

【表紙】

【提出書類】 臨時報告書

【提出先】 関東財務局長

【提出日】 2022年 3月14日

【会社名】 株式会社LITALICO

【英訳名】 LITALICO Inc.

【代表者の役職氏名】 代表取締役社長 長谷川 敦弥

【本店の所在の場所】 東京都目黒区上目黒二丁目 1番 1号

【電話番号】 03-5704-7355(代表)

【事務連絡者氏名】 専務取締役 辻 高宏

【最寄りの連絡場所】 東京都目黒区上目黒二丁目 1番 1号

【電話番号】 03-6864-0793

【事務連絡者氏名】 専務取締役 辻 高宏

【縦覧に供する場所】 株式会社東京証券取引所
東京都中央区日本橋兜町2番1号

1【提出理由】

当社は本日、以下のとおり、プラスワンソリューションズ株式会社（以下、「取得対象子会社」という）の全株式の取得による子会社化について決定いたしましたので、金融商品取引法第24条の5第4項及び企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2の規定に基づき、本臨時報告書を提出するものであります。

2【報告内容】

(1) 取得対象子会社の商号、本店の所在地、代表者の氏名、資本金の額、純資産の額、総資産の額及び事業の内容

商号	プラスワンソリューションズ株式会社
本店所在地	沖縄県浦添市城間一丁目32番7号ハロービル4F
代表者氏名	代表取締役 近野 孝大
資本金の額	27,500千円
純資産の額	12,474千円（2021年6月30日現在）
総資産の額	168,165千円（2021年6月30日現在）
事業の内容	インターネットを通じた福祉事業所請求支援システムの販売 等

(2) 取得対象子会社の最近3年間に終了した各事業年度の売上高、営業利益、経常利益及び純利益

(単位：千円)

決算期	2019年6月期	2020年6月期	2021年6月期
売上高	364,301	411,065	426,686
営業利益	18,072	11,798	2,709
経常利益	19,662	7,524	3,629
当期純利益	19,839	7,827	9,852

(3) 取得対象子会社の当社との間の資本関係、人的関係及び取引関係

資本関係 当社と取得対象子会社との間には、記載すべき資本関係はございません。
人的関係 当社と取得対象子会社との間には、記載すべき人的関係はございません。
取引関係 当社と取得対象子会社との間には、記載すべき取引関係はございません。

(4) 取得対象子会社に関する子会社取得の目的

LITALICOグループは、障害福祉分野において現在全国260拠点以上で就労や学びを支援するサービスを提供しております。それらB to Cサービスとしての事業所運営ノウハウを生かして、障害福祉分野の施設や従事者向けにインターネットプラットフォームサービス、具体的には集客、運営・経営支援、人材育成等のサービスを提供する障害福祉施設向けSaaS事業を提供してきました。

以上に加えて、障害福祉施設や介護施設向けに請求管理システムを提供する福祉ソフト株式会社を連結子会社としており、障害福祉分野で業界N01（契約事業所数1万7,000事業所）のシステムベンダーになると同時に、グループシナジーを発揮して障害分野・介護分野でSaaS領域の一層の充実を図ってきた結果、成長性と収益性の高い有望な事業に成長してきました。

2022年3月期第3四半期時点でLITALICOプラットフォーム事業セグメントの売上高は前年度比93%増の1,307百万円、同セグメント利益は前年度比432%増の132百万円となっております。また、福祉ソフト株式会社を連結子会社とした後の障害福祉分野のプロダクトにおける新規契約事業所数は約2.8倍、介護分野における新規契約事業所数は約2.5倍になり、連結前と比べて新規契約の獲得ペースが増加しております。

また、今後の更なる成長余地拡大のため、障害福祉事業所を運営する法人で介護事業を併設して運営している法人は多く存在することを鑑み、介護領域での事業加速に向け、プロダクトの強化や他社とのアライアンス等を積極的に推進してきました。

プラスワンソリューションズ株式会社は、介護施設向けとなるクラウド型SaaSプロダクト『ナーシングネットプラスワン』を保有しており、導入事業所数は約4,500事業所以上に達しております。

プラスワンソリューションズ株式会社がLITALICOグループに加わることで、以下項目の実現を図ります。

()クラウド型SaaSプロダクト『ナーシングネットプラスワン』を通じ、LITALICOグループにおける介護施設向けサービス領域の展開をこれまで以上に加速

()障害福祉事業所を運営する法人で介護事業を併設して運営している法人は多く存在するため、それぞれが保有する障害福祉・介護領域における接点や知名度、サービスの流通を通じ、営業シナジーを創出

()顧客となる各福祉施設に提供する、SaaSプロダクトのラインナップの充実化及び経営支援サービスの品質向上

また、既にLITALICOグループには介護業界における豊富な経験を有する多くのメンバーが集まっていることより、上記シナジーの実現可能性が高いと考えられるため、当社として今回の買収を決定いたしました。

LITALICOグループは、福祉領域のプラットフォーム事業者として、幅広い福祉施設への質の高い経営支援サービ

スを提供して参ります。

(5) 取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額
プラスワンソリューションズ株式会社の普通株式 11.9億円

以 上