

【表紙】

【提出書類】 四半期報告書の訂正報告書

【根拠条文】 金融商品取引法第24条の4の7第4項

【提出先】 関東財務局長

【提出日】 2023年11月20日

【四半期会計期間】 第28期第3四半期（自 2023年4月1日 至 2023年6月30日）

【会社名】 株式会社エムティーアイ

【英訳名】 MTI Ltd.

【代表者の役職氏名】 代表取締役社長 前 多 俊 宏

【本店の所在の場所】 東京都新宿区西新宿三丁目20番2号

【電話番号】 03(5333)6323

【事務連絡者氏名】 上席執行役員 コーポレート・サポート本部 経法務統括部長
清 水 智 雄

【最寄りの連絡場所】 東京都新宿区西新宿三丁目20番2号

【電話番号】 03(5333)6838

【事務連絡者氏名】 上席執行役員 コーポレート・サポート本部 経法務統括部長
清 水 智 雄

【縦覧に供する場所】 株式会社東京証券取引所
(東京都中央区日本橋兜町2番1号)

1 【四半期報告書の訂正報告書の提出理由】

2023年8月14日に提出いたしました第28期第3四半期（自 2023年4月1日 至 2023年6月30日）四半期報告書の記載事項の一部に誤りがありましたので、これを訂正するため四半期報告書の訂正報告書を提出するものです。

2 【訂正事項】

第一部 企業情報

第1 企業の概況

1 主要な経営指標等の推移

第2 事業の状況

2 経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析

(1) 経営成績等の状況の概要

経営成績の状況

第4 経理の状況

1 四半期連結財務諸表

四半期連結損益計算書

注記事項

(セグメント情報等)

3 【訂正箇所】

訂正箇所は___を付して表示しています。

第一部 【企業情報】

第1 【企業の概況】

1 【主要な経営指標等の推移】

(訂正前)

回次	第27期 第3四半期 連結累計期間	第28期 第3四半期 連結累計期間	第27期
会計期間	自 2021年10月1日 至 2022年6月30日	自 2022年10月1日 至 2023年6月30日	自 2021年10月1日 至 2022年9月30日
売上高 (千円)	19,354,186	20,113,070	26,479,310
経常利益 (千円)	87,960	151,676	485,955
親会社株主に帰属する四半期純利益 又は親会社株主に帰属する 四半期(当期)純損失() (千円)	88,609	495,293	930,474
四半期包括利益または包括利益 (千円)	273,353	469,074	1,137,230
純資産額 (千円)	18,567,229	17,515,309	17,877,729
総資産額 (千円)	28,616,434	29,480,581	29,265,684
1株当たり四半期純利益又は 1株当たり四半期(当期)純損失() (円)	1.62	9.03	16.99
潜在株式調整後 1株当たり四半期(当期)純利益 (円)	-	-	-
自己資本比率 (%)	51.7	46.9	48.1

(訂正後)

回次	第27期 第3四半期 連結累計期間	第28期 第3四半期 連結累計期間	第27期
会計期間	自 2021年10月1日 至 2022年6月30日	自 2022年10月1日 至 2023年6月30日	自 2021年10月1日 至 2022年9月30日
売上高 (千円)	19,354,186	20,138,623	26,479,310
経常利益 (千円)	87,960	151,676	485,955
親会社株主に帰属する四半期純利益 又は親会社株主に帰属する 四半期(当期)純損失() (千円)	88,609	495,293	930,474
四半期包括利益または包括利益 (千円)	273,353	469,074	1,137,230
純資産額 (千円)	18,567,229	17,515,309	17,877,729
総資産額 (千円)	28,616,434	29,480,581	29,265,684
1株当たり四半期純利益又は 1株当たり四半期(当期)純損失() (円)	1.62	9.03	16.99
潜在株式調整後 1株当たり四半期(当期)純利益 (円)	-	-	-
自己資本比率 (%)	51.7	46.9	48.1

第2 【事業の状況】

2 【経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】

(1) 経営成績等の状況の概要

経営成績の状況

(訂正前)

当社グループは、中長期的な企業価値の向上を図るべく、今後の業績拡大が期待できるヘルスケア事業および学校DX事業に積極的に取り組んでいます。

連結業績における売上高は20,113百万円(前年同期比3.9%増)となり、売上総利益は売上原価の増加により13,617百万円(同0.1%増)となりました。

(中略)

(ヘルスケア事業)

ヘルスケア事業には、『ルナルナ』および『カラダメディカ』のBtoC型の月額課金サービスのほか、各医療機関や自治体向けに展開しているBtoB型およびBtoBtoC型のヘルスケアサービス(クラウド薬歴、母子手帳アプリ等)が属しています。

同事業の月額有料会員数は55万人(2022年9月末比4万人減)となりました。また、調剤薬局での導入意欲が高まっている「クラウド薬歴」の導入店舗数の拡大に注力し、2023年6月末の同店舗数は1,639(2022年9月末比375増)となりました。

