあたり、当社の取締役および幹部経営陣を支援する。委員には、収益創出部門および独立した管理・サポート部門の幹部経営陣が含まれる。EABSCCはまた、外部監査の取決めを監督し、内部監査活動の検討を行う責任も有している。EABSCCは、EMCおよびGSIの取締役会に報告を行う。

GSIリスク委員会

GSIリスク委員会は、GSIの活動に関係するすべての財務リスクを継続的にモニターし、管理する責任を負う。これには、損益、VaR、自己資本(ICAAPを含む)、資金調達、流動性、信用リスク、市場リスク、事業リスク、価格検証およびストレス・テストを含むがこれらに限定されない、主要な財務・リスク指標の検討が含まれる。GSIリスク委員会は、VaR、信用、流動性および規制上の資本に関する限度額を承認する。GSIリスク委員会は、GSIの取締役会に報告を行う。

GSグループのリスク・ガバナンス

GSグループのレベルでの包括的かつグローバルなリスク・ガバナンスの枠組みは、GSIのリスク管理プロセスの重要な部分となっている。GSグループは、特定のリスク管理権限を有する一連の委員会を設置している。GSIに関連する事項の監督を行う委員会においては、GSIの幹部経営陣から選ばれた者も委員を務めている。GSグループの主要なリスク・監視関連委員会は、以下に詳述されている。

経営委員会

経営委員会は、GSグループのグローバルな活動を監督しており、かかる活動にはグループの独立した管理・サポート部門の業務も含まれる。同委員会は、GSグループの最上級のリーダーから構成されており、委員長はグループの首席経営執行役員が務めている。GSIの共同首席経営執行役員は共に、同委員会の委員を務めている。

ファームワイド顧客およびビジネス・スタンダード委員会

ファームワイド顧客およびビジネス・スタンダード委員会は、業務上の基準や慣行、評判リスク管理、顧客との関係および顧客サービスについて評価および決定を行う。同委員会の委員長は、グループの社長兼首席業務執行役員が務める。同委員会は、経営委員会に報告を行う。GSIの収益創出部門および管理・サポート部門の幹部経営陣から選ばれた者も同委員会の委員を務めている。

ファームワイド・リスク委員会

ファームワイド・リスク委員会は、グループの財務リスクを継続的にモニターし、管理する全体的な責任を負う。ファームワイド・リスク委員会は、全社レベルの、商品、部門および事業レベルの市場リスクおよび信用リスク双方の限度額を承認する。GSIの収益創出部門および管理・サポート部門の幹部経営陣から選ばれた者も同委員会の委員を務めている。

(2)【監査報酬の内容等】

【外国監査公認会計士等に対する報酬の内容】

有価証券報告書

(単位:百万米ドル)	2013年12月31日に 終了した事業年度	2014年12月31日に 終了した事業年度
当社の年次財務書類の監査に対して当社の監査人およびその関係	5.0	5.3
者に支払う報酬	(609百万円)	(645百万円)
当社の子会社の監査	0	0
当社の子去社の監査	(0百万円)	(0百万円)
スの外の光数	0.4	0.6
その他の業務 	(49百万円)	(73百万円)

【その他重要な報酬の内容】

ゴールドマン・サックス・グループUKリミテッドの連結財務書類上で連結ベースの該当情報の開示が義務づけられているため、当社は、非監査業務に対して監査人およびその関係者に支払う報酬の開示義務の免除を受けている。

【外国監査公認会計士等の提出会社に対する非監査業務の内容】 該当なし。

【監査報酬の決定方針】

該当なし。

第6【経理の状況】

1 本書記載の当社の財務書類は、英国において適用される法令および英国会計基準(英国において一般に公正妥当と認められている会計実務)に従って作成されている。当社の採用した会計原則、会計手続および表示方法と、日本において一般に公正妥当と認められている会計原則、会計手続および表示方法との間の主な相違点に関しては、4「英国と日本における会計原則及び会計慣行の主要な相違」に説明されている。

当社の財務書類は、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38年大蔵省令第59号。以下「財務諸表等規則」という。)第131条第1項の規定の適用を受けている。

- 2 本書記載の当社の2014年12月31日に終了した事業年度の損益計算書、総認識利得損失計算書、貸借対照表、 キャッシュ・フロー計算書および関連する注記から成る財務書類ならびに2013年12月31日に終了した事業年度の 損益計算書、総認識利得損失計算書、貸借対照表および関連する注記から成る財務書類は、公認会計士法第1条 の3第7項に規定する外国監査法人等であるプライスウォーターハウスクーパース エルエルピー(英国におけ る勅許会計士および法定監査人)の監査を受けている。本書に金融商品取引法第193条の2第1項第1号に規定 される監査証明に相当すると認められるその独立監査人の監査報告書を添付している。
- 3 当社の原文の財務書類は、当社の2014年度のアニュアル・レポート中のものと同一であり、日本文は原文(英文)を翻訳したものである。
- 4 原文の財務書類は米ドルで表示されている。「円」で表示されている金額は、「財務諸表等規則」第134条の規定に基づき表示され、2015年5月25日現在の株式会社三菱東京UFJ銀行による対顧客電信直物売買相場の仲値である1ドル=121.70円の換算率で換算された金額である。金額は百万円単位(四捨五入)で表示されている。日本円に換算された金額は、四捨五入のため合計欄の数値が総数と一致しない場合がある。なお、円表示額は単に便宜上の表示のためであり、米ドル額が上記のレートで円に換算されることを意味するものではない。
- 5 円換算額および2「主な資産・負債及び収支の内容」から4「英国と日本における会計原則及び会計慣行の主要な相違」までに記載されている事項は、当社の原文の財務書類には含まれておらず、当該事項における財務書類への参照事項を除き、上記2の会計監査の対象にもなっていない。

1【財務書類】

A. 2014年12月31日に終了した事業年度の財務書類

(1)損益計算書

12月31日に終了した事業年度

		2014年		2013	年	
	注記	千米ドル	百万円	千米ドル	百万円	
純収益	3	5,898,602	717,860	5,156,688	627,569	
一般管理費	4	(3,624,470)	(441,098)	(4,538,515)	(552,337)	
営業利益		2,274,132	276,762	618,173	75,232	
子会社売却損失	12			(36,238)	(4,410)	
支払利息等	5	(222,124)	(27,032)	(305,837)	(37,220)	
金融収益純額	8	28,467	3,464	21,468	2,613	
税引前経常利益		2,080,475	253,194	297,566	36,214	
経常利益に係る法人税等	10	(456,004)	(55,496)	(128,902)	(15,687)	
税引後当期経常利益	22	1,624,471	197,698	168,664	20,526	

当社の純収益および営業利益は、当年度および過年度の継続事業から生じたものである。

(2)総認識利得損失計算書

12月31日に終了した事業年度

		2014	2014年		年	
	注記	千米ドル	百万円	千米ドル	百万円	
当期純利益		1,624,471	197,698	168,664	20,526	
年金制度に関連する保険数理上の 利益/(損失)	8	90,173	10,974	(70,358)	(8,563)	
保険数理上の利益/(損失)に帰属する 英国繰延税金	17	(18,035)	(2,195)	8,712	1,060	
当期および前期末以降の総認識利得損失		1,696,609	206,477	107,018	13,024	

添付の注記は財務書類の一部である。

(3)貸借対照表

		2014年12月31日現在		2013年12	月31日現在
	注記	 千米ドル	百万円	千米ドル	百万円
固定資産					
有形固定資産	11	12,216	1,487	14,339	1,745
投資	12	1,660	202	1,198	146
		13,876	1,689	15,537	1,891
流動資産					
保有金融商品	13	667,823,041	81,274,064	489,841,270	59,613,683
担保として差入れた保有 金融商品	13	24,404,391	2,970,014	26,263,531	3,196,272
担保付契約	14	219,233,902	26,680,766	225,854,255	27,486,463
未収金	15	77,642,208	9,449,057	70,211,487	8,544,738
現金・預金	26	3,586,142	436,433	4,032,081	490,704
		992,689,684	120,810,335	816,202,624	99,331,859
短期債務:1年以内に期日の到 来する金額					
売却済未購入金融商品	13	(641,404,313)	(78,058,905)	(457,164,133)	(55,636,875)
担保付借入金	16	(157,368,695)	(19,151,770)	(190,210,848)	(23,148,660)
その他未払金	18	(155,474,005)	(18,921,186)	(133,349,677)	(16,228,656)
		(954,247,013)	(116,131,861)	(780,724,658)	(95,014,191)
純流動資産		38,442,671	4,678,473	35,477,966	4,317,668
流動負債控除後資産合計		38,456,547	4,680,162	35,493,503	4,319,559
長期債務:1年を超えて期日の 到来する金額	19	(16,700,042)	(2,032,395)	(15,331,681)	(1,865,866)
負債性引当金	20	(16,792)	(2,044)	(17,740)	(2,159)
年金制度の積立余剰額を除く 純資産		21,739,713	2,645,723	20,144,082	2,451,535
年金制度の積立余剰額	8,22	257,367	31,322	156,389	19,033
年金制度の積立余剰額を含む 純資産		21,997,080	2,677,045	20,300,471	2,470,567
資本金および剰余金					
払込資本金	21,22	533,447	64,920	533,447	64,920
資本剰余金	22	2,862,936	348,419	2,862,936	348,419
資本準備金(配当不可)	22	17,286	2,104	17,286	2,104
損益計算書	22	18,583,411	2,261,601	16,886,802	2,055,124
株主持分合計	22	21,997,080	2,677,045	20,300,471	2,470,567

財務書類は2015年3月25日に取締役会で承認され、取締役会を代表して以下の取締役により署名された。

R.A.ヴィンス

取締役

添付の注記は財務書類の一部である。

(4)キャッシュ・フロー計算書

12月31日に終了した事業年度

		2014年		2013年	
	注記	 千米ドル	 百万円	千米ドル	 百万円
営業活動による正味キャッシュ・インフ ロー	24	87,369	10,633	4,278,692	520,717
投資および金融サービスによる収入					
利息支払額		(165,607)	(20,154)	(473,081)	(57,574)
		(165,607)	(20,154)	(473,081)	(57,574)
税金(支払)/還付			_		
税金還付額		14,481	1,762	1,575	192
税金支払額		(168,945)	(20,561)	(120,280)	(14,638)
		(154,464)	(18,798)	(118,705)	(14,446)
資本的支出および財務投資					
有形固定資産の取得にかかる支払		(2,059)	(251)	(1,669)	(203)
		(2,059)	(251)	(1,669)	(203)
取得および処分					
子会社のユニットの取得				(296,162)	(36,043)
子会社のユニットの償還				566,418	68,933
			_	270,256	32,890
財務活動を除く キャッシュ・(アウトフロー)/インフロー 財務活動		(234,761)	(28,570)	3,955,493	481,383
長期劣後債の発行による収入				1,950,000	237,315
長期劣後債の返済				(5,000,000)	(608,500)
				(3,050,000)	(371,185)
現金の(減少)/増加	25,26	(234,761)	(28,570)	905,493	110,198

添付の注記は財務書類の一部である。

(5)財務書類に対する注記

注記 1 会計方針

a. 会計公準

当該財務書類は、継続企業の前提および取得原価主義(注記 1 iおよび 1 mに示した修正後)に基づいて、2006年会社法および英国において適用すべき会計基準に従って作成されている。主要な会計方針は以下に記載のとおりであり、事業年度を通じて一貫して適用されている。

b. 連結

当社は、真実かつ公正な概観を勘案する上で子会社に重要性がないことから、2006年会社法第402項で認められているとおり、連結財務書類を作成しないことを選択している。

c. 収益認識

当社の活動の性質と業績をより有効に反映させるために、売上高ではなく純収益が開示されている。関連費用 控除後の純収益には、有価証券、為替およびその他の金融商品の取引から生じた純利益、ならびに稼得した報酬 および手数料が含まれる。関連費用には、トレーディングに係る支払利息および支払配当金からトレーディング に係る受取利息および受取配当金を控除した金額が含まれる。

損益を通じて公正価値で測定する金融資産および金融負債

トレーディング目的で保有する金融資産および金融負債または損益を通じて公正価値で測定するものとして 指定された金融資産および金融負債は公正価値で認識され、実現および未実現の利益および損失は、関連する 受取利息および受取配当金ならびに支払利息および支払配当金とともに純収益に含まれる。金融資産はビッド で評価され、金融負債はオファーで評価される。公正価値測定において取引費用は算入されない。

投資銀行業務

ファイナンシャル・アドバイザリー案件からの報酬および引受手数料は、関連する当事者間で契約が締結され、契約に基づく活動が進展した時点で損益に認識されるが、重大事象が発生するまで報酬に対する権利が発生しない契約の場合は、重大事象発生後に収益が認識される。

当該案件に関連する費用は、関連する収益が認識されるか、または当該案件が終了するまで繰延べられる。 ファイナンシャル・アドバイザリー案件に関連する費用は、一般管理費として、顧客からの払戻額控除後の金額で計上される。引受手数料は関連費用控除後の金額で表示される。

投資運用業務

運用報酬は発生主義で認識され、通常はファンドまたは分離勘定の平均純資産価額に対する一定比率として 算出され、関連サービスが提供される期間において認識される。

成功報酬はファンドの運用益に対する一定比率、あるいは特定のベンチマークまたはその他のパフォーマンス目標を上回る超過運用益に対する一定比率として算出される。成功報酬は、全ての重要な成功条件が満たされた場合にのみ認識される。

手数料および報酬

株式、オプションおよび先物市場ならびに店頭取引における顧客取引の執行および決済による手数料および 報酬は、売買の執行日に純収益に認識される。

d. オペレーティング・リース

当社は借手としてオペレーティング・リース契約を締結している。リース資産は貸借対照表には認識されない。オペレーティング・リースに関する費用(貸手により付与されるインセンティブを調整後)は、リース期間にわたって定額法で費用計上され、損益計算書の一般管理費に含まれる。

e. 短期従業員給付

賃金および給与といった短期従業員給付は、割引前の金額で測定され、従業員が当社に役務を提供した期間において未払費用として計上される。グループの方針および過去の慣習に基づき貸借対照表日に推定的債務が存在している場合に、現金または株式報奨により支払われる年度末裁量報酬のための引当金が計上される。

f. 株式報酬

ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インク(以下「グループ・インク」という。)は、当社の従業員が当社に提供した役務に対して、制限付株式ユニット(以下「RSU」という。)およびストックオプションの形式で、株式報奨を発行している。報奨は持分決済型に分類されるため、従業員との株式取引に係る費用は、報奨の付与日現在の公正価値に基づいて測定される。将来の役務提供を必要としない株式報奨(退職適格従業員に付与された報奨を含む確定報奨)は、即時に費用計上される。将来の役務提供を必要とする株式報奨は、関連する役務提供期間にわたり償却される。予想される失効は従業員株式報酬費用を算定する際に含められる。

グループ・インクは、普通株式の交付により株式報奨を決済している。グループ・インクは、RSUについて配当金相当額を支払っている。当社は、グループ・インクとチャージバック契約も締結しており、当該契約に基づき、当社は当該報奨の付与日現在の公正価値とその後の公正価値の変動額を、従業員への交付時にグループ・インクに支払うことになっている。

g. 外貨

外国通貨建ての取引は、取引日の為替レートによって米ドルに換算される。外国通貨建ての貨幣性資産および 負債は、貸借対照表日の為替レートによって米ドルに換算される。為替差損益は、営業利益に含まれる。

h. 配当金

最終株式配当金は会社の株主が配当金の承認を行った期において負債として認識され、資本から控除される。 中間株式配当金は支払時に認識され、資本から控除される。

i. 年金費用

当社は一部の従業員のために確定拠出型年金制度および複合年金制度に資金を拠出している。複合年金制度は確定給付部分(以下「当制度」という。)および確定拠出部分の双方を有しており、以下のとおり会計処理される。

- ・確定拠出型年金制度および複合年金制度の確定拠出部分について当年度に拠出すべき額は、 営業利益に計上される。当年度に拠出すべき額と実際の拠出額との差額は、未払金または前 払金として貸借対照表に表示される。
- ・当制度について営業利益に計上される金額は、当期勤務費用、過去勤務費用、ならびに制度の 決済および縮小に伴う損益である。当該金額は人件費の一部として含められる。利息費用お よび資産の期待運用収益は、その純額が、金融収益純額として表示される。保険数理上の損益 は即時に総認識利得損失計算書に認識される。当制度は積み立てが行われており、制度資産 は当社の資産とは分離されており、受託者が分離管理するファンドにおいて保有されてい る。当制度資産は公正価値で測定される。当制度負債は保険数理士によって予測単位積増方 式を用いて測定され、通貨および期間が当該債務に対応している高格付社債の現在の収益率 に等しい率で割引かれる。保険数理士による完全な評価は少なくとも3年に一度実施され、 各貸借対照表日にアップデートされる。当制度資産の当制度負債に対する余剰額または不足 額は、貸借対照表上に資産(余剰額)または負債(不足額)として認識される。

j. 有形固定資産

有形固定資産は、取得価額から減価償却累計額および減損引当金を控除した金額で計上されている。減価償却 費は一般管理費に含められており、以下の見積耐用年数にわたり、定額法に基づいて計算されている。

工具器具備品 3年から7年

賃借物件附属設備は、資産の経済的耐用年数または資産が使用されてからの残余リース期間のいずれか短い期間にわたって減価償却されている。減価償却方針は毎年見直される。

k. 固定資産投資

固定資産投資は、取得価額または償却原価から減損引当金を控除した金額で計上されている。償却費は一般管理費に含められている。

1. 現金・預金

現金・預金は、通常の事業の過程で保有される流動性が高い翌日物預金である。

m. 金融商品

. 認識および認識の中止

金融資産および金融負債は、当社が当該商品の契約条項の当事者となった時点で認識される。通常の方法による現物商品の売買は約定日に認識および認識の中止が行われる。

当社は、金融資産からのキャッシュ・フローに対する契約上の権利が消滅した時、または金融資産ならびに その所有に係るリスクと経済価値のほとんどすべてを移転した場合に、当該金融資産の認識を中止する。金融 負債は消滅した時(すなわち、契約中に特定された債務が免責、取消し、または失効となった時)にのみ認識が 中止される。

分類および測定

当社は金融商品を以下の区分に分類している。分類は、金融商品が購入された、または組成された目的によって異なる。当社は、当初認識時に金融商品の分類を決定する。

トレーディング目的で保有するものに分類される金融商品

トレーディング目的で保有するものに分類される金融商品には、保有金融商品および売却済未購入金融商品が含まれる。これには、デリバティブおよび現物商品が含まれる。トレーディング目的で保有するものに分類される金融商品は、公正価値で当初認識され、取引費用は損益計算書において費用計上される。これらの金融商品は貸借対照表にて公正価値で計上され、その後の損益はすべて純収益に認識される。トレーディング目的で保有するものに分類される金融商品の測定に関する詳細は、以下の v. 公正価値測定を参照のこと。

流動資産投資として分類することも、そのような証券を上場か非上場かで分析することも適切ではないというのが取締役の考えである。

損益を通じて公正価値で評価するものに指定される金融資産および金融負債

当社は、一部のその他の金融資産および金融負債を、損益を通じて公正価値で評価するものとして指定している。損益を通じて公正価値で評価するものとして指定される金融商品は、公正価値で当初認識され、取引費用は損益計算書において費用計上される。これらの金融商品は貸借対照表にて公正価値で計上され、その後の損益はすべて純収益に認識される。当該金融資産および金融負債を公正価値で評価するものとして指定する主な理由は、以下のとおりである。

- ・金融資産グループまたは金融負債グループあるいはその両方が公正価値ベースで管理され、業績評価されて いる
- ・指定しない場合に資産または負債の測定あるいはそれらに係る損益の認識を異なる基礎で行うことから生じるであろう測定または認識の不整合を除去または大幅に低減するため

ハイブリッド金融商品とは、分離処理可能な組込デリバティブを含む金融商品である。当社が組込デリバティブを関連する債務から分離処理することを選択した場合、デリバティブは公正価値で会計処理され、原契約は公正価値へッジの有効部分について調整後の償却原価で会計処理される。当社が分離処理を選択しない場合、ハイブリッド金融商品全体が損益を通じて公正価値で評価するものとして指定される。

損益を通じて公正価値で評価するものとして指定するその他の金融資産および金融負債には、以下が含まれる。

- ・売戻条件付契約およびほぼすべての買戻条件付契約
- ・顧客取引執行のための債券・為替・コモディティ取引に含まれる借入有価証券担保金および貸付有価証券担 保金

- ・一部のハイブリッド金融商品および売却ではなく借入として会計処理される資産の譲渡を含む、ほぼすべての担保付発行社債
- ・一部のハイブリッド金融商品を含む一部の無担保発行社債
- ・購入ではなく担保付ローンとして会計処理される資産を含む、一部の未収金

公正価値で測定するこれらの金融資産および金融負債は通常、割引キャッシュ・フロー法に基づき評価され、価格の透明性が合理的な水準にある入力情報を組み込んでおり、入力情報が観測可能なため、通常、レベル2に分類される。流動性ならびに取引相手先およびGSグループの信用度について評価調整が行われることがある。

ローンおよび債権ならびに償却原価で測定する金融負債

ローンおよび債権は、支払額が固定または決定可能であり、活発な市場における相場価格がない非デリバティブ金融資産である。これには、一部の担保付契約、ほぼすべての未収金ならびに現金・預金が含まれる。 当該金融資産は取引費用を含む公正価値で当初認識され、その後は実効金利法を用いた償却原価にて測定される(以下を参照のこと)。金融収益は純収益に計上される。

償却原価で測定する金融負債には、一部の担保付借入金およびほぼすべてのその他未払金が含まれる。当該金融負債は取引費用を含む公正価値で当初認識され、その後は実効金利法を用いた償却原価にて測定される(以下を参照のこと)。発行時に認められた割引を含む金融費用は純収益に計上される。ただし長期劣後ローンの金利は支払利息等に計上される。

実効金利法は、金融資産または金融負債(あるいは金融資産グループまたは金融負債グループ)の償却原価を計算し、受取利息または支払利息を該当期間に配分する方法である。実効金利は、金融商品の予想存続期間、または場合によってはそれより短い期間を通じて見積った将来の現金の支払または受取を、金融資産または金融負債の正味帳簿価額に一致させるように割り引く率である。当社は実効金利を計算する際に、当該金融商品のすべての契約条件を考慮しキャッシュ・フローの見積もりを行うが、予想信用損失は考慮しない。この計算には、実効金利の不可分な一部であるすべての授受される手数料およびポイント、取引コスト、および他のすべてのプレミアムまたは割引が含まれる。

当社は、各貸借対照表日においてローンおよび債権に減損の客観的証拠がないか評価している。減損損失が生じているという客観的証拠が存在する場合、損失額は、金融資産の帳簿価額と、金融資産の当初の実効金利で割り引いた見積将来キャッシュ・フローの現在価値との差額として測定される。損失額は、トレーディング関連であれば純収益に含められ、トレーディング関連以外は一般管理費に含められる。

. 金融負債および資本の分類

金融負債と持分商品は、契約内容に従って分類される。資本投資とは、事業体の全ての負債を控除した後の 資産に対する残余持分を証明する契約である。金融商品は、負債要素と資本要素の両方を持つか否かを判断す るために評価される。複合金融商品の当初帳簿価額は、公正価値で測定する負債要素にまず配分され、残りの 金額が資本要素に配分される。

. 金融資産と金融負債の相殺

金融資産と金融負債は、以下の場合において相殺され、純額が貸借対照表に表示される。

- ・法的に強制力のある相殺権を有する場合。
- ・純額決済する、または資産の実現と負債の決済を同時に行う意思がある場合。 条件が満たされない場合には、金融資産および金融負債は総額で貸借対照表に表示される。

. 公正価値測定

金融商品の公正価値とは、測定日における市場参加者間の通常取引で、資産の売却により受取る、または負債の移転により支払われると考えられる金額、すなわち出口価格である。金融資産はビッドで評価され、金融負債はオファーで評価される。公正価値測定において取引費用は算入されない。公正価値の損益は純収益に含まれる。一部の金融資産および金融負債はポートフォリオとして測定される(すなわち、市場リスクおよび(または)信用リスクに対する純エクスポージャーに基づき測定される)。

公正価値の最良の証拠は、活発な市場における市場価格である。活発な市場における市場価格を入手できない場合には、類似商品の価格、さほど活発ではない市場における市場価格または最近の取引、あるいは金利、ボラティリティ、株式または債券の価格、為替レート、コモディティの価格、クレジット・スプレッドおよび資金調達スプレッド(すなわち、借手が特定の金融商品による資金調達を行うことができる金利と、ベンチマークとする金利とのスプレッド(差異))などを含む、市場に基づくまたは独立した情報源の価格決定変数を入力情報として主に使用する内部開発のモデルを参照して公正価値が算定される。

英国基準では、公正価値測定の開示について3つのレベルの公正価値の階層を設定している。公正価値の階層は、公正価値の測定に使用される評価手法への入力情報の優先順位を定めており、レベル1の入力情報を最も優先順位が高く、レベル3の入力情報を最も優先順位が低いとしている。公正価値の階層における金融商品のレベルは、公正価値測定に重要な入力情報のうち最も低いレベルに基づいている。公正価値の階層は以下のとおりである。

レベル1 入力情報は、同一の非制限資産または負債について、測定日において当社がアクセスできた活発な市場における未調整の市場価格である。

レベル2 評価手法への入力情報は直接または間接的に観測可能である。

レベル3 評価手法への入力情報の1つ以上が重要かつ観測不能である。

レベル2およびレベル3の金融資産および金融負債の一部については、取引相手先、ならびにグループ・インクおよびその連結子会社(以下「GSグループ」という。)の信用度、資金調達リスク、譲渡制限、流動性ならびにビッド/オファーのスプレッドなどの要素に関して、市場参加者が公正価値を算定するのに必要と考えられる適切な評価調整を行う場合がある。評価調整は通常、市場のデータに基づいている。

現物商品

現物商品には、政府債および政府機関債、銀行ローン、ブリッジ・ローン、社債、株式および転換社債、ならびにデリバティブ以外のその他の保有金融商品および売却済未購入金融商品が含まれる。公正価値の階層の各レベルの評価手法および重要な入力情報には、以下が含まれる。

- ・レベル1の現物商品 活発な市場における同一の非制限商品の市場価格を用いて評価されるもの。
- ・レベル2の現物商品 評価額が、市場価格、同一または類似商品についての最近の売買取引、ブローカーまたはディーラーによる呼び値、あるいは価格の透明性が合理的な水準にある代替的な価格情報源により検証可能であるもの。呼び値の性質(指標的なものか、確定的なものかなど)、および最近の市場活動と代替的な価格情報源が提供した価格との関係が考慮される。
 - 一般的に() 現物商品の譲渡が制限されている場合、および(または)() 市場参加者が公正価値を算定するのに必要と考えられるその他のプレミアムおよび流動性割引に関して、レベル2の現物商品に対して評価調整が行われる。評価調整は通常、市場のデータに基づいている。
- ・レベル3の現物商品 評価における重要な入力情報に観測不能なものが1つまたは複数含まれるもの。反証がない限り、レベル3の現物商品は取引価格で当初評価されるが、これは公正価値の当初見積りの最善のものと考えられる。その後、当社は公正価値の算定に他の方法を用いるが、これは商品の種類によって異な

る。評価における入力情報および仮定は、金融資産の売却時に実現される価値を含め、実体のある観測可能 な証拠に裏付けられる場合に変更される。

デリバティブ

デリバティブは、取引所で取引される(上場)場合もあれば、店頭デリバティブとして相対取引により契約が締結される場合もある。当社の店頭デリバティブの一部は、中央清算機関を通じて清算および決済される(以下「清算対象の店頭取引」という。)が、一部は両取引相手間の双務契約(以下「二者間の店頭取引」という。)となっている。公正価値の階層の各レベルの評価手法および重要な入力情報には、以下が含まれる。

- ・レベル1のデリバティブには、将来において有価証券の受渡しを行う短期契約で、対象となる有価証券がレベル1の金融商品であるもの、および活発な取引があり、市場価格で評価される上場デリバティブが含まれる。
- ・レベル2のデリバティブには、評価における重要な入力情報のすべてが市場のデータによって裏付けられる 店頭デリバティブならびに活発な取引のないおよび(または)店頭デリバティブの市場清算レベルまで測定す るモデルで評価される上場デリバティブが含まれる。評価における入力情報の重要性を判断するに際し、当 社はとりわけ当該入力情報に対するポートフォリオの正味リスク・エクスポージャーを考慮している。 店頭デリバティブを評価する特定のモデルの選択は、商品の契約条件、内在する特定のリスクおよび市場に おける価格決定情報の入手可能性によって異なる。流動性の高い市場で取引されているデリバティブについ ては、モデルから導き出された情報が市場清算レベルまで測定できるため、モデルの選択に重要な経営陣の 判断を伴わない。

評価モデルには、契約条件、市場価格、イールド・カーブ、割引率(担保付デリバティブに係る信用補完契約の規定による受取および差入担保に係る利息によるものを含む)、クレジット・カーブ、ボラティリティ指標、期限前償還率、損失の重大度およびそれぞれの入力情報の相関関係など、様々な入力情報が必要である。レベル2のデリバティブを評価するための重要な入力情報は、市場取引、ブローカーまたはディーラーによる呼び値、あるいは価格の透明性が合理的な水準にあるその他の代替的な価格情報源により検証可能である。呼び値の性質(指標的なものか、確定的なものかなど)、および最近の市場取引と代替的な価格情報源が提供した価格との関係が考慮される。

・レベル3のデリバティブは、観測可能なレベル1および(または)レベル2の入力情報とともに、観測不能なレベル3の入力情報を使用するモデルで評価される。観測不能な入力情報には、一部の相関関係と、クレジット・スプレッド、株価ボラティリティの入力情報、コモディティの価格およびコモディティ・ボラティリティが含まれる。

当社はレベル3のデリバティブを当初評価した後に、レベル1およびレベル2の入力情報をアップデートして観測可能な市場の変動を反映しており、それによる損益はレベル3に計上される。レベル3の入力情報は、類似する市場取引、第三者の価格提供サービスおよび(または)ブローカーやディーラーによる呼び値、あるいはその他の過去の市場データなどの証拠に裏付けられる場合に変更される。当社が市場取引を参照してモデルの評価額を検証できない場合には、別の評価モデルによって大幅に異なる公正価値の見積りが算出される可能性がある。

当初の取引価格と内部開発のモデルにより算出された公正価値との間に差異がある場合、損益は、市場参加者が価格設定において考慮するであろう要素(時間の要素を含む)の変化から生じたものに限り、認識される。

. ヘッジ会計

当社は、一部の固定金利が付された無担保長期借入金および無担保短期借入金の金利エクスポージャーを管理するために用いられる一部の金利スワップについて、ヘッジ会計を適用している。ヘッジ会計の要件を満たすために、デリバティブ・ヘッジは、ヘッジ対象のエクスポージャーから生じるリスクを非常に効果的に軽減しなければならない。また当社は、契約開始時にヘッジ関係に関して正式に文書化し、デリバティブ・ヘッジがヘッジ関係の期間にわたり継続的に非常に有効であることを確認するために、ヘッジ関係のテストを行わなければならない。

n. 担保付契約および担保付借入金

担保付契約は、売戻条件付契約および借入有価証券担保金である。担保付借入金は、買戻条件付契約および貸付有価証券担保金である。当該金融商品の分類および測定に関する詳細は、上記のm. 金融商品を参照のこと。受取担保または差入担保は、現金または有価証券のいずれかの形式をとる。現金担保は受領/支払時に認識/認識中止される。当社が有価証券の形式で差入れた担保については当社の貸借対照表における認識は中止されず、また有価証券の形式で受領した担保については貸借対照表に認識されない。受領した担保を後に売却した場合には、担保返却義務および受領した現金が貸借対照表に認識される。

o. 当期法人税および繰延税金

当期法人税等は、当期法人税および繰延税金から成る。税金は、総認識利得損失計算書にて認識される項目に 関するものを除き、損益計算書にて認識される。

当期法人税等は、当社が事業を営み課税所得を稼得している国で貸借対照表日現在に施行または実質的に施行されている税法に基づき計算される。

繰延税金は、将来の税金支払額を増減させることになる取引または事象が貸借対照表日において発生している場合に、当該日において解消していない、以下を除いた全ての期間差異について認識される。

- ・繰延税金資産は、将来の期間差異の解消に利用できる十分な課税所得を見込める可能性が高いと取締役が考える範囲内で認識される。
- ・繰延税金は、貸借対照表日に施行されているまたは実質的に施行されている税率および法律に基づいて、期間 差異が解消される期間において適用が予定されている税率を用いて割引せずに測定される。

繰延税金は、繰延税金が帰属している関連する利益または損失の認識方法に従い、損益計算書に認識されるか、総認識利得損失計算書に直接認識される。

p. 引当金および偶発債務

引当金は、過去の事象の結果として生じた現在の(法的または推定的)債務を決済するのに経済的便益の流出が必要となる可能性が高く、債務金額を信頼性をもって見積もることが可能な場合に認識される。新しい法案の結果として生じる可能性がある法的債務は、草案どおりに法律が施行されることがほぼ確実な場合にのみ債務として認識される。

偶発債務とは、以下のような債務である。

- ・過去の事象により発生する可能性のある債務で、当社の支配が及ばない1つまたは複数の不確実な将来の事象が発生することによって、もしくは発生しないことによってのみ、その存在が確認される。
- ・過去の事象により発生した現在の債務であるが、経済的便益が流出する可能性が高くないか、もしくは債務金額を信頼性をもって測定することが不可能なために、認識されていない。

偶発債務は財務書類には認識されない。しかし、決済の可能性がほとんどないような場合を除いて開示は行われる。

注記2 報告および開示の免除

a. FRS第8号「関連当事者に関する情報の開示」

当社は、グループ・インクの完全所有子会社であり、当社を連結対象とした連結財務書類が公表されている。このため、FRS第8号「関連当事者に関する情報の開示」第3項(c)の条項に基づき、当社は、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクの他の完全所有子会社との取引については開示を免除されている。

注記3 純収益

当社の純収益は以下の事業セグメントに分類される。

		(単位:千米ドル)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
投資銀行業務	1,379,681	1,097,931
機関投資家向けクライアント・サービス	3,762,428	3,715,380
投資および貸付業務 1	266,853	14,740
投資運用業務 1	489,640	328,637
	5,898,602	5,156,688

1 当社は、GSグループが管理するファンドに対する投資サービスの提供に関し、2013年度の純収益150百万米ドルを投資および貸付業務から投資運用業務に振替えた。純収益合計に対する影響はない。

第三者と行う取引に加え、当社は通常の営業活動の過程において、マーケット・メイキング活動および一般的な業務の一環として関連会社との取引を行っている。かかる取引について、当該関連会社に収益が割り当てられ、また、当該関連会社から収益が受け取られる。

上記の事業セグメントの純収益には、現物商品、担保付契約およびその様な原資産から生じた現金または資金需要に関連するその他のポジションに係る受取利息および支払利息が含まれる。ただし、長期劣後ローンに係る利息は、支払利息等に表示される(財務書類に対する注記5を参照のこと)。

当社のセグメントの詳細および分析については、本年次報告書パート1アイテム5(業績 - セグメント報告) (訳者注:原文の該当箇所をいう。)を参照のこと。

純収益には、受取利息純額415百万米ドル(2013年:106百万米ドル)および利息外収益55億米ドル(2013年:51億米ドル)が含まれる。

受取利息純額には、受取利息25億米ドル(2013年:26億米ドル)および支払利息21億米ドル(2013年:25億米ドル)が含まれる。受取利息のうち22百万米ドル(2013年:147百万米ドル)が親会社およびグループ会社に関するものであり、支払利息のうち852百万米ドル(2013年:959百万米ドル)が親会社およびグループ会社に関するものである。

利息外収益には、2014年度の手数料および報酬657百万米ドル(2013年:596百万米ドル)が含まれ、これは機関 投資家向けクライアント・サービスおよび投資運用業務のセグメントに含まれる。機関投資家向けクライアント・サービスにおける純収益には、公正価値で測定するものとして指定した当社の金融資産および金融負債に関する純損失489百万米ドル(2013年:84百万米ドル)が含まれる。機関投資家向けクライアント・サービスにおける残りの純収益は主に、トレーディング目的で保有する金融資産および金融負債からの純利益に関するものである。

<u>地域別分析</u>

国際金融市場は密接に関連しているため、当社は1つの世界市場で事業を運営しているというのが取締役の考えである。従って業績の地域別セグメント情報は開示されていない。

注記4 一般管理費

		(単位:千米ドル)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
直接的従業員費用(注記7参照)	3,042,037	3,800,742
市場開拓費	100,007	95,769
通信およびテクノロジー費用	84,812	80,845
有形固定資産の減価償却費(注記11参照)	3,660	3,394
事務所関連費用(脚注a参照)	180,472	166,665
専門家報酬等(脚注b参照)	119,833	110,136
その他費用(脚注c参照)	93,649	280,964
	3,624,470	4,538,515

- a. 事務所関連費用には、土地および建物のオペレーティング・リース料87百万米ドル(2013年:84百万米ドル)が 含まれる。
- b. 専門家報酬等には、当社の監査人に対する当社の年次財務書類監査についての支払報酬5.3百万米ドル(2013年:5.0百万米ドル)および当社の監査人に対するその他のサービスについての支払報酬0.6百万米ドル(2013年:0.4百万米ドル)が含まれる。
- c. その他の費用には、租税公課、寄付金、業務管理支援に関するグループ会社からの支払管理費および受取管理費、関連会社からの受取管理サービス費および支払管理サービス費、ならびに有形固定資産処分損522千米ドル(2013年:なし)が含まれる。

注記 5 支払利息等

		(単位:千米ドル)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
グループ会社に対する支払額	222,124	305,837

グループ会社に対する支払利息等は長期劣後ローンにより生じたものである(注記19aを参照のこと)。

注記6 取締役に対する報酬

		(単位:千米ドル)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
報酬総額	5,856	4,737
定額拠出年金制度に対する当社の拠出金	7	7
	5,863	4,744
最高報酬額を受取った取締役:		
報酬および給付の総額	1,930	1,400
定額拠出年金制度に対する当社の拠出金	3	3
期末における未払年間年金費用	8	7

2006年会社法に従って、上記の取締役に対する報酬は、適格業務のみに関する支払済または未払の報酬合計額を表示している。この合計額は現物支給される現金および給付の価額のみを含んでおり、行政委任立法(以下「SI」という。)2008年/410号の第5附則に従った株式報酬の価額は含まれていない。取締役は、この他に非適格業務に関する報酬も受取るが、別途開示は要求されていない。

1名の取締役が確定拠出型年金制度に加入しており、1名の取締役が複合年金制度(確定給付部分および確定拠出部分を含む)に加入している。当年度において、最高報酬額を受取った取締役を含む4名の取締役が長期報奨制度に関するグループ・インクの株式を付与されている。当年度において、最高報酬額を受取った取締役を含む2名の取締役がオプションを行使した。

注記7 人件費

取締役、顧問および派遣従業員を含む当社の平均従業員数は以下のとおりである。

(単位:人) 2014年12月31日 2013年12月31日 終了年度 終了年度 取締役を含む従業員: 投資銀行業務 696 674 機関投資家向けクライアント・サービス 1,400 1,388 投資および貸付業務 111 98 投資運用業務 534 503 サポート部門 2,503 2,479 5,244 5,142 顧問および派遣従業員 338 320 5,582 5,462

関連事業体に雇用され当社に出向している者も多く勤務している。出向者は従業員数および関連する人件費の 開示に含められている。顧問および派遣従業員に係る費用は、下記の直接的従業員費用合計に含められている。 2014年12月31日現在の従業員数合計は5,730名(2013年:5,555名)である。

取締役に関するものも含め、当社が負担する従業員費用は次のとおりである。

		(単位:千米ドル)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
総賃金および給与の総額	2,621,155	3,331,710
国民保険制度の事業主負担	314,384	373,016
以下の制度の年金費用、雇用主負担:		
確定拠出型制度および複合年金制度の確定拠出部分	60,753	55,587
複合年金制度の確定給付部分	45,745	40,429
直接的従業員費用合計	3,042,037	3,800,742

直接的従業員費用には株式に基づく報酬の時価評価に関連する費用83百万米ドル(2013年:費用10億米ドル)が 含まれている。

注記8 年金契約

当社は、確定給付部分(以下「当制度」という。)と確定拠出部分の両方を有する複合的な構造を持ったオープン型年金制度に資金を拠出している。この制度は2008年4月1日をもって新規加入者の受付けを終了し、確定拠出型制度に置換わった。当制度では、現加入者は引き続き給付金の積み立てが可能である。2014年度に、当社は当制度を終了し2016年3月31日より後は将来の給付金の積み立てはないことを制度加入者に通知した。

資格を有する独立した保険数理士による当制度に関する完全な保険数理評価は、予測単位積増方式を用いて 2012年12月31日現在で実施され、2014年12月31日現在にアップデートされている。

当制度の積立の前提となる保険数理士により利用された主要な財務上の仮定で、年金制度費用に重要な影響を及ぼしたものは以下のとおりである。

	2014年12月31日 終了年度 年率(%)	2013年12月31日 終了年度 年率(%)
割引率	3.80	4.50
昇給率	4.00	4.00
支払年金増加率(1996年11月30日より後の期間における増加)	3.10	3.40
繰延年金増加率(1996年11月30日より後の期間における増加)	2.30	2.60
物価上昇率	3.30	3.60

