

【表紙】

【提出書類】 臨時報告書

【提出先】 関東財務局長

【提出日】 2022年 5 月13日

【会社名】 ランサーズ株式会社

【英訳名】 LANCERS, INC.

【代表者の役職氏名】 代表取締役社長 執行役員CEO 秋好 陽介

【本店の所在の場所】 東京都渋谷区渋谷三丁目10番13号

【電話番号】 03-5774-6086 (代表)

【事務連絡者氏名】 執行役員 経営企画・IR担当 多胡 あき乃

【最寄りの連絡場所】 東京都渋谷区渋谷三丁目10番13号

【電話番号】 03-5774-6086 (代表)

【事務連絡者氏名】 執行役員 経営企画・IR担当 多胡 あき乃

【縦覧に供する場所】 株式会社東京証券取引所
(東京都中央区日本橋兜町 2 番 1 号)

1【提出理由】

当社は、2022年5月13日開催の取締役会において、株式会社ワークスタイルラボ（以下、「WSL社」）の株式を取得（子会社化）するため、株式譲渡契約を締結することについて決議いたしましたので、金融商品取引法第24条の5第4項及び企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2の規定に基づき、本臨時報告書を提出するものです。

2【報告内容】

子会社の取得

(1) 取得対象子会社の概要

(1)	名称	株式会社ワークスタイルラボ		
(2)	所在地	東京都千代田区神田錦町一丁目13番4号		
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役 三浦 大治郎		
(4)	事業内容	フリーランスコンサルタントのプラットフォーム事業		
(5)	資本金	1百万円		
(6)	設立年月日	2009年9月1日		
(7)	大株主及び持株比率	株式会社ドリームインキュベータ 100%		
(8)	上場会社と当該会社との関係	資本関係	該当事項はありません。	
		人的関係	該当事項はありません。	
		取引関係	該当事項はありません。	
(9)	当該会社の最近3年間の経営成績及び財政状態			
	決算期	2020年3月期	2021年3月期	2022年3月期
	純資産	94百万円	111百万円	57百万円
	総資産	336百万円	469百万円	415百万円
	1株当たり純資産	9,434.3円	11,153.3円	5,710.0円
	売上高	968百万円	1,102百万円	1,326百万円
	営業利益及び営業損失	2百万円	30百万円	54百万円
	経常利益及び経常損失	2百万円	32百万円	54百万円
	当期純利益及び当期純損失	8百万円	16百万円	54百万円
	1株当たり当期純利益及び1株当たり当期純損失	891.8円	1,686.5円	5,443.3円
	1株当たり配当金	-円	-円	-円

(2) 取得対象子会社に関する子会社取得の目的

当社グループは、企業と個人をマッチングさせる仕事のプラットフォームの運営により、双方の新しい働き方を支援しております。

当社の運営するプラットフォームの強みは、付加価値の高い仕事が流通する信頼性の高さであり、より高付加価値・高単価の仕事を創出するためのクライアントの獲得と、高付加価値の仕事を提供できるランサー（注）の増加及び定着、双方の均衡が重要と考えております。

昨今では新型コロナウイルス感染症拡大の影響を受け、クライアントのDX導入・運用の動きは活発化しており、当社グループのDXに関する案件は流通総額の約9割に上ります。

クライアントについては、高付加価値・高単価の仕事の増加に向けて、セールス&マーケティングの強化を行い、主に中小企業のクライアント獲得を積極的に推進しております。

ランサーについては、エンジニア・デザイナー・マーケターの職種を中心に150万人を超える良質で豊富なDX人材を確保しており、高付加価値・高単価な仕事の提供によって、報酬金額が増え、信頼できるランサーが増加・定着しております。

このような状況をふまえ、今後の当社グループ戦略において、DX領域への注力はさらに重要性が増していくものと考えております。

WSL社は、戦略/IT/DX系のコンサルタント・各種専門家等の「高度ビジネスプロフェッショナル」と、このような人材を経営課題の解決に活用したい企業をつなぐマッチング・プラットフォームを運営している国内におけるパイオニア企業です。同社の運営するプラットフォーム「Professionals on Demand」(<https://pod.jp/>)には、戦略/IT/DX系のコンサルティングファーム出身者等を中心に、約4,000名の高度プロフェッショナル人材が登録されております。

今回WSL社を子会社化することで、同社のコンサルティング業界における10年以上のサービス運営で培われたノウハウとクライアントの獲得により、当社グループのコンサルティング領域への職種拡大を早期に実現し、将来的には当社グループとWSL社のプロフェッショナル人材のデータベースを活用し、プロフェッショナルフリーランスのネットワークを拡大していくことを目指しております。

また、子会社化後もWSL社の代表取締役である三浦氏は引き続き責任者を務めます。

当社グループは上述の事業シナジーにより、さらなる企業価値の向上が期待できると判断し、子会社化を決定いたしました。

(注)ランサーとは、当社グループが提供しているサービスにおいて、クライアント企業の依頼(発注)に対し、役務提供を行うフリーランスを指します。

(3) 取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額

子会社取得の対価の総額は、アドバイザー費用等を含め、概算額で332百万円を予定しております。

(注)子会社取得の対価の総額は、対象会社の財務数値の変動等により事後的に調整される可能性があります。