売上高は、「クラウド薬歴」および子育てDX事業等の売上高が拡大したことにより3,351百万円(前年同期比14.9%増)となりました。営業損失については、増収効果と費用抑制により233百万円の損失(前年同期は899百万円の損失)となりました。

(訂正後)

当社グループは、中長期的な企業価値の向上を図るべく、今後の業績拡大が期待できるヘルスケア事業および学校DX事業に積極的に取り組んでいます。

連結業績における売上高は20,138百万円(前年同期比4.1%増)となり、売上総利益は売上原価の増加により13,643百万円(同0.3%増)となりました。

(中略)

(ヘルスケア事業)

ヘルスケア事業には、『ルナルナ』および『カラダメディカ』のBtoC型の月額課金サービスのほか、各医療機関や自治体向けに展開しているBtoB型およびBtoBtoC型のヘルスケアサービス(クラウド薬歴、母子手帳アプリ等)が属しています。

同事業の月額有料会員数は55万人(2022年9月末比4万人減)となりました。また、調剤薬局での導入意欲が高まっている「クラウド薬歴」の導入店舗数の拡大に注力し、2023年6月末の同店舗数は1,639(2022年9月末比375増)となりました。

売上高は、「クラウド薬歴」および子育てDX事業等の売上高が拡大したことにより3,377百万円(前年同期比15.8%増)となりました。営業損失については、増収効果と費用抑制により233百万円の損失(前年同期は899百万円の損失)となりました。

第4 【経理の状況】

1 【四半期連結財務諸表】

(2) 【四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書】

【四半期連結損益計算書】

【第3四半期連結累計期間】

(訂正前)

	(単位：千円)	
	前第3四半期連結累計期間 (自 2021年10月1日 至 2022年6月30日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2022年10月1日 至 2023年6月30日)
売上高	19,354,186	20,113,070
売上原価	5,756,213	6,495,291
売上総利益	13,597,973	13,617,778
販売費及び一般管理費	13,175,305	13,635,525
営業利益又は営業損失()	422,668	17,746

(訂正後)

	(単位：千円)	
	前第3四半期連結累計期間 (自 2021年10月1日 至 2022年6月30日)	当第3四半期連結累計期間 (自 2022年10月1日 至 2023年6月30日)
売上高	19,354,186	20,138,623
売上原価	5,756,213	6,495,291
売上総利益	13,597,973	13,643,332
販売費及び一般管理費	13,175,305	13,661,078
営業利益又は営業損失()	422,668	17,746

【注記事項】

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

当第3四半期連結累計期間(自 2022年10月1日 至 2023年6月30日)

1 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報並びに収益の分解情報

(訂正前)

(単位:千円)

	報告セグメント					調整額 (注)1	四半期連結 損益計算書 計上額 (注)2
	コンテンツ 事業	ヘルスケア 事業	学校DX 事業	その他 事業	計		
売上高							
一時点で移転される 財又はサービス	13,650,932	3,315,273	549,583	2,075,311	19,591,101	-	19,591,101
一定の期間にわたり 移転される財又は サービス	42,424	28,712	32,239	418,593	521,969	-	521,969
顧客との契約から 生じる収益	13,693,356	3,343,986	581,822	2,493,904	20,113,070	-	20,113,070
外部顧客への売上高	13,693,356	3,343,986	581,822	2,493,904	20,113,070	-	20,113,070
セグメント間の内部 売上高又は振替高	126,522	7,692	-	1,106,850	1,241,066	1,241,066	-
計	13,819,879	3,351,678	581,822	3,600,755	21,354,136	1,241,066	20,113,070
セグメント利益 又は損失()	4,005,241	233,708	569,022	1,220,395	1,982,114	1,999,861	17,746

(訂正後)

(単位:千円)

	報告セグメント					調整額 (注)1	四半期連結 損益計算書 計上額 (注)2
	コンテンツ 事業	ヘルスケア 事業	学校DX 事業	その他 事業	計		
売上高							
一時点で移転される 財又はサービス	13,650,932	3,340,826	549,583	2,075,311	19,616,654	-	19,616,654
一定の期間にわたり 移転される財又は サービス	42,424	28,712	32,239	418,593	521,969	-	521,969
顧客との契約から 生じる収益	13,693,356	3,369,539	581,822	2,493,904	20,138,623	-	20,138,623
外部顧客への売上高	13,693,356	3,369,539	581,822	2,493,904	20,138,623	-	20,138,623
セグメント間の内部 売上高又は振替高	126,522	7,692	-	1,106,850	1,241,066	1,241,066	-
計	13,819,879	3,377,232	581,822	3,600,755	21,379,690	1,241,066	20,138,623
セグメント利益 又は損失()	4,005,241	233,708	569,022	1,220,395	1,982,114	1,999,861	17,746