当社に帰属する当制度の資産および期待運用収益率は以下のとおりである。

	2014年12月31日現在		2013年12月3	31日現在
	期待運用収益率 年率(%)	市場価額 (百万米ドル)	期待運用収益率 年率(%)	市場価額 (百万米ドル)
株式	6.8	991.6	7.1	969.1
債券	2.5	707.3	4.0	404.9
現金および再投資現金	2.7	118.1	2.9	134.7
資産の市場価額合計		1,817.0	-	1,508.7

貸借対照表の推移:

(単位:百万米ドル)

	2014年12月31日 現在	2013年12月31日 現在	2012年12月31日 現在	2011年12月31日 現在	2010年12月31日 現在
当制度の資産の 市場価額	1,817.0	1,508.7	1,266.6	1,059.6	1,053.6
当制度の負債の 保険数理評価額	1,559.6	1,352.3	1,054.1	927.4	889.6
貸借対照表に認識された繰 延税金考慮前の当制度の余 剰額および年金資産	257.4	156.4	212.5	132.2	164.0

確定給付費用の構成要素は以下のとおりである。

	2014年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2013年12月31日 終了年度
営業利益に借方計上された金額の分析:		
当期勤務費用	45.7	40.4
営業利益への借方計上額合計	45.7	40.4
金融収益純額に貸方計上された金額の分析:		
当制度の負債に係る利息	60.2	49.6
当制度の資産の期待運用収益	(88.7)	(71.1)
金融収益純額への貸方計上額合計	(28.5)	(21.5)
税引前損益への借方計上額合計	17.2	18.9
総認識利得損失計算書に認識された金額の分析:		
資産に係る期待利益控除後の実際利益	297.8	111.1
負債に係る実績利益	19.1	11.0
仮定の変更に係る損失(財務上および人口統計的)	(226.7)	(192.5)
税引前の総認識利得損失計算書に認識された利益/(損失)合計	90.2	(70.4)

実績損益の推移は以下のとおりである。

	2014年12月31日 現在	2013年12月31日 現在	2012年12月31日 現在	2011年12月31日 現在	2010年12月31日 現在
当制度の資産に係る期待利 益控除後の実際利益(損 失):					
金額(百万米ドル)	297.8	111.1	57.2	(101.1)	14.0
当制度の期末資産に占める 割合	16.4%	7.4%	4.5%	9.5%	1.3%
当制度の負債に係る実績利 益:					
金額(百万米ドル)	19.1	11.0	17.5	28.5	48.6
当制度の期末負債に占める 割合 総認識利得損失計算書に認 識された保険数理上の利 益/(損失)合計:	1.2%	0.8%	1.7%	3.1%	5.5%
金額(百万米ドル)	90.2	(70.4)	60.4	(51.9)	88.2
当制度の期末負債に占める 割合	5.8%	5.2%	5.7%	5.6%	9.9%

当年度における当制度の資産の変動に関する分析:

当制度の期末における余剰額

当制度の期首資産2014年12月31日 終了年度(単位:百万米ドル) 2013年12月31日 終了年度当制度の資産の期待運用収益88.771.1資産に係る期待利益控除後の実際利益297.8111.1拠出額 - 雇用主43.632.3給付額(9.4)(9.2)当制度の資産の換算による為替差(損)/益(112.4)36.8当制度の期末資産1,817.01,508.7当年度における当制度の負債の変動に関する分析:(単位:百万米ドル) 2013年12月31日 終了年度当制度の期首負債1,352.31,054.1
当制度の資産の期待運用収益 88.7 71.1 資産に係る期待利益控除後の実際利益 297.8 111.1 拠出額 - 雇用主 43.6 32.3 給付額 (9.4) (9.2) 当制度の資産の換算による為替差(損)/益 (112.4) 36.8 当制度の期末資産 1,817.0 1,508.7 当年度における当制度の負債の変動に関する分析:
資産に係る期待利益控除後の実際利益297.8111.1拠出額 - 雇用主43.632.3給付額(9.4)(9.2)当制度の資産の換算による為替差(損)/益(112.4)36.8当制度の期未資産1,817.01,508.7当年度における当制度の負債の変動に関する分析:(単位:百万米ドル) 2013年12月31日 終了年度2013年12月31日 終了年度
拠出額 - 雇用主 43.6 32.3 給付額 (9.4) (9.2) 当制度の資産の換算による為替差(損)/益 (112.4) 36.8 当制度の期末資産 1,817.0 1,508.7 当年度における当制度の負債の変動に関する分析: (単位:百万米ドル) 2014年12月31日 終了年度 終了年度
総付額 (9.4) (9.2) 当制度の資産の換算による為替差(損)/益 (112.4) 36.8 当制度の期末資産 1,817.0 1,508.7 当年度における当制度の負債の変動に関する分析: (単位:百万米ドル) 2014年12月31日 終了年度 終了年度
当制度の資産の換算による為替差(損)/益 (112.4) 36.8 当制度の期末資産 1,817.0 1,508.7 当年度における当制度の負債の変動に関する分析: (単位:百万米ドル) 2014年12月31日 終了年度 終了年度
当制度の期末資産 1,817.0 1,508.7 当年度における当制度の負債の変動に関する分析: (単位:百万米ドル 2014年12月31日 終了年度 終了年度
当年度における当制度の負債の変動に関する分析: (単位:百万米ドル) 2014年12月31日 2013年12月31日 終了年度 終了年度
(単位:百万米ドル) 2014年12月31日 2013年12月31日 <u>終了年度</u> 終了年度
2014年12月31日 2013年12月31日 — 終了年度 終了年度 終了年度
当期度の期苦色信
コ,002.3 1,004.1
当期勤務費用 45.7 40.4
当制度の負債に係る利息 60.2 49.6
仮定の変更による損失 226.7 192.5
負債に係る実績利益 (19.1) (11.0)
給付額 (9.4) (9.2)
当制度の負債の換算による為替差(益)/損 (96.8) 35.9
当制度の期末負債
当年度における当制度の余剰額の変動に関する分析:
(単位:百万米ドル) 2014年12月31日 2013年12月31日 終了年度終了年度
当制度の期首における余剰額 156.4 212.5
拠出額 - 雇用主 43.6 32.3
当期勤務費用 (45.7) (40.4)
金融収益純額 28.5 21.5
保険数理上の利益/(損失) 90.2 (70.4)
余剰額の換算による為替差(損)/益 (15.6) (15.6) 0.9

257.4

156.4

追加開示:

	2014年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2013年12月31日 終了年度
当年度の予想に基づく 2015年12月31日/2014年12月31日までの将来の給付額	11.4	11.8
当年度の予想に基づく 2015年12月31日/2014年12月31日までの拠出額 - 雇用主	40.9	41.9
2014年12月31日/2013年12月31日終了年度における 当制度の資産の実際収益		
当制度の資産の期待運用収益	88.7	71.1
資産に係る期待利益控除後の実際利益	297.8	111.1
当制度の資産の実際収益	386.5	182.2
FRS第17号「退職給付」の適用後に総認識利得損失計算書に	- 認識された累計額: 2014年12月31日現在	(単位:百万米ドル) 2013年12月31日現在
年金制度に関連する保険数理上の損失	(11.1)	(101.3)
保険数理上の損失に帰属する英国繰延税金	2.2	20.2
総認識利得損失計算書に認識された正味累計額	(8.9)	(81.1)

次へ

注記 9 株式報酬

株式報奨制度

グループ・インクは、制限付株式ユニット(以下「RSU」という。)および報奨型ストックオプションなどを提供する株式報奨制度である2013年度ザ・ゴールドマン・サックス改訂・修正株式報奨制度(以下「2013年度SIP」という。)に資金を拠出している。

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(以下「GSI」という。)は付与された株式報奨の償却に関連して、失効分控除後の株式に基づく報酬529百万米ドルを2014年度に計上した(2013年:525百万米ドル)。グループ・インクとのグループ会社間契約の条項に従って、対応する資本計上額が負債に振替えられた。

制限付株式ユニット

グループ・インクは、2013年度SIPに基づき、主に年度末報酬に関連して、GSIの従業員に対してRSUを付与した。これは、権利確定後に適用される譲渡制限に関する流動性割引を考慮した、対象となる株式の付与日の終値で評価される。RSUは通常、該当するRSU契約に記載されている方法で権利が確定し、対象となる普通株式が交付される。従業員RSU契約では通常、退職、死亡、障害および利害が対立している従業員などの特定の状況において権利確定期間が短縮されることが規定されている。対象となる普通株式の交付は、受給者が報奨契約に記載されている一定の権利確定要件およびその他の要件を満たすことが条件となる。RSUに関連する増減は以下の表のとおりである。

(単位:RSU数)

	2014年12月	引31日現在	2013年12月31日現在		
	将来の役務提供が 不要	将来の役務提供が <u>必要</u>	将来の役務提供が 不要	将来の役務提供が 必要	
期首残高	4,237,913	2,214,358	5,000,853	2,533,081	
付与	2,267,175	1,307,601	2,949,686	1,741,276	
失効	(77,373)	(288,394)	(35,652)	(219,059)	
交付	(3,817,768)		(5,505,642)		
移行による増加/(減少)	18,953	28,640	7,171	(19,443)	
権利確定	1,463,485	(1,463,485)	1,821,497	(1,821,497)	
期末残高	4,092,385	1,798,720	4,237,913	2,214,358	

2014年度における付与されたRSUの付与日の加重平均公正価値は153.80米ドル(2013年:126.38米ドル)であった。2014年12月31日終了年度および2013年12月31日終了年度に付与されたRSUの公正価値には、最長4年の権利確定後の譲渡制限を反映して、それぞれ12.5%および11.6%の流動性割引が含まれている。

2015年度第1四半期において、グループ・インクは当社の従業員に年度末のRSU3.7百万ユニットを付与し、そのうち0.8百万ユニットのRSUについては、交付の条件として将来の役務提供が必要とされている。これらの報奨には、報奨契約に記載のとおり、追加条件が付されている。通常、これらの報奨の対象となる株式は、必要な源泉徴収税控除後で、3年間にわたり交付されるが、2020年1月までは権利確定後の譲渡制限の対象となっている。これらの付与は、上記の表に含まれていない。

ストックオプション

従業員に付与されたストックオプションは通常、該当するストックオプション契約に記載されている方法で権利が確定する。2010年度以降、付与されたオプションはない。通常、オプションは付与日から10年目に期間が終了するが、該当するストックオプション契約および付与時に効力を有するザ・ゴールドマン・サックス改訂・修正株式報奨制度の条項に従い、特定の状況においては早期終了や取消しとなる可能性もある。ストックオプションに関連する増減は以下の表のとおりである。

	2014年12月	月31日現在	2013年12月31日現在		
	ストック オプション数	加重平均行使価格 (単位:米ドル)	ストック オプション数	加重平均行使価格 (単位:米ドル)	
期首残高	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55	
行使	(5,712,248)	78.94	(41,542)	96.08	
期間終了			(540)	96.08	
期末残高	4,502,491	105.23	10,214,739	90.53	
期末行使可能	4,502,491	105.23	10,214,739	90.53	

当年度に行使されたオプションに係る、行使日現在の加重平均株価は169.82米ドルであった(2013年:153.08 米ドル)。未行使オプションは以下の表のとおりである。

	2014年12月31日現在		2013年12月31日現在	
	未行使ストック オプション数	加重平均残存年数	未行使ストック オプション数	加重平均残存年数
行使価格				
75.00 - 89.99米ドル	3,383,700	4.00	9,078,709	5.00年
90.00 - 119.99米ドル				
120.00 - 134.99米ドル	271,481	0.92	288,720	1.92年
135.00 - 194.99米ドル				
195.00 - 209.99米ドル	847,310	2.51	847,310	3.51年
期末未行使残高	4,502,491		10,214,739	

注記10 経常利益に係る法人税等

a. 当期法人税等の分析:

(単位:千米ドル)

(単位:千米ドル)

212,669

		(十四・17/17/)
	2014年12月31日 終了年度	2013年12月31日 終了年度
当期法人税:		
英国法人税	243,315	151,241
過去の期間に係る調整額	39,264	2,275
外国税額	61,980	59,153
当期法人税合計(注記10b参照)	344,559	212,669
繰延税金:		
引当金およびその他の期間差異	104,801	(117,580)
期首資産に係る低減税率による影響額		38,317
過去の期間に係る調整額	6,644	(4,504)
繰延税金合計(注記17参照)	111,445	(83,767)
経常利益に係る法人税等	456,004	128,902

b. 当期法人税等に影響を及ぼす要因:

当期法人税合計

上記に示した当期法人税合計と、当年度において当社の税引前経常利益に適用される加重平均英国法人税率21.5% (2013年:23.25%)を掛けて算出した金額との差異は、以下のとおりである。

2014年12月31日 2013年12月31日 終了年度 終了年度 税引前経常利益 2,080,475 297.566 21.5%(2013年:23.25%)の英国法人税の標準税率を掛けた経常利 447,302 69,184 株式に基づく報酬に関連する期間差異 (93,503)178,608 年金拠出控除に関する期間差異 (6,534)(1,831)加速キャピタル・アローワンスおよびその他の期間差異 3,064 (10,529)永久差異 (23,798)(29, 230)損金不算入額 2,501 30,764 対価なしでグループ会社から譲り受けた税務上の損失 (29, 101)(30,018)外国所得に対する税額増加の影響 11,894 4,441 換算差額およびその他 (6,530)(995)過去の期間に係る調整額 39,264 2,275

株式に基づく報酬に関連する期間差異は、当年度中に損益計算書に計上された金額の税務上の影響額純額および当年度中に従業員に交付された報奨により構成されている。

344,559

注記11 有形固定資産

当年度中の有形固定資産の増減は以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

			(単位:十木トル)
	賃借物件 付属設備	工具器具備品	合計
取得価額			
2014年 1 月 1 日現在	25,000	7,921	32,921
取得	361	1,698	2,059
処分	(776)	(17)	(793)
2014年12月31日現在	24,585	9,602	34,187
減価償却費累計額			
2014年 1 月 1 日現在	14,211	4,371	18,582
当期計上額(注記4参照)	2,692	968	3,660
処分	(254)	(17)	(271)
2014年12月31日現在	16,649	5,322	21,971
正味帳簿価額			
2014年12月31日現在	7,936	4,280	12,216
2013年12月31日現在	10,789	3,550	14,339
\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\			
注記12 長期投資			(単位:千米ドル)
	子会社株式	ローン以外の その他投資	合計
取得価額			
2014年 1 月 1 日現在		1,267	1,267
取得		462	462
2014年12月31日現在		1,729	1,729
減価償却費累計額			
2014年 1 月 1 日現在		69	69
当期計上額			. <u> </u>
2014年12月31日現在		69	69
正味帳簿価額			
2014年12月31日現在		1,660	1,660
2013年12月31日現在		1,198	1,198

ローン以外のその他投資は取引所会員権である。取締役は、子会社に対する投資および貸付金以外のその他投資の公正価値は帳簿価額を下回っていないと考えている。

当年度末において当社が支配を有する子会社は以下のとおりである。

会社名	設立国	持分比率および _ 議決権の割合_	保有株式の種類	保有株式数 (株)	事業の内容
ゴールドマン・サックス(ケ イマン)リミテッド	ケイマン 諸島	100%	普通株式	250	金融サービス
イポペマ80ファンダス・イン ベスティシニ・ザムクニエチ	ポーランド	100%	*	*	投資ファンド

^{*} この子会社は、株式に付随する議決権以外により得た支配力を基準に財務書類に含まれている。

2014年度において、当社は、ゴールドマン・サックス・インターナショナル・インベストメンツ・リミテッドが発行した全株式資本にあたる 1 株当たり額面 1 米ドルの普通株式 2 株を、2014年 8 月29日付で当社の直接親会社であるゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッド(以下「GSGUK」という)に対価合計 2 米ドルで売却した。

過年度において、当社はスフェア・ファンド・デ・インベスティメント・マルチメルカード・インベスティメント・ノ・エクステリオ・クレディト・プリヴァード(以下「スフェア・ファンド」という。)におけるユニットを595百万プラジル・レアル(296百万米ドル)で追加取得し、12億プラジル・レアル(569百万米ドル)を償還した。当社はその後、スフェア・ファンドの残るユニットを当社の直接親会社であるGSGUKに譲渡した。191百万米ドルの対価は短期ローンの形で充当された。米ドルに対するプラジル・レアル安により、当社では投資期間にわたり36百万米ドルの実現純損失が生じた。2014年度において、短期ローン191百万米ドルは全額当社に返済された。

当社は複数の特別目的事業体および元本保証ファンドの持分を有しており、これらは法的には子会社の定義を満たさないが、実質的に法的な子会社である場合と変わらないリスクおよび便益を生じる子会社である。これらの特別目的事業体および元本保証ファンドの活動は、リパッケージ・プログラムに基づく借入証券の発行からなる。これらの事業体はGSGUKの連結財務書類に含まれている。

注記13 保有金融商品および売却済未購入金融商品

保有金融商品および売却済未購入金融商品は、当社の営業活動における金融商品および投資からなる。担保として差入れた保有金融商品は、引渡しまたは再担保に供する権利がある取引相手先に対し差入れた保有金融商品を表している。

担保として差入れた保有金融商品を含む保有金融商品の構成は以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
現物商品1:		
コマーシャル・ペーパー、譲渡性預金証書、定期預金およびその他 のマネー・マーケット商品	1,225,282	3,391,803
政府債および政府機関債	16,920,118	20,892,333
モーゲージおよびその他の資産担保ローンおよび有価証券	1,998,385	2,170,894
銀行ローンおよびブリッジ・ローン	1,693,905	556,233
社債およびその他の債券	12,217,297	11,440,795
株式および転換社債	30,675,005	34,740,279
	64,729,992	73,192,337
デリバティブ商品1:		
金利	367,155,116	236,325,613
クレジット	64,636,465	76,662,753
為替	112,717,413	57,229,166
コモディティ	15,964,183	5,446,429
株式	67,024,263	67,248,503
	627,497,440	442,912,464
	692,227,432	516,104,801
保有金融商品	667,823,041	489,841,270
担保として差入れた保有金融商品	24,404,391	26,263,531
	692,227,432	516,104,801

売却済未購入金融商品の内訳は、以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
現物商品:		
政府債および政府機関債	10,735,033	10,325,775
社債およびその他の債券	2,279,658	2,663,618
株式および転換社債	14,626,885	13,775,194
	27,641,576	26,764,587
デリバティブ商品:	_	
金利	359,427,770	231,757,981
クレジット	59,747,636	70,760,557
為替	113,264,254	57,063,641
コモディティ	15,892,208	5,403,872
株式	65,430,869	65,413,495
	613,762,737	430,399,546
	641,404,313	457,164,133

^{1 2013}年12月31日現在、当社は金融商品23億米ドルをデリバティブ商品から現物商品に振替え、現物商品をより多くの区分で表示していた。これによる、担保として差入れた保有金融商品を含む保有金融商品合計への影響はない。

注記14 担保付契約

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
売戻条件付契約	131,734,812	136,100,718
借入有価証券担保金	87,499,090	89,753,537
	219,233,902	225,854,255

担保付契約のうち、1,369億米ドル(2013年:1,333億米ドル)がグループ会社に関するものである。

注記15 未収金

(単位:千米ドル)

2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
63,403,728	54,460,372
13,710,892	15,025,954
453,676	583,535
34,529	44,250
39,383	22,221
	75,155
77,642,208	70,211,487
	63,403,728 13,710,892 453,676 34,529 39,383

未収金には、金融資産771億米ドル(2013年:695億米ドル)および非金融資産500百万米ドル(2013年:701百万米ドル)が含まれる。

ブローカー / ディーラーおよび顧客に対する債権のうち、981百万米ドル(2013年:180百万米ドル)は、1年を超えて期日の到来するものである。当該残高は担保付貸付契約および(または)前払コモディティ契約に係るものである。

残りの未収金はすべて、貸借対照表日から1年以内に期日の到来するものである。

注記16 担保付借入金

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
買戾条件付契約	62,395,909	104,989,680
貸付有価証券担保金	94,972,786	85,221,168
	157,368,695	190,210,848

担保付借入金のうち、1,051億米ドル(2013年:1,010億米ドル)はグループ会社に関するものである。

注記17 繰延税金

(単位:千米ドル)

		,
	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
繰延税金残高の構成は以下のとおりである(注記15参照):		
減価償却費のキャピタル・アローワンス超過額	3,036	2,960
退職後給付	(51,473)	(31,278)
その他の期間差異	502,113	611,853
	453,676	583,535
	(単位:千米ドル)_	
繰延税金残高の推移は以下のとおりである:		
2014年1月1日現在	583,535	
当期損益計算書への振替額(注記10a参照)	(111,445)	
当期総認識利得損失計算書への振替額	(18,035)	
為替差損	(379)	
2014年12月31日現在	453,676	

その他の期間差異は、主に株式に基づく報酬に関する繰延税金に関連している。

注記18 その他未払金

その他未払金は、すべて貸借対照表日から1年以内に期日が到来し、構成は以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
110,509	42,560
8,637	28,245
15,544,508	18,960,736
67,073,244	58,457,370
49,463,853	37,856,952
20,992,555	15,273,841
1,076,675	1,523,525
78,033	
250,466	234,419
875,525	972,029
155,474,005	133,349,677
	110,509 8,637 15,544,508 67,073,244 49,463,853 20,992,555 1,076,675 78,033 250,466 875,525

その他未払金には、金融負債1,551億米ドル(2013年:1,331億米ドル)および非金融負債328百万米ドル(2013年:234百万米ドル)が含まれる。

a. 短期社債の分類は、以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
関連会社との無担保社債	3,807,021	3,819,734
外部取引相手先との無担保社債	9,135,409	8,417,081
関連会社との担保付社債	671,961	437,242
外部取引相手先との担保付社債	1,930,117	6,286,679
	15,544,508	18,960,736

担保付社債は担保として差入れられた有価証券により担保されている。差入れを受けた担保は受入金融商品または担保付契約による保有として認識されている。

注記19 長期債務:1年を超えて期日の到来する金額

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
長期劣後ローン(脚注 a 参照)	6,458,000	6,458,000
発行社債(脚注 b 参照)	6,386,954	4,205,847
親会社およびグループ会社に対する債務 - 無担保借入 (脚注 c 参照)	2,702,345	3,549,630
親会社およびグループ会社に対する債務 - その他の無担保債務	378,547	
親会社およびグループ会社に対する未払運用報酬(脚注d)	774,196	1,118,204
	16,700,042	15,331,681

2014年12月31日および2013年12月31日現在、すべての「長期債務:1年を超えて期日の到来する金額」は金融 負債である。

- a. 2014年12月31日および2013年12月31日現在における残高は、グループ会社に対する長期劣後ローンから成る。 当該債務に対する担保設定はなされておらず、米国連邦準備制度理事会のフェデラル・ファンド・レートに一定のマージンを加えた利息が生じる。マージンは、GSグループの加重平均債務コストの変動を反映して定期的に再設定される。65億米ドル(2013年:65億米ドル)の長期劣後ローンは、プルーデンス規制機構(以下「PRA」という。)より承認された規制資本を構成しており、グループ会社に対するまたはグループ会社からの最低5年の事前通知により、PRAの承認を条件として返済が可能である。
- b. 長期社債の分類は、以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
関連会社との無担保社債	471,317	101,325
外部取引相手先との無担保社債	3,076,081	2,054,357
関連会社との担保付社債	1,189,828	545,494
外部取引相手先との担保付社債	1,649,728	1,504,671
	6,386,954	4,205,847

担保付社債は、担保として差入れられた有価証券により担保されている。差入れを受けた担保は受入金融商品または担保付契約による保有として認識されている。

(単位・工业ド川)

1年を超えて期日の到来する発行社債の期日は以下のとおりである。

	(羊位・1水177)
2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
1,636,681	967,877
3,058,997	1,990,917
1,691,276	1,247,053
6,386,954	4,205,847

5年を超えて期日の到来する債務は、主に満期が2020年度から2040年度に到来する仕組債券に関連している。 これらの債券に関する支払いについては、原金融資産に関する金利動向に応じて行われるものが大半である。

- c. 親会社およびグループ会社に対する債務は関連会社からの長期無担保借入金に関連している。2014年12月31日 現在、これには、2012年6月26日の非コミット借入枠に基づき兄弟会社であるリスタムーブ・アイルランド・ リミテッドから受けた5年を超えて期日の到来する400百万米ドル(2013年:400百万米ドル)の借入金1件を含んでいる。当該借入枠は無担保であり、変動利率による金利が付され、満期は2022年7月1日である。
- d. 上記および注記18の未払運用報酬は、株式報酬に関連するものである。

注記20 負債性引当金

1年超2年以下 2年超5年以下

5 年超

	(単位:千米ドル)
2014年 1 月 1 日現在	17,740
引当金繰入額	10,000
引当金の減少	(10,000)
為替差益	(948)
2014年12月31日現在	16,792

当社に対する訴訟に関連して17百万米ドルの引当金が計上されている。当該引当金に関する詳細を開示することは重大な不利益となるため、FRS第12号「引当金、偶発債務および偶発資産」で認められているとおり、詳細については開示されていない。

注記21 払込資本金

2014年12月31日および2013年12月31日現在の払込資本金の構成は以下のとおりである。

	2014年12月31日現在		2013年12月31日現在	
	(株)	(千米ドル)	(株)	(千米ドル)
割当済、請求済および払込済株式				
額面 1 米ドル普通株式	533,447,150	533,447	533,447,150	533,447
		533,447		533,447

注記22 株主持分合計の変動および剰余金変動調整表

(単位:千米ドル)

	払込資本金	資本剰余金	資本準備金 _(配当不可)	損益計算書	株主持分 合計
2013年1月1日現在	533,447	2,862,936	17,286	16,779,784	20,193,453
当期純利益				168,664	168,664
当期その他の認識損失				(61,646)	(61,646)
株式報酬(注記9参照)				524,935	524,935
株式報酬に関する関係会社からの費用振替え				(524,935)	(524,935)
2014年 1 月 1 日現在	533,447	2,862,936	17,286	16,886,802	20,300,471
当期純利益				1,624,471	1,624,471
当期その他の認識利益				72,138	72,138
株式報酬(注記9参照)				528,918	528,918
株式報酬に関する関係会社からの費用振替え				(528,918)	(528,918)
2014年12月31日現在	533,447	2,862,936	17,286	18,583,411	21,997,080

退職給付引当金

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
年金制度の積立余剰額を除く損益計算書計上額	18,326,044	16,730,413
年金制度の積立余剰額(注記8参照)	257,367	156,389
損益計算書計上額	18,583,411	16,886,802

注記23 配当金支払額

取締役は当年度に関する普通株式配当金の支払いを提言していない(2013年:なし)。

注記24 営業利益から営業活動による正味キャッシュ・インフローへの調整

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
営業利益	2,274,132	618,173
減価償却費(注記4および11参照)	3,660	3,394
固定資産売却損(注記4参照)	522	
子会社のユニットの償還に関する源泉徴収税		2,133
現金拠出額控除後の年金費用	2,139	8,148
為替損/(益)の調整	207,606	(189,192)
未収金の増加	(7,657,549)	(7,169,552)
その他未払金の増加/(減少)	21,993,697	(4,181,309)
長期債務:1年を超えて期日の到来する金額の増加	1,368,361	3,413,093
負債性引当金の(減少)/増加	(948)	2,435
担保付契約の減少/(増加)	6,620,353	(4,326,700)
担保付借入金の(減少)/増加	(32,842,153)	8,733,465
担保として差入れた保有金融商品を含む保有金融商品の(増加)/減少	(176,122,631)	70,374,922
売却済未購入金融商品の増加/(減少)	184,240,180	(63,010,318)
営業活動からの正味キャッシュ・インフロー	87,369	4,278,692

注記25 正味キャッシュ・フローから純負債への調整

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
純現金期首残高	4,003,836	12,777,368
現金の(減少)/増加	(234,761)	905,493
顧客資金調整(脚注a参照)		(9,867,224)
為替レートの変動	(191,570)	188,199
現金合計(注記26参照)	3,577,505	4,003,836
借入金期首残高	(6,458,000)	(9,508,000)
長期劣後ローンの純減少		3,050,000
借入金期末残高(注記19参照)	(6,458,000)	(6,458,000)
純負債(注記26参照)	(2,880,495)	(2,454,164)

a. 2013年度に、顧客資金の処理に関する業界慣行の変更に伴い、FCAのCASS第7章に基づき保有する顧客資金の会計処理が変更された。2013年12月31日現在、現金・預金99億米ドルを当社の資産として取り扱うことが中止され、対応する金額が負債としてその他未払金に計上された。

注記26 純負債の変動の分析

				(単位:千米ドル)
	2013年12月31日 現在	キャッシュ・ フロー	為替の変動	2014年12月31日 現在
現金・預金	4,032,081	(254,369)	(191,570)	3,586,142
当座借越	(28,245)	19,608		(8,637)
現金合計	4,003,836	(234,761)	(191,570)	3,577,505
長期劣後ローン(注記19参照)	(6,458,000)			(6,458,000)
純借入金	(6,458,000)			(6,458,000)
純負債(注記25参照)	(2,454,164)	(234,761)	(191,570)	(2,880,495)

注記27 財務上のコミットメントおよび偶発債務

a. 当社のコミットメントは以下の表のとおりである。

(単位	:	千米	ドル	(ر
-----	---	----	----	----

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
条件付およびフォワード・スタート売戻条件付契約および 有価証券借入契約	34,571,820	39,828,253
フォワード・スタート買戻条件付契約および担保付貸付契約	14,760,347	20,820,153
その他	4,000,528	2,739,920
	53,332,695	63,388,326

当社は、将来の日付(通常は3営業日以内)において決算される売戻条件付契約および有価証券借入契約ならびに買戻条件付契約および担保付貸付契約を締結している。また当社には売戻条件付契約を通じて顧客および取引相手先に条件付融資を行うコミットメントがある。これらのコミットメントに基づく当社の融資は、売戻条件付契約のすべての条件を満たすことが前提となっており、実行されないままコミットメントが満期を迎える可能性もある。

その他のコミットメントは、主に担保付コミットメントに関するものである。

また、通常の営業活動から生じた当社の資産に対し、登録料が発生する。

b. 当社は、長期リース契約によりいくつかの建物を賃借している。リースは、契約で定める一定期間後に再交渉の対象となるもので、当社は契約に基づいて、これらの不動産に対する全ての保険料、維持および修理に関する費用の支払いを行っている。当社が翌年度に支払う義務のある賃料は以下のとおりである。

(単位:千米ドル)

	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
リース契約期間:		
1年未満	107	909
1年後以降2年未満	1,497	221
2年後以降5年未満	6,957	1,274
5年後以降	90,252	101,824
	98,813	104,228

- c. 当社は以下の法的手続に関与しているが、これらについての影響を見積もることは不可能である。
 - i.2011年4月、欧州委員会は、クレジット・デフォルト・スワップに関するデータ提供に関連して、また、反競争的な慣行である可能性のあるものを含むクレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連して、GSIを含むさらに多数の金融サービス会社の調査手続を開始したと発表した。2013年7月1日、欧州委員会は、金融サービス会社が共謀し、資金の払込みを伴わない上場クレジット・デリバティブおよびより広範にはクレジット・デフォルト・スワップの取引所における取引に際して競争を制限したとして、罰金およびその他の措置を決定する手続を開始した旨、これらの会社に異議告知書を発行した。GSIでは現在、クレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連する調査は無期限に停止された状態であると理解している。
 - .モーゲージ・パススルー証券、CDOおよびその他のモーゲージ関連商品を購入したとされる様々な購入者 および当該関連取引に関与した取引相手先(株式会社あおぞら銀行、ベイシス・イールド・アルファ・ファンド(マスター)、ドイチェ・ツェントラルゲノッセンシャフトバンクおよびIKBドイチェ・インダストリーバンクAGを含む)は、当社および一部の関連会社を相手取り、米国において訴訟を提起した。当該 訴訟では概ね、彼らが購入した有価証券の募集または売出しに関する勧誘書類に重要な事実の不実記載 が含まれており、また、重要な記載が欠如していたとの主張がなされており、証券売買契約の取消および(または)損害賠償が求められている。当該訴状の一部では、不正行為が主張されており、懲罰的損害 賠償が求められている。
 - .GSIは、2014年1月21日にロンドン高等法院において提起されたリビア投資庁による訴訟において被告となっている。当該訴訟は原告およびGSIとの間でなされた9つのデリバティブ取引に関するものであり、原告はとりわけ、証券売買契約の取消および衡平法上の不特定の救済ならびに10億米ドルを超える損害賠償を求めている。2014年8月4日、GSIは2014年4月10日付のサマリー・ジャッジメントを求める申立を取り下げ、2014年12月4日、リビア投資庁は修正訴状を提出した。
 - .GSIは、2014年5月23日以降にニューヨーク州南部地区連邦地方裁判所において提起された、亜鉛の貯蔵 設備の管理に関する連邦反トラスト法の違反を主張する集団訴訟を意図した訴訟の被告となっている。 訴状では、宣言的救済、差止およびその他の衡平法上の救済、ならびに3倍損害賠償を含む金額を特定 しない損害賠償が求められている。
 - .GSIは、2014年11月25日以降ニューヨーク州南部地区連邦地方裁判所に提起されたプラチナおよびパラジウムの取引に関連する集団訴訟を意図した訴訟の被告に含まれている。訴状では概ね、被告が共謀して現物プラチナおよびパラジウムのベンチマーク価格を操作したとする連邦反トラスト法および商品取引法の違反が主張され、宣言的救済および差止による救済ならびに金額を特定しない3倍損害賠償が求められている。

注記28 金融リスク管理および資本管理

当社の金融リスク管理および資本管理に関して英国基準で求められる特定の開示は、本年次報告書パート 1 (訳者注:原文の該当箇所をいう。)におけるその他のリスク管理および規制上の情報と共に表示されている。

注記29 金融商品

a. 区分別金融商品

当社の金融資産および金融負債の区分別の帳簿価額は、以下の表のとおりである。

(単位:百万米ドル)

2014年12月31日現在

	トレーディング 目的で保有	公正価値で評 価するもの として指定	ローンおよび 債権	償却原価	帳簿価額合計
金融資産:				_	
保有金融商品	667,823				667,823
担保として差入れた保有 金融商品	24,404				24,404
担保付契約		174,527	44,707		219,234
未収金		1,780	75,362		77,142
現金・預金			3,586		3,586
金融資産合計	692,227	176,307	123,655		992,189
金融負債:					
売却済未購入金融商品	641,404				641,404
担保付借入金		103,492		53,877	157,369
その他未払金		16,149		138,997	155,146
長期債務:1 年を超えて 期日の到来する金額		5,899		10,801	16,700
金融負債合計	641,404	125,540		203,675	970,619

(単位:百万米ドル)

2013年12月31日現在

		_			
	トレーディング 目的で保有	公正価値で 評価するもの として指定	ローンおよび 債権	償却原価	帳簿価額合計
金融資産:					
保有金融商品	489,841				489,841
担保として差入れた保有 金融商品	26,264				26,264
担保付契約		173,448	52,406		225,854
未収金		1,087	68,424		69,511
現金・預金			4,032		4,032
金融資産合計	516,105	174,535	124,862		815,502
金融負債:					
売却済未購入金融商品	457,164				457,164
担保付借入金		134,795		55,416	190,211
その他未払金		18,946		114,170	133,116
長期債務:1 年を超えて 期日の到来する金額		3,181		12,151	15,332
金融負債合計	457,164	156,922		181,737	795,823

b. 公正価値の階層

以下の表は、公正価値で測定する金融資産および金融負債を公正価値の階層のレベル別に示したものである。

(単位:百万米ドル)

2014年12月31日現在

,	レベル1	レベル2	レベル3	 合計
公正価値で測定する 金融資産: 担保として差入れた保有金融 商品を含む保有金融商品 担保付契約	38,836	638,233 174,527	15,158	692,227 174,527
未収金		1,780		1,780
公正価値で測定する金融資産合計	38,836	814,540	15,158	868,534
公正価値で測定する 金融負債: 売却済未購入金融商品	22,785	608,536	10,083	641,404
担保付借入金		103,368	124	103,492
その他未払金		13,412	2,737	16,149
長期債務:1年を超えて 期日の到来する金額		5,056	843	5,899
公正価値で測定する 金融負債合計	22,785	730,372	13,787	766,944

(単位:百万米ドル)

2013年12月31日現在

	レベル 1	レベル 2	レベル3	合計
公正価値で測定する 金融資産: 担保として差入れた保有金融 商品を含む保有金融商品 担保付契約	45,123	457,568 173,448	13,414	516,105 173,448
未収金		907	180	1,087
公正価値で測定する金融資産合計	45,123	631,923	13,594	690,640
公正価値で測定する 金融負債: まれ済も購入会融会ロ	22 500	425, 200	0.404	4F7 4G4
売却済未購入金融商品	22,580	425,390	9,194	457,164
担保付借入金		133,785	1,010	134,795
その他未払金		16,765	2,181	18,946
長期債務:1年を超えて 期日の到来する金額		2,694	487	3,181
公正価値で測定する 金融負債合計	22,580	578,634	12,872	614,086

2014年度および2013年度において、金融資産および金融負債にレベル1および2の間の重要な振替はなかった。レベル3に分類されるすべての金融資産および金融負債の公正価値の変動は以下の表のとおりである。レベル3の資産から生じる損益は、損益計算書の純収益に認識される。

金融資産または金融負債が報告年度中にレベル3に振替えられた場合、当該年度における損益は全額レベル3に含まれる。レベル間の振替は、振替が生じた報告年度の期首に認識される。従って、前年度にレベル3として報告された金融資産および金融負債のうち、当期末までの期間にレベル3から振替えられたものの損益は、この表には含まれていない。

レベル3の金融商品は、レベル1、レベル2またはレベル3の金融商品で経済的にヘッジされることが多い。 このため、レベル3に報告されている損益は、レベル1、レベル2またはレベル3の金融商品に帰属する損益で 一部相殺することができる。その結果、以下のレベル3の繰越に含まれる損益は、必ずしも当社の経営成績、流 動性または資金に対する全体的な影響を表すものではない。

			(単位:百万米ドル)
	担保として差入 れた保有金融商 品を含む保有金 融商品	未収金	公正価値で測定す る金融資産合計
公正価値で測定するレベル3金融資産の調整:			
2014年1月1日現在	13,414	180	13,594
当期純利益	4,423		4,423
購入	2,028		2,028
売却	(771)		(771)
決済	(5,096)		(5,096)
レベル3への振替	2,759		2,759
レベル 3 からの振替	(1,599)	(180)	(1,779)
2014年12月31日現在	15,158		15,158

(単位:百万米ドル)

	売却済未購入金融 商品	担保付借入金	その他未払金およ び長期債務:1年 を超えて期日の到 来する金額	公正価値で測定す る金融負債合計
公正価値で測定するレベル 3 金融負債の調整:				
2014年 1 月 1 日現在	9,194	1,010	2,668	12,872
当期純利益	2,336		(132)	2,204
購入	(5)		2	(3)
売却	982		2,954	3,936
決済	(3,180)	(886)	(1,773)	(5,839)
レベル3への振替	2,293		447	2,740
レベル3からの振替	(1,537)		(586)	(2,123)
2014年12月31日現在	10,083	124	3,580	13,787

2014年度における金融資産28億米ドルおよび金融負債27億米ドルのレベル3への振替は、トレーディング活動の観測可能性が低下した結果として主に一部の信用デリバティブの評価に使用される相関関係の入力情報の透明性が低下したことに伴い、当該信用デリバティブをレベル2から振替えたこと、また主に観測不能な信用スプレッドの入力情報が一部のその他の信用デリバティブの評価にとって重要になったことに伴い、当該商品をレベル2から振替えたことを主として反映している。

2014年度における金融資産18億米ドルおよび金融負債21億米ドルのレベル3からの振替は、主に観測不能な相関関係の入力情報が一部の信用デリバティブの評価にとって重要でなくなったことに伴い、当該信用デリバティブをレベル2へ振替えたこと、また主に観測不能な信用スプレッドの入力情報が一部のポートフォリオの純リスクにとって重要でなくなったことに伴い、一部の信用デリバティブをレベル2へ振替えたことを主として反映している。

			(単位:百万米ドル)
	担保として差入 れた保有金融商 品を含む保有金 融商品	未収金	公正価値で測定す る金融資産合計
公正価値で測定するレベル3金融資産の調整:			
2013年1月1日現在	16,075	166	16,241
当期純利益	996	14	1,010
購入	1,601		1,601
売却	(1,307)		(1,307)
決済	(4,482)		(4,482)
レベル3への振替	2,463		2,463
レベル 3 からの振替	(1,932)		(1,932)
2013年12月31日現在	13,414	180	13,594

				(単位:百万米ドル)
	売却済未購入金融 商品	担保付借入金	その他未払金およ び長期債務:1年 を超えて期日の到 来する金額	公正価値で測定す る金融負債合計
公正価値で測定するレベル 3 金融負債の調整:				
2013年1月1日現在	9,915	1,927	2,390	14,232
当期純利益	1,272		99	1,371
購入	(8)		(3)	(11)
売却	581		1,694	2,275
決済	(3,136)	(917)	(1,540)	(5,593)
レベル3への振替	1,937		315	2,252
レベル 3 からの振替	(1,367)		(287)	(1,654)
2013年12月31日現在	9,194	1,010	2,668	12,872

2013年度における金融資産25億米ドルおよび金融負債23億米ドルのレベル3への振替は、主に一部の信用デリバティブの評価に使用されるアップフロント・クレジット・ポイントおよび相関関係の入力情報の透明性が低下したことに伴い、当該信用デリバティブをレベル2から振替えたことを主として反映している。

2013年度における金融資産19億米ドルおよび金融負債17億米ドルのレベル3からの振替は、主に観測不能な信用スプレッドおよび相関関係の入力情報が一部の信用デリバティブの評価にとって重要でなくなったこと、ならびに観測不能な入力情報が一部のポートフォリオの純リスクにとって重要でなくなったことに伴い、当該信用デリバティブをレベル2へ振替えたこと主として反映している。

c. 観測不能な入力情報を用いた評価手法を用いて評価する金融商品の公正価値

金融商品の公正価値は、同一の金融商品の観測可能な現在の市場取引による価格の裏付けがない仮定、または利用可能かつ観測可能な市場データに基づいて、評価手法を全面的にまたは部分的に使用して算定しており、これらの仮定を変更すると、それを用いて算定される公正価値の見積りも変動する。2014年12月31日現在、重要かつ観測不能な入力情報用いた評価において、合理的な可能性のある代替的仮定を使用したことによる潜在的影響は、有利な変動が約179百万米ドル(2013年:113百万米ドル)、不利な変動が146百万米ドル(2013年:127百万米ドル)であった。合理的に可能性のある不利な代替的仮定の決定においては、潜在的な不確実性が存在する事例を識別し定量化するため、詳細な事業およびポジション・レベルのレビューが実施されている。ここでは、利用可能な市場情報の範囲に照らしたポジションの現在価値が考慮されている。

損益計算書に認識されていない、トレーディング目的で保有する金融商品の当初認識時の価額(取引価額)と評価手法を用いて算定された価額の公正価値の差額(以下「取引初日の損益」という)は、以下のとおりである。

(単位:百万米ドル)

	2014年	2013年
1月1日現在	80	104
新取引	118	44
当年度の損益計算書に認識された金額	(62)	(68)
12月31日現在	136	80

d. 公正価値で測定しない金融商品の公正価値

当社は、公正価値で測定しない流動金融資産1,237億米ドル(2013年:1,249億米ドル)および同金融負債1,929億米ドル(2013年:1,696億米ドル)を保有している。これらの商品はその性質上短期であるため、貸借対照表上の帳簿価額は公正価値の合理的な近似値である。

当社は、1年を超えて期日の到来する、公正価値で測定しない金融負債108億米ドル(2013年:122億米ドル)を保有しており、これは主に関係会社間の長期借入金に関するものである。当該借入金の金利は変動的な性格のものであり、類似する条件および特徴の商品の実勢市場金利に近似している。そのため、貸借対照表の帳簿価額は公正価値の合理的な近似値である。

e. 金融負債の満期

当社の金融負債(売却済未購入金融商品を除く)の契約上の満期別のキャッシュ・フロー(将来発生する金利を含む)の詳細は、以下の表のとおりである。売却済未購入金融商品は、トレーディング目的/要求払に分類されている。金融負債は、トレーディング目的で保有するものまたは損益を通じて公正価値で評価するものとして指定する場合を除き、割引前キャッシュ・フローで開示されている。トレーディング目的で保有する金融負債および損益を通じて公正価値で評価するものとして指定する金融負債は公正価値で開示されているが、これは当該商品の流動性リスク管理に使用する価値と一致しているためである。デリバティブの流動性リスクは、マスター・ネッティング契約および現金担保付契約により軽減されている。

(単位:百万米ドル)

2014年12月31日現在

	トレーディ ング目的/ 要求払	1 ヵ月間未 満	1 ヵ月間超 3 ヵ月間未 満	3 ヵ月間超 1 年未満	1 年超 5 年未満	5 年超	合計
金融負債:							
売却済未購入金融商 品	641,404						641,404
担保付借入金	74,056	63,446	7,071	10,282	2,418	96	157,369
その他未払金	91,919	13,196	439	50,068			155,622
長期債務:1年を超 えて期日の到来する 金額		2	4	26	9,110	8,675	17,817
合計 - 貸借対照表計 上額	807,379	76,644	7,514	60,376	11,528	8,771	972,212
条件付およびフォワード・スタート売 戻条件付契約および 有価証券借入契約 オペレーティング・		34,572					34,572
リース		8	16	74	385	80	563
その他	4,001						4,001
合計 - コミットメン ト	4,001	34,580	16	74	385	80	39,136
合計	811,380	111,224	7,530	60,450	11,913	8,851	1,011,348

(単位:百万米ドル)

2013年12月31日現在

	トレーディ ング目的/ 要求払	1 ヵ月間未 満	1ヵ月間超 3ヵ月間未 満	3 ヵ月間超 1 年未満	1 年超 5 年未満	5 年超	————— 合計 ————
金融負債:							
売却済未購入金融商 品	457,164						457,164
担保付借入金	84,331	71,878	13,645	17,708	1,000	1,649	190,211
その他未払金	75,934	14,126	2,331	41,173			133,564
長期債務:1年を超 えて期日の到来する 金額		2	4	28	7,770	8,719	16,523
合計 - 貸借対照表計	617,429	86,006	15,980	58,909	8,770	10,368	797,462
上額 条件付およびフォ ワード・スタート売 戻条件付契約および 有価証券借入契約		39,828					39,828
オペレーティング・ リース		9	17	78	409	184	697
その他	2,740						2,740
合計 - コミットメン ト	2,740	39,837	17	78	409	184	43,265
合計	620,169	125,843	15,997	58,987	9,179	10,552	840,727

f. 担保

当社は、主に売戻条件付契約、借入有価証券担保金、デリバティブ取引および顧客信用貸に関連して、金融商品(政府債および政府機関債、社債、株式および転換社債など)を担保として受入れている。当社は、個別の取引相手先に対する信用エクスポージャーを軽減するために、デリバティブおよび担保付契約について、前払いで、または条件付で、現金および有価証券を担保として受入れている。

多くの場合、当社は、主にクライアントの担保付貸付取引に関連して買戻条件付契約および有価証券貸付契約を締結する際に、担保として受入れた金融商品を引渡しまたは再担保に供することを認められている。当社はまた、その他担保付借入金、デリバティブ契約の担保差入れ、および当社または顧客の決済需要への対応に関連して、これらの金融商品を引渡しまたは再担保に供することを認められている。

当社が担保として受入れた金融商品のうち、引渡しまたは再担保に利用可能なもの、および引渡しまたは再担保に供したものは、以下の表のとおりである。

		(単位:日万米トル)
	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
引渡しまたは再担保に利用可能な担保	369,545	342,641
引渡しまたは再担保に供された担保	294,994	279,698

当社はまた、買戻条件付契約、有価証券貸付契約およびその他担保付借入金に関連して一部の保有金融商品を取引相手先に差入れているが、当該資産を引渡しまたは再担保に供する権利を取引相手先が有する場合も有さない場合もある。引渡しまたは再担保に供する権利を有する取引相手先に対し差入れた保有金融商品は、貸借対照表において「担保として差入れた保有金融商品」に、また、売却または担保に供する権利がない取引相手先に対し差入れた保有金融商品は、貸借対照表において「保有金融商品」に計上されている。当社が取引相手先に対し差入れた金融商品は、以下のとおりである。

		(単位:百万米ドル)
	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
引渡しまたは再担保に供する権利がある	24,404	26,264
引渡しまたは再担保に供する権利がない	17,656	22,360

当社は、保有金融商品に関して現金担保575億米ドル(2013年:458億米ドル)を受取り、売却済未購入金融商品に関して現金担保355億米ドル(2013年:286億米ドル)を差入れた。

買戻条件付契約および有価証券貸付取引の他に、当社はその他担保付借入金の利用により一部の資産の資金を調達し、当該取引において金融商品を担保として差入れている。これらのその他担保付借入金は特別目的事業体に関する負債、売却ではなく借入として会計処理される金融資産の譲渡およびその他のストラクチャード・ファイナンス契約から成る。その他担保付借入金には、ノン・リコースの契約が含まれる。

g. 譲渡された資産

引き続き全額認識されている資産

当年度において、当社は一部の金融資産を譲渡したが、この譲渡はFRS第26号(IAS第39号)「金融商品:認識および測定」に定められる認識の中止の要件を満たさなかったため、当社は貸借対照表において引き続き当該資産を全額認識している。

当社は、買戻条件付契約およびその他の有価証券貸付取引を担保するため、通常の営業活動において保有資産を取引相手先に譲渡している。当該取引においては、当社は契約満期日に金融商品を買戻す必要があり、引き続き当該商品の価格、信用および金利変動リスクにさらされているため、譲渡された資産は会計上引き続き認識する。当社が資産の譲渡による現金を受け取った際は、受取対価に対する金融負債が認識され、「担保付借入金」に計上される。当社が非現金担保を(証券の形式で)受け取った場合は、負債は当初認識されない。受取担保がその後売却された場合は、担保の返還義務が負債として「売却済未購入金融商品」に認識される。

買戻条件付契約および有価証券貸付取引に加えて、当社は、認識の中止の要件を満たさないその他の契約により資金を調達している。例えば、トータル・リターン・スワップなどの関連デリバティブを伴う有価証券の売却があり、当社は当該取引を通じて譲渡された資産に係るリスクと経済価値のほとんどすべてを保持している。このような場合、受取った手取金に対して金融負債が認識される。

譲渡されたものの会計上引き続き貸借対照表に認識されているその他の金融資産は、主にデリバティブ取引について差入れた有価証券の担保に関するものである。このようなデリバティブによる債務は、「売却済未購入金融商品」に計上されている。

譲渡されたものの会計上引き続き貸借対照表に計上されている金融資産は、以下の表のとおりである。これに伴う金融負債の帳簿価額は、通常は譲渡された資産の帳簿価額に近似している。

(単位:百万米ドル) 2014年12月31日現在 15年 (本語) (単位:百万米ドル) 2013年12月31日現在

	2014年12月31日現任	2013年12月31日現任
	——— 帳簿価額	 帳簿価額
コマーシャル・ペーパー、譲渡性預金証書、定期預金およびその他 のマネー・マーケット商品	1,047	1,940
政府債および政府機関債	11,095	10,518
モーゲージおよびその他の資産担保ローンおよび有価証券		95
社債およびその他の債券	6,248	7,326
株式および転換社債	23,670	28,745
	42,060	48,624

認識の中止をしたが継続的なエクスポージャーのある資産

当社は、当社が金融資産を譲渡した一部の非連結ストラクチャード・エンティティに、デリバティブ取引および保証の形で継続的に関与している。これらのデリバティブは、譲渡された資産にクレジット・リンクされていることがあり、これにより当社は譲渡された資産における特定のリスクを保持するか、あるいは何らかの偶発事象が発生した場合には資産の損失を補てんするため、ストラクチャード・エンティティに支払いを行う必要がある。

さらに、当社は金融資産を証券化ビークルに譲渡する。当社は通常、譲渡された資産と引き換えに現金を受取るが、証券化における受益持分の所有権を含め、譲渡された資産に継続的に関与する場合もある。当社はまた、流通市場におけるマーケット・メイキング取引に関連して、証券化ビークルが発行した優先証券または劣後証券を購入する可能性がある。

当社が継続的に関与することによる当社のエクスポージャーの詳細は、以下のとおりである。いずれの場合 も、留保持分は公正価値で計上されている。

(単位:百万米ドル)

2014年12月31日現在

2013年12月31	日現在
------------	-----

	帳簿価額	最大損失リスク	帳簿価額	最大損失リスク
保有金融商品:	_			
デリバティブ商品	120	1,308	62	1,395
現物商品	64	64	142	142
売却済未購入金融商品:				
デリバティブ商品	(2)	(92)	(31)	(235)
その他の負債				

当社が譲渡された資産にデリバティブまたは保証を通じて継続的に関与する場合、最大損失リスクはデリバティブまたは保証の想定元本である。証券化資産の留保持分または購入持分について、当社の損失リスクはこれら持分の公正価値までに限定されている。

継続的に関与する取引による損益の情報は、以下の表のとおりである。

(単位:百万米ドル)

	2014年12月31日現在		2013年12月	月31日現在
	年度利益/(損失)	累積利益/(損失)	年度利益/(損失)	累積利益/(損失)
保有金融商品:				
デリバティブ商品	66	144	2	78
現物商品	27	119	63	92
売却済未購入金融商品:				
デリバティブ商品	2	(31)	(5)	(33)
その他の負債		(1)		(1)

当社は譲渡前の資産を公正価値で会計処理しているため、一般的に資産の譲渡時に重大な損益を認識しない。なお当社は、認識が中止された金融資産を買戻す必要があるような継続的関与は行っていない。

h. ヘッジ会計

当社は、一部の金利スワップを公正価値ヘッジに指定している。これらの金利スワップは、関連するベンチマーク金利(例えば、ロンドン銀行間出し手金利(以下「LIBOR」という。)に起因する公正価値の変動をヘッジし、固定利付債務を変動利付債務に効果的に転換している。

当社は、ヘッジ手段の公正価値およびヘッジ対象リスク(金利リスクなど)の変動を相殺する公正価値ヘッジ関係の有効性を評価するにあたり、回帰分析を用いる統計的手法を適用している。回帰分析の結果、決定係数が80%以上、傾きが80%から125%の範囲の場合、金利スワップはヘッジ対象リスクの変動に起因する公正価値の変動の相殺に非常に有効とみなされる。

適格公正価値へッジについては、デリバティブに係る損益およびヘッジ対象リスクに起因するヘッジ対象の公 正価値の変動は純収益に含まれる。デリバティブがヘッジに指定されなくなった場合、ヘッジ対象の帳簿価額と 額面価額との差額は、実効金利法でヘッジ対象の残存期間にわたり償却される。

ヘッジとして会計処理された金利デリバティブから生じた利益/(損失)、関連するヘッジ対象の借入金および これらのデリバティブのヘッジの非有効部分は、以下の表のとおりである。

		(単位:十米ドル)
	2014年12月31日現在	2013年12月31日現在
金利ヘッジ	84,870	(20,367)
ヘッジ対象の借入金	(79,931)	18,119
ヘッジの非有効部分	4,939	(2,248)

2014年12月31日現在ヘッジに指定されているデリバティブ商品である資産および負債の公正価値は、それぞれ 188百万米ドルおよび10百万米ドル(2013年:資産113百万米ドルおよび負債40百万米ドル)であった。

注記30 その他の項目

バーゼル3第3の柱の開示

当社は、EU自己資本規制により要求されるとおり、GSGUKの連結第3の柱の開示に含まれている。GSGUKの2014年度における第3の柱は、財務書類の公表にあわせてwww.goldmansachs.com/disclosures/にて開示される予定である。

国別報告書

当社は、2013年自己資本(国別報告書)規制により要求されるとおり、GSGUKの国別連結報告書の開示に含まれている。GSGUKの2014年度国別開示は、2015年12月31日までにwww.goldmansachs.com/disclosures/にて行われる予定である。

注記31 最終親会社および直接親会社

直接の親会社および連結財務書類が作成される最小単位のグループの親会社は、イングランドおよびウェールズにおいて設立、登記されたゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドである。ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドの連結財務書類は、英国、EC4A 2BB ロンドン、フリート・ストリート133、ピーターボロー・コート、ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドのカンパニー・セクレタリーに請求することで入手可能である。

最終の支配会社および連結財務書類が作成される最大単位のグループの親会社は、アメリカ合衆国で設立されたザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクである。その連結財務書類および一定の法定提出書類(様式10-Q四半期報告書および10-K年次報告書等)においてGSグループおよびその事業活動の追加情報が提供されており、これらはGSグループの主要な事業拠点である、アメリカ合衆国10282ニューヨーク州ニューヨーク、ウェスト・ストリート200のインベスター・リレーションズ、またはwww.goldmansachs.com/shareholders/から入手することができる。

次へ

PROFIT AND LOSS ACCOUNT for the year ended 31 December 2014

	Note	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS'000
Net revenue	3 —	5,898,602	5,156,688
Administrative expenses	4	(3,624,470)	(4,538,515)
OPERATING PROFIT	1	2,274,132	618,173
Loss on sale of subsidiary undertaking	12		(36,238)
Interest payable and similar charges	5	(222,124)	(305,837)
Net finance income	8	28,467	21,468
PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES BEFORE TAXATION		2,080,475	297,566
Tax on profit on ordinary activities	10	(456,004)	(128,902)
PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES AFTER TAXATION AND FOR THE FINANCIAL YEAR	22	1,624,471	168,664

Net revenue and operating profit of the company are derived from continuing operations in the current and prior years.

STATEMENT OF TOTAL RECOGNISED GAINS AND LOSSES for the year ended 31 December 2014

	Note	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS'000
Profit for the financial year	100000000	1,624,471	168,664
Actuarial gain / (loss) relating to the pension scheme	8	90,173	(70,358)
U.K. deferred tax attributable to the actuarial gain / (loss)	17	(18,035)	8,712
TOTAL RECOGNISED GAINS AND LOSSES RELATING TO THE FINANCIAL YEAR AND SINCE LAST FINANCIAL STATEMENTS		1,696,609	107,018

The notes on pages 64 to 103 form an integral part of these financial statements. Independent auditors' report – pages 59 to 60.

BALANCE SHEET as at 31 December 2014

	Note	31 December 2014 US\$'000	31 December 2013 US\$'000
FIXED ASSETS	(=0.000 to 0.000	***************************************	300,000,000
Tangible assets	11	12,216	14,339
Investments	12 -	1,660	1,198
		13,876	15,537
CURRENT ASSETS			
Financial instruments owned	13	667,823,041	489,841,270
Financial instruments owned pledged as collateral	13	24,404,391	26,263,531
Collateralised agreements	14	219,233,902	225,854,255
Debtors	15	77,642,208	70,211,487
Cash at bank and in hand	26	3,586,142	4,032,081
		992,689,684	816,202,624
CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE WITHIN ONE YEAR			
Financial instruments sold, but not yet purchased	13	(641,404,313)	(457,164,133)
Collateralised financing	16	(157,368,695)	(190,210,848)
Other creditors	18	(155,474,005)	(133,349,677)
		(954,247,013)	(780,724,658)
NET CURRENT ASSETS	100	38,442,671	35,477,966
TOTAL ASSETS LESS CURRENT LIABILITIES CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE AFTER MORE THAN		38,456,547	35,493,503
ONE YEAR	19	(16,700,042)	(15,331,681)
PROVISIONS FOR LIABILITIES	20	(16,792)	(17,740)
NET ASSETS EXCLUDING PENSION SURPLUS		21,739,713	20,144,082
Pension surplus	8, 22	257,367	156,389
NET ASSETS INCLUDING PENSION SURPLUS		21,997,080	20,300,471
CAPITAL AND RESERVES			
Called up share capital	21, 22	533,447	533,447
Share premium account	22	2,862,936	2,862,936
Capital reserve (non-distributable)	22	17,286	17,286
Profit and loss account	22	18,583,411	16,886,802
TOTAL SHAREHOLDER'S FUNDS	22	21,997,080	20,300,471

The financial statements were approved by the Board of Directors on 25 March 2015 and signed on its behalf by:

R.A. Vince

The notes on pages 64 to 103 form an integral part of these financial statements.

Independent auditors' report - pages 59 to 60.

Company number: 02263951

STATEMENT OF CASH FLOWS for the year ended 31 December 2014

	Note	Year Ended 31 December 2014 US\$'000	Year Ended 31 December 2013 US\$'000
NET CASH INFLOW FROM OPERATING ACTIVITIES	24	87,369	4,278,692
RETURNS ON INVESTMENTS AND SERVICING OF FINANCE			
Interest paid		(165,607)	(473,081)
		(165,607)	(473,081)
TAXATION (PAID) / RECEIVED	-		
Taxation received		14,481	1,575
Taxation paid		(168,945)	(120,280)
	-	(154,464)	(118,705)
CAPITAL EXPENDITURE AND FINANCIAL INVESTMENTS	30		
Payments to acquire tangible fixed assets		(2,059)	(1,669)
	-	(2,059)	(1,669)
ACQUISITIONS AND DISPOSALS	-		
Acquisition of units in subsidiary undertaking		20	(296,162)
Redemption of units in subsidiary undertaking		€	566,418
		¥8	270,256
CASH (OUTLFOW) / INFLOW BEFORE USE OF FINANCING	_	(234,761)	3,955,493
FINANCING			
Receipts from issuing long-term subordinated debt		**	1,950,000
Repayment of long-term subordinated debt			(5,000,000)
	1		(3,050,000)
(DECREASE) / INCREASE IN CASH	25, 26	(234,761)	905,493

The notes on pages 64 to 103 form an integral part of these financial statements. Independent auditors' report – pages 59 to 60.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

1. ACCOUNTING POLICIES

a. Accounting convention

The financial statements have been prepared on the going concern basis, under the historical cost convention (modified as explained in *notes Ii* and *Im*), and in accordance with the Companies Act 2006 and applicable accounting standards in the United Kingdom. The principal accounting policies are set out below and have been applied consistently throughout the year.

b. Consolidation

The company has elected not to prepare consolidated financial statements as permitted by section 402 of the Companies Act 2006 as its subsidiaries are not material for the purpose of giving a true and fair view.

c. Revenue recognition

Net revenue has been disclosed instead of turnover as this more meaningfully reflects the nature and results of the company's activities. Net revenue, which is after charging related expenses, includes the net profit arising from transactions in securities, foreign exchange and other financial instruments, and fees and commissions earned. Related expenses include trading interest and dividends payable less trading interest and dividends receivable.

Financial assets and financial liabilities measured at fair value through profit or loss

Financial assets and financial liabilities held for trading or designated at fair value through profit or loss are recognised at fair value with realised and unrealised gains and losses as well as associated interest and dividend income and expenses included in net revenue. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs.

Investment Banking

Fees from financial advisory engagements and underwriting revenues are recognised in profit and loss when the relevant parties are contractually bound and as contract activity progresses unless the right to consideration does not arise until the occurrence of a critical event, in which case revenue is not recognised until that event has occurred.

Expenses associated with such engagements are deferred until the related revenue is recognised or the engagement is otherwise concluded. Expenses associated with financial advisory engagements are recognised in administrative expenses, net of client reimbursements. Underwriting revenues are presented net of related expenses.

Investment Management

Management fees are recognised on an accrual basis and are generally calculated as a percentage of a fund or a separately managed account's average net asset value and are recognised over the period that the related service is provided.

Incentive fees are calculated as a percentage of a fund's return or a percentage of a fund's excess return above a specified benchmark or other performance target. Incentive fees are recognised only when all material contingencies have been resolved.

Commissions and Fees

Revenue from commissions and fees from executing and clearing client transactions on stock, options and futures markets, as well as OTC transactions is recognised in net revenue on the day the trade is executed.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

d. Operating leases

The company has entered into operating lease arrangements as the lessee. Leased assets are not recognised on the balance sheet. Costs in respect of operating leases, adjusted for any incentives granted by the lessor, are charged on a straight-line basis over the lease term and included within administrative expenses in the profit and loss account.

e. Short-term employee benefits

Short-term employee benefits, such as wages and salaries, are measured on an undiscounted basis and accrued as an expense over the period in which the employee renders the service to the company. Provision is made for discretionary year end compensation whether to be paid in cash or share-based awards where, as a result of company policy and past practice, a constructive obligation exists at the balance sheet date.

f. Share-based payments

Group Inc. issues awards in the form of restricted stock units ('RSUs') and stock options to the company's employees for services rendered to the company. Awards are classified as equity settled and hence the cost of share-based transactions with employees is measured based on the grant-date fair value of the award. Share-based awards that do not require future service (i.e. vested awards, including awards granted to retirement eligible employees) are expensed immediately. Share-based awards that require future service are amortised over the relevant service period. Expected forfeitures are included in determining share-based employee compensation expense.

Group Inc. settles equity awards through the delivery of its ordinary shares. Group Inc. pays cash dividend equivalents on outstanding RSUs. The company has also entered into a chargeback agreement with Group Inc. under which it is committed to pay to Group Inc. the grant-date fair value as well as subsequent movements in fair value of those awards to Group Inc. at the time of delivery to its employees.

g. Foreign currencies

Transactions denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling on the date the transaction occurred. Monetary assets and liabilities denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling at the balance sheet date. Foreign exchange gains and losses are recognised in operating profit.

h. Dividends

Final equity dividends are recognised as a liability and deducted from equity in the period in which the dividends are approved by the company's shareholder. Interim equity dividends are recognised and deducted from equity when paid.

i. Pension costs

The company is a sponsor of a defined contribution pension plan and a hybrid pension plan for the benefit of certain employees. The hybrid pension plan has both a defined benefit section ('the Plan') and a defined contribution section. These are accounted for as follows:

 For the defined contribution pension plan and the defined contribution section of the hybrid pension plan, the contributions payable for the year are charged to operating profit. Differences between contributions payable for the year and contributions actually paid are shown as either accruals or prepayments on the balance sheet.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

i. Pension cost (continued)

For the Plan, the amounts charged to operating profit are the current service costs, any past service costs and any gains or losses on settlements and curtailments. They are included as part of staff costs. The interest cost and expected return on assets are shown as a net amount within net finance income. Actuarial gains and losses are recognised immediately in the statement of total recognised gains and losses. The Plan is funded, with the assets of the scheme held separately from those of the company, in separate trustee-administered funds. Plan assets are measured at fair value and Plan liabilities are measured on an actuarial basis using the projected unit method and discounted at a rate equivalent to the current rate of return on a high-quality corporate bond of equivalent currency and term to the scheme liabilities. Full actuarial valuations are obtained at least triennially and updated at each balance sheet date. Any surplus or deficit of Plan assets over Plan liabilities is recognised on the balance sheet as an asset (surplus) or liability (deficit).

j. Tangible fixed assets

Tangible fixed assets are stated at cost less accumulated depreciation and provision for any impairment. Depreciation is included in administrative expenses and is provided on a straight-line basis over the following estimated useful lives:

Fixtures, fittings and equipment

Years 3-7

Leasehold improvements are depreciated over the shorter of the useful economic life of the asset or the remaining life of the lease when the asset is brought into use. Depreciation policies are reviewed on an annual basis.

k. Fixed asset investments

Fixed asset investments are stated at cost or amortised cost, as applicable, less provision for any impairment. Amortisation is included in administrative expenses.

1. Cash at bank and in hand

Cash at bank and in hand is highly liquid overnight deposits held in the ordinary course of business.

m. Financial instruments

i. Recognition and derecognition

Financial assets and financial liabilities are recognised when the company becomes party to the contractual provisions of the instrument. The regular way purchase and sale of cash inventory is recognised and derecognised using trade date accounting.

The company derecognises financial assets when the contractual right to the cash flows from the financial asset expire or if it transfers the financial asset and substantially all the risk and rewards of ownership of that financial asset. A financial liability is derecognised only when it is extinguished (i.e. when the obligation specified in the contract is discharged or cancelled or expires).

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

m. Financial instruments (continued)

ii. Classification and measurement

The company classifies its financial instruments into the below categories. The classification depends on the purpose for which the financial instruments were acquired or originated. The company determines the classification of its financial instruments at initial recognition.

Financial instruments classified as held for trading

Financial instruments classified as held for trading include financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased. This includes derivative and cash instruments. Financial instruments classified as held for trading are initially recognised at fair value with transaction costs expensed in profit or loss. Such financial instruments are carried in the balance sheet at fair value and all subsequent gains or losses are recognised in net revenue. See v. kiir value measurements below for further information on the measurement of financial instruments classified as held for trading.

The directors are of the opinion that it would not be appropriate to classify them as current asset investments or to provide an analysis of such securities between those listed and unlisted.

Financial instruments designated at fair value through profit or loss

The company designates certain of its other financial assets and financial liabilities at fair value through profit or loss. Financial instruments designated at fair value through profit or loss are initially recognised at fair value with transaction costs expensed in profit or loss. Such financial instruments are carried in the balance sheet at fair value and all subsequent gains or losses are recognised in net revenue. The primary reasons for designating such financial assets and financial liabilities at fair value through profit or loss are:

- The group of financial assets, financial liabilities or both is managed and its performance evaluated on a fair value basis; and
- To eliminate or significantly reduce a measurement or recognition inconsistency that would otherwise arise from measuring assets or liabilities or recognising the gains and losses on them on different bases.

Hybrid financial instruments are instruments that contain bifurcatable embedded derivatives. If the company elects to bifurcate the embedded derivative from the associated debt, the derivative is accounted for at fair value and the host contract is accounted for at amortised cost, adjusted for the effective portion of any fair value hedges. If the company does not elect to bifurcate, the entire hybrid financial instrument is designated at fair value through profit or loss.

Other financial assets and financial liabilities designated at fair value through profit or loss include:

- Resale and substantially all repurchase agreements;
- Securities borrowed and loaned within Fixed Income, Currency and Commodities Client Execution;
- Substantially all secured debt securities issued, which includes certain hybrid financial instruments and transfers of assets accounted for as financings rather than sales;
- Certain unsecured debt securities issued, including certain hybrid financial instruments; and
- Certain debtors, including transfers of assets accounted for as secured loans rather than purchases.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

m. Financial instruments (continued)

These financial assets and financial liabilities at fair value are generally valued based on discounted cash flow techniques, which incorporate inputs with reasonable levels of price transparency, and are generally classified as level 2 because the inputs are observable. Valuation adjustments may be made for liquidity and for counterparty and the GS Group's credit quality.

Loans and receivables; and financial liabilities measured at amortised cost

Loans and receivables are non-derivative financial assets with fixed or determinable payments that are not quoted in an active market. They include certain collateralised agreements, substantially all debtors and cash at bank and in hand. Such financial assets are initially recognised at fair value plus transaction costs and subsequently measured at amortised cost using the effective interest method (see below). Finance revenue is recorded in net revenue.

Financial liabilities measured at amortised cost include certain collateralised financing and substantially all other creditors. Such financial liabilities are initially recognised at fair value plus transactions costs and subsequently measured at amortised cost using the effective interest method (see below). Finance costs, including discounts allowed on issue, are recorded in net revenue with the exception of interest on long-term subordinated loans, which is recorded in interest payable and similar charges.

The effective interest method is a method of calculating the amortised cost of a financial asset or a financial liability (or a group of financial assets or financial liabilities) and of allocating the interest income or interest expense over the relevant period. The effective interest rate is the rate that exactly discounts estimated future cash payments or receipts through the expected life of the financial instrument or, when appropriate, a shorter period to the net carrying amount of the financial asset or financial liability. When calculating the effective interest rate, the company estimates cash flows considering all contractual terms of the financial instrument but does not consider future credit losses. The calculation includes all fees and points paid or received that are an integral part of the effective interest rate, transaction costs, and all other premiums or discounts.

The company assesses its loans and receivables at each balance sheet date for any objective evidence of impairment. If there is objective evidence that an impairment loss has been incurred, the amount of the loss is measured as the difference between the financial asset's carrying amount and the present value of estimated future cash flows discounted at the financial asset's original effective interest rate. The amount of the loss is included within net revenue, if trading related, or in administrative expenses if non-trading related.

iii. Classification of financial liabilities and equity

Financial liabilities and equity instruments are classified according to the substance of the contractual arrangements. An equity investment is any contract that evidences a residual interest in the assets of the entity after deducting all liabilities. Instruments are evaluated to determine if they contain both liability and equity components. The initial carrying amount of a compound financial instrument is allocated first to the liability component, measured at fair value, and the equity is assigned the residual amount.

iv. Offsetting financial assets and financial liabilities

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount presented in the balance sheet where there is:

- Currently a legally enforceable right to set off the recognised amounts; and
- Intent to settle on a net basis or to realise the asset and settle the liability simultaneously.

Where these conditions are not met, financial assets and financial liabilities are presented on a gross basis on the balance sheet.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

m. Financial instruments (continued)

v. Fair value measurements

The fair value of a financial instrument is the amount that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date, i.e. the exit price. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs. Fair value gains or losses are included in net revenue. Certain financial assets and financial liabilities are measured as a portfolio (i.e. based on its net exposure to market and / or credit risks).

The best evidence of fair value is a quoted price in an active market. If quoted prices in active markets are not available, fair value is determined by reference to prices for similar instruments, quoted prices or recent transactions in less active markets, or internally developed models that primarily use market-based or independently sourced parameters as inputs including, but not limited to, interest rates, volatilities, equity or debt prices, foreign exchange rates, commodities prices, credit spreads and funding spreads (i.e. the spread, or difference, between the interest rate at which a borrower could finance a given financial instrument relative to a benchmark interest rate).

U.K. GAAP has a three-level fair value hierarchy for disclosure of fair value measurements. The fair value hierarchy prioritises inputs to the valuation techniques used to measure fair value, giving the highest priority to level 1 inputs and the lowest priority to level 3 inputs. A financial instrument's level in the fair value hierarchy is based on the lowest level of input that is significant to its fair value measurement. The fair value hierarchy is as follows:

Level 1. Inputs are unadjusted quoted prices in active markets to which the company had access at the measurement date for identical, unrestricted assets or liabilities.

Level 2. Inputs to valuation techniques are observable, either directly or indirectly.

Level 3. One or more inputs to valuation techniques are significant and unobservable.

Certain level 2 and level 3 financial assets and financial liabilities may require appropriate valuation adjustments that a market participant would require to arrive at fair value for factors such as counterparty and GS Group's credit quality, funding risk, transfer restrictions, illiquidity and bid / offer spreads. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

Cash instruments

Cash instruments include government and agency obligations, bank loans and bridge loans, corporate debt securities, equities and convertible debentures, and other non-derivative financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased. Valuation techniques and significant inputs for each level of the fair value hierarchy include:

- Level 1 cash instruments that are valued using quoted prices for identical unrestricted instruments in active markets.
- Level 2 cash instruments that are valued by verifying to quoted prices, recent trading activity for identical
 or similar instruments, broker or dealer quotations or alternative pricing sources with reasonable levels of
 price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g. indicative or firm) and the
 relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

m. Financial instruments (continued)

Valuation adjustments are typically made to level 2 cash instruments (i) if the cash instrument is subject to transfer restrictions and / or (ii) for other premiums and liquidity discounts that a market participant would require to arrive at fair value. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

• Level 3 cash instruments that have one or more significant valuation inputs that are not observable. Absent evidence to the contrary, level 3 cash instruments are initially valued at transaction price, which is considered to be the best initial estimate of fair value. Subsequently, the company uses other methodologies to determine fair value, which vary based on the type of instrument. Valuation inputs and assumptions are changed when corroborated by substantive observable evidence, including values realised on sales of financial assets.

Derivatives

Derivatives may be traded on an exchange ('exchange-traded') or they may be privately negotiated contracts, which are usually referred to as OTC derivatives. Certain of the company's OTC derivatives are cleared and settled through central clearing counterparties ('OTC-cleared'), while others are bilateral contracts between two counterparties ('bilateral OTC'). Valuation techniques and significant inputs for each level of the fair value hierarchy include:

- Level 1 derivatives include short-term contracts for future delivery of securities when the underlying security is a level 1 instrument, and exchange-traded derivatives if they are actively traded and are valued at their quoted market price.
- Level 2 derivatives include OTC derivatives for which all significant valuation inputs are corroborated by
 market evidence and exchange-traded derivatives that are not actively traded and / or that are valued using
 models that calibrate to market-clearing levels of OTC derivatives. In evaluating the significance of a
 valuation input, the company considers, among other factors, a portfolio's net risk exposure to that input.

The selection of a particular model to value an OTC derivative depends on the contractual terms of and specific risks inherent in the instrument, as well as the availability of pricing information in the market. For derivatives that trade in liquid markets, model selection does not involve significant management judgement because outputs of models can be calibrated to market-clearing levels.

Valuation models require a variety of inputs, such as contractual terms, market prices, yield curves, discount rates (including those derived from interest rates on collateral received and posted as specified in credit support agreements for collateralised derivatives), credit curves, measures of volatility, prepayment rates, loss severity rates and correlations of such inputs. Significant inputs to the valuations of level 2 derivatives can be verified to market transactions, broker or dealer quotations or other alternative pricing sources with reasonable levels of price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g. indicative or firm) and the relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

Level 3 derivatives are valued using models which utilise observable level 1 and / or level 2 inputs, as well
as unobservable level 3 inputs. Unobservable inputs include certain correlations as well as credit spreads,
equity volatility inputs, commodity prices and commodity volatilities.

Subsequent to the initial valuation of a level 3 derivative, the company updates the level 1 and level 2 inputs to reflect observable market changes and any resulting gains and losses are recorded in level 3. Level 3 inputs are changed when corroborated by evidence such as similar market transactions, third-party pricing services and / or broker or dealer quotations or other empirical market data. In circumstances where the company cannot verify the model value by reference to market transactions, it is possible that a different valuation model could produce a materially different estimate of fair value.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

m. Financial instruments (continued)

Where there is a difference between the initial transaction price and the fair value calculated by internal models, a gain or loss is recognised after initial recognition only to the extent that it arises from a change in a factor (including time) that market participants would consider in setting a price.

vi. Hedge accounting

The company applies hedge accounting for certain interest rate swaps used to manage the interest rate exposure of certain fixed-rate unsecured long-term and short-term borrowings. To qualify for hedge accounting, the derivative hedge must be highly effective at reducing the risk from the exposure being hedged. Additionally, the company must formally document the hedging relationship at inception and test the hedging relationship to ensure the derivative hedge continues to be highly effective over the life of the hedging relationship.

n. Collateralised agreements and financing

Collateralised agreements are resale agreements and securities borrowed. Collateralised financing are repurchase agreements and securities loaned. Refer to m. financial instruments, above, for further information on the classification and measurement of these financial instruments. Collateral received or posted can be in the form of cash or securities. Cash collateral is recognised / derecognised when received / paid. Collateral posted by the company in the form of securities is not derecognised from the balance sheet, whilst collateral received in the form of securities is not recognised on the balance sheet. If collateral received is subsequently sold, the obligation to return the collateral and the cash received are recognised on balance sheet.

o. Current and deferred taxation

The tax expense for the period comprises current and deferred taxation. Tax is recognised in the profit and loss account, except to the extent it relates to items recognised in the statement of total recognised gains and losses.

Current tax is calculated on the basis of the tax laws enacted or substantively enacted at the balance sheet date in the countries where the company operates and generates taxable income.

Deferred tax is recognised in respect of all timing differences that have originated, but not reversed at the balance sheet date, where transactions or events have occurred at that date that will result in an obligation to pay more tax or a right to pay less tax in the future with the following exceptions:

- Deferred tax assets are recognised only to the extent that the directors consider that it is more likely than
 not that there will be suitable taxable profits from which the future reversal of the underlying timing
 differences can be deducted.
- Deferred tax is measured on an undiscounted basis at the tax rates that are expected to apply in the periods
 in which timing differences reverse, based on tax rates and laws enacted or substantively enacted at the
 balance sheet date.

Deferred tax is recognised in the profit and loss account or directly in the statement of total recognised gains and losses according to where the associated gain or loss, to which the deferred tax is attributable, is recognised.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

ACCOUNTING POLICIES (continued)

p. Provisions and contingent liabilities

Provisions are recognised in the financial statements when it is probable that an outflow of economic benefits will be required to settle a present (legal or constructive) obligation, which has arisen as a result of past events, and for which a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. Legal obligations that may arise as a result of proposed new laws are recognised as obligations only when the legislation is virtually certain to be enacted as drafted.

Contingent liabilities are:

- Possible obligations that arise from past events whose existence will be confirmed only by the occurrence, or non-occurrence, of one or more uncertain future events outside the control of the company; or
- Present obligations that have arisen from past events but which are not recognised because either an
 outflow of economic benefits is not probable or the amount of the obligations cannot be reliably measured.

Contingent liabilities are not recognised in the financial statements. However, disclosure is made unless the probability of settlement is remote.

2. REPORTING AND DISCLOSURE EXEMPTIONS

a. FRS8 'Related Party Disclosures'

The company is a wholly-owned subsidiary of Group Inc. whose consolidated financial statements include the company and are publicly available. As a result, under the terms of paragraph 3(c) of FRS8, 'Related Party Disclosures', the company is exempt from disclosing transactions with companies also wholly owned within The Goldman Sachs Group, Inc.

3. NET REVENUE

The company's net revenue is categorised into the following business segments:

	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS 000
Investment Banking	1,379,681	1,097,931
Institutional Client Services	3,762,428	3,715,380
Investing & Lending ¹	266,853	14,740
Investment Management ¹	489,640	328,637
	5,898,602	5,156,688

The company has reclassified US\$150 million of net revenue for 2013 from Investing & Lending to Investment Management associated with providing investing services to funds managed by GS Group. There is no impact to total net revenue.

In addition to transactions entered into with third parties, the company also enters into transactions with affiliates in the normal course of business as part of market-making activities and general operations. Revenues are allocated to, and received from, such affiliates for these transactions.

Net revenue in the above business segments includes interest income and interest expense on cash instruments, collateralised arrangements, and other positions in relation to the cash generated by, or funding requirements of, such underlying positions with the exception of interest on long-term subordinated loans, which is presented in interest payable and similar charges (see note 5 to the financial statements).

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

3. NET REVENUE (continued)

Refer to Item 5 (Results of operations – Segment reporting) in Part 1 of this annual report for a description and analysis of the company's segments.

Net revenue includes net interest income of US\$415 million (2013: US\$106 million) and non-interest income of US\$5.5 billion (2013: US\$5.1 billion).

Net interest income includes interest income of US\$2.5 billion (2013: US\$2.6 billion) and interest expense of US\$2.1 billion (2013: US\$2.5 billion). Of interest income, US\$22 million (2013: US\$147 million) relates to parent and group undertakings and of interest expense, US\$852 million (2013: US\$959 million) relates to parent and group undertakings.

Non-interest income includes commissions and fees income of US\$657 million for 2014 (2013: US\$596 million), which is included within the Institutional Client Services and Investment Management segments. Net revenue in Institutional Client Services includes net losses of US\$489 million (2013: US\$84 million) in relation to the company's financial assets and financial liabilities designated at fair value. The remaining net revenue within Institutional Client Services predominately relates to net gains from financial assets and financial liabilities held for trading.

Geographical Analysis

Due to the highly integrated nature of international financial markets, the directors consider that the company operates in a single global market. As a result, no disclosure of segmental information relating to the geographical origin of results has been provided.

4. ADMINISTRATIVE EXPENSES

	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS'000
Direct costs of employment (see note 7)	3,042,037	3,800,742
Market development	100,007	95,769
Communications and technology	84,812	80,845
Depreciation of tangible fixed assets (see note 11)	3,660	3,394
Occupancy (see note a)	180,472	166,665
Professional fees (see note b)	119,833	110,136
Other expenses (see note c)	93,649	280,964
	3,624,470	4,538,515

- a. Occupancy expenses include operating lease rentals for land and buildings of US\$87 million (2013: US\$84 million).
- b. Professional fees include fees payable of US\$5.3 million (2013: US\$5.0 million) to the company's auditors for the audit of the company's annual accounts and fees payable of US\$0.6 million (2013: US\$0.4 million) to the company's auditors for other services.
- c. Other expenses include miscellaneous taxes, charitable contributions, management fees charged by and to group undertakings relating to operational and administrative support, management services received from and provided to affiliates and losses on disposal of tangible fixed assets of US\$522 thousand (2013: US\$nil).

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

5. INTEREST PAYABLE AND SIMILAR CHARGES

	Year Ended	Year Ended
	31 December 2014	31 December 2013
	US\$'000	US\$'000
Payable to group undertakings	222,124	305,837

Interest payable and similar charges payable to group undertakings arise on long-term subordinated loans (see note 19a).

6. DIRECTORS' EMOLUMENTS

	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS'000
Aggregate emoluments	5,856	4,737
Company pension contributions to money purchase schemes	7	7
	5,863	4,744
	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 USS'000
Highest paid director:	***	
Aggregate emoluments and benefits	1,930	1,400
Company pension contributions to money purchase schemes	3	3
Accrued annual pension at end of year		7

In accordance with the Companies Act 2006, directors' emoluments above represent the proportion of total emoluments paid or payable in respect of qualifying services only. This total only includes the value of cash and benefits in kind, and does not include the value of equity awards in accordance with the provisions of Schedule 5 of SI 2008 / 410. Directors also receive emoluments for non-qualifying services which are not required to be disclosed.

One director is a member of a defined contribution pension plan and one director is a member of the hybrid pension plan (including the defined benefit section and defined contribution section). Four directors, including the highest paid director, have been granted Group Inc. shares in respect of long-term incentive schemes during the year. Two directors, including the highest paid director, have exercised options during the year.

STAFF COSTS

The average number of staff (employees including directors, and consultants and temporary staff) is analysed below:

	Year Ended 31 December 2014 Number	Year Ended 31 December 2013 Number
Employees including directors:	2	
Investment Banking	696	674
Institutional Client Services	1,400	1,388
Investing & Lending	111	98
Investment Management	534	503
Support Functions	2,503	2,479
	5,244	5,142
Consultants and temporary staff	338	320
	5,582	5,462

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

STAFF COSTS (continued)

The company has the use of a number of individuals who are employed by affiliated entities and seconded to the company. These seconded individuals are included in the disclosure of headcount and related staff costs. Consultants and temporary staff costs are included in total direct costs of employment, below. Total headcount as at 31 December 2014 was 5,730 (2013: 5,555).

The employment costs incurred by the company, including those relating to directors, were:

	Year Ended	Year Ended
	31 December 2014 US\$'000	31 December 2013 USS'000
Aggregate gross wages and salaries	2,621,155	3,331,710
Employer's National Insurance Contributions	314,384	373,016
Pension costs, employer contributions to the:		
Defined contribution plan and defined contribution section		
of the hybrid pension plan	60,753	55,587
Defined benefit section of the hybrid pension plan	45,745	40,429
Total direct costs of employment	3,042,037	3,800,742

Total direct costs of employment include a charge of US\$83 million (2013: charge of US\$1.0 billion) relating to the mark-to-market of share-based compensation.

8. PENSION ARRANGEMENTS

The company sponsors an open pension plan with a hybrid structure, having both a defined benefit section ('the Plan') and a defined contribution section. The Plan was closed to new entrants with effect from 1 April 2008 and was replaced by a defined contribution plan. The Plan allows existing participants to continue to accrue benefits. In 2014, the company notified plan participants that it intends to close the Plan to future benefit accruals after 31 March 2016.

A full actuarial valuation of the Plan was carried out by a qualified independent actuary as at 31 December 2012 using the projected unit funding method and updated to 31 December 2014.

The major financial assumptions used by the actuary underlying the funding of the Plan which had the most significant effect on the pension cost are set out below:

	Year Ended 31 December 2014 % per annum	Year Ended 31 December 2013 % per annum
Discount rate	3.80	4.50
Rate of increase in salaries	4.00	4.00
Rate of increase in pensions in payment (post-30 November 1996 accrual)	3.10	3.40
Rate of increase in pensions in deferment (post-30 November 1996 accrual)	2.30	2.60
Rate of price inflation	3.30	3.60

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

8. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

The assets in the Plan attributable to the company and the expected rates of return were:

	31 December 2014		31 December	2013
	Expected rate of return % per annum	Market value USSm	Expected rate of return % per annum	Market value USSm
Equities	6.8	991.6	7.1	969.1
Bonds	2.5	707.3	4.0	404.9
Cash and reinvested cash	2.7	118.1	2.9	134.7
Total market value of assets		1,817.0		1,508.7

Development of the balance sheet:

	31 December 2014	31 December 2013		31 December 2011	31 December 2010
	USSm	US\$m	US\$m	US\$m	US\$m
Market value of Plan assets	1,817.0	1,508.7	1,266.6	1,059.6	1,053.6
Actuarial value of Plan liabilities	1,559.6	1,352.3	1,054.1	927.4	889.6
Surplus in the Plan and pension asset recognised in the balance sheet before deferred taxation	257.4	156.4	212.5	132.2	164.0

The defined benefit cost was formed of the following components:

	Year Ended 31 December 2014 USSm	Year Ended 31 December 2013 USSm
Analysis of amounts charged to operating profit:		
Current service cost	45.7	40.4
Total charged to operating profit	45.7	40.4
Analysis of the amount credited to net finance income:		
Interest on Plan liabilities	60.2	49.6
Expected return on assets in the Plan	(88.7)	(71.1)
Total credited to net finance income	(28.5)	(21.5)
Total charged to profit and loss before tax	17.2	18.9
Analysis of amounts recognised in the statement of total recognised gains and losses:		
Actual less expected gain on assets	297.8	111.1
Experience gain on liabilities	19.1	11.0
Loss on change in assumptions		
(financial and demographic)	(226.7)	(192.5)
Total gain / (loss) recognised in the statement of total recognised gains and losses before tax	90.2	(70.4)

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

8. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

History of experience gains and losses are as follows:

	31 December 2014	31 December 2013	31 December 2012	31 December 2011	31 December 2010
Actual less expected gain / (loss) on Plan assets:	2014	2013	2012	2011	2010
Amount (US\$m)	297.8	111.1	57.2	(101.1)	14.0
% of Plan assets at end of the year	16.4%	7.4%	4.5%	9.5%	1.3%
Experience gain on Plan liabilities:					
Amount (US\$m)	19.1	11.0	17.5	28.5	48.6
% of Plan liabilities at end of the year	1.2%	0.8%	1.7%	3.1%	5.5%
Total actuarial gain / (loss) recognised in statement of total recognised gains and losses:					
Amount (US\$m)	90.2	(70.4)	60.4	(51.9)	88.2
% of Plan liabilities at end of the year	5.8%	5.2%	5.7%	5.6%	9.9%

Analysis of the movement in Plan assets during the year:

	Year Ended 31 December 2014 US\$m	Year Ended 31 December 2013 US\$m
Plan assets at the start of the year	1,508.7	1,266.6
Expected return on Plan assets	88.7	71.1
Actual less expected gain on assets	297.8	111.1
Contributions paid - Employer	43.6	32.3
Benefits paid	(9.4)	(9.2)
Foreign exchange (losses) / gains on translation of Plan assets	(112.4)	36.8
Plan assets at the end of the year	1,817.0	1,508.7

Analysis of the movement in Plan liabilities during the year:

	Year Ended 31 December 2014 US\$m	Year Ended 31 December 2013 US\$m
Plan liabilities at the start of the year	1,352.3	1,054.1
Current service cost	45.7	40.4
Interest on Plan liabilities	60.2	49.6
Loss on change in assumptions	226.7	192.5
Experience gain on liabilities	(19.1)	(11.0)
Benefits paid	(9.4)	(9.2)
Foreign exchange (gains) / losses on translation of Plan liabilities	(96.8)	35.9
Plan liabilities at the end of the year	1,559.6	1,352.3

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

8. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

Analysis of the movement in surplus in the Plan during the year:

	Year Ended 31 December 2014 USSm	Year Ended 31 December 2013 USSm
Surplus in the Plan at the start of the year	156.4	212.5
Contributions paid - Employer	43.6	32.3
Current service cost	(45.7)	(40.4)
Net finance income	28.5	21.5
Actuarial gain / (loss)	90.2	(70.4)
Foreign exchange (losses) / gains on translation of surplus	(15.6)	0.9
Surplus in the Plan at the end of the year	257.4	156.4

Additional disclosures:

	Year Ended 31 December 2014 USSm	Year Ended 31 December 2013 US\$m
Expected future benefit payments for the year to 31 December 2015 / 31 December 2014	11.4	11.8
Expected contributions for the year to 31 December 2015 / 31 December 2014 – Employer	40.9	41.9
Actual return on Plan assets during the year ended 31 December 2014 / 31 December 2013		
Expected return on Plan assets	88.7	71.1
Actual less expected gain on assets	297.8	111.1
Actual return on Plan assets	386.5	182.2

Cumulative amounts recognised in the statement of total recognised gains and losses since the adoption of FRS17 Retirement Benefits:

	31 December 2014 USSm	31 December 2013 US\$m
Actuarial loss relating to the pension scheme	(11.1)	(101.3)
U.K. deferred tax attributable to the actuarial loss	2.2	20.2
Net cumulative amount recognised in the statement of total recognised gains and losses	(8.9)	(81.1)

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

9. SHARE-BASED PAYMENTS

Stock incentive plan

Group Inc. sponsors a stock incentive plan, The Goldman Sachs Amended and Restated Stock Incentive Plan (2013) ('the 2013 SIP'), which provides for, amongst others, grants of restricted stock units ('RSUs') and incentive stock options.

GSI recorded share-based compensation in respect of the amortisation of granted equity awards, net of forfeitures, of US\$529 million for 2014 (2013: US\$525 million). The corresponding credit to equity has been transferred to liabilities as a result of the terms of the intercompany agreements with Group Inc.

Restricted stock units

Group Inc. grants RSUs to GSI's employees under the 2013 SIP, which are valued based on the closing price of the underlying shares on the date of grant after taking into account a liquidity discount for any applicable post-vesting transfer restrictions. RSUs generally vest and underlying shares of common stock deliver as outlined in the applicable RSU agreements. Employee RSU agreements generally provide that vesting is accelerated in certain circumstances, such as on retirement, death, disability and conflicted employment. Delivery of the underlying shares of common stock is conditioned on the grantees satisfying certain vesting and other requirements outlined in the award agreements. The table below presents the activity related to these RSUs.

	31 December 2014 No. of RSUs		31 December 2013 No. of RSUs	
	No future service requirement	Future service requirement	No future service requirement	Future service requirement
Outstanding at the beginning of the year	4,237,913	2,214,358	5,000,853	2,533,081
Granted	2,267,175	1,307,601	2,949,686	1,741,276
Forfeited	(77,373)	(288,394)	(35,652)	(219,059)
Delivered	(3,817,768)		(5,505,642)	
Transferred in / (out)	18,953	28,640	7,171	(19,443)
Vested	1,463,485	(1,463,485)	1,821,497	(1,821,497)
Outstanding at the end of the year	4,092,385	1,798,720	4,237,913	2,214,358

The weighted average grant-date fair value of RSUs granted during 2014 was US\$153.80 (2013: US\$126.38). The fair value of the RSUs granted during the year ended 31 December 2014 and the year ended 31 December 2013 includes a liquidity discount of 12.5% and 11.6%, respectively, to reflect post-vesting transfer restrictions of up to 4 years.

In the first quarter of 2015, Group Inc. granted 3.7 million year-end RSUs to the company's employees, of which 0.8 million RSUs require future service as a condition of delivery. These awards are subject to additional conditions as outlined in the award agreements. Generally, shares underlying these awards, net of required withholding tax, deliver over a three-year period but are subject to post-vesting transfer restrictions through January 2020. These grants are not included in the above table.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

9. SHARE-BASED PAYMENTS (continued)

Stock options

Stock options granted to employees generally vest as outlined in the applicable stock option agreement. No options have been granted since 2010. In general, options expire on the tenth anniversary of the grant date, although they may be subject to earlier termination or cancellation under certain circumstances in accordance with the terms of the applicable stock option agreement and The Goldman Sachs Amended and Restated Stock Incentive Plan in effect at the time of grant. The table below presents the activity related to stock options.

	31 December 2014		31 December 2013	
	No. of stock options	Weighted average exercise price (USS)	No. of stock options	Weighted average exercise price (USS)
Outstanding at the beginning of the year	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55
Exercised	(5,712,248)	78.94	(41,542)	96.08
Expired			(540)	96.08
Outstanding at the end of the year	4,502,491	105.23	10,214,739	90.53
Exercisable at the end of the year	4,502,491	105.23	10,214,739	90.53

For those options exercised during the year, the weighted average share price at the date of exercise was US\$169.82 (2013: US\$153.08). The table below presents options outstanding.

	31 December 2014		31 December 2013	
	No. of stock options outstanding	Weighted average remaining contractual life (years)	No. of stock options outstanding	Weighted average remaining contractual life (years)
Exercise Price				
\$75.00-\$89.99	3,383,700	4.00	9,078,709	5.00
\$90.00-\$119.99	1.44			
\$120.00-\$134.99	271,481	0.92	288,720	1.92
\$135.00-\$194.99			-	1,500
\$195.00-\$209.99	847,310	2.51	847,310	3.51
Outstanding at the end of the year	4,502,491	-	10,214,739	

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

10. TAX ON PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES

a. Analysis of tax charge for the year:

	Year Ended 31 December 2014 US\$'000	Year Ended 31 December 2013 US\$'000
Current tax:	197	
U.K. corporation tax	243,315	151,241
Adjustments in respect of prior periods	39,264	2,275
Overseas taxation	61,980	59,153
Total current tax (see note 10b)	344,559	212,669
Deferred tax:		
Provisions and other timing differences	104,801	(117,580)
Effect of decreased tax rate on opening asset		38,317
Adjustments in respect of prior periods	6,644	(4,504)
Total deferred tax (see note 17)	111,445	(83,767)
Tax on profit on ordinary activities	456,004	128,902

b. Factors affecting tax charge for the year:

The difference between the total current tax shown above and the amount calculated by applying the weighted average rate of U.K. corporation tax applicable to the company for the year of 21.5% (2013: 23.25%) to the profit on ordinary activities before tax is as follows:

	Year Ended 31 December 2014 USS'000	Year Ended 31 December 2013 US\$'000
Profit on ordinary activities before taxation	2,080,475	297,566
Profit on ordinary activities multiplied by standard rate in the U.K. 21.5% (2013: 23.25%)	447,302	69,184
Timing differences in respect of share-based compensation	(93,503)	178,608
Timing differences in respect of pension contribution deduction	(6,534)	(1,831)
Accelerated capital allowances and other timing differences	3,064	(10,529)
Permanent différences	(23,798)	(29,230)
Expenses not deductible for tax purposes	2,501	30,764
Tax losses surrendered from group undertakings for nil consideration	(29,101)	(30,018)
Effect of higher taxes on overseas earnings	11,894	4,441
Exchange differences and other	(6,530)	(995)
Adjustments in respect of prior periods	39,264	2,275
Total current tax	344,559	212,669

The timing differences in respect of share-based compensation comprises the net tax effect of the amounts charged to the profit and loss account during the year and awards delivered to employees during the year.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

11. TANGIBLE FIXED ASSETS

The movements in tangible fixed assets during the year were as follows:

	Leasehold improvements USS'000	Fixtures, fittings and equipment USS'000	Total US\$'000
Cost			
At 1 January 2014	25,000	7,921	32,921
Additions	361	1,698	2,059
Disposals	(776)	(17)	(793)
At 31 December 2014	24,585	9,602	34,187
Accumulated depreciation	± 		
At 1 January 2014	14,211	4,371	18,582
Charge for the year (see note 4)	2,692	968	3,660
Disposals	(254)	(17)	(271)
At 31 December 2014	16,649	5,322	21,971
Net book value		1.1955	
At 31 December 2014	7,936	4,280	12,216
At 31 December 2013	10,789	3,550	14,339

12. FIXED ASSET INVESTMENTS

Shares in subsidiary undertakings USS'000	Other investments, other than loans US\$'000	Total USS'000
	1,267	1,267
*	462	462
	1,729	1,729
2	69	69
	69	69
	1,660	1,660
	1,198	1,198
	subsidiary undertakings USS'000	Shares in subsidiary undertakings Ioans Ioans

Other investments, other than loans consists of exchange memberships. The directors consider that the fair value of investments in subsidiary undertakings and other investments, other than loans is not less than their book value.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

12. FIXED ASSET INVESTMENTS (continued)

The subsidiaries over which the company exercises control at the year end are listed below:

Name of company	Country of incorporation	Holding and proportion of voting rights	Class shares held	Number held	Nature of business
Goldman Sachs (Cayman)	Cayman		Ordinary		Financial
Limited	Islands	100%	shares	250	services
Ipopema 80 Fundusz Inwestycyjny					Investment
Zamkniety	Poland	100%			fund

^{*} This subsidiary undertaking is included in the financial statements on the basis of control obtained other than through voting rights attached to shares.

During 2014, the company sold 2 ordinary shares of US\$1 each, being the entire share capital issued by Goldman Sachs International Investments Limited, to Goldman Sachs Group UK Limited ('GSGUK'), the company's immediate parent undertaking, for a total consideration of US\$2 effective 29 August 2014.

In the prior year, the company acquired additional units for BRL595 million (US\$296 million) and redeemed units for BRL1.2 billion (US\$569 million) in Sphere Fundo De Investimento Multimercado – Investimento No Exterior Credito Privado ('Sphere Fundo'). The company then transferred its remaining units in Sphere Fundo to GSGUK, the company's immediate parent undertaking. The consideration of US\$191 million was satisfied by way of a short-term loan. The company realised a net loss of US\$36 million over the life of this investment due to the weakening of Brazilian real against U.S. dollar. During 2014, the short-term loan of US\$191 million was fully repaid to the company.

The company has interests in a number of special purpose vehicles and capital-guaranteed funds which do not meet the definition of a legal subsidiary, but give rise to the risks and rewards that are, in substance, no different than if they were legal subsidiaries. The activities of these special purpose vehicles and the capital-guaranteed funds consist of the issuance of loan notes under the terms of a repackaging programme. These vehicles are consolidated in the financial statements of GSGUK.

FINANCIAL INSTRUMENTS OWNED AND FINANCIAL INSTRUMENTS SOLD, BUT NOT YET PURCHASED

Financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased comprise financial instruments and investments within the operating activities of the company. Financial instruments owned pledged as collateral represents financial instruments owned and pledged to counterparties that have the right to deliver or repledge.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

FINANCIAL INSTRUMENTS OWNED AND FINANCIAL INSTRUMENTS SOLD, BUT NOT YET PURCHASED (continued)

Financial instruments owned, including financial instruments owned pledged as collateral, comprises:

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 USS'000
Cash instruments ¹ :		
Commercial paper, certificates of deposit, time deposits and other		
money market instruments	1,225,282	3,391,803
Government and agency obligations	16,920,118	20,892,333
Mortgage and other asset-backed loans and securities	1,998,385	2,170,894
Bank loans and bridge loans	1,693,905	556,233
Corporate and other debt obligations	12,217,297	11,440,795
Equities and convertible debentures	30,675,005	34,740,279
S -	64,729,992	73,192,337
Derivative instruments ¹ :		
Interest rates	367,155,116	236,325,613
Credit	64,636,465	76,662,753
Currencies	112,717,413	57,229,166
Commodities	15,964,183	5,446,429
Equities	67,024,263	67,248,503
5574	627,497,440	442,912,464
	692,227,432	516,104,801
Financial instruments owned	667,823,041	489,841,270
Financial instruments owned pledged as collateral	24,404,391	26,263,531
	692,227,432	516,104,801
Financial instruments sold, but not yet purchased comprises:	31 December 2014 US\$`000	31 December 2013 US\$'000
Cash instruments:		
Government and agency obligations	10,735,033	10,325,775
Corporate and other debt obligations	2,279,658	2,663,618
Equities and convertible debentures	14,626,885	13,775,194
=	27,641,576	26,764,587
Derivative instruments:		
Interest rates	359,427,770	231,757,981
Credit	59,747,636	70,760,557
Currencies	113,264,254	57,063,641
Commodities	15,892,208	5,403,872
Equities	65,430,869	65,413,495
·	613,762,737	430,399,546
·-	641,404,313	457,164,133

The company has reclassified US\$2.3 billion of financial instruments from derivative instruments to cash instruments and presented cash instruments in more categories as at 31 December 2013. There is no impact to total financial instruments owned, including financial instruments owned pledged as collateral.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

14. COLLATERALISED AGREEMENTS

	31 December 2014	31 December 2013
	US\$'000	US\$'000
Resale agreements	131,734,812	136,100,718
Securities borrowed	87,499,090	89,753,537
	219,233,902	225,854,255

Of collateralised agreements, US\$136.9 billion (2013: US\$133.3 billion) relates to group undertakings.

15. DEBTORS

	31 December 2014 US\$'000	31 December 2013 US\$'000
Amounts due from broker / dealers and customers	63,403,728	54,460,372
Amounts due from parent and group undertakings	13,710,892	15,025,954
Deferred tax (see note 17)	453,676	583,535
Other debtors	34,529	44,250
Prepayments and accrued income	39,383	22,221
Corporation tax receivable		75,155
	77,642,208	70,211,487

Debtors includes US\$77.1 billion (2013: US\$69.5 billion) of financial assets and US\$500 million (2013: US\$701 million) of non-financial assets.

Of the amounts due from broker / dealers and customers, US\$981 million (2013: US\$180 million) is due in more than one year. These balances relate to secured lending and / or prepaid commodity contracts.

The remaining debtors are all due within one year of the balance sheet date.

16. COLLATERALISED FINANCING

31 December 2014 USS'000	31 December 2013 US\$'000
62,395,909	104,989,680
94,972,786	85,221,168
157,368,695	190,210,848
	USS'000 62,395,909 94,972,786

Of collateralised financing, US\$105.1 billion (2013: US\$101.0 billion) relates to group undertakings.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

17. DEFERRED TAX

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 US\$'000
Deferred tax balance comprises (see note 15):		
Depreciation in excess of capital allowances	3,036	2,960
Post-retirement benefits	(51,473)	(31,278)
Other timing differences	502,113	611,853
	453,676	583,535
	USS'000	
The movements in the deferred tax balance were as follows:		
At 1 January 2014	583,535	
Transfer to the profit and loss account for the year (see note 10a)	(111,445)	
Transfer to the statement of total recognised gains and losses for the year	(18,035)	
Foreign exchange losses	(379)	
At 31 December 2014	453,676	

Other timing differences mainly relates to deferred tax in respect of share-based compensation.

18. OTHER CREDITORS

Other creditors, all of which are payable within one year of the balance sheet date, comprise:

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 USS'000
Bank loans	110,509	42,560
Overdrafts (see note 26)	8,637	28,245
Debt securities issued (see note a)	15,544,508	18,960,736
Amounts due to broker / dealers and customers	67,073,244	58,457,370
Amounts due to parent and group undertakings – unsecured borrowings	49,463,853	37,856,952
Amounts due to parent and group undertakings – other unsecured creditors	20,992,555	15,273,841
Accrual for management charges payable to parent and group undertakings (see note 19d)	1,076,675	1,523,525
Corporation tax payable	78,033	
Other taxes and social security costs	250,466	234,419
Other creditors and accruals	875,525	972,029
	155,474,005	133,349,677

Other creditors includes US\$155.1 billion (2013: US\$133.1 billion) of financial liabilities and US\$328 million (2013: US\$234 million) of non-financial liabilities.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

18. OTHER CREDITORS (continued)

a. The classification of short-term debt securities is as follows:

	31 December 2014 USS 000	31 December 2013 US\$'000
Unsecured debt securities with affiliates	3,807,021	3,819,734
Unsecured debt securities with external counterparties	9,135,409	8,417,081
Secured debt securities with affiliates	671,961	437,242
Secured debt securities with external counterparties	1,930,117	6,286,679
	15,544,508	18,960,736

Secured debt securities are secured by securities which have been pledged as collateral. This pledged collateral is either recognised within financial instruments owned or sourced through collateralised agreements.

19. CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE AFTER MORE THAN ONE YEAR

31 December 2014 USS'000	31 December 2013 US\$'000
6,458,000	6,458,000
6,386,954	4,205,847
2,702,345	3,549,630
378,547	
774,196	1,118,204
16,700,042	15,331,681
	US\$'000 6,458,000 6,386,954 2,702,345 378,547 774,196

As at 31 December 2014 and 31 December 2013, all 'creditors: amounts falling due after more than one year' are financial liabilities.

a. The amounts outstanding at 31 December 2014 and 31 December 2013 are comprised of long-term subordinated loans from group undertakings. The loans are unsecured and carry interest at a margin over the U.S. Federal Reserve's federal funds rate. The margin is reset on a periodic basis to reflect changes in the GS Group's weighted average cost of debt. Long-term subordinated loans of US\$6.5 billion (2013: US\$6.5 billion) constitute regulatory capital as approved by the PRA and are repayable subject to PRA approval and upon giving or receiving at least 5 years' notice to or from the group undertakings.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

19. CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE AFTER MORE THAN ONE YEAR (continued)

b. The classification of long-term debt securities is as follows:

	31 December 2014 US\$'000	31 December 2013 US\$'000
Unsecured debt securities with affiliates	471,317	101,325
Unsecured debt securities with external counterparties	3,076,081	2,054,357
Secured debt securities with affiliates	1,189,828	545,494
Secured debt securities with external counterparties	1,649,728	1,504,671
	6,386,954	4,205,847

Secured debt securities are secured by securities which have been pledged as collateral. This pledged collateral is either recognised within financial instruments owned or sourced through collateralised agreements.

The maturity of debt securities issued due after more than one year is as follows:

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 USS'000
In more than one year, but not more than two years	1,636,681	967,877
In more than two years, but not more than five years	3,058,997	1,990,917
In more than five years	1,691,276	1,247,053
	6,386,954	4,205,847

Amounts due in more than five years predominantly relate to structured debt securities with maturities falling from 2020 to 2040. Payments on these securities are typically referenced to underlying financial assets, which are predominately interest rate-related.

- c. Amounts due to parent and group undertakings relate to long-term unsecured borrowings from affiliates. As at 31 December 2014, this includes a single loan with a maturity greater than five years of US\$400 million (2013: US\$400 million) advanced by Restamove Ireland Limited, a fellow group undertaking, under the terms of an uncommitted loan facility dated 26 June 2012. The facility is unsecured, carries interest at a variable rate and has a maturity of 1 July 2022.
- d. The accrual for management charges (per above and note 18) is in respect of share-based compensation.

20. PROVISIONS FOR LIABILITIES

	022,000
At 1 January 2014	17,740
Charge to the profit and loss account	10,000
Reduction in provision	(10,000)
Foreign exchange gain	(948)
At 31 December 2014	16,792

The remaining provisions of US\$17 million are in respect of legal claims made against the company. Further details relating to the provisions have not been disclosed as permitted by accounting standard FR\$12, "Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets", on the grounds that it would be seriously prejudicial to do so.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

21. SHARE CAPITAL

At 31 December 2014 and 31 December 2013, share capital comprised:

	31 December 2014		31 December 2013	
	No.	US\$'000	No.	USS'000
Allotted, called up and fully paid	155	1011.840.00.00.00.00		
Ordinary shares of US\$1 each	533,447,150	533,447	533,447,150	533,447
	56.	533,447	\$.5:	533,447

22. RECONCILIATION OF MOVEMENTS IN TOTAL SHAREHOLDER'S FUNDS AND MOVEMENTS ON RESERVES

	Called up share capital US\$'000	Share premium account USS'000	(non- distributable)	Profit and loss account US\$'000	Total shareholder's funds USS'000
At 1 January 2013	533,447	2,862,936	17,286	16,779,784	20,193,453
Profit for the financial year				168,664	168,664
Other recognised losses for the year	548	2	100	(61,646)	(61,646)
Share-based payments (see note 9)				524,935	524,935
Management recharge related to share-based payments	•			(524,935)	(524,935)
At 1 January 2014	533,447	2,862,936	17,286	16,886,802	20,300,471
Profit for the financial year				1,624,471	1,624,471
Other recognised gains for the year			-	72,138	72,138
Share-based payments (see note 9)	-			528,918	528,918
Management recharge related to share-based payments				(528,918)	(528,918)
At 31 December 2014	533,447	2,862,936	17,286	18,583,411	21,997,080

Pension reserve

	31 December 2014 USS 000	31 December 2013 USS'000
Profit and loss account excluding pension surplus	18,326,044	16,730,413
Pension surplus (see note 8)	257,367	156,389
Profit and loss account	18,583,411	16,886,802

23. DIVIDENDS PAID

The directors do not recommend the payment of an ordinary dividend in respect of the year (2013: US\$nil).

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

24. RECONCILIATION OF OPERATING PROFIT TO NET CASH INFLOW FROM OPERATING ACTIVITIES

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 USS'000
Operating profit	2,274,132	618,173
Depreciation charges (see notes 4 and 11)	3,660	3,394
Loss on sale of fixed assets (see note 4)	522	
Withholding taxes related to the redemption of units in subsidiary undertaking		2,133
Pension charge net of cash contributions	2,139	8,148
Adjustment for foreign exchange losses / (gains)	207,606	(189,192)
Increase in debtors	(7,657,549)	(7,169,552)
Increase / (decrease) in other creditors	21,993,697	(4,181,309)
Increase in creditors: amounts falling due after more than one year	1,368,361	3,413,093
(Decrease) / increase provisions for liabilities	(948)	2,435
Decrease / (increase) in collateralised agreements	6,620,353	(4,326,700)
(Decrease) / increase in collateralised financing	(32,842,153)	8,733,465
(Increase) / decrease in financial instruments owned, including financial instruments owned pledged as collateral	(176,122,631)	70,374,922
Increase / (decrease) in financial instruments sold, but not yet purchased	184,240,180	(63,010,318)
Net cash inflow from operating activities	87,369	4,278,692

25. RECONCILIATION OF NET CASH FLOW TO MOVEMENT IN NET DEBT

	31 December 2014 USS 000	31 December 2013 USS'000
Net cash at the start of the year	4,003,836	12,777,368
(Decrease) / increase in cash	(234,761)	905,493
Client money adjustment (see note a)		(9,867,224)
Foreign exchange rate changes	(191,570)	188,199
Total cash (see note 26)	3,577,505	4,003,836
Opening borrowings	(6,458,000)	(9,508,000)
Net decrease in long-term subordinated loans	3	3,050,000
Closing borrowings (see note 19)	(6,458,000)	(6,458,000)
Net debt (see note 26)	(2,880,495)	(2,454,164)

a. In 2013, following changes in industry practice governing client money, the accounting treatment in respect of client money held under the FCA's CASS Chapter 7 was revised. As at 31 December 2013, US\$9.9 billion of cash at bank and in hand were no longer treated as the company's assets with a corresponding liability in other creditors.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

26. ANALYSIS OF CHANGES IN NET DEBT

	31 December 2013 USS'000	Cash Flows USS'000	Exchange Movements US\$'000	31 December 2014 USS '000
Cash at bank and in hand	4,032,081	(254,369)	(191,570)	3,586,142
Overdrafts	(28,245)	19,608	*	(8,637)
Total cash	4,003,836	(234,761)	(191,570)	3,577,505
Long-term subordinated loans (see note 19)	(6,458,000)	12	2	(6,458,000)
Net borrowings	(6,458,000)		20	(6,458,000)
Net debt (see note 25)	(2,454,164)	(234,761)	(191,570)	(2,880,495)

27. FINANCIAL COMMITMENTS AND CONTINGENCIES

The table below presents the company's commitments.

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 US\$'000
Contingent and forward starting resale and securities borrowing agreements	34,571,820	39,828,253
Forward starting repurchase and secured lending agreements	14,760,347	20,820,153
Other	4,000,528	2,739,920
	53,332,695	63,388,326

The company enters into resale and securities borrowing agreements and repurchase and secured lending agreements that settle at a future date, generally within three business days. The company also enters into commitments to provide contingent financing to its clients and counterparties through resale agreements. The company's funding of these commitments depends on the satisfaction of all contractual conditions to the resale agreement and these commitments can expire unused.

Other commitments primarily relate to collateral commitments.

In addition, there are registered charges on the company's assets which have arisen in the ordinary course of business.

b. The company leases certain buildings on long-term leases. Under these leases, which are subject to renegotiation at various intervals specified in the leases, the company pays all insurance, maintenance and repairs of these properties. The rentals that the company is committed to pay in the next year are as follows:

	31 December 2014 US\$'000	31 December 2013 USS'000
Maturity of lease:		
Less than one year	107	909
Between one and two years	1,497	221
Between two and five years	6,957	1,274
Over five years	90,252	101,824
	98,813	104,228

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

27. FINANCIAL COMMITMENTS AND CONTINGENCIES (continued)

- c. The company is involved in the below legal proceedings, however it is not practicable to estimate an impact, if any, of these proceedings.
 - i. The European Commission announced in April 2011 that it was initiating proceedings to investigate further numerous financial services companies, including GSI, in connection with the supply of data related to credit default swaps and in connection with profit sharing and fee arrangements for clearing of credit default swaps, including potential anticompetitive practices. On 1 July 2013, the European Commission issued to those financial services companies a Statement of Objections alleging that they colluded to limit competition in the trading of exchange-traded unfunded credit derivatives and exchange trading of credit default swaps more generally, and setting out its process for determining fines and other remedies. GSI's current understanding is that the proceedings related to profit sharing and fee arrangements for clearing of credit default swaps have been suspended indefinitely.
 - ii. Various alleged purchasers of, and counterparties involved in transactions relating to, mortgage pass-through certificates, CDOs and other mortgage-related products (including Aozora Bank, Ltd., Basis Yield Alpha Fund (Master), Deutsche Zentral-Genossenschaftbank and IKB Deutsche Industriebank AG) have filed complaints in the United States against the company and certain of its affiliates, generally alleging that the offering documents for the securities that they purchased contained untrue statements of material fact and material omissions and generally seeking rescission and / or damages. Certain of these complaints allege fraud and seek punitive damages.
 - iii. GSI is the defendant in an action filed on 21 January 2014 with the High Court of Justice in London by the Libyan Investment Authority, relating to nine derivative transactions between the plaintiff and GSI and seeking, among other things, rescission of the transactions and unspecified equitable compensation and damages exceeding US\$1 billion. On 4 August 2014, GSI withdrew its 10 April 2014 motion for summary judgment, and on 4 December 2014, the Libyan Investment Authority filed an amended statement of claim.
 - Iv. GSI is among the defendants in putative class actions, filed beginning 23 May 2014 in the U.S. District Court for the Southern District of New York, based on alleged violations of the federal antitrust laws in connection with the management of zinc storage facilities. The complaints seek declaratory, injunctive and other equitable relief as well as unspecified monetary damages, including treble damages.
 - v. GSI is among the defendants named in putative class actions relating to trading in platinum and palladium, filed beginning on 25 November 2014, in the U.S. District Court for the Southern District of New York. The complaints generally allege that the defendants violated federal antitrust laws and the Commodity Exchange Act in connection with an alleged conspiracy to manipulate a benchmark for physical platinum and palladium prices and seek declaratory and injunctive relief as well as treble damages in an unspecified amount.

28. FINANCIAL RISK MANAGEMENT AND CAPITAL MANAGEMENT

Certain disclosures required by U.K. GAAP in relation to the company's financial risk management and capital management have been presented alongside other risk management and regulatory information in Part 1 of this annual report.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS

a. Financial instrument by category

The table below presents the carrying value of the company's financial assets and financial liabilities by category.

	31 December 2014				
	Held for trading USSm	Designated at fair value USSm	Loans and receivables USSm	Amortised cost USSm	Total carrying value USSm
Financial assets:			333333	3.00.00	30.7 103.00
Financial instruments owned	667,823	89	G.		667,823
Financial instruments owned pledged as collateral	24,404	100	9.		24,404
Collateralised agreements	100	174,527	44,707		219,234
Debtors	1.5	1,780	75,362	107.0	77,142
Cash at bank and in hand			3,586		3,586
Total financial assets	692,227	176,307	123,655		992,189
Financial liabilities:					
Financial instruments sold, but not yet purchased	641,404	82	84		641,404
Collateralised financing		103,492	24	53,877	157,369
Other creditors	94	16,149	39	138,997	155,146
Creditors: amounts falling due after more than one year		5,899		10,801	16,700
Total financial liabilities	641,404	125,540		203,675	970,619
		31 I	December 2013		
	Held for trading USSm	Designated at fair value USSm	Loans and receivables USSm	Amortised cost USSm	Total carrying value USSm
Financial assets:					
Financial instruments owned Financial instruments owned pledged	489,841	87	9/7	357	489,841
as collateral	26,264	•		29	26,264
Collateralised agreements		173,448	52,406	34	225,854
Debtors	•	1,087	68,424	S.	69,511
Cash at bank and in hand	D#		4,032	8.7	4,032
Total financial assets	516,105	174,535	124,862	1-	815,502
Financial liabilities:					
Financial instruments sold, but not yet purchased	457,164			1150	457,164
Collateralised financing		134,795		55,416	190,211
Other creditors		18,946		114,170	133,116
Creditors: amounts falling due after more than one year		3,181		12,151	15,332
Total financial liabilities	457,164	156,922		181,737	795,823

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

b. Fair value hierarchy

The table below presents, by level within the fair value hierarchy, financial assets and financial liabilities measured at fair value.

	31 December 2014			
(-	Level 1 USSm	Level 2 USSm	Level 3 US\$m	Total US\$m
Financial assets at fair value:	Coam	Coan	Coom	CSSII
Financial instruments owned, including financial				
instruments owned pledged as collateral	38,836	638,233	15,158	692,227
Collateralised agreements		174,527		174,527
Debtors	140	1,780	- 48	1,780
Total financial assets at fair value	38,836	814,540	15,158	868,534
Financial liabilities at fair value:				
Financial instruments sold, but not yet purchased	22,785	608,536	10,083	641,404
Collateralised financing		103,368	124	103,492
Other creditors	3.43	13,412	2,737	16,149
Creditors: amounts falling due after more than one year		5,056	843	5,899
otal financial liabilities at fair value	22,785	730,372	13,787	766,944
	31 December 2013			
	Level 1 USSm	Level 2 US\$m	Level 3 US\$m	Total US\$m
Financial assets at fair value:	12-10-11-11-11		5-0.0000.0	
Financial instruments owned, including financial				
instruments owned pledged as collateral	45,123	457,568	13,414	516,105
Collateralised agreements	•	173,448		173,448
Debtors		907	180	1,087
Total financial assets at fair value	45,123	631,923	13,594	690,640
Financial liabilities at fair value:				
Financial instruments sold, but not yet purchased	22,580	425,390	9,194	457,164
Collateralised financing		133,785	1,010	134,795
Other creditors		16,765	2,181	18,946
Creditors: amounts falling due after more than one year	326	2,694	487	3,181
Total financial liabilities at fair value	22,580	578,634	12,872	614,086

During 2014 and 2013, there were no significant transfers between level 1 and 2 financial assets and financial liabilities. The following tables present the changes in fair value for all the financial assets and financial liabilities categorised as level 3. Gains and losses arising on level 3 assets are recognised within net revenue in the profit and loss account.

If a financial asset or financial liability was transferred to level 3 during a reporting year, its entire gain or loss for the year is included in level 3. Transfers between levels are recognised at the beginning of the reporting year in which they occur. Accordingly, the tables do not include gains or losses that were reported in level 3 in prior year for financial assets and financial liabilities that were transferred out of level 3 prior to the end of the year.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

b. Fair value hierarchy (continued)

Level 3 financial instruments are frequently economically hedged with level 1, level 2 and level 3 financial instruments. Accordingly, gains or losses that are reported in level 3 can be partially offset by gains or losses attributable to level 1, level 2 or level 3 instruments. As a result, gains or losses included in the level 3 rollforward below do not necessarily represent the overall impact on the company's results of operations, liquidity or capital resources.

Reconciliation of level 3 financial assets at fair value:	instruments owned, including financial instruments owned pledged as collateral USSm	Debtors USSm	Total financial assets at fair value USSm
At 1 January 2014	13,414	180	13,594
Profit for the year	4,423		4,423
Purchases	2,028	-	2,028
Sales	(771)	-	(771)
Settlements	(5,096)		(5,096)
Transfers into level 3	2,759		2,759
Transfers out of level 3	(1,599)	(180)	(1,779)
At 31 December 2014	15,158	2	15,158

Reconciliation of level 3 financial liabilities at fair value:	Financial instruments sold, but not yet purchased USSm	Collater alised financing USSm	Other creditors and creditors: amounts falling due after more than one year USSm	Total financial liabilities at fair value USSm
At 1 January 2014	9,194	1,010	2,668	12,872
Profit for the year	2,336		(132)	2,204
Purchases	(5)		2	(3)
Sales	982		2,954	3,936
Settlements	(3,180)	(886)	(1,773)	(5,839)
Transfers into level 3	2,293		447	2,740
Transfers out of level 3	(1,537)		(586)	(2,123)
At 31 December 2014	10,083	124	3,580	13,787

During 2014, level 3 transfers into financial assets of US\$2.8 billion and financial liabilities of US\$2.7 billion primarily reflect transfers of certain credit derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of the correlation inputs used to value these derivatives as a result of less observable trading activity, and transfers of certain other credit derivatives from level 2, principally due to unobservable credit spread inputs becoming significant to the valuation of these instruments.

During 2014, level 3 transfers out of financial assets of US\$1.8 billion and financial liabilities of US\$2.1 billion primarily reflect transfers of certain credit derivatives to level 2, principally due to unobservable correlation inputs no longer being significant to the valuation of these derivatives, and the transfers of certain credit derivatives to level 2, principally due to unobservable credit spread inputs no longer being significant to the net risk of certain portfolios.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

b. Fair value hierarchy (continued)

Reconciliation of level 3 financial assets at fair value:	Financial instruments owned, including financial instruments owned pledged as collateral USSm	Debtors USSm	Total financial assets at fair value USSm
At 1 January 2013	16,075	166	16,241
Profit for the year	996	14	1,010
Purchases	1,601		1,601
Sales	(1,307)		(1,307)
Settlements	(4,482)		(4,482)
Transfers into level 3	2,463		2,463
Transfers out of level 3	(1,932)	-	(1,932)
At 31 December 2013	13,414	180	13,594

Reconciliation of level 3 financial liabilities at fair value:	Financial instruments sold, but not yet purchased USSm	Collateralised financing USSm	Other creditors and creditors: amounts falling due after more than one year USSm	Total financial liabilities at fair value USSm
At 1 January 2013	9,915	1,927	2,390	14,232
Profit for the year	1,272	(5)	99	1,371
Purchases	(8)		(3)	(11)
Sales	581		1,694	2,275
Settlements	(3,136)	(917)	(1,540)	(5,593)
Transfers into level 3	1,937		315	2,252
Transfers out of level 3	(1,367)		(287)	(1,654)
At 31 December 2013	9,194	1,010	2,668	12,872

During 2013, level 3 transfers into financial assets of US\$2.5 billion and financial liabilities of US\$2.3 billion primarily reflect transfers of certain credit derivatives from level 2, principally due to reduced transparency of upfront credit points and correlation inputs used to value these derivatives.

During 2013, level 3 transfers out of financial assets of US\$1.9 billion and financial liabilities of US\$1.7 billion primarily reflect transfers of certain credit derivatives to level 2, principally due to unobservable credit spread and correlation inputs no longer being significant to the valuation of these derivatives and unobservable inputs not being significant to the net risk of certain portfolios.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

c. Fair value financial instruments valued using techniques that incorporate unobservable inputs

The fair value of financial instruments may be determined in whole or part using a valuation technique based on assumptions that are not supported by prices from observable current market transactions in the same instrument or based on available observable market data and changing these assumptions will change the resultant estimate of fair value. The potential impact as at 31 December 2014 of using reasonable possible alternative assumptions for the valuations including significant unobservable inputs has been quantified as approximately US\$179 million (2013: US\$113 million) for favourable changes and US\$146 million (2013: US\$127 million) for unfavourable changes. In determining reasonably possible alternative unfavourable assumptions a detailed business and position level review has been performed to identify and quantify instances where potential uncertainty exists. This has taken into account the positions' current value as compared to the range of available market information.

The amounts not recognised in the profit and loss account relating to the difference between the fair value of financial instruments held for trading at initial recognition (the transaction price) and the amounts determined at initial recognition using the valuation techniques ('Day 1 P&L') are as follows:

	2014	2013
	USSm	US\$m
At 1 January	80	104
New transactions	118	44
Amounts recognised in the profit and loss account during the		
year	(62)	(68)
At 31 December	136	80
At 31 December	136	

d. Fair value of financial instruments not measured at fair value

The company has US\$123.7 billion (2013: US\$124.9 billion) of current financial assets and US\$192.9 billion (2013: US\$169.6 billion) of current financial liabilities that are not measured at fair value. Given the short-term nature of these instruments, their carrying amounts in the balance sheet are a reasonable approximation of fair value.

The company has US\$10.8 billion (2013: US\$12.2 billion) of financial liabilities that are due after more than one year that are not measured at fair value which predominantly relate to long-term intercompany borrowings. The interest rates of these borrowings are variable in nature and approximate prevailing market interest rates for instruments with similar terms and characteristics. As such, their carrying amounts in the balance sheet are a reasonable approximation of fair value.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

e. Maturity of financial liabilities

The following table details the company's cash flows of its financial liabilities by contractual maturity including interest that will accrue, except for financial instruments sold, but not yet purchased. Financial instruments sold, but not yet purchased are classified as trading / on demand. Financial liabilities, with the exception of those that are held for trading or designated at fair value through profit and loss, are disclosed at their undiscounted cash flows. The fair values of financial liabilities held for trading and financial liabilities designated at fair value through profit and loss have been disclosed as this is consistent with the values used in the liquidity risk management of these instruments. Liquidity risk on derivatives is mitigated through master netting agreements and cash collateral arrangements.

	31 December 2014						
•	Trading / On Demand US\$m	Less than one month USSm	month but less than three months	More than three months but less than one year USSm	More than one year but less than five years USSm	Greater than five years USSm	Total USSm
Financial liabilities:							
Financial instruments sold, but not yet purchased	641,404	2	0.20	0.		21	641,404
Collateralised financing	74,056	63,446	7,071	10,282	2,418	96	157,369
Other creditors	91,919	13,196	439	50,068	-		155,622
Creditors: amounts falling due after more than one year		2	4	26	9,110	8,675	17,817
Total - on-balance-sheet	807,379	76,644	7,514	60,376	11,528	8,771	972,212
Contingent and forward starting resale and securities borrowing agreements	e r	34,572	*2				34,572
Operating leases	27	8	16	74	385	80	563
Other	4,001		-	5.40			4,001
Total – commitments	4,001	34,580	16	74	385	80	39,136
Total	811,380	111,224	7,530	60,450	11,913	8,851	1,011,348

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

e. Maturity of financial liabilities (continued)

1/2	31 December 2013						
	Trading / On Demand US\$m	Less than one month USSm	three months	More than three months but less than one year USSm	More than one year but less than five years USSm	Greater than five years USSm	Total USSm
Financial liabilities:							
Financial instruments sold, but not yet purchased	457,164			15		70	457,164
Collateralised financing	84,331	71,878	13,645	17,708	1,000	1,649	190,211
Other creditors	75,934	14,126	2,331	41,173			133,564
Creditors: amounts falling due after more than one year	8	2	4	28	7,770	8,719	16,523
Total – on-balance-sheet	617,429	86,006	15,980	58,909	8,770	10,368	797,462
Contingent and forward starting resale and securities borrowing agreements	34	39,828					39,828
Operating leases		9	17	78	409	184	697
Other	2,740						2,740
Total – commitments	2,740	39,837	17	78	409	184	43,265
Total	620,169	125,843	15,997	58,987	9,179	10,552	840,727

f. Collateral

The company receives financial instruments (e.g., government and agency obligations, corporate debt securities, equities and convertible debentures) as collateral, primarily in connection with resale agreements, securities borrowed, derivative transactions and customer margin loans. The company obtains cash and securities as collateral on an upfront or contingent basis for derivative instruments and collateralised agreements to reduce its credit exposure to individual counterparties.

In many cases, the company is permitted to deliver or repledge financial instruments received as collateral when entering into repurchase agreements and securities lending agreements, primarily in connection with secured client financing activity. The company is also permitted to deliver or repledge these financial instruments in connection with other secured financings, collateralising derivative transactions and meeting company or customer settlement requirements.

The table below presents financial instruments received as collateral that were available to be delivered, or repledged and were delivered or repledged by the company.

	31 December 2014	31 December 2013
	USSm	US\$m
Collateral available to be delivered or repledged	369,545	342,641
Collateral that was delivered or repledged	294,994	279,698

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

f. Collateral (continued)

The company also pledges certain financial instruments owned in connection with repurchase agreements, securities lending agreements and other secured financings to counterparties who may or may not have the right to deliver or repledge. Financial instruments owned and pledged to counterparties that have the right to deliver or repledge are included within 'Financial instruments owned pledged as collateral' in the balance sheet, whereas financial instruments owned and pledged to counterparties that did not have the right to sell or pledge are included in 'Financial instruments owned' in the balance sheet. The table below presents information about financial instruments pledged to counterparties by the company.

	31 December 2014 Carrying amount USSm	31 December 2013 Carrying amount USSm
That had the right to deliver or repledge	24,404	26,264
That did not have the right to deliver or repledge	17,656	22,360

The company has received cash collateral in respect of financial instruments owned of US\$57.5 billion (2013: US\$45.8 billion) and posted cash collateral in respect of financial instruments sold, but not yet purchased of US\$35.5 billion (2013: US\$28.6 billion).

In addition to repurchase agreements and securities lending transactions, the company funds certain assets through the use of other secured financings and pledges financial instruments as collateral in these transactions. These other secured financings consist of liabilities related to special purpose entities, transfers of financial assets that are accounted for as financings rather than sales and other structured financing arrangements. Other secured financings include arrangements that are non-recourse.

g. Transferred assets

Assets continued to be recognised in full

During the year, the company transferred certain financial assets where the transfers failed to meet the derecognition criteria, as contained in FRS26 (IAS39) 'Financial Instruments: Recognition and Measurement', and as a result of which the company continues to recognise these assets in full on the balance sheet.

The company transfers assets owned to counterparties in the ordinary course of business to collateralise repurchase agreements and other securities lending transactions. In these transactions the transferred assets continue to be recognised by the company for accounting purposes because the transactions require the financial instruments to be repurchased at maturity of the agreement and the company remains exposed to the price, credit and interest rate risk of these instruments. When the company receives cash proceeds from the transfer of the asset, a financial liability is recognised in respect of the consideration received and recorded within 'collateralised financing'. When the company receives non-cash collateral (in the form of securities) no liability is initially recognised. If collateral received is subsequently sold, the obligation to return the collateral is recognised as a liability within 'Financial instruments sold, but not yet purchased'.

In addition to repurchase agreements and securities lending agreements, the company obtains funding through the use of other arrangements that fail to meet the derecognition criteria. For example, sales of securities with related derivatives, such as total return swaps, through which the company retains substantially all of the risk and reward of the transferred assets. A financial liability is recognised in such cases for the proceeds received.

Other financial assets transferred that continue to be recognised on balance sheet for accounting purposes relate to pledges of securities as collateral, primarily for derivative transactions. The obligations under such derivatives are recorded in 'Financial instruments sold, but not yet purchased'.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

g. Transferred assets (continued)

The following table presents financial assets which have been transferred but which remain on balance sheet for accounting purposes. The carrying amount of the associated financial liabilities generally approximate the carrying amount of the assets transferred.

	31 December 2014 Carrying amount USSm	31 December 2013 Carrying amount USSm
Commercial paper, certificates of deposit, time deposits and other	Cover	
money market instruments	1,047	1,940
Government and agency obligations	11,095	10,518
Mortgage and other asset-backed loans and securities		95
Corporate and other debt obligations	6,248	7,326
Equities and convertible debentures	23,670	28,745
	42,060	48,624

Derecognised assets with ongoing exposure

The company has continuing involvement in the form of derivative transactions and guarantees with certain non-consolidated structured entities to which the company had transferred financial assets. These derivatives may be credit-linked to the asset transferred and result in the company retaining specific risks in the transferred asset or require the company to make payments to the structured entity to compensate losses on the asset if certain contingent events occur.

In addition, the company transfers financial assets to securitisation vehicles. The company generally receives cash in exchange for the transferred assets but may have continuing involvement with the transferred assets, including ownership of beneficial interests in the securitisation. The company may also purchase senior or subordinated securities issued by securitisation vehicles in connection with secondary market-making activities.

The following disclosures provide further information about the company's exposure through this continuing involvement. In all cases these retained interests are carried at fair value.

	31 Decem	ber 2014	31 Decemb	ber 2013
	Carrying amount US\$m	Maximum exposure to loss US\$m	Carrying amount US\$m	Maximum exposure to loss US\$m
Financial instruments owned:				
Derivative instruments	120	1,308	62	1,395
Cash instruments	64	64	142	142
Financial instruments sold, but not yet purchased:				
Derivative instruments	(2)	(92)	(31)	(235)
Other liabilities			-	

Where the company's continuing involvement in transferred assets is through derivatives or guarantees, the maximum exposure to loss is the notional amounts of the derivative or guarantee. For retained or purchased interests in securitised assets, the company's risk of loss is limited to the fair value of these interests.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

29. FINANCIAL INSTRUMENTS (continued)

g. Transferred assets (continued)

For transactions with continuing involvement, the following table shows information about the gains or losses.

	31 Decembe	r 2014	31 December 2013	
	Income / (expense) in the year USSm	Cumulative income / (expense) USSm	Income / (expense) in the year USSm	Cumulative income / (expense) USSm
Financial instruments owned:	6-	cunons		
Derivative instruments	66	144	2	78
Cash instruments	27	119	63	92
Financial instruments sold, but not yet purchased:				
Derivative instruments	2	(31)	(5)	(33)
Other liabilities		(1)		(1)

The company accounts for assets pending transfer at fair value and therefore does not typically recognise significant gains or losses upon the transfer of assets. The company does not have continuing involvement that could require the company to repurchase derecognised financial assets.

h. Hedge accounting

The company designates certain interest rate swaps as fair value hedges. These interest rate swaps hedge changes in fair value attributable to the relevant benchmark interest rate (e.g., London Interbank Offered Rate ('LIBOR')), effectively converting fixed-rate obligations into floating-rate obligations.

The company applies a statistical method that utilises regression analysis when assessing the effectiveness of its fair value hedging relationships in achieving offsetting changes in the fair values of the hedging instrument and the risk being hedged (i.e., interest rate risk). An interest rate swap is considered highly effective in offsetting changes in fair value attributable to changes in the hedged risk when the regression analysis results in a coefficient of determination of 80% or greater and a slope between 80% and 125%.

For qualifying fair value hedges, gains or losses on derivatives and the change in fair value of the hedged item attributable to the hedged risk are included in net revenue. When a derivative is no longer designated as a hedge, any remaining difference between the carrying value and par value of the hedged item is amortised over the remaining life of the hedged item using the effective interest method.

The table below presents the gains / (losses) from interest rate derivatives accounted for as hedges, the related hedged borrowings and the hedge ineffectiveness on these derivatives.

	31 December 2014 USS'000	31 December 2013 USS'000
Interest rate hedges	84,870	(20,367)
Hedged borrowings	(79,931)	18,119
Hedge ineffectiveness	4,939	(2,248)

The fair value of asset and liability derivative instruments designated as hedges were US\$188 million and US\$10 million, respectively, as at 31 December 2014 (2013: assets of US\$113 million and liabilities of US\$40 million).

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2014

30. OTHER ITEMS

Basel III Pillar 3 disclosures

The company is included in the consolidated Pillar 3 disclosures of GSGUK, which are required by the EU Capital Requirements Regulation. GSGUK's 2014 Pillar 3 disclosures will be made available, in conjunction with the publication of its financial statements, at www.goldmansachs.com/disclosures/.

Country-by-country reporting

The company is included in the consolidated country-by-country reporting disclosures of GSGUK, which are required by the Capital Requirements (Country-by-Country Reporting) Regulations 2013. GSGUK's 2014 country-by-country disclosures will be made available by 31 December 2015 at www.goldmansachs.com/disclosures/.

31. ULTIMATE AND IMMEDIATE PARENT UNDERTAKINGS

The immediate parent undertaking and the parent company of the smallest group for which consolidated financial statements are prepared is Goldman Sachs Group UK Limited, a company incorporated and registered in England and Wales. Copies of Goldman Sachs Group UK Limited's consolidated financial statements are available on request from The Company Secretary, Goldman Sachs Group UK Limited, Peterborough Court, 133 Fleet Street, London, EC4A 2BB, United Kingdom.

The ultimate controlling undertaking and the parent company of the largest group for which consolidated financial statements are prepared is The Goldman Sachs Group, Inc., a company incorporated in the United States of America. Copies of its consolidated financial statements, as well as certain regulatory filings, for example Quarterly Report on Form 10-Q and Annual Report on Form 10-K, that provide additional information on GS Group and its business activities, can be obtained from Investor Relations, 200 West Street, New York, NY 10282, United States of America, GS Group's principal place of business, or at www.goldmansachs.com/shareholders/.



166/241

B.2013年12月31日に終了した事業年度の財務書類

(1)損益計算書

12月31日に終了した事業年度

		2013年		2012年	
	注記	千米ドル	百万円	千米ドル	百万円
純収益	3	5,156,688	627,569	5,578,091	678,854
一般管理費		(4,538,515)	(552,337)	(4,466,115)	(543,526)
営業利益	4	618,173	75,232	1,111,976	135,327
子会社売却損失	13	(36,238)	(4,410)		
その他の受取利息等	5			17,512	2,131
支払利息等	6	(305,837)	(37,220)	(323,339)	(39,350)
金融収益純額	9	21,468	2,613	21,817	2,655
税引前経常利益		297,566	36,214	827,966	100,763
経常利益に係る法人税等	11	(128,902)	(15,687)	(144,006)	(17,526)
税引後当期経常利益	24	168,664	20,526	683,960	83,238

当社の純収益および営業利益は、当年度および過年度の継続事業から生じたものである。

(2)総認識利得損失計算書

12月31日に終了した事業年度

		2013年		2012年	
	注記	千米ドル	百万円	千米ドル	百万円
当期純利益		168,664	20,526	683,960	83,238
年金制度に関連する保険数理上の(損失)/ 利益	9	(70,358)	(8,563)	60,356	7,345
保険数理上の(損失)/利益に帰属する英国繰 延税金	19	8,712	1,060	(13,882)	(1,689)
当期および前期末以降の総認識利得損失		107,018	13,024	730,434	88,894

添付の注記は財務書類の不可欠の一部である。

(3)貸借対照表

		2013年12月31日現在		2012年12月	引31日現在
	注記	千米ドル	百万円	千米ドル	百万円
固定資産					
有形固定資産	12	14,339	1,745	16,064	1,955
投資	13	1,198	146	500,880	60,957
		15,537	1,891	516,944	62,912
流動資産					
保有金融商品	14	489,841,270	59,613,683	561,492,911	68,333,687
担保として差入れた保有金融商品	14	26,263,531	3,196,272	24,986,812	3,040,895
担保付契約	15	225,854,255	27,486,463	221,527,555	26,959,903
未収金	17	70,211,487	8,544,738	70,208,531	8,544,378
現金・預金	16	4,032,081	490,704	13,083,945	1,592,316
		816,202,624	99,331,859	891,299,754	108,471,180
短期債務:1年以内に期日の 到来する金額					
売却済未購入金融商品	14	(457,164,133)	(55,636,875)	(520,174,451)	(63,305,231)
担保付借入金契約	18	(190,210,848)	(23,148,660)	(181,477,383)	(22,085,798)
その他未払金	20	(133,349,677)	(16,228,656)	(155,199,988)	(18,887,839)
		(780,724,658)	(95,014,191)	(856,851,822)	(104,278,867)
純流動資産		35,477,966	4,317,668	34,447,932	4,192,313
流動負債控除後資産合計		35,493,503	4,319,559	34,964,876	4,255,225
長期債務:1年を超えて期日の 到来する金額	21	(15,331,681)	(1,865,866)	(14,968,588)	(1,821,677)
負債性引当金	22	(17,740)	(2,159)	(15,305)	(1,863)
年金制度の積立余剰額を除く 純資産		20,144,082	2,451,535	19,980,983	2,431,686
年金制度の積立余剰額	9,24	156,389	19,033	212,470	25,858
年金制度の積立余剰額を含む 純資産		20,300,471	2,470,567	20,193,453	2,457,543
資本金および剰余金					
払込資本金	23,24	533,447	64,920	533,447	64,920
資本剰余金	24	2,862,936	348,419	2,862,936	348,419
資本準備金(配当不可)	24	17,286	2,104	17,286	2,104
損益勘定	24	16,886,802	2,055,124	16,779,784	2,042,100
株主持分合計	24	20,300,471	2,470,567	20,193,453	2,457,543

財務書類は2014年4月22日に取締役会で承認され、取締役会を代表して以下の取締役により署名された。

R.A.ヴィンス 取締役

添付の注記は財務書類の不可欠の一部である。

(4)財務書類に対する注記

1. 会計方針

a. 会計公準

当該財務書類は、継続企業の前提および取得原価主義(注記1h、1n、1oおよび1pに示した修正後)に基づいて、2006年会社法および英国において適用すべき会計基準に従って作成されている。主要な会計方針は以下に記載の通りであり、事業年度を通じて一貫して適用されている。

b. 連結

当社は英国で設立された会社の子会社であり、2006年会社法第402項で認められている通り、連結財務書類を 作成しないことを選択している。

c. 収益認識

当社の活動の性質と業績をより有効に反映させるために、売上高ではなく純収益が開示されている。関連費用 控除後の純収益には、有価証券、為替およびその他の金融商品の取引から生じた純利益、ならびに稼得した報酬 および手数料が含まれる。関連費用には、トレーディングに係る支払利息および支払配当金からトレーディング に係る受取利息および受取配当金を控除した金額が含まれる。

トレーディング目的で保有する金融資産および金融負債

トレーディング目的で保有する金融資産および金融負債は公正価値で認識され、実現および未実現の利益および損失は、関連する受取利息および受取配当金ならびに支払利息および支払配当金とともに純収益に含まれる。金融資産はビッドで評価され、金融負債はオファーで評価される。公正価値測定において取引費用は算入されない。

投資銀行業務

ファイナンシャル・アドバイザリー案件からの報酬および引受手数料は、関連する当事者間で契約が締結され、契約に基づく活動が進展した時点で損益に認識されるが、重大事象が発生するまで報酬に対する権利が発生しない契約の場合は、重大事象発生後に収益が認識される。

当該案件に関連する費用は、関連する収益が認識されるか、または当該案件が終了するまで繰延べられる。 ファイナンシャル・アドバイザリー案件に関連する費用は、一般管理費として、顧客からの払戻額控除後の金額で計上される。引受手数料は関連費用控除後の金額で表示される。

投資運用業務

運用報酬は発生主義で認識され、通常はファンドまたは分離勘定の平均純資産価額に対する一定比率として 算出され、関連サービスが提供される期間において認識される。

成功報酬はファンドの運用益に対する一定比率、あるいは特定のベンチマークまたはその他のパフォーマンス目標を上回る超過運用益に対する一定比率として算出される。成功報酬は、全ての重要な成功条件が満たされた場合にのみ認識される。

手数料および報酬

株式、オプションおよび先物市場における顧客取引の執行および決済による手数料および報酬は、売買の執行日に純収益に認識される。

d. オペレーティング・リース

当社は当社が借手となるオペレーティング・リース契約を締結している。リース資産は貸借対照表には認識されない。オペレーティング・リースに関する費用(貸手により付与されるインセンティブを含む)は、リース期間にわたって定額法で費用計上され、損益計算書の一般管理費に含まれる。

e. 短期従業員給付

賃金および給与といった短期従業員給付は、割引前の金額で測定され、従業員が当社に役務を提供した期間において未払費用として計上される。グループの方針および過去の慣習に基づき貸借対照表日に推定的債務が存在している場合に、現金または株式報奨により支払われる年度末裁量報酬のための引当金が計上される。

f. 株式報酬

ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インク(以下「グループ・インク」という。)は、当社の従業員が当社に提供した役務に対して、制限付株式ユニット(以下「RSU」という。)およびストックオプションの形式で、株式報奨を発行している。従業員との株式取引に係る当初の費用は、報奨の付与日現在の公正価値に基づいて測定される。将来の役務提供を必要としない株式報奨(退職適格従業員に付与された報奨を含む確定報奨)は、即時に費用計上される。将来の役務提供を必要とする株式報奨は、関連する役務提供期間にわたり償却される。予想される失効は従業員株式報酬費用を算定する際に含められる。

グループ・インクは、普通株式の交付により株式報奨を決済している。グループ・インクは、RSUについて配当金相当額を支払っている。当社は、グループ・インクとチャージバック契約も締結しており、当該契約に基づき、当社は当該報奨の付与日現在の市場価値とその後の公正価値の変動額を、従業員への交付時にグループ・インクに支払うことになっている。

g. 外貨

外国通貨建ての取引は、取引日の為替レートによって米ドルに換算される。外国通貨建ての貨幣性資産および 負債は、貸借対照表日の為替レートによって米ドルに換算される。為替差損益は、営業利益に含まれる。

h. 年金費用

当社は一部の従業員のために確定拠出型年金制度および複合年金制度に資金を拠出している。複合年金制度は確定給付部分(以下「当制度」という。)および確定拠出部分の双方を有しており、以下の通り会計処理される。

- ・確定拠出型年金制度および複合年金制度の確定拠出部分について営業利益に計上される年金費用の金額は、当年度に拠出すべき額である。当年度に拠出すべき額と実際の拠出額との差額は、未払金または前払金として貸借対照表に表示される。
- ・当制度について営業利益に計上される金額は、当期勤務費用、過去勤務費用、ならびに制度の 決済および縮小に伴う損益である。当該金額は人件費の一部として含められる。利息費用お よび資産の期待運用収益は、その純額が、金融収益純額として表示される。保険数理上の損益 は即時に総認識利得損失計算書に認識される。当制度は積み立てが行われており、制度資産 は当社の資産とは分離されており、受託者が分離管理するファンドにおいて保有されてい る。当制度資産は公正価値で測定される。当制度負債は保険数理士によって予測単位積増方 式を用いて測定され、通貨および期間が当該債務に対応している高格付社債の現在の収益率 に等しい率で割引かれる。保険数理士による完全な評価は少なくとも3年に1度実施され、

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

各貸借対照表日にアップデートされる。当制度資産の当制度負債に対する余剰額または不足額は、貸借対照表上に資産(余剰額)または負債(不足額)として認識される。

i. 配当金

最終株式配当金(資本として会計処理される優先株式に係る支払配当金を含む)は取締役の承認を受けた年度において認識される。中間株式配当金は支払いが行われた年度において認識される。配当金は直接資本に借方計上される。

j. 有形固定資産

有形固定資産は、取得価額から減価償却累計額および減損引当金を控除した金額で計上されている。減価償却費は一般管理費に含められており、以下の見積耐用年数にわたり、定額法に基づいて計算されている。

工具器具備品

3年から7年

賃借物件附属設備は、資産の経済的耐用年数または資産が使用されてからの残余リース期間のいずれか短い期間にわたって減価償却されている。減価償却方針は毎年見直される。

k. 固定資産投資

固定資産投資は、取得価額または償却原価から減損引当金を控除した金額で計上されている。償却費は一般管理費に含められている。

1. 現金・預金

現金・預金は、手許現金、要求払い銀行預金、および当初の満期が3ヵ月以内のその他の流動性が高い短期投資で、当社が支配を有し将来の経済的便益を受けることが可能なものを含んでいる。

m. 金融資産と金融負債の相殺

金融資産と金融負債は、以下の場合において相殺され、純額が貸借対照表に表示される。

- ・法的に強制力のある相殺権を有する場合。
- ・純額決済する、または資産の実現と負債の決済を同時に行う意思がある場合。 条件が満たされない場合には、金融資産および金融負債は総額で貸借対照表に表示される。

n. 金融商品

保有金融商品および売却済未購入金融商品はトレーディング目的で保有するものとして分類され、公正価値で計上される。流動資産投資として分類することも、上場か非上場かで分析することも適切ではないというのが取締役の考えである。

トレーディング目的以外の金融商品は、主に発行した長期劣後債および借入証券から成り、当初は公正価値で 認識され、その後は償却原価で測定される。発行時の割引を含む金融費用は損益計算書に計上され、実効金利法 で認識される。

o. 公正価値測定

トレーディング目的で保有する金融資産および金融負債は公正価値で計上されている。金融商品の公正価値とは、測定日における市場参加者間の通常取引で、資産の売却により受取る、または負債の移転により支払われると考えられる金額、すなわち出口価格である。金融資産はビッドで評価され、金融負債はオファーで評価される。公正価値測定において取引費用は算入されない。公正価値の利益または損失は純収益に含まれる。一部の金融資産および金融負債はポートフォリオとして測定される(すなわち、市場リスクおよび/または信用リスクに対する純エクスポージャーに基づき測定される)。

公正価値の最良の証拠は、活発な市場における市場価格である。活発な市場における市場価格を入手できない場合には、類似商品の価格、さほど活発ではない市場における市場価格または最近の取引、あるいは金利、ボラティリティ、株式または債券の価格、為替レート、コモディティの価格、クレジット・スプレッドおよび資金調達スプレッド(すなわち、借手が特定の金融商品による資金調達を行うことができる金利と、ベンチマークとする金利とのスプレッド(差異))などを含む、市場に基づくまたは独立した情報源の価格決定変数を入力情報として主に使用する内部開発のモデルを参照して公正価値が算定される。

英国GAAPでは、公正価値測定の開示について3つのレベルの公正価値の階層を設定している。公正価値の階層は、公正価値の測定に使用される評価手法への入力情報の優先順位を定めており、レベル1の入力情報を最も優先順位が高く、レベル3の入力情報を最も優先順位が低いとしている。公正価値の階層における金融商品のレベルは、公正価値測定に重要な入力情報のうち最も低いレベルに基づいている。公正価値の階層は以下のとおりである。

レベル1 入力情報は、同一の非制限資産または負債について、測定日において当社がアクセスできた活発な市場における未調整の市場価格である。

レベル2 評価手法への入力情報は直接または間接的に観測可能である。

レベル3 評価手法への入力情報の1つ以上が重要かつ観測不能である。

レベル2およびレベル3の金融資産および金融負債の一部については、取引相手先、ならびにグループ・インクおよびその連結子会社(以下「GSグループ」という。)の信用度、資金調達リスク、譲渡制限、流動性ならびにビッド/オファーのスプレッドなどの要素に関して、市場参加者が公正価値を算定するのに必要と考えられる適切な評価調整を行う場合がある。評価調整は通常、市場のデータに基づいている。

現物商品

現物商品には、政府債および政府機関債、銀行ローン、社債、株式および転換社債、ならびにデリバティブ以外のその他の保有金融商品および売却済未購入金融商品が含まれる。公正価値の階層の各レベルの評価手法および重要な入力情報には、以下が含まれる。

- ・レベル1の現物商品 活発な市場における同一の非制限商品の市場価格を用いて評価されるもの。
- ・レベル2の現物商品 評価額が、市場価格、同一または類似商品についての最近の売買取引、ブローカーまたはディーラーによる呼び値、あるいは価格の透明性が合理的な水準にある代替的な価格情報源により検証

可能であるもの。呼び値の性質(指標的なものか、確定的なものかなど)、および最近の市場活動と代替的な価格情報源が提供した価格との関係が考慮される。

- 一般的に() 現物商品の譲渡が制限されている場合、および/または() 市場参加者が公正価値を算定するのに必要と考えられるその他のプレミアムおよび割引に関して、レベル2の現物商品に対して評価調整が行われる。評価調整は通常、市場のデータに基づいている。
- ・レベル3の現物商品 評価における重要な入力情報に観測不能なものが1つまたは複数含まれるもの。反証がない限り、レベル3の現物商品は取引価格で当初評価されるが、これは公正価値の当初見積りの最善のものと考えられる。その後、当社は公正価値の算定に他の方法を用いるが、これは商品の種類によって異なる。評価における入力情報および仮定は、金融資産の売却時に実現される価値を含め、実体のある観測可能な証拠に裏付けられる場合に変更される。

デリバティブ

デリバティブは、取引所で取引される(上場)場合もあれば、店頭デリバティブとして相対取引により契約が締結される場合もある。当社の店頭デリバティブの一部は、中央清算機関を通じて清算および決済される(以下「清算対象の店頭取引」という。)が、一部は両取引相手間の双務契約(以下「二者間の店頭取引」という。)となっている。公正価値の階層の各レベルの評価手法および重要な入力情報には、以下が含まれる。

- ・レベル1のデリバティブには、将来において有価証券の受渡しを行う短期契約で、対象となる有価証券がレベル1の金融商品であるもの、および活発な取引があり、市場価格で評価される上場デリバティブが含まれる。
- ・レベル2のデリバティブには、評価における重要な入力情報のすべてが市場のデータによって裏付けられる 店頭デリバティブならびに活発な取引のないおよび/または店頭デリバティブの市場清算レベルまで測定す るモデルで評価される上場デリバティブが含まれる。評価における入力情報の重要性を判断するに際し、当 社はとりわけ当該入力情報に対するポートフォリオの正味リスク・エクスポージャーを考慮している。

店頭デリバティブを評価する特定のモデルの選択は、商品の契約条件、内在する特定のリスクおよび市場における価格決定情報の入手可能性によって異なる。流動性の高い市場で取引されているデリバティブについては、モデルから導き出された情報が市場清算レベルまで測定できるため、モデルの選択に重要な経営陣の判断を伴わない。

評価モデルには、契約条件、市場価格、イールド・カーブ、割引率(担保付デリバティブに係る信用補完契約の規定による受取および差入担保に係る利息によるものを含む)、クレジット・カーブ、ボラティリティ指標、期限前償還率、損失の重大度およびそれぞれの入力情報の相関関係など、様々な入力情報が必要である。レベル2のデリバティブを評価するための重要な入力情報は、市場取引、ブローカーまたはディーラーによる呼び値、あるいは価格の透明性が合理的な水準にあるその他の代替的な価格情報源により検証可能である。呼び値の性質(指標的なものか、確定的なものかなど)、および最近の市場取引と代替的な価格情報源が提供した価格との関係が考慮される。

・レベル3のデリバティブは、観測可能なレベル1および/またはレベル2の入力情報とともに、観測不能なレベル3の入力情報を使用するモデルで評価される。観測不能な入力情報には、一部の相関関係と、クレジット・スプレッド、株価ボラティリティの入力情報、コモディティの価格およびコモディティ・ボラティリティが含まれる。

当社はレベル3のデリバティブを当初評価した後に、レベル1およびレベル2の入力情報をアップデートして観測可能な市場の変動を反映している。レベル3の入力情報は、類似する市場取引、第三者の価格提供サービスおよび/またはブローカーやディーラーによる呼び値、あるいはその他の過去の市場データなどの

証拠に裏付けられる場合に変更される。当社が市場取引を参照してモデルの評価額を検証できない場合に は、別の評価モデルによって大幅に異なる公正価値の見積りが算出される可能性がある。

当初の取引価格と内部開発のモデルにより算出された公正価値との間に差異がある場合、損益は、市場参加者が価格設定において考慮するであろう要素(時間の要素を含む)の変化から生じたものに限り、認識される。

p. 担保付契約および担保付借入金

担保付契約(売戻条件付購入有価証券および借入有価証券担保金)および担保付借入金(買戻条件付売却有価証券および貸付有価証券担保金)は、公正価値に基づいて管理されパフォーマンスが評価されるため、通常、公正価値オプションに基づき公正価値で計上される。担保は現金または有価証券のいずれかの形式をとる。現金担保は受領/支払時に認識/認識中止される。当社が有価証券の形式で差入れた担保については当社の貸借対照表における認識は中止されず、また有価証券の形式で受領した担保については貸借対照表に認識されない。受領した担保を後に売却した場合には、担保返却義務および受領した現金が貸借対照表に認識される。

q. 繰延税金

繰延税金は、将来の税金支払額を増減させることになる取引または事象が貸借対照表日において発生している場合に、当該日において解消していない、以下を除いた全ての期間差異について認識される。

- ・繰延税金資産は、将来の期間差異の解消に利用できる十分な課税所得を見込める可能性が高いと取締役が考える範囲内で認識される。
- ・繰延税金は、貸借対照表日に施行されているまたは実質的に施行されている税率および法律に基づいて、期間 差異が解消される期間において適用が予定されている税率を用いて割引せずに測定される。

繰延税金は、繰延税金が帰属している関連する利益または損失の認識方法に従い、損益計算書に認識されるか、総認識利得損失計算書に直接認識される。

r. 金融負債および資本

金融負債と持分商品は、契約内容に従って分類される。資本投資とは、事業体の全ての負債を控除した後の資産に対する残余持分を証明する契約である。金融商品は、負債要素と資本要素の両方を持つか否かを判断するために評価される。複合金融商品の当初帳簿価額は、公正価値で測定される負債要素にまず配分され、残りの金額が資本要素に配分される。

s. 引当金および偶発債務

引当金は、過去の事象の結果として生じた現在の(法的または推定的)債務を決済するのに経済的便益の流出が必要となる可能性が高く、債務金額を信頼性をもって見積もることが可能な場合に認識される。新しい法案の結果として生じる可能性がある法的債務は、草案どおりに法律が施行されることがほぼ確実な場合にのみ債務として認識される。

偶発債務とは、以下のような債務である。

- ・過去の事象により発生する可能性のある債務で、当社の支配が及ばない1つまたは複数の不確実な将来の事象が発生することによって、もしくは発生しないことによってのみ、その存在が確認される。
- ・過去の事象により発生した現在の債務であるが、経済的便益が流出する可能性が高くないか、もしくは債務金額を信頼性をもって測定することが不可能なために、認識されていない。

偶発債務は財務書類には認識されない。しかし、決済の可能性がほとんどないような場合を除いて開示は行われる。

2. 報告および開示の免除

a. FRS第1号(1996年改訂)「キャッシュ・フロー計算書」

当社は、グループ・インクの90%超子会社であり、当社を連結対象とした連結財務書類が公表されているため、FRS第1号(1996年改訂)「キャッシュ・フロー計算書」によって求められているキャッシュ・フロー計算書の作成は免除されている。

b. FRS第8号「関連当事者に関する情報の開示」

当社は、グループ・インクの完全所有子会社であり、当社を連結対象とした連結財務書類が公表されている。 このため、FRS第8号「関連当事者に関する情報の開示」第3項(c)の条項に基づき、当社は、ザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクの他の完全所有子会社との取引については開示を免除されている。

c. FRS第29号(IFRS第7号)「金融商品:開示」

当社は、ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドの90%超子会社であり、当社を連結対象とした連結財務書類が公表されているため、FRS第29号(IFRS第7号)「金融商品:開示」によって求められている開示は免除されている。

3. 純収益

当社の純収益は以下の事業セグメントに分類される。

	2013年12月31日 終了年度	(単位: 十米ドル) 2012年12月31日 終了年度
投資銀行業務	1,097,931	838,016
機関投資家向けクライアント・サービス	3,715,380	4,092,144
投資および貸付業務	164,946	455,339
投資運用業務	178,431	192,592
	5,156,688	5,578,091

有価証券報告書

第三者と行う取引に加え、当社は通常の営業活動の過程において、マーケット・メイキングおよび一般的な業務の一環として関連会社との取引を行っている。かかる取引について、当該関連会社に収益が割り当てられ、また、当該関連会社から収益が受け取られる。

投資銀行業務

投資銀行業務は以下の業務から構成されている。

ファイナンシャル・アドバイザリー業務 - M&A、事業部門の売却、企業防衛、リスク管理、リストラクチャリングおよびスピンオフに関する戦略的アドバイザリー案件、ならびにこれらの顧客アドバイザリー案件に直接関連するデリバティブ取引が含まれる。

引受業務 - 幅広い有価証券およびその他の金融商品の公募および私募による株式および債券の引受、ならび に顧客向け引受業務に直接関連するデリバティブ取引が含まれる。

機関投資家向けクライアント・サービス

機関投資家向けクライアント・サービスは以下の業務から構成されている。

顧客取引執行のための債券・為替・コモディティ取引 - 金利商品、クレジット商品、モーゲージ、為替およびコモディティのマーケット・メイキングに関連する顧客取引執行業務が含まれる。

当社は、これらの業務によるマーケット・メイキング収益を以下の3つの方法から生み出している。

- ・規模が大きく流動性の高い市場では、当社は顧客のためいくぶんのスプレッドおよび手数料により大量の取引 を執行している。
- ・流動性が低い市場では、当社は顧客のため一般にやや高めのスプレッドおよび手数料により取引を執行している。
- ・当社は、顧客のリスク・エクスポージャー、投資目的またはその他の複雑なニーズに対応するカスタマイズま たはオーダーメードの商品の組成および取引を執行している。

株式関連業務 - 株式商品を対象とするマーケット・メイキングに関連した顧客取引執行業務、ならびに株式、オプションおよび先物を扱う世界各地の主要取引所で機関投資家の取引ならびに店頭取引を執行・決済することによる手数料および報酬が含まれる。また株式関連業務は、ヘッジファンド、ミューチュアル・ファンド、年金ファンドおよび財団を含む機関投資家を対象とした金融サービス、証券貸借サービスおよびその他のプライム・ブローカレッジ・サービスを提供する証券関連サービスを含んでおり、収益は主に金利スプレッドまたは報酬の形をとる。

投資および貸付業務

投資および貸付業務は、当社による直接投資およびGSグループが運用するファンドに投資サービスを提供することに伴う収益を含む。

投資運用業務

投資運用業務は、ポートフォリオ運用および財務カウンセリングを含む投資運用および資産アドバイザリー・ サービスや、ブローカレッジおよびその他の取引サービスを富裕層の個人および家族向けに提供している。

地域別分析

国際金融市場は密接に関連しているため、当社は1つの世界市場で事業を運営しているというのが取締役の考えである。従って業績の地域別セグメント情報は開示されていない。

4. 営業利益

	2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 終了年度
営業利益は以下の費用/(収益)考慮後で表示されている:		
有形固定資産の減価償却費(注記12参照)	3,394	3,248
有形固定資産の処分による損失		257
グループ会社に対する運用報酬(脚注a参照)	436,290	456,806
グループ会社からの運用報酬(脚注a参照)	(440,232)	(481,684)
長期債務に係る為替差(益)/損	(485)	1,490
監査業務に対する監査人報酬(脚注b参照)	5,287	5,042
オペレーティング・リース賃借料: - 土地および建物	83,889	93,810
トレーディングに係る支払利息: - グループ会社(脚注c参照)	958,829	1,191,140
- その他(脚注c参照)	1,307,476	1,712,669
トレーディングに係る受取利息: - グループ会社(脚注d参照)	(147,303)	(195,667)
- その他(脚注d参照)	(2,103,502)	(2,549,099)

- a. 一般管理費には、関連会社に対して提供した、または関連会社から受けた業務および事務サポートならびに運用サービスについてのグループ会社に対する運用報酬、およびグループ会社からの運用報酬が含まれる。
- b. 監査人およびその関連会社による監査業務以外のサービスに対する支払報酬については、ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドの連結財務書類において連結ベースでの開示が求められているため、当社は、当該情報の開示免除規定を適用している。
- c. トレーディングに係る支払利息には、主に売却済未購入現物商品に係る利息および配当金、ならびに担保付借入金契約および債務に計上されるその他の借入金に係る利息が含まれるが、長期劣後ローンに係る利息は支払利息等において表示される(財務書類に対する注記6を参照のこと)。
- d. トレーディングに係る受取利息には、主に保有現物商品に係る利息および配当金ならびに担保付契約に係る利息が含まれる。

5. その他の受取利息等

	2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 <u>終</u> 了年度
受取配当金		2,325
その他の受取利息		15,187
		17,512

6. 支払利息等

		(単位:千米ドル)
	2013年12月31日	2012年12月31日
	終了年度	終了年度
グループ会社に対する支払額	305,837	323,339

グループ会社に対する支払利息等は長期劣後ローンにより生じたものである(注記21aを参照のこと)。

7. 取締役に対する報酬

	2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 終了年度
報酬総額	4,737	5,533
定額拠出年金制度に対する当社の拠出金	7	7
	4,744	5,540
最高報酬額を受け取った取締役:		
報酬および給付の総額	1,400	1,521
定額拠出年金制度に対する当社の拠出金	3	
期末における未払年間年金費用	7	

2006年会社法に従って、上記の取締役に対する報酬は、適格業務のみに関する支払済または未払の報酬合計額を表示している。この合計額は現物支給される現金および給付の価額のみを含んでおり、行政委任立法(以下「SI」という。)2008年/410号の第5附則に従った株式報酬の価額は含まれていない。取締役は、この他に非適格業務に関する報酬も受け取るが、別途開示は要求されていない。

1名の取締役が確定拠出型年金制度に加入しており、1名の取締役が複合年金制度(確定給付部分および確定拠出部分を含む)に加入している。当年度において、最高報酬額を受け取った取締役を含む5名の取締役が長期報奨制度に関する株式を付与されている。当年度において、最高報酬額を受け取った取締役を含むどの取締役もオプションを行使していない。

8. 人件費

取締役、顧問および派遣従業員を含む当社の平均従業員数は以下の通りである。

		(単位:人)
	2013年12月31日	2012年12月31日
	終了年度	終了年度
取締役を含む従業員		
投資銀行業務	674	664
機関投資家向けクライアント・サービス	1,388	1,479
投資および貸付業務	98	96
投資運用業務	503	493
サポート部門	2,479	2,581
	5,142	5,313
顧問および派遣従業員	320	350
	5,462	5,663

関連事業体に雇用され当社に出向している者も多く勤務している。出向者は従業員数および関連する人件費の 開示に含められている。顧問および派遣従業員に係る費用は、下記の直接的従業員費用合計に含められている。 2013年12月31日現在の従業員数合計は5,555名(2012年度:5,563名)である。

取締役に関するものも含め、当社が負担する従業員費用は次の通りである。

	2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 終了年度
総賃金および給与の総額	3,331,710	3,361,952
国民保険制度の事業主負担	373,016	365,340
以下の制度の年金費用、雇用主負担:		
確定拠出型制度および複合年金制度の確定拠出部分	55,587	55,319
複合年金制度の確定給付部分	40,429	45,227
直接的従業員費用合計	3,800,742	3,827,838

直接的従業員費用には株式に基づく報酬の時価評価に関連する費用1,002百万米ドル(2012年度:費用793百万米ドル)が含まれている。

9. 年金契約

当社は、確定給付部分(以下「当制度」という。)と確定拠出部分の両方を有する複合的な構造を持ったオープン型年金制度に資金を拠出している。2008年3月1日より後に雇用が開始された従業員に対しては、この複合年金制度は閉鎖され、確定拠出型制度に置換わった。

資格を有する独立した保険数理士による当制度に関する完全な保険数理評価は、予測単位積増方式を用いて 2012年12月31日現在で実施され、2013年12月31日現在にアップデートされている。

当制度の積立の前提となる保険数理士により利用された主要な財務上の仮定で、年金制度費用に重要な影響を及ぼしたものは以下の通りである。

	2013年12月31日 終了年度 年率(%)	2012年12月31日 終了年度 年率(%)
割引率	4.50	4.90
昇給率	4.00	4.00
支払年金増加率 (1996年11月30日より後の期間における増加)	3.40	3.30
繰延年金増加率 (1996年11月30日より後の期間における増加)	2.60	2.40
物価上昇率	3.60	3.30

市場慣行に従い、死亡率の仮定は、「ミディアム・コーホート」として知られる調整を加えた「S1シリーズ全年金受給者表(ライト)」ベースの表に基づいて設定するようアップデートされており、2002年以降の将来の死亡率の改善につき、長期の改善率を年率 1 %とするCMI 2012コア予測に従った調整が加えられる。

保険数理士による当制度の見直しに基づき、取締役は、当制度の負債の将来の変動をよりよく反映するものとして、以下の通り仮定を変更した。

・2012年12月31日以降、小売物価指数(以下「RPI」という。)と消費者物価指数(以下「CPI」という。)の差異は、年率0.9%から年率1.0%に引き上げられた。この変更による影響で、当制度の負債は14百万米ドル減少した。

当社に帰属する当制度の資産および期待運用収益率は以下の通りである:

	2013年12月	31日現在	2012年12月31日現在		
	期待運用収益率 年率(%)	市場価額 (百万米ドル)	期待運用収益率 年率(%)	市場価額 (百万米ドル)	
株式	7.1	969.1	7.5	771.6	
債券	4.0	404.9	3.5	287.7	
現金および再投資現金	2.9	134.7	2.4	207.3	
資産の市場価額合計		1,508.7		1,266.6	

貸借対照表の推移:

(単位:	百万米ドル)

	2013年12月31日 現在	2012年12月31日 現在	2011年12月31日 現在	2010年12月31日 現在	2009年12月31日 現在
当制度の資産の 市場価額 当制度の負債の 保険数理評価額 貸借対照表に認識された繰 延税金考慮前の当制度の余 剰額/(不足額)および年金 資産/(負債)	1,508.7	1,266.6	1,059.6	1,053.6	744.9
	1,352.3	1,054.1	927.4	889.6	902.1
	156.4	212.5	132.2	164.0	(157.2)

確定給付費用の構成要素は以下の通りである:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 終了年度
営業利益に借方計上された金額の分析:		
当期勤務費用	40.4	45.2
営業利益への借方計上額合計	40.4	45.2
金融収益純額に貸方計上された金額の分析:		
当制度の負債に係る利息	49.6	46.5
当制度の資産の期待運用収益	(71.1)	(68.3)
金融収益純額への貸方計上額合計	(21.5)	(21.8)
税引前損益への借方計上額合計	18.9	23.4
総認識利得損失計算書に認識された金額の分析:		
資産に係る期待利益控除後の実際利益	111.1	57.2
負債に係る実績利益	11.0	17.5
仮定の変更に係る損失(財務上および人口統計的)	(192.5)	(14.3)
税引前の総認識利得損失計算書に認識された(損失)/利益合計	(70.4)	60.4

実績損益の推移は以下の通りである:

	2013年12月31日 現在	2012年12月31日 現在	2011年12月31日 現在	2010年12月31日 現在	2009年12月31日 現在
当制度の資産に係る期待利 益控除後の実際利益(損 失):					
金額(百万米ドル)	111.1	57.2	(101.1)	14.0	107.0
当制度の期末資産に占める 割合	7.4%	4.5%	9.5%	1.3%	14.4%
当制度の負債に係る実績利 益:					
金額(百万米ドル)	11.0	17.5	28.5	48.6	17.2
当制度の期末負債に占める 割合 総認識利得損失計算書に認 識された保険数理上の(損	0.8%	1.7%	3.1%	5.5%	1.9%
失)/利益合計:					
金額(百万米ドル)	(70.4)	60.4	(51.9)	88.2	(300.5)
当制度の期末負債に占める 割合	5.2%	5.7%	5.6%	9.9%	33.3%

当年度における当制度の資産の変動に関する分析:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 終了年度
当制度の期首資産	1,266.6	1,059.6
当制度の資産の期待運用収益	71.1	68.3
資産に係る期待利益控除後の実際利益	111.1	57.2
拠出額 - 雇用主	32.3	35.7
給付額	(9.2)	(7.3)
当制度の資産の換算による為替差益	36.8	53.1
当制度の期末資産	1,508.7	1,266.6

当年度における当制度の負債の変動に関する分析:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 終了年度
当制度の期首負債	1,054.1	927.4
当期勤務費用	40.4	45.2
当制度の負債に係る利息	49.6	46.5
仮定の変更による損失	192.5	14.3
負債に係る実績利益	(11.0)	(17.5)
給付額	(9.2)	(7.3)
当制度の負債の換算による為替差損	35.9	45.5
当制度の期末負債	1,352.3	1,054.1

当年度における当制度の余剰額の変動に関する分析:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 終了年度
当制度の期首における余剰額	212.5	132.2
拠出額 - 雇用主	32.3	35.7
当期勤務費用	(40.4)	(45.2)
金融収益純額	21.5	21.8
保険数理上の(損失)/利益	(70.4)	60.4
余剰額の換算による為替差益	0.9	7.6
当制度の期末における余剰額	156.4	212.5

追加開示:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 終了年度
当年度の予想に基づく 2014年12月31日/2013年12月31日までの将来の給付額	11.8	9.3
当年度の予想に基づく 2014年12月31日/2013年12月31日までの拠出額 - 雇用主	41.9	33.6
2013年12月31日/2012年12月31日終了年度における 当制度の資産の実際収益		
当制度の資産の期待運用収益	71.1	68.3
資産に係る期待利益控除後の実際利益	111.1	57.2
当制度の資産の実際収益	182.2	125.5

FRS第17号「退職給付」の適用後に総認識利得損失計算書に認識された累計額:

	2013年12月31日 	(単位:百万米ドル) 2012年12月31日 現在
年金制度に関連する保険数理上の損失	(101.3)	(30.9)
保険数理上の損失に帰属する英国繰延税金	20.2	11.5
総認識利得損失計算書に認識された正味累計額	(81.1)	(19.4)

10. 株式報酬

株式報奨制度

グループ・インクは、報奨型ストックオプションおよび制限付株式ユニット(以下「RSU」という。)などを提供する株式報奨制度である2013年度ザ・ゴールドマン・サックス改訂・修正株式報奨制度(以下「2013年度SIP」という。)に資金を拠出している。

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(以下「GSI」という。)は付与された株式報奨の償却に関連して、失効分控除後の株式に基づく報酬525百万米ドルを2013年度に計上した(2012年度:384百万米ドル)。グループ・インクとのグループ会社間契約の条項に従って、対応する資本計上額が負債に振替えられた。

制限付株式ユニット(RSU)

最終の親会社は、2013年度SIPに基づき、主に年度末報酬に関連して、GSIの従業員に対してRSUを付与した。これは、権利確定後に適用される譲渡制限に関する流動性割引を考慮した、対象となる株式の付与日の終値で評価される。RSUは通常、該当するRSU契約に記載されている方法で権利が確定し、対象となる普通株式が交付される。従業員RSU契約では通常、退職、死亡、障害および利害が対立している従業員などの特定の状況において権利確定期間が短縮されることが規定されている。対象となる普通株式の交付は、受給者が報奨契約に記載されている一定の権利確定要件およびその他の要件を満たすことが条件となる。RSUに関連する増減は以下の表の通りである。

				(単位:RSU数)
	2013年12月31日現在		2012年12月31日現在	
	将来の役務提供が 工要	将来の役務提供が 必要	将来の役務提供が 不要	将来の役務提供が 必要
期首残高	5,000,853	2,533,081	7,318,780	5,042,532
付与	2,949,686	1,741,276	1,174,295	1,639,205
失効	(35,652)	(219,059)	(12,531)	(488,277)
交付	(5,505,642)		(7,083,084)	
移行による増加/(減少)	7,171	(19,443)	(28,427)	(28,559)
権利確定	1,821,497	(1,821,497)	3,631,820	(3,631,820)
期末残高	4,237,913	2,214,358	5,000,853	2,533,081

2013年度における付与された持分商品の付与日の加重平均公正価値は126.38米ドル(2012年度:87.55米ドル)であった。2013年12月31日終了年度および2012年12月31日終了年度に付与されたRSUの公正価値には、最長4年の権利確定後の譲渡制限を反映して、それぞれ11.6%および19.1%の流動性割引が含まれている。

2014年度第1四半期において、グループ・インクは当社の従業員に年度末のRSU3.4百万ユニットを付与し、そのうち1.1百万ユニットのRSUについては、交付の条件として将来の役務提供が必要とされている。これらの報奨には、報奨契約に記載の通り、追加条件が付されている。通常、これらの報奨の対象となる株式は、必要な源泉徴収税控除後で、3年間にわたり交付されるが、2019年1月までは権利確定後の譲渡制限の対象となっている。これらの報奨は、上記の表に含まれていない。

ストックオプション

従業員に付与されたストックオプションは通常、該当するストックオプション契約に記載されている方法で権利が確定する。2010年度以降、付与されたストックオプションはない。通常、ストックオプションは付与日から10年目に期間が終了するが、該当するストックオプション契約および付与時に効力を有するザ・ゴールドマン・サックス改訂・修正株式報奨制度(以下「SIP」という。)の条項に従い、特定の状況においては早期終了や取消しとなる可能性もある。ストックオプションに関連する増減は以下の表の通りである。

2013年12月31日現在

2012年12月31日現在

	オプション数	加重平均行使価格 (単位:米ドル)	オプション数	加重平均行使価格 (単位:米ドル)
期首残高	10,256,821	90.55	10,875,522	89.89
行使	(41,542)	96.08	(616,250)	78.95
期間終了	(540)	96.08	(2,451)	78.87
期末残高	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55
期末行使可能	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55

当年度に行使されたオプションに係る、行使日現在の加重平均株価は153.08米ドルであった(2012年度: 118.82米ドル)。2013年12月31日および2012年12月31日現在の未行使オプションは以下の表の通りである。

2013年12月31日現在

2012年12月31日現在

	2010-12/	10.口が圧	2012年12/301日兆任		
	未行使 オプション数	加重平均残存年数	未行使 オプション数	加重平均残存年数	
行使価格					
75.00 89.99米ドル	9,078,709	5.00年	9,078,709	6.00年	
90.00 119.99米ドル			42,082	0.92年	
120.00 134.99米ドル	288,720	1.92年	288,720	2.92年	
135.00 194.99米ドル					
195.00 209.99米ドル	847,310	3.51年	847,310	4.51年	
期末未行使残高	10,214,739		10,256,821		

11. 経常利益に係る法人税等

a. 当期法人税等の分析:

	2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 終了年度
当期法人税:		
英国法人税	151,241	243,804
過去の期間に係る調整額	2,275	(30,343)
外国税額	59,153	50,447
当期法人税合計(注記11b参照)	212,669	263,908
繰延税金:		
引当金およびその他の期間差異	(117,580)	(148,721)
期首資産に係る低減税率による影響額	38,317	28,523
過去の期間に係る調整額	(4,504)	296
繰延税金合計(注記19参照)	(83,767)	(119,902)
経常利益に係る法人税等	128,902	144,006

b. 当期法人税に影響を及ぼす要因:

上記に示した当期法人税合計と、当年度において当社の税引前経常利益に適用される加重平均英国法人税率23.25%(2012年度: 24.5%)を掛けて算出した金額との差異は、以下の通りである。

2013年12月31日 終了年度	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 終了年度
297,566	827,966
69,184	202,852
30,764	17,547
(10,529)	(14,454)
178,608	174,187
(29,230)	(86,624)
(1,831)	(1,330)
(30,018)	(1,339)
3,446	3,412
2,275	(30,343)
212,669	263,908
	終了年度 297,566 69,184 30,764 (10,529) 178,608 (29,230) (1,831) (30,018) 3,446 2,275

株式に基づく報酬に関連する期間差異は、当年度中に損益計算書に計上された金額の税務上の影響額純額および当年度中に従業員に交付された報奨により構成されている。

12. 有形固定資産

当年度中の有形固定資産の増減は以下の通りである。

	賃借物件 付属設備	工具器具備品	(単位:千米ドル) 合計
取得価額			
2012年12月31日現在	24,628	6,638	31,266
取得	374	1,295	1,669
処分	(2)	(12)	(14)
2013年12月31日現在	25,000	7,921	32,921
減価償却	_		
2012年12月31日現在	11,501	3,701	15,202
当期計上額(注記4参照)	2,712	682	3,394
処分	(2)	(12)	(14)
- 2013年12月31日現在	14,211	4,371	18,582
正味帳簿価額	_		
2013年12月31日現在	10,789	3,550	14,339
2012年12月31日現在	13,127	2,937	16,064

13. 長期投資

	子会社株式	貸付金以外の その他投資	(単位:千米ドル)合計
取得価額			
2012年12月31日現在	499,682	1,267	500,949
取得	296,162		296,162
処分	(795,844)		(795,844)
2013年12月31日現在		1,267	1,267
減価償却			
2012年12月31日現在		69	69
当期計上額			
2013年12月31日現在		69	69
正味帳簿価額			
2013年12月31日現在		1,198	1,198
2012年12月31日現在	499,682	1,198	500,880

貸付金以外のその他投資は取引所会員権である。取締役は、子会社に対する投資および貸付金以外のその他投資の公正価値は帳簿価額を下回っていないと考えている。

当年度末において当社が支配を有する子会社は以下の通りである。

会社名	設立国	持分比率および _ 議決権の割合	保有ユニット/ 株式の種類	保有株式数 (株)	事業の内容
ゴールドマン・サックス・イ ンターナショナル・インベス トメンツ・リミテッド	英国	100%	普通株式	2	非トレーディング
ゴールドマン・サックス(ケ イマン)リミテッド	ケイマン 諸島	100%	普通株式	250	金融サービス
イポペマ80ファンダス・イン ベスティシニ・ザムクニエチ	ポーランド	100%	*	*	投資ファンド

^{*} この子会社は、株式に付随する議決権以外により得た支配力を基準に財務書類に含まれている。

当年度において、子会社に対する保有株式に関して以下の変動があった。

当社はスフェア・ファンド・デ・インベスティメント・マルチメルカード・インベスティメント・ノ・エクステリオ・クレディト・プリヴァード(以下「スフェア・ファンド」という。)におけるユニットを595百万プラジル・レアル(296百万米ドル)で追加取得し、1,240百万プラジル・レアル(569百万米ドル)を償還した。当社はその後、スフェア・ファンドの残るユニットを兄弟会社であるゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドに譲渡した。191百万米ドルの対価は短期借入金の形で充当された。米ドルに対するブラジル・レアル安により、当社では投資期間にわたりこの投資について36百万米ドルの実現純損失が生じた。

2013年11月22日に、当社はゴールドマン・サックス・インターナショナル・インベストメンツ・リミテッドが発行した1株当たり額面1米ドルの普通株式について、対価合計2米ドルによる2株の割当を受けた。

2013年12月18日に、当社は1株当たり額面1米ドルの普通株式について、ゴールドマン・サックス・ヨーロッパ・リミテッドが兄弟会社であるゴールドマン・サックス・ホールディングス(U.K.)リミテッドに発行した全株式資本である100株を対価合計100米ドルで売却した。売却による損益はなかった。

2013年12月23日に、当社は1株当たり額面2英ポンドの普通株式について、ゴールドマン・サックス・セキュリティーズ(ノミニーズ)リミテッドが当社の直接親会社であるゴールドマン・サックス・ホールディングス (U.K.)に発行した全株式資本である2株を対価合計2英ポンド(3米ドル)で売却した。売却による損益はなかった。

当社は複数の特別目的事業体および元本保証ファンドの持分を有しており、これらは法的には子会社の定義を満たさないが、実質的に法的な子会社である場合と変わらないリスクおよび便益を生じる子会社である。これらの特別目的事業体および元本保証ファンドの活動は、リパッケージ・プログラムに基づく借入証券の発行からなる。これらの事業体はゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドの連結財務書類に含まれている。

14. 保有金融商品および売却済未購入金融商品

保有金融商品および売却済未購入金融商品は、当社の営業活動における金融商品および投資からなる。担保として差入れた保有金融商品は、引渡しまたは再担保に供する権利を有する取引相手先に対し、差入れた金融商品である。

担保として差入れたものを含む保有金融商品の構成は以下の通りである。

	2013年12月31日 現在	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 現在
現物商品:		
政府債および政府機関債	20,892,333	25,492,194
株式	34,740,279	33,955,630
社債	11,826,957	12,280,613
コマーシャル・ペーパー	3,391,803	475,132
	70,851,372	72,203,569
デリバティブ商品:		
金利	236,486,102	298,333,723
信用	77,176,857	104,822,971
株式	68,647,432	65,673,030
為替	57,238,024	40,281,289
コモディティ	5,705,014	5,165,141
	445,253,429	514,276,154
	516,104,801	586,479,723
保有金融商品	489,841,270	561,492,911
担保として差入れた保有金融商品	26,263,531	24,986,812
	516,104,801	586,479,723
•		

売却済未購入金融商品の構成は以下の通りである。

	2013年12月31日 現在	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 現在
現物商品:	_	
政府債および政府機関債	10,325,775	13,506,781
株式	13,775,194	11,813,137
社債	2,663,618	2,881,237
	26,764,587	28,201,155
デリバティブ商品:		
金利	231,757,981	294,450,307
信用	70,760,557	93,313,839
株式	65,413,495	59,839,160
為替	57,063,641	39,724,702
コモディティ	5,403,872	4,645,288
	430,399,546	491,973,296
	457,164,133	520,174,451

15. 担保付契約

担保付契約には、グループ会社に関する133,304百万米ドル(2012年度:122,974百万米ドル)が含まれる。

16. 現金・預金

顧客資金に関する業界慣行の変更を受けて、金融行動監督機構(以下「FCA」という。)のCASS第7章に基づき保有する顧客資金に関する会計処理方法が変更された。2013年12月31日現在、9,868百万米ドルの現金・預金および7,458百万米ドルの未収金(17,326百万米ドルのその他未払金がこの負債として対応する)は、当社の資産とはみなされなくなっている。取締役は、当社は当該資産の重要な便益を得ることはなく、また資産として要求される定義を満たす十分な支配も有していないと考えている。過年度において、現金・預金および未収金には、顧客資金に関連するそれぞれ9,947百万米ドルおよび5,316百万米ドルが含まれ、これに対応する15,263百万米ドルの負債がその他未払金に含まれていた。

17. 未収金

2013年12月31日 現在	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 現在
54,460,372	54,823,699
15,025,954	14,782,022
583,535	492,370
44,250	50,971
22,221	8,858
75,155	50,611
70,211,487	70,208,531
	現在 54,460,372 15,025,954 583,535 44,250 22,221 75,155

2013年12月31日現在、7,458百万米ドルの未収金(対応する負債がその他未払金に含まれる)は、当社の資産とはみなされなくなっている(注記16を参照のこと)。この額のうち、3,355百万米ドルはブローカー/ディーラーならびに顧客に対する債権に関連し、4,103百万米ドルは親会社およびグループ会社に対する債権に関連している。過年度において、未収金には顧客資金に関する5,316百万米ドルが含まれ、これに対応する負債がその他未払金に含まれていた。このうち、1,571百万米ドルはブローカー/ディーラーおよび顧客に対する債権に関連し、3,745百万米ドルは親会社およびグループ会社に対する債権に関連している。

ブローカー/ディーラーおよび顧客に対する債権のうち、180百万米ドル(2012年度:165百万米ドル)は、1年を超えて期日の到来するものである。これは、債務担保証券に係る担保付貸付に関連している。

残りの未収金はすべて、貸借対照表日から1年以内に期日の到来するものである。

18. 担保付借入金契約

担保付借入契約には、グループ会社に関係する金額100,994百万米ドル(2012年度:106,135百万米ドル)が含まれている。

19. 繰延税金

	2013年12月31日 現在	(単位:千米ドル) 2012年12月31日 現在
繰延税金残高の構成は以下の通りである(注記17参照):		
減価償却費のキャピタル・アローワンス超過額	2,960	6,630
退職後給付	(31,278)	(36,128)
その他の期間差異	611,853	521,868
	583,535	492,370
	(単位:千米ドル)	
繰延税金残高の推移は以下の通りである:		
2012年12月31日現在	492,370	
当期損益勘定への振替額(注記11a参照)	83,767	
当期総認識利得損失への振替額	8,712	
為替差損	(1,314)	
2013年12月31日現在	583,535	

その他の期間差異は、主に株式に基づく報酬に関する繰延税金に関連している。

20. その他未払金

その他未払金は、すべて貸借対照表日から1年以内に期日が到来し、構成は以下の通りである。

(単位:千米ドル)

	2013年12月31日現在	2012年12月31日現在
銀行借入および当座借越	70,805	432,324
社債(脚注a参照)	18,960,736	16,292,350
ブローカー/ディーラーおよび顧客に対する債務 (脚注b参照)	58,457,370	77,468,307
親会社およびグループ会社に対する債務 (脚注bおよびc参照)	53,130,793	58,806,627
子会社に対する債務		1,444
親会社およびグループ会社に対する未払運用報酬 (注記21d参照)	1,523,525	1,112,336
租税公課	234,419	211,513
その他未払金および未払費用	972,029	875,087
	133,349,677	155,199,988

a. 社債のうち6,724百万米ドル(2012年度:5,343百万米ドル)は担保として差入れられた有価証券により担保されており、そのうち437百万米ドル(2012年度:758百万米ドル)は親会社およびグループ会社に対する債務に関連し、6,287百万米ドル(2012年度:4,585百万米ドル)は第三者に関連している。差入れを受けた担保は担保付契約による保有または受入金融商品として認識されている。

社債のうち12,237百万米ドル(2012年度:10,949百万米ドル)は無担保であり、そのうち3,820百万米ドル(2012年度:3,430百万米ドル)は親会社およびグループ会社に対する債務に関連し、8.417百万米ドル(2012年度:7,519百万米ドル)は第三者に関連している。

b. 2013年12月31日現在、17,326百万米ドルのその他未払金が当社の負債とはみなされなくなった (注記16を参照のこと)。このうち、13,913百万米ドルはブローカー/ディーラーおよび顧客に対する債務に関連し、3,413百万米ドルは親会社およびグループ会社に対する債務に関連している。過年度において、その他未払金には顧客資金に関する15,263百万米ドルが含まれていた。このうち、12,667百万米ドルはブローカー/ディーラーおよび顧客に対する債務に関連し、2,596百万米ドルは親会社およびグループ会社に対する債務に関連している。

c. 親会社およびグループ会社に対する債務のうち、37,857百万米ドル(2012年度:41,438百万米ドル)はグループ・インクを含む関連会社からの短期無担保借入金に関連している。

21. 長期債務: 1年を超えて期日の到来する金額

(単位:千米ドル)

	2013年12月31日現在	2012年12月31日現在
長期劣後ローン(脚注a参照)	6,458,000	9,508,000
社債(脚注b参照)	4,205,847	3,784,372
親会社およびグループ会社に対する債務(脚注c参照)	3,549,630	820,878
親会社およびグループ会社に対する未払運用報酬 (脚注d参照)	1,118,204	855,338
	15,331,681	14,968,588

(単位・工业ド川)

有価証券報告書

a. 2013年12月31日現在および2012年12月31日現在における残高は、グループ会社に対する長期劣 後ローンを含んでいる。当該債務に対する担保設定はなされておらず、米国連邦準備制度理事会 のフェデラル・ファンド・レートに一定のマージンを加えた利息が生じる。マージンは、GSグ ループの加重平均債務コストの変動を反映して定期的に再設定される。6,458百万米ドル(2012年 度:9,508百万米ドル)の長期劣後ローンは、プルーデンス規制機構(以下「PRA」という。)より承 認された規制資本を構成している。これは、グループ会社に対するまたはグループ会社からの最 低5年の事前通知により、PRAの承認を条件として分割返済以外の方法による返済が可能であ る。

b. 1年を超えて期日の到来する社債の期日は以下の通りである。

		(単位・十木ドル)
	2013年12月31日現在	2012年12月31日現在
1年超2年以下	967,877	1,478,957
2年超5年以下	1,990,917	986,079
5 年超	1,247,053	1,319,336
	4,205,847	3,784,372

社債のうち2,050百万米ドル(2012年度:2,266百万米ドル)は担保として差入れられた有価証券 により担保されており、そのうち545百万米ドル(2012年度:775百万米ドル)は親会社およびグ ループ会社に対する債務に関連し、1,505百万米ドル(2012年度:1,491百万米ドル)は第三者に関 連している。差入れを受けた担保は担保付契約による保有または受入金融商品として認識されて いる。5年を超えて期日の到来する債務は、主に満期が2019年度から2050年度に到来する仕組債 券に関連している。これらの債券に関する支払いの多くが原金融資産を参照して行われ、大半が 金利関係である。

社債のうち2,156百万米ドル(2012年度:1,518百万米ドル)は無担保であり、そのうち102百万米 ドル(2012年度:241百万米ドル)は親会社およびグループ会社に対する債務に関連し、2.054百万 米ドル(2012年度:1,277百万米ドル)は第三者に関連している。

c. 親会社およびグループ会社に対する債務は関連会社からの長期無担保借入金に関連している。 2013年12月31日現在、これには、2012年6月26日の非コミット借入枠に基づき兄弟会社であるリ スタムーブ・アイルランド・リミテッドから受けた400百万米ドル(2012年度:400百万米ドル) の借入金を含んでいる。当該借入枠は無担保であり、変動利率による金利が付され、満期は2022年 7月1日である。

d. 上記および注記20の未払運用報酬は、RSUおよび長期報奨制度に関連するものである。

22. 負債性引当金

	(単位:十米ドル)
2013年 1 月 1 日現在	15,305
引当金繰入額	5,000
当期取崩額	(2,939)
為替差損	374
2013年12月31日現在	17,740

有価証券報告書

当社に対する訴訟に関連して18百万米ドルの引当金が繰入れられた。当該引当金に関する詳細を開示することは重大な不利益となるため、FRS第12号「引当金、偶発債務および偶発資産」で認められている通り、詳細については開示されていない。

23. 払込資本金

2012年12月31日および2013年12月31日現在の払込資本金の構成は以下の通りである。

	2013年12月31日現在		2012年12月]31日現在
	(株)	(千米ドル)	(株)	(千米ドル)
割当済、請求済および 払込済株式				
額面1米ドル普通株式	533,447,150	533,447	533,447,150	533,447
		533,447		533,447

24. 株主持分合計および剰余金変動調整表

(単位:千米ドル)

	払込資本金	資本剰余金	資本準備金 (配当不可)	損益勘定	合計
2012年1月1日現在	511,123	2,885,260	17,286	16,049,350	19,463,019
当期純利益				683,960	683,960
当期その他の認識利益				46,474	46,474
株式報酬 (注記10参照)				384,256	384,256
株式報酬に関する					
関係会社からの費用振				(384,256)	(384,256)
替え					
株式の発行	34,189	1,238,002			1,272,191
優先株式の払戻し	(11,865)	(1,260,326)			(1,272,191)
2013年1月1日現在	533,447	2,862,936	17,286	16,779,784	20,193,453
当期純利益				168,664	168,664
当期その他の認識損失				(61,646)	(61,646)
株式報酬 (注記10参照) 株式報酬に関する				524,935	524,935
関係会社からの費用振 替え				(524,935)	(524,935)
2013年12月31日現在	533,447	2,862,936	17,286	16,886,802	20,300,471

退職給付引当金

(単位:千米ドル)

	2013年12月31日現在	2012年12月31日現在
年金制度の積立余剰額を除く損益勘定	16,730,413	16,567,314
年金制度の積立余剰額(注記9参照)	156,389	212,470
損益勘定	16,886,802	16,779,784

25. 配当金支払額

取締役は当年度に関する普通株式配当金の支払いを提言していない(2012年度:なし)。

26. 財務上のコミットメントおよび偶発債務

- a. 期末日現在における当社の財務上のコミットメントおよび偶発債務は、通常の営業活動から発生する条件付およびフォワード・スタート売戻条件付契約および有価証券借入契約、フォワード・スタート買戻条件付契約および担保付貸付契約、信用供与コミットメント、信用状およびその他のコミットメントから生じる。また、通常の営業活動から生じた当社の資産に対し、登録料が発生する。
- b. 当社は、長期リース契約によりいくつかの建物を賃借している。リースは、契約で定める一定期間後に再交 渉の対象となるもので、当社は契約に基づいて、これらの不動産に対する全ての保険料、維持および修理に 関する費用の支払いを行っている。当社が翌年度に支払う義務のある賃料は以下の通りである。

	(単位:千米ドル)
2013年12月31日現在	2012年12月31日現在
909	100
221	1,311
1,274	1,290
101,824	99,916
104,228	102,617
	909 221 1,274 101,824

- c. 当社は以下の法的手続に関与しているが、これらについての影響を見積もることは不可能である。
 - i. 2011年4月、欧州委員会は、クレジット・デフォルト・スワップに関するデータ提供に関連して、また、 反競争的な慣行である可能性のあるものを含むクレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連して、GSIを含むさらに多数の金融サービス会社の調査手続を開始したと発表した。2013年7月1日、欧州委員会は、金融サービス会社が共謀し、資金の払込みを伴わない上場信用デリバティブおよびより広範にはクレジット・デフォルト・スワップの取引所における取引に際して競争を制限したとして、罰金およびその他の措置を決定する手続を開始した旨、これらの会社に異議告知書を発行した。GSIでは現在、クレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連する手続は無期限で一時中断していると理解している。
 - ii. モーゲージ・パススルー証券、CDOおよびその他のモーゲージ関連商品を購入したとされる様々な購入者 および当該関連取引に関与した取引相手先(株式会社あおぞら銀行、ベイシス・イールド・アルファ・ファンド(マスター)、ドイチェ・ツェントラルゲノッセンシャフトバンクおよびIKBドイチェ・インダストリーバンクAG)は、当社および一部の関連会社を相手取り、米国において訴訟を提起した。当該訴訟では概ね、彼らが購入した有価証券の募集または売出しに関する勧誘書類に重要な事実の不実記載が含まれており、また、重要な記載が欠如していたとの主張がなされており、証券売買契約の取消および/または損害賠償が求められている。当該訴状の一部では、不正行為が主張されており、懲罰的損害賠償が求められている。
 - iii. GSIは、2014年1月21日にロンドン高等法院において提起されたリビア投資庁による訴訟において被告となっている。当該訴訟は原告およびGSIとの間でなされた9つのデリバティブ取引に関するものであり、原告はとりわけ、証券売買契約の取消および衡平法上の不特定の救済ならびに10億米ドルを超える損害賠償を求めている。

27. 最終および直接の親会社

直接の親会社はゴールドマン・サックス・ホールディングス(U.K.)である。連結財務書類が作成される最小単位のグループの親会社はゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドである。両社とも英国において設立され、イングランドおよびウェールズで登記されている。ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドの連結財務書類は、英国、EC4A 2BB ロンドン、フリート・ストリート133、ピーターボロー・コート、ゴールドマン・サックス・グループ・UK・リミテッドのカンパニー・セクレタリーに請求することで入手可能である。

最終の支配会社および連結財務書類が作成される最大単位のグループの親会社は、アメリカ合衆国で設立されたザ・ゴールドマン・サックス・グループ・インクである。その連結財務書類および一定の法定提出書類(様式 10-Qおよび10-K等)においてGSグループおよびその事業活動の追加情報が提供されており、これらはGSグループの主要な事業拠点である、アメリカ合衆国10282ニューヨーク州ニューヨーク、ウェスト・ストリート200のインベスター・リレーションズ、またはwww.goldmansachs.com/shareholders/から入手することができる。

<u>次へ</u>

PROFIT AND LOSS ACCOUNT for the year ended 31 December 2013

	Note	Year Ended 31 December 2013 US\$'000	Year Ended 31 December 2012 US\$'000
Net revenue	3	5,156,688	5,578,091
Administrative expenses		(4,538,515)	(4,466,115)
OPERATING PROFIT	4	618,173	1,111,976
Loss on sale of subsidiary undertaking	13	(36,238)	
Other interest receivable and similar income	5		17,512
Interest payable and similar charges	6	(305,837)	(323,339)
Net finance income	9	21,468	21,817
PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES BEFORE TAXATION		297,566	827,966
Tax on profit on ordinary activities	11	(128,902)	(144,006)
PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES AFTER TAXATION AND FOR THE FINANCIAL YEAR	24	168,664	683,960

Net revenue and operating profit of the company are derived from continuing operations in the current and prior years.

STATEMENT OF TOTAL RECOGNISED GAINS AND LOSSES

for the year ended 31 December 2013

		Year Ended	Year Ended
		31 December 2013	31 December 2012
	Note	US\$'000	US\$'000
Profit for the financial year		168,664	683,960
Actuarial (loss) / gain relating to the pension scheme	9	(70,358)	60,356
U.K. deferred tax attributable to the actuarial (loss) / gain	19	8,712	(13,882)
TOTAL RECOGNISED GAINS AND LOSSES RELATING TO THE FINANCIAL YEAR AND SINCE LAST FINANCIAL STATEMENTS		107,018	730,434

The notes on pages 58 to 84 form an integral part of these financial statements. Independent auditors' report – page 54.

BALANCE SHEET as at 31 December 2013

	Note	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
FIXED ASSETS			
Tangible assets	12	14,339	16,064
Investments	13	1,198	500,880
		15,537	516,944
CURRENT ASSETS			
Financial instruments owned	14	489,841,270	561,492,911
Financial instruments owned pledged as collateral	14	26,263,531	24,986,812
Collateralised agreements	15	225,854,255	221,527,555
Debtors	17	70,211,487	70,208,531
Cash at bank and in hand	16	4,032,081	13,083,945
		816,202,624	891,299,754
CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE WITHIN ONE YEAR			
Financial instruments sold, but not yet purchased	14	(457,164,133)	(520,174,451)
Collateralised financing	18	(190,210,848)	(181,477,383)
Other creditors	20	(133,349,677)	(155,199,988)
		(780,724,658)	(856,851,822)
NET CURRENT ASSETS		35,477,966	34,447,932
TOTAL ASSETS LESS CURRENT LIABILITIES		35,493,503	34,964,876
CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE AFTER MORE THAN			
ONE YEAR	21	(15,331,681)	(14,968,588)
PROVISIONS FOR LIABILITIES	22	(17,740)	(15,305)
NET ASSETS EXCLUDING PENSION SURPLUS		20,144,082	19,980,983
Pension surplus	9, 24	156,389	212,470
NET ASSETS INCLUDING PENSION SURPLUS		20,300,471	20,193,453
CAPITAL AND RESERVES			
Called up share capital	23, 24	533,447	533,447
Share premium account	24	2,862,936	2,862,936
Capital reserve (non-distributable)	24	17,286	17,286
Profit and loss account	24	16,886,802	16,779,784
TOTAL SHAREHOLDERS' FUNDS	24	20,300,471	20,193,453

The financial statements were approved by the Board of Directors on 22 April 2014 and signed on its behalf by:

Rh. Vine

R. A. Vince Director

The notes on pages 58 to 84 form an integral part of these financial statements.

Independent auditors' report - page 54.

Company number: 02263951

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES

a. Accounting convention

The financial statements have been prepared on the going concern basis, under the historical cost convention (modified as explained in notes 1h, 1n, 1o and 1p), and in accordance with the Companies Act 2006 and applicable accounting standards in the United Kingdom. The principal accounting policies are set out below and have been applied consistently throughout the year.

b. Consolidation

The company is a subsidiary undertaking of a company incorporated in Great Britain and has elected not to prepare consolidated financial statements as permitted by section 402 of the Companies Act 2006.

c. Revenue recognition

Net revenue has been disclosed instead of turnover as this more meaningfully reflects the nature and results of the company's activities. Net revenue, which is after charging related expenses, includes the net profit arising from transactions in securities, foreign exchange and other financial instruments, and fees and commissions earned. Related expenses include trading interest and dividends payable less trading interest and dividends receivable.

Financial assets and liabilities held for trading

Financial assets and liabilities held for trading are recognised at fair value with realised and unrealised gains and losses as well as associated interest and dividend income and expenses included in net revenue. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs.

Investment Banking

Fees from financial advisory engagements and underwriting revenues are recognised in profit and loss when the relevant parties are contractually bound and as contract activity progresses unless the right to consideration does not arise until the occurrence of a critical event, in which case revenue is not recognised until that event has occurred.

Expenses associated with such engagements are deferred until the related revenue is recognised or the engagement is otherwise concluded. Expenses associated with financial advisory engagements are recognised in administrative expenses, net of client reimbursements. Underwriting revenues are presented net of related expenses.

Investment Management

Management fees are recognised on an accrual basis and are generally calculated as a percentage of a fund or a separately managed account's average net asset value and are recognised over the period that the related service is provided.

Incentive fees are calculated as a percentage of a fund's return or a percentage of a fund's excess return above a specified benchmark or other performance target. Incentive fees are recognised only when all material contingencies have been resolved.

Commissions and Fees

Revenue from commissions and fees from executing and clearing client transactions on stock, options and futures markets is recognised in net revenue on the day the trade is executed.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

d. Operating leases

The company has entered into operating lease arrangements where the company acts as the lessee. Leased assets are not recognised on the balance sheet. Costs in respect of operating leases, including any incentives granted by the lessor, are charged on a straight-line basis over the lease term and included within administrative expenses in the profit and loss account.

e. Short-term employee benefits

Short-term employee benefits, such as wages and salaries, are measured on an undiscounted basis and accrued as an expense over the period in which the employee renders the service to the company. Provision is made for discretionary year end compensation whether to be paid in cash or share-based awards where, as a result of company policy and past practice, a constructive obligation exists at the balance sheet date.

f. Share-based payments

Group Inc. issues awards in the form of restricted stock units ("RSUs") and stock options to the company's employees for services rendered to the company. The original cost of share-based transactions with employees is measured based on the grant-date fair value of the award. Share-based awards that do not require future service (i.e. vested awards, including awards granted to retirement eligible employees) are expensed immediately. Share-based awards that require future service are amortised over the relevant service period. Expected forfeitures are included in determining share-based employee compensation expense.

Group Inc. settles equity awards through the delivery of its ordinary shares. Group Inc. pays cash dividend equivalents on outstanding RSUs. The company has also entered into a chargeback agreement with Group Inc. under which it is committed to pay to Group Inc. the market value at grant date as well as subsequent movements in fair value of those awards to Group Inc. at the time of delivery to its employees.

g. Foreign currencies

Transactions denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling on the date the transaction occurred. Monetary assets and liabilities denominated in foreign currencies are translated into U.S. dollars at rates of exchange ruling at the balance sheet date. Foreign exchange gains and losses are recognised in operating profit.

h. Pension costs

The company is a sponsor of a defined contribution pension plan and a hybrid pension plan for the benefit of certain employees. The hybrid pension plan has both a defined benefit section ('the Plan') and a defined contribution section. These are accounted for as follows:

For the defined contribution pension plan and the defined contribution section of the hybrid pension plan, the
amount charged to operating profit in respect of pension costs is the contributions payable for the year.
Differences between contributions payable for the year and contributions actually paid are shown as either
accruals or prepayments on the balance sheet.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

h. Pension cost (continued)

• For the Plan, the amounts charged to operating profit are the current service costs, any past service costs and any gains or losses on settlements and curtailments. They are included as part of staff costs. The interest cost and expected return on assets are shown as a net amount within net finance income. Actuarial gains and losses are recognised immediately in the statement of total recognised gains and losses. The Plan is funded, with the assets of the scheme held separately from those of the company, in separate trustee-administered funds. Plan assets are measured at fair value and Plan liabilities are measured on an actuarial basis using the projected unit method and discounted at a rate equivalent to the current rate of return on a high-quality corporate bond of equivalent currency and term to the scheme liabilities. Full actuarial valuations are obtained at least triennially and updated at each balance sheet date. Any surplus or deficit of Plan assets over Plan liabilities is recognised on the balance sheet as an asset (surplus) or liability (deficit).

i. Dividends

Final equity dividends (including dividends payable on preference shares accounted for as equity) are recognised in the year that they are approved by the directors. Interim equity dividends are recognised in the year that they are paid. Dividends are debited directly to equity.

Tangible fixed assets

Tangible fixed assets are stated at cost less accumulated depreciation and provision for any impairment. Depreciation is included in administrative expenses and is provided on a straight-line basis over the following estimated useful lives:

Fixtures, fittings and equipment 2-7 Textures, fittings and equipment 3-7

Leasehold improvements are depreciated over the shorter of the useful economic life of the asset or the remaining life of the lease when the asset is brought into use. Depreciation policies are reviewed on an annual basis.

k. Fixed asset investments

Fixed asset investments are stated at cost or amortised cost, as applicable, less provision for any impairment. Amortisation is included in administrative expenses.

l. Cash at bank and in hand

Cash at bank and in hand includes cash in hand, deposits held at call with banks, other short-term highly liquid investments with original maturities of three months or less, which the company controls and has access to future economic benefit from.

m. Offsetting financial assets and liabilities

Financial assets and liabilities are offset and the net amount presented in the balance sheet where there is:

- · currently a legally enforceable right to set off the recognised amounts; and
- · intent to settle on a net basis or to realise the asset and settle the liability simultaneously.

Where these conditions are not met, financial assets and liabilities are presented on a gross basis on the balance sheet.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

n. Financial instruments

Financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased are classified as held for trading and recorded at fair value. The directors are of the opinion that it would not be appropriate to classify them as current asset investments or to provide an analysis of such securities between those listed and unlisted.

Non-trading financial instruments primarily comprise long-term subordinated debt and loan notes issued. They are initially recognised at fair value and subsequently measured at amortised cost. Finance costs, including discounts allowed on issue, are charged to the profit and loss account and recognised using the effective interest method.

o. Fair value measurements

Financial assets and liabilities held for trading are recorded at fair value. The fair value of a financial instrument is the amount that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date, i.e. the exit price. Financial assets are marked to bid prices and financial liabilities are marked to offer prices. Fair value measurements do not include transaction costs. Fair value gains or losses are included in net revenue. Certain financial assets and financial liabilities are measured as a portfolio (i.e. based on its net exposure to market and / or credit risks).

The best evidence of fair value is a quoted price in an active market. If quoted prices in active markets are not available, fair value is determined by reference to prices for similar instruments, quoted prices or recent transactions in less active markets, or internally developed models that primarily use market-based or independently sourced parameters as inputs including, but not limited to, interest rates, volatilities, equity or debt prices, foreign exchange rates, commodities prices, credit spreads and funding spreads (i.e. the spread, or difference, between the interest rate at which a borrower could finance a given financial instrument relative to a benchmark interest rate).

U.K. GAAP has a three-level fair value hierarchy for disclosure of fair value measurements. The fair value hierarchy prioritises inputs to the valuation techniques used to measure fair value, giving the highest priority to level 1 inputs and the lowest priority to level 3 inputs. A financial instrument's level in the fair value hierarchy is based on the lowest level of input that is significant to its fair value measurement. The fair value hierarchy is as follows:

Level 1. Inputs are unadjusted quoted prices in active markets to which the firm had access at the measurement date for identical, unrestricted assets or liabilities.

Level 2. Inputs to valuation techniques are observable, either directly or indirectly.

Level 3. One or more inputs to valuation techniques are significant and unobservable.

Certain level 2 and level 3 financial assets and financial liabilities may require appropriate valuation adjustments that a market participant would require to arrive at fair value for factors such as counterparty and GS Group's credit quality, funding risk, transfer restrictions, illiquidity and bid / offer spreads. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

Cash instruments

Cash instruments include government and agency obligations, bank loans, corporate debt securities, equities and convertible debentures, and other non-derivative financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased. Valuation techniques and significant inputs for each level of the fair value hierarchy include:

 Level 1 cash instruments that are valued using quoted prices for identical unrestricted instruments in active markets.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

o. Fair value measurements (continued)

 Level 2 cash instruments that are valued by verifying to quoted prices, recent trading activity for identical or similar instruments, broker or dealer quotations or alternative pricing sources with reasonable levels of price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g. indicative or firm) and the relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

Valuation adjustments are typically made to level 2 cash instruments (i) if the cash instrument is subject to transfer restrictions and / or (ii) for other premiums and discounts that a market participant would require to arrive at fair value. Valuation adjustments are generally based on market evidence.

Level 3 cash instruments that have one or more significant valuation inputs that are not observable. Absent
evidence to the contrary, level 3 cash instruments are initially valued at transaction price, which is
considered to be the best initial estimate of fair value. Subsequently, the company uses other methodologies
to determine fair value, which vary based on the type of instrument. Valuation inputs and assumptions are
changed when corroborated by substantive observable evidence, including values realised on sales of
financial assets.

Derivatives

Derivatives may be traded on an exchange ('exchange-traded') or they may be privately negotiated contracts, which are usually referred to as OTC derivatives. Certain of the company's OTC derivatives are cleared and settled through central clearing counterparties ('OTC-cleared'), while others are bilateral contracts between two counterparties ('bilateral OTC'). Valuation techniques and significant inputs for each level of the fair value hierarchy include:

- Level 1 derivatives include short-term contracts for future delivery of securities when the underlying security is a level 1 instrument, and exchange-traded derivatives if they are actively traded and are valued at their quoted market price.
- Level 2 derivatives include OTC derivatives for which all significant valuation inputs are corroborated by
 market evidence and exchange-traded derivatives that are not actively traded and / or that are valued using
 models that calibrate to market-clearing levels of OTC derivatives. In evaluating the significance of a
 valuation input, the company considers, among other factors, a portfolio's net risk exposure to that input.

The selection of a particular model to value an OTC derivative depends on the contractual terms of and specific risks inherent in the instrument, as well as the availability of pricing information in the market. For derivatives that trade in liquid markets, model selection does not involve significant management judgement because outputs of models can be calibrated to market-clearing levels.

Valuation models require a variety of inputs, such as contractual terms, market prices, yield curves, discount rates (including those derived from interest rates on collateral received and posted as specified in credit support agreements for collateralised derivatives), credit curves, measures of volatility, prepayment rates, loss severity rates and correlations of such inputs. Significant inputs to the valuations of level 2 derivatives can be verified to market transactions, broker or dealer quotations or other alternative pricing sources with reasonable levels of price transparency. Consideration is given to the nature of the quotations (e.g. indicative or firm) and the relationship of recent market activity to the prices provided from alternative pricing sources.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

o. Fair value measurements (continued)

Level 3 derivatives are valued using models which utilise observable level 1 and / or level 2 inputs, as well as
unobservable level 3 inputs. Unobservable inputs include certain correlations as well as credit spreads,
equity volatility inputs, commodity prices and commodity volatilities.

Subsequent to the initial valuation of a level 3 derivative, the company updates the level 1 and level 2 inputs to reflect observable market changes. Level 3 inputs are changed when corroborated by evidence such as similar market transactions, third-party pricing services and / or broker or dealer quotations or other empirical market data. In circumstances where the company cannot verify the model value by reference to market transactions, it is possible that a different valuation model could produce a materially different estimate of fair value.

Where there is a difference between the initial transaction price and the fair value calculated by internal models, a gain or loss shall be recognised after initial recognition only to the extent that it arises from a change in a factor (including time) that market participants would consider in setting a price.

p. Collateralised agreements and financing

Collateralised agreements (securities purchased under agreements to resell and deposits placed as collateral for stock borrowed) and collateralised financing (securities sold under agreements to repurchase and deposits received as collateral for stock loans) are generally carried at fair value under the fair value option as they are managed and performance evaluated on a fair value basis. The collateral can be in the form of cash or securities. Cash collateral is recognised / derecognised when received / paid. Collateral posted by the company in the form of securities is not derecognised from the balance sheet, whilst collateral received in the form of securities is not recognised on the balance sheet. If collateral received is subsequently sold, the obligation to return the collateral and the cash received are recognised on balance sheet.

q. Deferred taxation

Deferred tax is recognised in respect of all timing differences that have originated, but not reversed at the balance sheet date, where transactions or events have occurred at that date that will result in an obligation to pay more tax or a right to pay less tax in the future with the following exceptions:

- deferred tax assets are recognised only to the extent that the directors consider that it is more likely than not
 that there will be suitable taxable profits from which the future reversal of the underlying timing differences
 can be deducted.
- deferred tax is measured on an undiscounted basis at the tax rates that are expected to apply in the periods in which timing differences reverse, based on tax rates and laws enacted or substantively enacted at the balance sheet date.

Deferred tax is recognised in the profit and loss account or directly in the statement of total recognised gains and losses according to where the associated gain or loss, to which the deferred tax is attributable, is recognised.

r. Financial liabilities and equity

Financial liabilities and equity instruments are classified according to the substance of the contractual arrangements. An equity investment is any contract that evidences a residual interest in the assets of the entity after deducting all liabilities. Instruments are evaluated to determine if they contain both liability and equity components. The initial carrying amount of a compound financial instrument is allocated first to the liability component, measured at fair value, and the equity is assigned the residual amount.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

1. ACCOUNTING POLICIES (continued)

s. Provisions and contingent liabilities

Provisions are recognised in the financial statements when it is probable that an outflow of economic benefits will be required to settle a present (legal or constructive) obligation, which has arisen as a result of past events, and for which a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. Legal obligations that may arise as a result of proposed new laws are recognised as obligations only when the legislation is virtually certain to be enacted as drafted.

Contingent liabilities are:

- possible obligations that arise from past events whose existence will be confirmed only by the occurrence, or non-occurrence, of one or more uncertain future events outside the control of the company; or
- present obligations that have arisen from past events but which are not recognised because either an outflow
 of economic benefits is not probable or the amount of the obligations cannot be reliably measured.

Contingent liabilities are not recognised in the financial statements. However, disclosure is made unless the probability of settlement is remote.

2. REPORTING AND DISCLOSURE EXEMPTIONS

a. FRS1 (Revised 1996) 'Cash Flow Statements'

The company is a greater than 90% subsidiary of Group Inc. whose consolidated financial statements include the company and are publicly available and is, therefore, exempt from preparing a cash flow statement as required by FRS1 (Revised 1996) 'Cash Flow Statements'.

b. FRS8 'Related Party Disclosures'

The company is a wholly-owned subsidiary of Group Inc. whose consolidated financial statements include the company and are publicly available. As a result, under the terms of paragraph 3(c) of FRS8, 'Related Party Disclosures', the company is exempt from disclosing transactions with companies also wholly owned within The Goldman Sachs Group, Inc.

c. FRS29 (IFRS7) 'Financial Instruments: Disclosures'

The company is a greater than 90% subsidiary of Goldman Sachs Group UK Limited, whose consolidated financial statements include the company and are publicly available and is, therefore, exempt from the disclosures required by FRS29 (IFRS7), 'Financial Instruments: Disclosures'.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

3. NET REVENUE

The company's net revenue is categorised into the following business segments:

	Year Ended 31 December 2013 US\$'000	Year Ended 31 December 2012 US\$'000
Investment Banking	1,097,931	838,016
Institutional Client Services	3,715,380	4,092,144
Investing & Lending	164,946	455,339
Investment Management	178,431	192,592
	5,156,688	5,578,091

In addition to transactions entered into with third parties, the company also enters into transactions with affiliates in the normal course of business as part of market-making and general operations. Revenues are allocated to, and received from, such affiliates for these transactions.

Investment Banking

Investment Banking is comprised of:

Financial Advisory. Includes strategic advisory engagements with respect to mergers and acquisitions, divestitures, corporate defence activities, risk management, restructurings and spin-offs, and derivative transactions directly related to these client advisory engagements.

Underwriting. Includes equity and debt underwriting of public offerings and private placements across a wide-range of securities and other financial instruments, and derivative transactions directly related to these client underwriting activities.

Institutional Client Services

Institutional Client Services is comprised of:

Fixed Income, Currency and Commodities Client Execution. Includes client execution activities related to making markets in interest rate products, credit products, mortgages, currencies and commodities.

The company generates market-making revenues in these activities in three ways:

- In large, highly liquid markets, the company executes a high volume of transactions for clients for modest spreads and fees;
- In less liquid markets, the company executes transactions for clients for spreads and fees that are generally somewhat larger; and
- The company also structures and executes transactions involving customised or tailor-made products that address clients' risk exposures, investment objectives or other complex needs.

Equities. Includes client execution activities related to making markets in equity products and commissions and fees from executing and clearing institutional client transactions on major stock, options and futures exchanges worldwide, as well as over-the-counter transactions. Equities also includes the securities services business, which provides financing, securities lending and other prime brokerage services to institutional clients, including hedge funds, mutual funds, pension funds and foundations, and generates revenues primarily in the form of interest rate spreads or fees.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

3. NET REVENUE (continued)

Investing & Lending

Investing & Lending includes direct investments made by the company and revenues associated with providing investing services to funds managed by GS Group.

Investment Management

Investment Management offers investment management and wealth advisory services, including portfolio management and financial counselling, and brokerage and other transaction services to high-net-worth individuals and families.

Geographical Analysis

Due to the highly integrated nature of international financial markets, the directors consider that the company operates in a single global market. As a result, no disclosure of segmental information relating to the geographical origin of results has been provided.

4. OPERATING PROFIT

		Year Ended	Year Ended
		31 December 2013	31 December 2012
		US\$'000	US\$'000
Operating profit is stated aft	er charging / (crediting):		
Depreciation of tangible fixed	assets (see note 12)	3,394	3,248
Loss on disposal of tangible fit	xed assets		257
Management fees charged by	group undertakings (see note a)	436,290	456,806
Management fees charged to g	roup undertakings (see note a)	(440,232)	(481,684)
Foreign exchange (gain) / loss	on long-term debt	(485)	1,490
Auditors' remuneration for au	dit services (see note b)	5,287	5,042
Operating lease rentals:	- land and buildings	83,889	93,810
Trading interest payable:	 group undertakings (see note c) 	958,829	1,191,140
	- other (see note c)	1,307,476	1,712,669
Trading interest receivable:	- group undertakings (see note d)	(147,303)	(195,667)
	- other (see note d)	(2,103,502)	(2,549,099)

- a. Administrative expenses includes management fees charged by group undertakings, and management fees charged to group undertakings, relating to operational and administrative support and management services provided to affiliates and received from affiliates, respectively.
- b. The company has taken the exemption not to disclose fees payable to the auditor and its associates for non-audit services as the consolidated financial statements of Goldman Sachs Group UK Limited are required to disclose such information on a consolidated basis.
- c. Trading interest payable primarily includes interest and dividends on cash instruments sold, but not yet purchased, and interest on collateralised financing and other borrowings reported within creditors, with the exception of interest on long-term subordinated loans, which is presented in interest payable and similar charges (see note 6 to the financial statements).
- d. Trading interest receivable primarily includes interest and dividends on cash instruments owned and interest on collateralised agreements.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

5. OTHER INTEREST RECEIVABLE AND SIMILAR INCOME

	Year Ended	Year Ended
	31 December 2013	31 December 2012
	US\$'000	US\$'000
Dividend income	-	2,325
Other interest receivable		15,187
		17,512
INTEREST PAVARI E AND SIMII AD CHARGES		

	Year Ended	Year Ended
	31 December 2013	31 December 2012
	US\$'000	US\$'000
Payable to group undertakings	305,837	323,339

Interest payable and similar charges payable to group undertakings arise on long-term subordinated loans (see note

7. DIRECTORS' EMOLUMENTS

	Year Ended 31 December 2013 US\$'000	Year Ended 31 December 2012 US\$'000
Aggregate emoluments	4,737	5,533
Company pension contributions to money purchase schemes	7	7
	4,744	5,540
	US\$'000	US\$'000
Highest paid director:		
Aggregate emoluments and benefits	1,400	1,521
Company pension contributions to money purchase schemes	3	
Accrued annual pension at end of year	7	<u> </u>

In accordance with the Companies Act 2006, directors' emoluments above represent the proportion of total emoluments paid or payable in respect of qualifying services only. This total only includes the value of cash and benefits in kind, and does not include the value of equity awards in accordance with the provisions of Schedule 5 of SI 2008 / 410. Directors also receive emoluments for non-qualifying services which are not required to be disclosed.

One director is a member of a defined contribution pension plan and one director is a member of the hybrid pension plan (including the defined benefit section and defined contribution section). Five directors, including the highest paid director, have been granted shares in respect of long-term incentive schemes during the year. None of the directors, including the highest paid director, have exercised options during the year.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

8. STAFF COSTS

The average number of staff (employees including directors, and consultants and temporary staff) is analysed below:

	Year Ended 31 December 2013 Number	Year Ended 31 December 2012 Number
Employees including directors		
Investment Banking	674	664
Institutional Client Services	1,388	1,479
Investing & Lending	98	96
Investment Management	503	493
Support Functions	2,479	2,581
	5,142	5,313
Consultants and temporary staff	320	350
	5,462	5,663

The company has the use of a number of individuals who are employed by affiliated entities and seconded to the company. These seconded individuals are included in the disclosure of headcount and related staff costs. Consultants and temporary staff costs are included in total direct costs of employment, below. Total headcount as at 31 December 2013 was 5,555 (2012: 5,563).

The employment costs incurred by the company, including those relating to directors, were:

	Year Ended 31 December 2013	Year Ended 31 December 2012
	US\$'000	US\$'000
Aggregate gross wages and salaries	3,331,710	3,361,952
Employer's National Insurance Contributions	373,016	365,340
Pension costs, employer contributions to the:		
Defined contribution plan and defined contribution section		
of the hybrid pension plan	55,587	55,319
Defined benefit section of the hybrid pension plan	40,429	45,227
Total direct costs of employment	3,800,742	3,827,838

Total direct costs of employment include a charge of US\$1,002 million (2012: charge of US\$793 million) relating to the mark-to-market of share-based compensation.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

9. PENSION ARRANGEMENTS

The company sponsors an open pension plan with a hybrid structure, having both a defined benefit section ('the Plan') and a defined contribution section. From 1 March 2008, this hybrid pension plan was closed to employees whose employment commenced after this date and was replaced by a defined contribution plan.

A full actuarial valuation of the Plan was carried out by a qualified independent actuary as at 31 December 2012 using the projected unit funding method and updated to 31 December 2013.

The major financial assumptions used by the actuary underlying the funding of the Plan which had the most significant effect on the pension cost are set out below:

	Year Ended 31 December 2013 % per annum	Year Ended 31 December 2012 % per annum
Discount rate	4.50	4.90
Rate of increase in salaries	4.00	4.00
Rate of increase in pensions in payment (post-30 November 1996 accrual)	3.40	3.30
Rate of increase in pensions in deferment (post-30 November 1996 accrual)	2.60	2.40
Rate of price inflation	3.60	3.30

In line with market practice the mortality assumptions have been updated to be set based on the 'S1 series all pensioner light' base table with allowance for future improvements from 2002 onwards in line with the CMI 2012 core projections with a long term rate of improvement of 1% per annum.

Based on the actuarial review of the Plan, the directors have revised the following assumption as they believe it better reflects the future development of Plan liabilities:

 The difference between the Retail Prices Index ('RPI') and Consumer Prices Index ('CPI') has been increased from 0.9% per annum to 1.0% per annum since 31 December 2012. This change in assumption decreased Plan liabilities by US\$14 million.

The assets in the Plan attributable to the company and the expected rates of return were:

	31 December 2013		31 December 2	2012
	Expected rate of return	Market value	Expected rate of return	Market value
	% per annum	US\$m	% per annum	US\$m
Equities	7.1	969.1	7.5	771.6
Bonds	4.0	404.9	3.5	287.7
Cash and reinvested cash	2.9	134.7	2.4	207.3
Total market value of assets		1,508.7		1,266.6

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

9. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

Development of the balance sheet:

	31 December 2013	31 December 2012	31 December 2011	31 December 2010	31 December 2009
	US\$m	US\$m	US\$m	US\$m	US\$m
Market value of Plan assets	1,508.7	1,266.6	1,059.6	1,053.6	744.9
Actuarial value of Plan liabilities	1,352.3	1,054.1	927.4	889.6	902.1
Surplus / (deficit) in the Plan and pension asset / (liability) recognised in the balance sheet before deferred taxation	156.4	212.5	132.2	164.0	(157.2)

The defined benefit cost was formed of the following components:

	Year Ended 31 December 2013 US\$m	Year Ended 31 December 2012 US\$m
Analysis of amounts charged to operating profit:		
Current service cost	40.4	45.2
Total charged to operating profit	40.4	45.2
Analysis of the amount credited to net finance income:		
Interest on Plan liabilities	49.6	46.5
Expected return on assets in the Plan	(71.1)	(68.3)
Total credited to net finance income	(21.5)	(21.8)
Total charged to profit and loss before tax	18.9	23.4
Analysis of amounts recognised in the statement of total recognised gains and losses:		
Actual less expected gain on assets	111.1	57.2
Experience gain on liabilities	11.0	17.5
Loss on change in assumptions		
(financial and demographic)	(192.5)	(14.3)
Total (loss) / gain recognised in the statement of total recognised gains and losses before tax	(70.4)	60.4

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

9. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

History of experience gains and losses are as follows:

	31 December 2013	31 December 2012	31 December 2011	31 December 2010	
Actual less expected gain / (loss) on Plan assets:	2013	2012	2011	2010	2009
Amount (US\$m)	111.1	57.2	(101.1)	14.0	107.0
% of Plan assets at end of the year	7.4%	4.5%	9.5%	1.3%	14.4%
Experience gain on Plan liabilities:					
Amount (US\$m)	11.0	17.5	28.5	48.6	17.2
% of Plan liabilities at end of the year	0.8%	1.7%	3.1%	5.5%	1.9%
Total actuarial (loss) / gain recognised in statement of total recognised gains and losses:					
Amount (US\$m)	(70.4)	60.4	(51.9)	88.2	(300.5)
% of Plan liabilities at end of the year	5.2%	5.7%	5.6%	9.9%	33.3%

Analysis of the movement in Plan assets during the year:

	Year Ended 31 December 2013 US\$m	Year Ended 31 December 2012 US\$m
Plan assets at the start of the year	1,266.6	1,059.6
Expected return on Plan assets	71.1	68.3
Actual less expected gain on assets	111.1	57.2
Contributions paid - Employer	32.3	35.7
Benefits paid	(9.2)	(7.3)
Foreign exchange gains on translation of Plan assets	36.8	53.1
Plan assets at the end of the year	1,508.7	1,266.6

Analysis of the movement in plan liabilities during the year:

	Year Ended 31 December 2013 US\$m	Year Ended 31 December 2012 US\$m
Plan liabilities at the start of the year	1,054.1	927.4
Current service cost	40.4	45.2
Interest on Plan liabilities	49.6	46.5
Loss on change in assumptions	192.5	14.3
Experience gain on liabilities	(11.0)	(17.5)
Benefits paid	(9.2)	(7.3)
Foreign exchange losses on translation of Plan liabilities	35.9	45.5
Plan liabilities at the end of the year	1,352.3	1,054.1

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

9. PENSION ARRANGEMENTS (continued)

Analysis of the movement in surplus in the Plan during the year:

	Year Ended	Year Ended
	31 December 2013	31 December 2012
	US\$m	US\$m
Surplus in the Plan at the start of the year	212.5	132.2
Contributions paid – Employer	32.3	35.7
Current service cost	(40.4)	(45.2)
Net finance income	21.5	21.8
Actuarial (loss) / gain	(70.4)	60.4
Foreign exchange gains on translation of surplus	0.9	7.6
Surplus in the Plan at the end of the year	156.4	212.5

Additional disclosures:

	Year Ended 31 December 2013 US\$m	Year Ended 31 December 2012 US\$m
Expected future benefit payments for the year to 31 December 2014 / 31 December 2013	11.8	9.3
Expected contributions for the year to 31 December 2014 / 31 December 2013 – Employer	41.9	33.6
Actual return on Plan assets during the year ended 31 December 2013 / 31 December 2012		
Expected return on Plan assets	71.1	68.3
Actual less expected gain on assets	111.1	57.2
Actual return on Plan assets	182.2	125.5

Cumulative amounts recognised in the statement of total recognised gains and losses since the adoption of FRS17 Retirement Benefits:

	31 December 2013	31 December 2012
	US\$m	US\$m
Actuarial loss relating to the pension scheme	(101.3)	(30.9)
U.K. deferred tax attributable to the actuarial loss	20.2	11.5
Net cumulative amount recognised in the statement of total recognised gains and losses	(81.1)	(19.4)

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

10. SHARE-BASED PAYMENTS

Stock incentive plan

Group Inc., sponsors a stock incentive plan, The Goldman Sachs Amended and Restated Stock Incentive Plan (2013) ('the 2013 SIP'), which provides for, amongst others, grants of incentive stock options and restricted stock units ('RSUs').

GSI recorded share-based compensation in respect of the amortisation of granted equity awards, net of forfeitures, of US\$525 million for 2013 (2012: US\$384 million). The corresponding credit to equity has been transferred to liabilities as a result of the terms of the intercompany agreements with Group Inc.

Restricted stock units ('RSUs')

The ultimate parent company grants RSUs to GSI's employees under the 2013 SIP, which are valued based on the closing price of the underlying shares on the date of grant after taking into account a liquidity discount for any applicable post-vesting transfer restrictions. RSUs generally vest and underlying shares of common stock deliver as outlined in the applicable RSU agreements. Employee-RSU agreements generally provide that vesting is accelerated in certain circumstances, such as on retirement, death, disability and conflicted employment. Delivery of the underlying shares of common stock is conditioned on the grantees satisfying certain vesting and other requirements outlined in the award agreements. The activity related to these RSUs is set forth below:

	31 December 2013 No. of RSUs		31 December 2012 No. of RSUs		
	No future service requirement	Future service requirement	No future service requirement	Future service requirement	
Outstanding at the beginning of the year	5,000,853	2,533,081	7,318,780	5,042,532	
Granted	2,949,686	1,741,276	1,174,295	1,639,205	
Forfeited	(35,652)	(219,059)	(12,531)	(488,277)	
Delivered	(5,505,642)		(7,083,084)	-	
Transferred in / (out)	7,171	(19,443)	(28,427)	(28,559)	
Vested	1,821,497	(1,821,497)	3,631,820	(3,631,820)	
Outstanding at the end of the year	4,237,913	2,214,358	5,000,853	2,533,081	

The weighted average grant-date fair value of the equity instruments granted during 2013 was US\$126.38 (2012: US\$87.55). The fair value of the RSUs granted during the year ended 31 December 2013 and the year ended 31 December 2012 includes a liquidity discount of 11.6% and 19.1%, respectively, to reflect post-vesting transfer restrictions of up to 4 years.

In the first quarter of 2014, Group Inc. granted 3.4 million year-end RSUs to the company's employees, of which 1.1 million RSUs require future service as a condition of delivery. These awards are subject to additional conditions as outlined in the award agreements. Generally, shares underlying these awards, net of required withholding tax, deliver over a three-year period but are subject to post-vesting transfer restrictions through January 2019. These awards are not included in the above table.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

10. SHARE-BASED PAYMENTS (continued)

Stock options

Stock options granted to employees generally vest as outlined in the applicable stock option agreement. No options have been granted since 2010. In general, stock options expire on the tenth anniversary of the grant date, although they may be subject to earlier termination or cancellation under certain circumstances in accordance with the terms of the applicable stock option agreement and The Goldman Sachs Amended and Restated Stock Incentive Plan ('SIP') in effect at the time of grant. The activity related to these stock options is set forth below:

	31 December 2013		31 December 2012		
	No. of share options	Weighted average exercise price (US\$)	No. of share options	Weighted average exercise price (US\$)	
Outstanding at the beginning of the year	10,256,821	90.55	10,875,522	89.89	
Exercised	(41,542)	96.08	(616,250)	78.95	
Expired	(540)	96.08	(2,451)	78.87	
Outstanding at the end of the year	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55	
Exercisable at the end of the year	10,214,739	90.53	10,256,821	90.55	

For those options exercised during the year, the weighted average share price at the date of exercise was US\$153.08 (2012: US\$118.82). The options outstanding as at 31 December 2013 and 31 December 2012 are set forth below:

	31 December 2013		31 December 2012	
	No. of share options outstanding	Weighted average remaining contractual life (years)	No. of share options outstanding	Weighted average remaining contractual life (years)
Exercise Price				
\$75.00-\$89.99	9,078,709	5.00	9,078,709	6.00
\$90.00-\$119.99			42,082	0.92
\$120.00-\$134.99	288,720	1.92	288,720	2.92
\$135.00-\$194.99				-
\$195.00-\$209.99	847,310	3.51	847,310	4.51
Outstanding at the end of the year	10,214,739		10,256,821	

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

11. TAX ON PROFIT ON ORDINARY ACTIVITIES

a. Analysis of tax charge for the year:

	Year Ended 31 December 2013 US\$'000	Year Ended 31 December 2012 US\$'000
Current tax:		
U.K. corporation tax	151,241	243,804
Adjustments in respect of previous periods	2,275	(30,343)
Overseas taxation	59,153	50,447
Total current tax (see note 11b)	212,669	263,908
Deferred tax:		
Provisions and other timing differences	(117,580)	(148,721)
Effect of decreased tax rate on opening asset	38,317	28,523
Adjustments in respect of previous periods	(4,504)	296
Total deferred tax (see note 19)	(83,767)	(119,902)
Tax charge on profit on ordinary activities	128,902	144,006

b. Factors affecting tax charge for the year:

The difference between the total current tax shown above and the amount calculated by applying the weighted average rate of U.K. corporation tax applicable to the company for the year of 23.25% (2012: 24.5%) to the profit on ordinary activities before tax is as follows:

	Year Ended	Year Ended	
	31 December 2013	31 December 2012	
	US\$'000	US\$'000	
Profit on ordinary activities before tax	297,566	827,966	
Profit on ordinary activities multiplied by standard rate in the U.K. 23.25% (2012: 24.5%)	69,184	202,852	
Expenses not deductible for tax purposes	30,764	17,547	
Accelerated capital allowances and other timing differences	(10,529)	(14,454)	
Timing differences in respect of share-based compensation	178,608	174,187	
Permanent differences	(29,230)	(86,624)	
Pension contribution relief in excess of net pension cost charge	(1,831)	(1,330)	
Tax losses surrendered from group undertakings for nil consideration	(30,018)	(1,339)	
Exchange differences and other	3,446	3,412	
Adjustment to tax in respect of prior periods	2,275	(30,343)	
Current tax charge for the year	212,669	263,908	

The timing differences in respect of share-based compensation comprises the net tax effect of the amounts charged to the profit and loss account during the year and awards delivered to employees during the year.

Fivtures

GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL (unlimited company)

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

12. TANGIBLE FIXED ASSETS

The movements in tangible fixed assets during the year were as follows:

	Leasehold improvements US\$'000	fittings & equipment US\$'000	Total US\$'000
Cost			
At 31 December 2012	24,628	6,638	31,266
Additions	374	1,295	1,669
Disposals	(2)	(12)	(14)
At 31 December 2013	25,000	7,921	32,921
Depreciation			
At 31 December 2012	11,501	3,701	15,202
Charge for the year (see note 4)	2,712	682	3,394
Disposals	(2)	(12)	(14)
At 31 December 2013	14,211	4,371	18,582
Net Book Value			
At 31 December 2013	10,789	3,550	14,339
At 31 December 2012	13,127	2,937	16,064

13. FIXED ASSET INVESTMENTS

	Shares in subsidiary undertakings US\$'000	Other investments, other than loans US\$'000	Total US\$'000
Cost			
At 31 December 2012	499,682	1,267	500,949
Additions	296,162		296,162
Disposals	(795,844)	-	(795,844)
At 31 December 2013		1,267	1,267
Amortisation			
At 31 December 2012		69	69
Charge for the year		-	-
At 31 December 2013		69	69
Net Book Value			
At 31 December 2013	-	1,198	1,198
At 31 December 2012	499,682	1,198	500,880

Other investments, other than loans consists of exchange memberships. The directors consider that the fair value of investments in subsidiary undertakings and other investments, other than loans is not less than their book value.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

13. FIXED ASSET INVESTMENTS (continued)

The subsidiaries over which the company exercises control at the year end are listed below:

Name of company	Country of incorporation	Holding and proportion of voting rights	Class of units / shares held	Number held	Nature of business
Goldman Sachs International Investments Limited	Great Britain	100%	Ordinary shares	2	Non-trading
Goldman Sachs (Cayman) Limited	Cayman Islands	100%	Ordinary shares	250	Financial services
Ipopema 80 Fundusz Inwestycyjny Zamkniety	Poland	100%			Investment fund

^{*} This subsidiary undertaking is included in the financial statements on the basis of control obtained other than through voting rights attached to shares.

During the year, the following movements in shares in subsidiary undertakings took place:

The company acquired additional units for BRL595 million (US\$296 million) and redeemed units for BRL1,240 million (US\$569 million) in Sphere Fundo De Investimento Multimercado – Investimento No Exterior Credito Privado ('Sphere Fundo'). The company then transferred its remaining units in Sphere Fundo to Goldman Sachs Group UK Limited, a fellow group undertaking. The consideration of US\$191 million was satisfied by way of a short-term loan. The company realised a net loss on this investment of US\$36 million due to the weakening of Brazilian real against U.S. dollar over the life of the investment.

On 22 November 2013, the company was allotted 2 ordinary shares of US\$1 each issued by Goldman Sachs International Investments Limited, for a total consideration of US\$2.

On 18 December 2013, the company sold 100 ordinary shares of US\$1 each, being the entire share capital issued by Goldman Sachs Europe Limited to Goldman Sachs Group Holdings (U.K.) Limited, a fellow group undertaking, for a total consideration of US\$100. There was no gain or loss on sale.

On 23 December 2013, the company sold 2 ordinary shares of £2 each, being the entire share capital issued by Goldman Sachs Securities (Nominees) Limited to Goldman Sachs Holdings (U.K.), the company's immediate parent undertaking, for a total consideration of £2 (US\$3). There was no gain or loss on sale.

The company has interests in a number of special purpose vehicles and capital-guaranteed funds which do not meet the definition of a legal subsidiary, but give rise to the risks and rewards that are, in substance, no different than if they were legal subsidiaries. The activities of these special purpose vehicles and the capital-guaranteed funds consist of the issuance of loan notes under the terms of a repackaging programme. These vehicles are consolidated in the financial statements of Goldman Sachs Group UK Limited.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

14. FINANCIAL INSTRUMENTS OWNED AND FINANCIAL INSTRUMENTS SOLD, BUT NOT YET PURCHASED

Financial instruments owned and financial instruments sold, but not yet purchased comprise financial instruments and investments within the operating activities of the company. Financial instruments owned pledged as collateral represents financial instruments owned and pledged to counterparties that have the right to deliver or repledge.

Financial instruments owned, including financial instruments pledged as collateral, comprises:

	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Cash instruments:		
Government and agency obligations	20,892,333	25,492,194
Equities	34,740,279	33,955,630
Corporate debt	11,826,957	12,280,613
Commercial paper	3,391,803	475,132
	70,851,372	72,203,569
Derivative instruments:		
Interest rate	236,486,102	298,333,723
Credit	77,176,857	104,822,971
Equity	68,647,432	65,673,030
Foreign currency	57,238,024	40,281,289
Commodities	5,705,014	5,165,141
	445,253,429	514,276,154
	516,104,801	586,479,723
Financial instruments owned	489,841,270	561,492,911
Financial instruments owned pledged as collateral	26,263,531	24,986,812
	516,104,801	586,479,723
Financial instruments sold, but not yet purchased comprises:		
	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Cash instruments:		
Government and agency obligations	10,325,775	13,506,781
Equities	13,775,194	11,813,137
Corporate debt	2,663,618	2,881,237
	26,764,587	28,201,155
Derivative instruments:		
Interest rate	231,757,981	294,450,307
Credit	70,760,557	93,313,839
Equity	65,413,495	59,839,160
Foreign currency	57,063,641	39,724,702
Commodities	5,403,872	4,645,288
	430,399,546	491,973,296
	457,164,133	520,174,451

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

15. COLLATERALISED AGREEMENTS

Included within the collateralised agreements are amounts of US\$133,304 million (2012: US\$122,974 million) which relate to group undertakings.

16. CASH AT BANK AND IN HAND

Following changes in industry practice governing client money, the accounting treatment in respect of client money held under the FCA's CASS Chapter 7 has changed. As at 31 December 2013, US\$9,868 million of cash at bank and in hand and US\$7,458 million of debtors are no longer treated as the company's assets with a corresponding liability of US\$17,326 million in other creditors. The directors believe that the company has neither access to significant benefits from the asset nor sufficient control to meet the required definition of assets. In the prior year, cash at bank and in hand and debtors included US\$9,947 million and US\$5,316 million, respectively, in respect of client money, with a corresponding liability of US\$15,263 million in other creditors.

17. DEBTORS

	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Amounts due from broker / dealers and customers	54,460,372	54,823,699
Amounts due from parent and group undertakings	15,025,954	14,782,022
Deferred tax (see note 19)	583,535	492,370
Other debtors	44,250	50,971
Prepayments and accrued income	22,221	8,858
Corporation tax receivable	75,155	50,611
	70,211,487	70,208,531

As at 31 December 2013, US\$7,458 million of debtors are no longer treated as the company's assets with a corresponding liability in other creditors (see note 16). Of this amount, US\$3,355 million relates to amounts due from broker / dealers and customers and US\$4,103 million relates to amounts due from parent and group undertakings. In the prior year, debtors included US\$5,316 million, in respect of client money, with a corresponding liability in other creditors. Of this amount, US\$1,571 million relates to amounts due from broker / dealers and customers and US\$3,745 million relates to amounts due from parent and group undertakings.

Of the amounts due from broker / dealers and customers, US\$180 million (2012: US\$165 million) is due in more than one year. This relates to secured lending on a collateralised debt obligation.

The remaining debtors are all due within one year of the balance sheet date.

18. COLLATERALISED FINANCING

Included within collateralised financing are amounts of US\$100,994 million (2012: US\$106,135 million) which relate to group undertakings.

19. DEFERRED TAX

	US\$'000	US\$'000
Deferred tax balance comprises (see note 17):		
Depreciation in excess of capital allowances	2,960	6,630
Post-retirement benefits	(31,278)	(36,128)
Other timing differences	611,853	521,868
	583,535	492,370

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

19. DEFERRED TAX (continued)

	US\$'000
The movements in the deferred tax balance were as follows:	
At 31 December 2012	492,370
Transfer to the profit and loss account for the year (see note 11a)	83,767
Transfer to the statement of total recognised gains and losses for the year	8,712
Foreign exchange losses	(1,314)
At 31 December 2013	583,535

Other timing differences mainly relates to deferred tax in respect of share-based compensation.

20. OTHER CREDITORS

Other creditors, all of which are payable within one year of the balance sheet date, comprise:

	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Bank loans and overdrafts	70,805	432,324
Debt securities issued (see note a)	18,960,736	16,292,350
Amounts due to broker / dealers and customers (see note b)	58,457,370	77,468,307
Amounts due to parent and group undertakings (see note b and c)	53,130,793	58,806,627
Amounts due to subsidiary undertakings		1,444
Accrual for management charges payable to parent and group undertakings (see note 21d)	1,523,525	1,112,336
Other taxes and social security costs	234,419	211,513
Other creditors and accruals	972,029	875,087
	133,349,677	155,199,988

a. Of debt securities issued, US\$6,724 million (2012: US\$5,343 million) is secured by securities which have been pledged as collateral, of which US\$437 million (2012: US\$758 million) relates to amounts due to parent and group undertakings and US\$6,287 million (2012: US\$4,585 million) relates to third parties. This pledged collateral is either recognised within financial instruments owned or sourced through collateralised agreements.

Of debt securities issued, US\$12,237 million (2012: US\$10,949 million) is unsecured, of which US\$3,820 million (2012: US\$3,430 million) relates to amounts due to parent and group undertakings and US\$8,417 million (2012: US\$7,519 million) relates to amounts due to third parties.

- b. As at 31 December 2013, US\$17,326 million of other creditors are no longer treated as the company's liabilities (see note 16). Of this amount, US\$13,913 million relates to amounts due to broker / dealers and customers and US\$3,413 million relates to amounts due to parent and group undertakings. In the prior year, other creditors included US\$15,263 million, in respect of client money. Of this amount, US\$12,667 million relates to amounts due to broker / dealers and customers and US\$2,596 million relates to amounts due to parent and group undertakings.
- c. Of amounts due to parent and group undertakings, US\$37,857 million (2012: US\$41,438 million) relates to short-term unsecured borrowings from affiliates, including Group Inc.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

21. CREDITORS: AMOUNTS FALLING DUE AFTER MORE THAN ONE YEAR

	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Long-term subordinated loans (see note a)	6,458,000	9,508,000
Debt securities issued (see note b)	4,205,847	3,784,372
Amounts due to parent and group undertakings (see note c)	3,549,630	820,878
Accrual for management charges payable to parent and group		
undertakings (see note d)	1,118,204	855,338
	15,331,681	14,968,588

- a. The amounts outstanding at 31 December 2013 and 31 December 2012 include long-term subordinated loans from group undertakings. The loans are unsecured and carry interest at a margin over the U.S. Federal Reserve's federal funds rate. The margin is reset on a periodic basis to reflect changes in the GS Group's weighted average cost of debt. Long-term subordinated loans of US\$6,458 million (2012: US\$9,508 million) constitute regulatory capital as approved by the PRA, which is repayable otherwise than by instalments subject to PRA approval and upon giving or receiving at least five years' notice to or from the group undertakings.
- b. The maturity of debt securities issued due after more than one year is as follows:

	31 December 2013	31 December 2012
	US\$'000	US\$'000
In more than one year, but not more than two years	967,877	1,478,957
In more than two years, but not more than five years	1,990,917	986,079
In more than five years	1,247,053	1,319,336
	4,205,847	3,784,372

Of debt securities issued, US\$2,050 million (2012: US\$2,266 million) is secured by securities which have been pledged as collateral, of which US\$545 million (2012: US\$775 million) relates to amounts due to parent and group undertakings and US\$1,505 million (2012: US\$1,491 million) relates to third parties. This pledged collateral is either recognised within financial instruments owned or sourced through collateralised agreements. Amounts due in more than five years predominantly relate to structured debt securities with maturities falling from 2019 to 2050. Payments on these securities are typically referenced to underlying financial assets, which are predominately interest rate related.

Of debt securities issued, US\$2,156 million (2012: US\$1,518 million) is unsecured, of which US\$102 million (2012: US\$241 million) relates to amounts due to parent and group undertakings and US\$2,054 million (2012: US\$1,277 million) relates to amounts due to third parties.

- c. Amounts due to parent and group undertakings relates to long-term unsecured borrowings from affiliates. As at 31 December 2013, this includes a loan of US\$400 million (2012: US\$400 million) advanced by Restamove Ireland Limited, a fellow group undertaking, under the terms of an uncommitted loan facility dated 26 June 2012. The facility is unsecured, carries interest at a variable rate and has a maturity of 1 July 2022.
- d. The accrual for management charges (per above and note 20) is in respect of RSUs and Long-Term Incentive Plans.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

22. PROVISION FOR LIABILITIES

	US\$'000
At 1 January 2013	15,305
Charge to the profit and loss account	5,000
Utilised during the year	(2,939)
Foreign exchange loss	374
At 31 December 2013	17,740

The provision of US\$18 million was made in respect of legal claims made against the company. Further details relating to the provision have not been disclosed as permitted by accounting standard FRS12, 'Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets', on the grounds that it would be seriously prejudicial to do so.

23. SHARE CAPITAL

At 31 December 2012 and 31 December 2013 share capital comprised:

	31 December 2013		31 December 2012	
	No.	US\$'000	No.	US\$'000
Allotted, called up and fully paid				
Ordinary shares of US\$1 each	533,447,150	533,447	533,447,150	533,447
		533,447		533,447

24. RECONCILIATION OF MOVEMENTS IN TOTAL SHAREHOLDERS' FUNDS AND MOVEMENTS ON RESERVES

	0.11.1	Share	Capital reserve (non-	Profit	
	Called up share capital	premium account	distributable)	and loss account	Total
	US\$'000	US\$'000	US\$'000	US\$'000	US\$'000
At 1 January 2012	511,123	2,885,260	17,286	16,049,350	19,463,019
Profit for the financial year	-	-		683,960	683,960
Other recognised gains for the year				46,474	46,474
Share-based payments (see note 10)		-		384,256	384,256
Management recharge related to share-based payments				(384,256)	(384,256)
Shares issued	34,189	1,238,002			1,272,191
Preference shares repaid	(11,865)	(1,260,326)			(1,272,191)
At 1 January 2013	533,447	2,862,936	17,286	16,779,784	20,193,453
Profit for the financial year	-	-		168,664	168,664
Other recognised losses for the year	-	-	-	(61,646)	(61,646)
Share-based payments (see note 10)	-	-		524,935	524,935
Management recharge related to share-based payments				(524,935)	(524,935)
At 31 December 2013	533,447	2,862,936	17,286	16,886,802	20,300,471

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

24. RECONCILIATION OF MOVEMENTS IN TOTAL SHAREHOLDERS' FUNDS AND MOVEMENTS ON RESERVES (continued)

Pension reserve

	31 December 2013	31 December 2012
	US\$'000	US\$'000
Profit and loss account excluding pension surplus	16,730,413	16,567,314
Pension surplus (see note 9)	156,389	212,470
Profit and loss account	16,886,802	16,779,784

25. DIVIDENDS PAID

The directors do not recommend the payment of an ordinary dividend in respect of the year (2012: US\$nil).

26. FINANCIAL COMMITMENTS AND CONTINGENCIES

- a. The company's financial commitments and contingencies outstanding at the year end arise from contingent and forward starting resale and securities borrowing agreements, forward starting repurchase and secured lending agreements, commitments to extend credit, letters of credit and other commitments, entered into in the ordinary course of business. In addition, there are registered charges on the company's assets which have arisen in the ordinary course of business.
- b. The company leases certain buildings on long-term leases. Under these leases, which are subject to renegotiation at various intervals specified in the leases, the company pays all insurance, maintenance and repairs of these properties. The rentals that the company is committed to pay in the next year are as follows:

	31 December 2013 US\$'000	31 December 2012 US\$'000
Maturity of lease:		
Less than one year	909	100
Between one and two years	221	1,311
Between two and five years	1,274	1,290
Over five years	101,824	99,916
	104,228	102,617

- c. The company is involved in the below legal proceedings, however it is not practicable to estimate an impact, if any, of these proceedings.
 - i. The European Commission announced in April 2011 that it was initiating proceedings to investigate further numerous financial services companies, including GSI, in connection with the supply of data related to credit default swaps and in connection with profit sharing and fee arrangements for clearing of credit default swaps, including potential anticompetitive practices. On 1 July 2013, the European Commission issued to those financial services companies a Statement of Objections alleging that they colluded to limit competition in the trading of exchange-traded unfunded credit derivatives and exchange trading of credit default swaps more generally, and setting out its process for determining fines and other remedies. GSI's current understanding is that the proceedings related to profit sharing and fee arrangements for clearing of credit default swaps have been suspended indefinitely.

NOTES TO THE FINANCIAL STATEMENTS - 31 DECEMBER 2013

26. FINANCIAL COMMITMENTS AND CONTINGENCIES (continued)

- ii. Various alleged purchasers of, and counterparties involved in transactions relating to, mortgage pass-through certificates, CDOs and other mortgage-related products (including Aozora Bank, Ltd., Basis Yield Alpha Fund (Master), Deutsche Zentral-Genossenschaftbank and IKB Deutsche Industriebank AG) have filed complaints in the United States against the company and certain of its affiliates, generally alleging that the offering documents for the securities that they purchased contained untrue statements of material fact and material omissions and generally seeking rescission and / or damages. Certain of these complaints allege fraud and seek punitive damages.
- iii. GSI is the defendant in an action filed on 21 January 2014 with the High Court of Justice in London by the Libyan Investment Authority, relating to nine derivative transactions between the plaintiff and GSI and seeking, among other things, rescission of the transactions and unspecified equitable compensation and damages exceeding US\$1 billion.

27. ULTIMATE AND IMMEDIATE PARENT UNDERTAKINGS

The immediate parent undertaking is Goldman Sachs Holdings (U.K.). The parent company of the smallest group for which consolidated financial statements are prepared is Goldman Sachs Group UK Limited. Both companies are incorporated in Great Britain and registered in England and Wales. Copies of Goldman Sachs Group UK Limited's consolidated financial statements are available on request from The Company Secretary, Goldman Sachs Group UK Limited, Peterborough Court, 133 Fleet Street, London EC4A 2BB, United Kingdom.

The ultimate controlling undertaking and the parent company of the largest group for which consolidated financial statements are prepared is The Goldman Sachs Group, Inc., a company incorporated in the United States of America. Copies of its consolidated financial statements, as well as certain regulatory filings, for example Forms 10-Q and 10-K, that provide additional information on the GS Group and its business activities, can be obtained from Investor Relations, 200 West Street, New York, NY 10282, United States of America, the GS Group's principal place of business, or at www.goldmansachs.com/shareholders/.

2【主な資産・負債及び収支の内容】

以下は、当社の2014年12月31日に終了した事業年度に関するアニュアル・レポートの抜粋であり、主な貸借対 照表上の数値を示している。

貸借対照表

2014年12月31日現在の貸借対照表は、本書第一部第6「経理の状況-財務書類」に記載されている。GSIの資産合計および負債合計は、2014年12月31日現在、それぞれ9,930億米ドルおよび9,710億米ドル(2013年12月31日現在は、資産合計8,164億米ドルおよび負債合計7,961億米ドル)であった。資産合計および負債合計の減少は、主として、当年度中の市場の動きを主な要因とする金融商品における減少によるものである。

2014年12月31日現在の流動資産および流動負債の詳細については、以下の、当社の2014年12月31日現在の年度 末財務書類からの抜粋を参照のこと。

流動資産

保有金融商品	13	667,823,041
担保として差入れた保有金融商品	13	24,404,391
担保付契約	14	219,233,902
未収金	15	77,642,208
現金・預金	26	3,586,142
		992,689,684
短期債務: 1 年以内に期日の 到来する金額		
売却済未購入金融商品	13	(641,404,313)
担保付借入金契約	16	(157,368,695)
その他未払金	18	(155,474,005)
		(954,247,013)
純流動資産		38,442,671

未決算勘定残高および清算勘定残高はない。

以下は、GSIの2014年12月31日に終了した事業年度に関するアニュアル・レポートの抜粋であり、主な損益計算書上の数値を示している。

損益計算書

2014年度の損益計算書は本書第一部第6「経理の状況-財務書類」に記載されている。2014年度の純収益は59億米ドル(2013年度は、52億米ドル)であった。当社の業績における税引前当期純利益は、2014年度は21億米ドル(2013年度は、298百万米ドル)であった。

3【その他】

(1) 決算日後の状況 該当なし。

(2) 訴訟

当社は以下の法的手続に関与しているが、これらについての影響を見積もることは不可能である。

- i. 2011年4月、欧州委員会は、クレジット・デフォルト・スワップに関するデータ提供に関連して、また、反競争的な慣行である可能性のあるものを含むクレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連して、GSIを含むさらに多数の金融サービス会社の調査手続を開始したと発表した。2013年7月1日、欧州委員会は、金融サービス会社が共謀し、資金の払込みを伴わない上場信用デリバティブおよびより広範にはクレジット・デフォルト・スワップの取引所における取引に際して競争を制限したとして、罰金およびその他の措置を決定する手続を開始した旨、これらの会社に異議告知書を発行した。GSIでは現在、クレジット・デフォルト・スワップの決済に関する利益配分および手数料の取決めに関連する手続は無期限で一時中断していると理解している。
- ii. モーゲージ・パススルー証券、CDOおよびその他のモーゲージ関連商品を購入したとされる様々な購入者および当該関連取引に関与した取引相手先(株式会社あおぞら銀行、ベイシス・イールド・アルファ・ファンド(マスター)、ドイチェ・ツェントラルゲノッセンシャフトバンクおよびIKBドイチェ・インダストリーバンクAG)は、当社および一部の関連会社を相手取り、米国において訴訟を提起した。当該訴訟では概ね、彼らが購入した有価証券の募集または売出しに関する勧誘書類に重要な事実の不実記載が含まれており、また、重要な記載が欠如していたとの主張がなされており、証券売買契約の取消および/または損害賠償が求められている。当該訴状の一部では、不正行為が主張されており、懲罰的損害賠償が求められている。
- iii. GSIは、2014年1月21日にロンドン高等法院において提起されたリビア投資庁による訴訟において被告となっている。当該訴訟は原告およびGSIとの間でなされた9つのデリバティブ取引に関するものであり、原告はとりわけ、証券売買契約の取消および衡平法上の不特定の救済ならびに10億米ドルを超える損害賠償を求めている。2014年8月4日、GSIは2014年4月10日付の略式判決の申立を取下げ、2014年12月4日、リビア投資庁は、請求の趣旨の修正を提出した
- iv. GSIは、2014年5月23日以降にニューヨーク州南部地区連邦地方裁判所において提起された、亜鉛の貯蔵設備の管理に関する連邦反トラスト法の違反を主張する集団訴訟を意図した訴訟の被告の一社となっている。訴状では、宣言的救済、差止およびその他の衡平法上の救済、ならびに3倍損害賠償を含む金額を特定しない損害賠償が求められている。
- v. GSIは、2014年11月25日以降にニューヨーク州南部地区連邦地方裁判所において提起された、白銀およびパラジウムの取引に関する集団訴訟の被告とされた一社となっている。原告は概ね、現物白銀およびパラジウムの価格のベンチマークを操作するためとされる謀議に関連し、被告が連邦反トラスト法および商品取引所法に違反したとの主張をしており、宣言的救済および差止、ならびに金額を特定しない3倍損害賠償が求められている。

4【英国と日本における会計原則及び会計慣行の主要な相違】

本書記載の財務書類は英国で一般に公正妥当と認められている会計原則(英国基準)に準拠して作成されている。従って、日本で一般に公正妥当と認められている会計原則と相違する場合がある。主たる相違点は次のとおりである。

(a) 金融商品

英国基準および日本基準では売買目的の資産および負債は公正価値に基づき計上される。

英国基準においては、金融商品の公正価値とは、市場参加者が通常の取引において測定日時点で資産を売却することにより受領する金額、あるいは負債の移転により支払われた金額(即ち、出口価格)である。

日本基準においては、時価は、市場において形成されている取引価格、気配もしくは指標その他の相場(以下「市場価格」という。)に基づく公正な評価額と定義されている。市場価格がない場合には合理的に算定された価額を公正な評価額とする。

英国基準においては、当初取引価格と内部モデルにより算定された公正価値との差額を表す取引初日の損益は、市場の変数もしくは類似の商品価格に基づいて公正価値が観測可能になった時か、当該金融商品の認識が中止された時のいずれか早い時点で利益もしくは損失に認識される。

日本基準においては、取引初日の損益について特段の定めはない。

(b) 公正価値オプション

英国基準においては、その他の金融資産および金融負債は、損益を通じて公正価値で測定する区分に指定できる。GSIは、売戻条件付契約およびほぼすべての買戻条件付契約、借入有価証券担保金および貸付有価証券担保金、ほぼすべての担保付発行社債、一部の無担保発行社債、購入ではなく担保付ローンとして会計処理される資産の譲渡を含む一部の未収金を指定している。

日本基準において公正価値オプションという概念はない。

(c) 金融資産および金融負債の相殺

英国基準においては、金融資産および金融負債が貸借対照表において相殺して表示されるのは、認識されている金額を相殺できる法的強制力のある権利を現在有しており、かつ資産と負債を純額決済するかまたは資産の実現および負債の決済を同時に行う意図を有している場合である。

日本基準において、公正価値で取引された同じカウンターパーティ間でのデリバティブ取引から生じた金融資産および金融負債は、法的に有効な相殺契約がある場合に相殺が許容される。

(d) 繰延税金

英国基準においては、繰延税金資産は将来において一時差異の解消を控除することができる課税所得が生じる 可能性が生じない可能性より高い場合のみに認識される。

日本基準においては、繰延税金資産は将来回収可能な場合のみに認識される。

(e) 年金費用

英国基準の確定給付年金において収益および費用に計上される額は、当期の勤務費用および過去勤務費用ならびに縮小および清算に伴う利得および損失、退職給付債務にかかる金利費用、年金資産にかかる期待運用収益である。保険数理上の差異は、繰延税金を控除した上で総認識利得損失計算書に認識される。年金資産は時価により評価され、退職給付債務は数理計算による予測給付および、当該債務と同通貨および同期間である高格付け社債の利率に等しい割引率に基づき評価される。退職給付債務を超過もしくは不足する年金資産および負債は、貸借対照表において資産(超過)もしくは負債(不足)として計上される。

確定拠出年金において、利益または損失に計上される額は、当年度の支払うべき掛け金である。年度の支払うべき掛け金と実際に支払った額との差額は未払費用もしくは前払金として貸借対照表に計上される。

日本基準においては、企業は確定給付債務と年金資産の公正価値の差額を退職給付に係る負債として認識し、 未認識の数理計算上の差異および未認識過去勤務費用は税効果を調整の上、退職給付に係る調整累計額として純 資産に認識する。未認識数理計算上差異と未認識過去勤務費用は年金に加入している者の平均残存勤務期間以内 の期間にわたり償却される。

また、確定拠出型年金制度については、当期に支払われた掛け金は費用として認識される。

第7【外国為替相場の推移】

最近5年間の事業年度および最近6ヶ月間の日本円と米ドルの為替相場は日本国内において時事に関する事項 を掲載する2紙以上の日刊新聞に掲載されているため本項の記載は省略する。

第8【本邦における提出会社の株式事務等の概要】

該当なし。

第9【提出会社の参考情報】

1 【提出会社の親会社等の情報】

当社が発行している有価証券は日本の金融商品取引所に上場されていないため、該当なし。

2【その他の参考情報】

当事業年度開始日から本半期報告書提出日までの間に下記の書類が、関東財務局長に提出された。

- (1) 有価証券届出書およびその添付書類(2014年6月2日提出)
- (2) 有価証券届出書およびその添付書類(2014年6月9日提出)
- (3) 2014年6月2日提出の有価証券届出書およびその添付書類に対する訂正有価証券届出書 (2014年6月16日提出)
- (4) 2014年6月9日提出の有価証券届出書およびその添付書類に対する訂正有価証券届出書 (2014年6月27日提出)
- (5) 半期報告書およびその添付書類(2014年9月26日提出)

第二部【提出会社の保証会社等の情報】

第1【保証会社情報】

該当なし。

第2【保証会社以外の会社の情報】

1【当該会社の情報の開示を必要とする理由】

以下に詳細を記載する、ゴールドマン・サックス・インターナショナル2019年7月8日満期日経225ETF償還 条項および早期償還条項付日経平均株価連動デジタルクーポン円建社債(「本社債」)が発行されたため。

(1) 発行日

2014年7月7日(ロンドン時間)

(2) 売出券面額の総額

144,000,000円

- (3) 上場金融商品取引所名又は登録認可金融商品取引業協会名 該当なし。
- (4) 対象銘柄の発行会社の名称および住所 野村アセットマネジメント株式会社 東京都中央区日本橋一丁目12番1号
- (5) 理由

本社債に係る2014年6月9日提出の当社の有価証券届出書(「有価証券届出書」)に記載されている通り、本社債は、ノックイン事由(有価証券届出書に定義されている)が発生した場合、有価証券届出書「第一部証券情報 第2 売出要項 2 売出しの条件 社債要項 償還および買入れ (a)約定償還」に従い、日経225連動型上場投資信託(対象銘柄)および/または現金調整額(もしあれば)の交付をもって償還されるため、対象銘柄である日経225連動型上場投資信託に関する以下の情報の開示を必要とする。ただし、以下に記載した情報は公開の情報より抜粋したものである。

(6) 対象銘柄についての詳細

種類: 証券投資信託の受益権

受益権残存口数: 134,153,173口(平成27年1月8日現在)

上場金融商品取引所: 株式会社東京証券取引所

2【継続開示会社たる当該会社に関する事項】

- (1) 対象銘柄に関して当該会社が提出した書類
 - イ.有価証券報告書およびその添付書類 (第13期)(自 平成25年7月9日 至 平成26年7月8日) 平成26年9月25日関東財務局長に提出

口. 四半期報告書または半期報告書 (第14期中)(自 平成26年7月9日 至 平成27年1月8日) 平成27年3月26日関東財務局長に提出

- 八.臨時報告書 該当なし。
- 二.訂正報告書 該当なし。
- (2) 上記書類の写しを縦覧に供している場所

名称 所在地

株式会社東京証券取引所 東京都中央区日本橋兜町二丁目 1番

第3【指数等の情報】

1【当該指数等の情報の開示を必要とする理由】

ゴールドマン・サックス・インターナショナル2019年7月8日満期日経225ETF償還条項および早期償還条項付日経平均株価連動デジタルクーポン円建社債(「本社債」)が発行されたため。

本社債に係る満期償還額、早期償還の有無および変動利息計算期間について支払われる利息額が日経平均株価の水準により決定されるため、日経平均株価についての開示を必要とする。

2【当該指数等の推移】

日経平均株価の過去の推移(日経平均株価終値ベース)

(単位:円)

	年度	2010年	2011年	2012年	2013年	2014年
最近 5 年間の年度 別最高・最低値	最高	11,339.30	10,857.53	10,395.18	16,291.31	17,935.64
	最低	8,824.06	8,160.01	8,295.63	10,486.99	13,910.16

	月別	2014年 12月	2015年 1月	2015年 2月	2015年 3月	2015年 4月	2015年 5月
最近6ヶ月の月別 最高・最低値	最高	17,935.64	17,795.73	18,797.94	19,754.36	20,187.65	20,563.15
	最低	16,755.32	16,795.96	17,335.85	18,665.11	19,034.84	19,291.99

出所:ブルームバーグ・エルピー

(注) 上記の情報は、投資家に対して参考のために記載するものであり、かかる価格の過去の推移は将来の動向を示唆する ものではなく、本社債の時価を示すものでもない。また、過去の上記の期間においてかかる価格が上記のように変動 したことによって、かかる価格が本社債の存続期間中に同様に変動することを示唆するものではない。 (訳文)

独立監査人の監査報告書

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(無限責任会社)株主 御中

財務書類に係る報告

財務書類に対する意見

以下に定義されている財務書類に係る私どもの意見は以下の通りである。

- ・ 2013年12月31日現在の会社の状態および同日に終了した事業年度における利益について真実かつ公正な概観 を与え、
- 英国において一般に公正妥当と認められている会計実務に準拠して適正に作成され、
- ・ 2006年会社法の要件に準拠して作成されている。

この意見は、この報告書の残りの部分において私どもが言及している事項との関連で読むべきである。

私どもが監査した事項

ゴールドマン・サックス・インターナショナルが作成した財務書類は、以下により構成されている。

- 2013年12月31日現在の貸借対照表、
- ・ 同日に終了した事業年度における損益計算書および総認識利得損失計算書、および
- 財務書類に対する注記(その他の説明情報を含む)。

当該財務書類の作成に適用されている財務報告の枠組は、適用される法令および英国会計基準(英国において一般に公正妥当と認められている会計実務)である。

財務報告の枠組を適用するに際し、取締役は、重要な会計上の見積りなど複数の主観的な判断を行っている。かかる見積りを行うに際し、取締役は仮定を置き、将来の事象を検討した。

財務書類監査に含まれる事項

私どもは国際監査基準(英国およびアイルランド)(以下「ISA(英国およびアイルランド)」という。)に従って監査を実施した。監査には、財務書類における金額および開示について、財務書類に詐欺行為または誤謬によってもたらされる重要な虚偽記載がないことに合理的な保証を与えるに十分な証拠を入手することが含まれる。これには、以下に関する評価が含まれる。

- 会計方針が会社の現況に対して適当であり、継続的に適用され、かつ適切に開示されているか否か、
- ・ 取締役による重要な会計上の見積りの合理性、および
- 全体的な財務書類の表示。

また、私どもは監査済みの財務書類との重要な不一致を識別するため、また監査実施の過程で私どもが得た知識に基づき著しく不正確であるか当該知識との重要な不整合があることが明白な情報を識別するために、アニュアル・レポートにおける財務情報および非財務情報を全て通読した。明白な重要性のある虚偽記載または不一致を私どもが認識する場合、私どもは本報告書への含意を検討する。

2006年会社法に規定されているその他の事項に対する意見

私どもの意見では、当該財務書類が作成された事業年度の取締役報告書および戦略報告書に記載されている情報は、財務書類と一貫している。

例外的に私どもが報告を要するその他の事項

受領した会計報告ならびに情報および説明の適切性

2006年会社法に基づいて、以下の場合、私どもの監査意見において報告が求められている。

- 私どもの監査に必要な全ての情報および説明が提供されていない場合、
- ・ 会社が適正に会計記録を行っていない場合、あるいは私どもが訪問しなかった支店から私どもの監査に対す る適切な返答が得られなかった場合、または
- 財務書類が会計記録や返答と一致していない場合。

私どもには、この責任から生じた報告すべき例外事項はない。

取締役報酬

2006年会社法に基づき、法律により規定されている取締役の報酬の特定の開示がなされていないというのが私どもの意見である場合は、私どもはその報告を要求されている。私どもには、この責任から生じた報告すべき例外事項はない。

財務書類および監査に関する責任

私どもの責任および取締役の責任

52ページ(訳者注:原文のページ)に記載されている取締役の責任に詳述されている通り、取締役は、財務書類を 作成し、当該財務書類が真実かつ公正な概観を与えることの確信を得る責任を有する。

私どもの責任は、適用される法令およびISA(英国およびアイルランド)に従って財務書類を監査し意見を表明することである。これらの基準は、私どもに監査実務審議会の倫理基準に準拠することを要求している。

意見を含む本報告書は、2006年会社法第16部第3章に準拠して機関としての会社の株主のためにのみ作成される ものであり、その他の目的に対しては責任を負わない。私どもは、意見を述べるにあたり、他の目的に対し責任を 負うものではなく、私どもが事前に同意書で明確に同意している場合を除き、本報告書を読むその他の者もしくは 本報告書を入手する可能性のあるその他の者に対して責任を負うものではない。

ダンカン・マクナブ(上級法定監査人) プライスウォーターハウスクーパース エルエルピー 勅許会計士、法定監査人 SE1 2RT ロンドン、モア・ロンドン・リバーサイド 7 2014年 4 月22日

()上記は、英文で作成された監査報告書原本の訳文として記載されたものです。訳文においては、原本の内容を正確に表すよう細心の注意が払われていますが、いかなる内容の解釈、見解または意見においても、原語で記載された監査報告書原本が本訳文に優先します。

<u>次へ</u>

Independent auditors' report to the members of GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL (unlimited company)

Report on the financial statements

Our opinion

In our opinion the financial statements, defined below:

- give a true and fair view of the state of the company's affairs as at 31 December 2013 and of its profit for the year then ended;
- · have been properly prepared in accordance with United Kingdom Generally Accepted Accounting Practice; and
- have been prepared in accordance with the requirements of the Companies Act 2006.

This opinion is to be read in the context of what we say in the remainder of this report.

What we have audited

The financial statements, which are prepared by Goldman Sachs International, comprise:

- the balance sheet as at 31 December 2013;
- the profit and loss account and statement of total recognised gains and losses for the year then ended; and
- the notes to the financial statements, which include other explanatory information.

The financial reporting framework that has been applied in the preparation is applicable law and United Kingdom Accounting Standards (United Kingdom Generally Accepted Accounting Practice).

In applying the financial reporting framework, the directors have made a number of subjective judgements, for example in respect of significant accounting estimates. In making such estimates, they have made assumptions and considered future events.

What an audit of financial statements involves

We conducted our audit in accordance with International Standards on Auditing (UK and Ireland) ('ISAs (UK & Ireland)'). An audit involves obtaining evidence about the amounts and disclosures in the financial statements sufficient to give reasonable assurance that the financial statements are free from material misstatement, whether caused by fraud or error. This includes an assessment of:

- whether the accounting policies are appropriate to the company's circumstances and have been consistently applied and adequately disclosed;
- the reasonableness of significant accounting estimates made by the directors; and
- the overall presentation of the financial statements.

In addition, we read all the financial and non-financial information in the Annual Report to identify material inconsistencies with the audited financial statements and to identify any information that is apparently materially incorrect based on, or materially inconsistent with, the knowledge acquired by us in the course of performing the audit. If we become aware of any apparent material misstatements or inconsistencies we consider the implications for our report.

Opinion on other matter prescribed by the Companies Act 2006

In our opinion the information given in the Directors' Report and Strategic Report for the financial year for which the financial statements are prepared is consistent with the financial statements.

Other matters on which we are required to report by exception

Adequacy of accounting records and information and explanations received

Under the Companies Act 2006 we are required to report to you if, in our opinion:

- we have not received all the information and explanations we require for our audit; or
- adequate accounting records have not been kept, or returns adequate for our audit have not been received from branches not visited by us; or
- the financial statements are not in agreement with the accounting records and returns. We have no exceptions to report arising from this responsibility.

Directors' remuneration

Under the Companies Act 2006 we are required to report to you if, in our opinion, certain disclosures of directors' remuneration specified by law are not made. We have no exceptions to report arising from this responsibility.

Responsibilities for the financial statements and the audit

Our responsibilities and those of the directors

As explained more fully in the Directors' Responsibilities Statement set out on page 52, the directors are responsible for the preparation of the financial statements and for being satisfied that they give a true and fair view.

Our responsibility is to audit and express an opinion on the financial statements in accordance with applicable law and ISAs (UK & Ireland). Those standards require us to comply with the Auditing Practices Board's Ethical Standards for Auditors.

This report, including the opinions, has been prepared for and only for the company's members as a body in accordance with Chapter 3 of Part 16 of the Companies Act 2006 and for no other purpose. We do not, in giving these opinions, accept or assume responsibility for any other purpose or to any other person to whom this report is shown or into whose hands it may come save where expressly agreed by our prior consent in writing.

EDINET提出書類 ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875) 有価証券報告書

Duncan McNab (Senior Statutory Auditor)

For and on behalf of PricewaterhouseCoopers LLP

Chartered Accountants and Statutory Auditors

7 More London Riverside

London

SE1 2RT

22 April 2014

^()上記は、監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は本書提出会社が別途保管しております。

(訳文) **独立監査人の監査報告書**

ゴールドマン・サックス・インターナショナル(無限責任会社)株主 御中

財務書類に係る報告

財務書類に対する意見

以下に定義されている財務書類に係る私どもの意見は以下のとおりである。

- 2014年12月31日現在の会社の状態ならびに同日に終了した事業年度における利益およびキャッシュ・フローについて真実かつ公正な概観を与え、
- 英国において一般に公正妥当と認められている会計実務に準拠して適正に作成され、
- ・ 2006年会社法の要件に準拠して作成されている。

この意見は、この報告書の残りの部分において私どもが言及している事項との関連で読むべきである。

私どもが監査した事項

ゴールドマン・サックス・インターナショナルが作成した財務書類は、以下により構成されている。

- ・ 2014年12月31日現在の貸借対照表、
- ・ 同日に終了した事業年度における損益計算書および総認識利得損失計算書、
- ・ 同日に終了した事業年度におけるキャッシュ・フロー計算書、および
- ・ 財務書類に対する注記(その他の説明情報を含む)。

必要とされる一部の開示については、財務書類に対する注記ではなく、年次報告書の他の箇所で行われている。これらは財務書類と相互参照の上、監査済みとして識別される。

当該財務書類の作成に適用されている財務報告の枠組は、適用される法令および英国会計基準(英国において一般に公正妥当と認められている会計実務)である。

財務報告の枠組を適用するに際し、取締役は、重要な会計上の見積りなど複数の主観的な判断を行っている。かかる見積りを行うに際し、取締役は仮定を置き、将来の事象を検討した。

2006年会社法に規定されているその他の事項に対する意見

私どもの意見では、当該財務書類が作成された事業年度の取締役報告書および戦略報告書に記載されている情報は、財務書類と一貫している。

例外的に私どもが報告を要するその他の事項

受領した会計報告ならびに情報および説明の適切性

2006年会社法に基づいて、以下の場合、私どもの監査意見において報告が求められている。

- 私どもの監査に必要な全ての情報および説明が提供されていない場合、
- ・ 会社が適正に会計記録を行っていない場合、あるいは私どもが訪問しなかった支店から私どもの監査 に対する適切な返答が得られなかった場合、または
- ・ 財務書類が会計記録や返答と一致していない場合。

私どもには、この責任から生じた報告すべき例外事項はない。

取締役報酬

2006年会社法に基づき、法律により規定されている取締役の報酬の特定の開示がなされていないというのが私どもの意見である場合は、私どもはその報告を要求されている。私どもには、この責任から生じた報告すべき例外事項はない。

財務書類および監査に関する責任

私どもの責任および取締役の責任

57ページ(訳者注:原文のページ)に記載されている取締役の責任に詳述されているとおり、取締役は、財務書類を作成し、当該財務書類が真実かつ公正な概観を与えることの確信を得る責任を有する。

私どもの責任は、適用される法令およびISA(英国およびアイルランド)に従って財務書類を監査し意見を表明することである。これらの基準は、私どもに監査実務審議会の倫理基準に準拠することを要求している。

意見を含む本報告書は、2006年会社法第16部第3章に準拠して機関としての会社の株主のためにのみ作成されるものであり、その他の目的に対しては責任を負わない。私どもは、意見を述べるにあたり、他の目的に対し責任を負うものではなく、私どもが事前に同意書で明確に同意している場合を除き、本報告書を読むその他の者もしくは本報告書を入手する可能性のあるその他の者に対して責任を負うものではない。

財務書類監査に含まれる事項

私どもは国際監査基準(英国およびアイルランド)(以下「ISA(英国およびアイルランド)」という。)に従って監査を実施した。監査には、財務書類における金額および開示について、財務書類に詐欺行為または誤謬によってもたらされる重要な虚偽記載がないことに合理的な保証を与えるに十分な証拠を入手することが含まれる。これには、以下に関する評価が含まれる。

- 会計方針が会社の現況に対して適当であり、継続的に適用され、かつ適切に開示されているか否か、
- ・ 取締役による重要な会計上の見積りの合理性、および
- 全体的な財務書類の表示。

これらの領域における私どもの主な業務は、入手可能な証拠に照らして取締役の判断を評価し、私ども独自の判断を形成し、財務書類における開示を評価することである。

私どもは、サンプリングやその他の監査手法を用いて、結論を形成するための合理的根拠の提供に必要であると私どもが判断する範囲で、情報をテストおよび検討する。私どもは、統制の有効性テスト、実証的手続またはその両方の組み合わせを通じて監査証拠を入手する。

また、私どもは監査済みの財務書類との重要な不一致を識別するため、また監査実施の過程で私どもが得た知識に基づき著しく不正確であるか当該知識との重要な不整合があることが明白な情報を識別するために、アニュアル・レポートにおける財務情報および非財務情報を全て通読した。明白な重要性のある虚偽記載または不一致を私どもが認識する場合、私どもは本報告書への含意を検討する。

EDINET提出書類 ゴールドマン・サックス・インターナショナル(E05875)

有価証券報告書

ダンカン・マクナブ(上級法定監査人) プライスウォーターハウスクーパース エルエルピー 勅許会計士、法定監査人 SE1 2RT ロンドン、モア・ロンドン・リバーサイド 7 2015年 3 月26日

()上記は、英文で作成された監査報告書原本の訳文として記載されたものです。訳文においては、原本の内容を 正確に表すよう細心の注意が払われていますが、いかなる内容の解釈、見解または意見においても、原語で記載された監査報告書原本が本訳文に優先します。

次へ

Independent auditors' report to the members of GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL (unlimited company)

Report on the financial statements

Our opinion

In our opinion the financial statements, defined below:

- give a true and fair view of the state of the company's affairs as at 31 December 2014 and of its profit and cash flows for the year then ended;
- have been properly prepared in accordance with United Kingdom Generally Accepted Accounting Practice; and
- have been prepared in accordance with the requirements of the Companies Act 2006.

This opinion is to be read in the context of what we say in the remainder of this report.

What we have audited

The financial statements, which are prepared by Goldman Sachs International, comprise:

- the balance sheet as at 31 December 2014;
- the profit and loss account and statement of total recognised gains and losses for the year then ended;
- the statement of cash flows for the year then ended; and
- the notes to the financial statements, which include other explanatory information.

Certain required disclosures have been presented elsewhere in the Annual Report, rather than in the notes to the financial statements. These are cross-referenced from the financial statements and are identified as audited.

The financial reporting framework that has been applied in the preparation is applicable law and United Kingdom Accounting Standards (United Kingdom Generally Accepted Accounting Practice).

In applying the financial reporting framework, the directors have made a number of subjective judgements, for example in respect of significant accounting estimates. In making such estimates, they have made assumptions and considered future events.

Opinion on other matter prescribed by the Companies Act 2006

In our opinion the information given in the Directors' Report and Strategic Report for the financial year for which the financial statements are prepared is consistent with the financial statements.

Other matters on which we are required to report by exception

Adequacy of accounting records and information and explanations received

Under the Companies Act 2006 we are required to report to you if, in our opinion:

- · we have not received all the information and explanations we require for our audit; or
- adequate accounting records have not been kept, or returns adequate for our audit have not been received from branches not visited by us; or
- the financial statements are not in agreement with the accounting records and returns.

We have no exceptions to report arising from this responsibility.

Directors' remuneration

Under the Companies Act 2006 we are required to report to you if, in our opinion, certain disclosures of directors' remuneration specified by law are not made. We have no exceptions to report arising from this responsibility.

Responsibilities for the financial statements and the audit

Our responsibilities and those of the directors

As explained more fully in the Statement of Directors' Responsibilities set out on page 57, the directors are responsible for the preparation of the financial statements and for being satisfied that they give a true and fair view.

Our responsibility is to audit and express an opinion on the financial statements in accordance with applicable law and ISAs (UK & Ireland). Those standards require us to comply with the Auditing Practices Board's Ethical Standards for Auditors.

This report, including the opinions, has been prepared for and only for the company's members as a body in accordance with Chapter 3 of Part 16 of the Companies Act 2006 and for no other purpose. We do not, in giving these opinions, accept or assume responsibility for any other purpose or to any other person to whom this report is shown or into whose hands it may come save where expressly agreed by our prior consent in writing.

What an audit of financial statements involves

We conducted our audit in accordance with International Standards on Auditing (UK and Ireland) ('ISAs (UK & Ireland)'). An audit involves obtaining evidence about the amounts and disclosures in the financial statements sufficient to give reasonable assurance that the financial statements are free from material misstatement, whether caused by fraud or error. This includes an assessment of:

- whether the accounting policies are appropriate to the company's circumstances and have been consistently applied and adequately disclosed;
- the reasonableness of significant accounting estimates made by the directors; and
- the overall presentation of the financial statements.

We primarily focus our work in these areas by assessing the directors' judgements against available evidence, forming our own judgements, and evaluating the disclosures in the financial statements.

We test and examine information, using sampling and other auditing techniques, to the extent we consider necessary to provide a reasonable basis for us to draw conclusions. We obtain audit evidence through testing the effectiveness of controls, substantive procedures or a combination of both.

In addition, we read all the financial and non-financial information in the Annual Report to identify material inconsistencies with the audited financial statements and to identify any information that is apparently materially incorrect based on, or materially inconsistent with, the knowledge acquired by us in the course of performing the audit. If we become aware of any apparent material misstatements or inconsistencies we consider the implications for our report.

Duncan McNab (Senior Statutory Auditor)
For and on behalf of PricewaterhouseCoopers LLP
Chartered Accountants and Statutory Auditors
7 More London Riverside
London
SE1 2RT
26 March 2015

() 上記は、監査報告書の原本に記載された事項を電子化したものであり、その原本は有価証券報告書提出会社が別途保管しております。