

【表紙】

【提出書類】	臨時報告書
【提出先】	関東財務局長
【提出日】	2025年10月 1 日
【会社名】	パーソルホールディングス株式会社
【英訳名】	PERSOL HOLDINGS CO.,LTD.
【代表者の役職氏名】	代表取締役社長 CEO 和田 孝雄
【本店の所在の場所】	東京都渋谷区代々木二丁目 1 番 1 号
【電話番号】	(03) 3375-2220 (代表)
【事務連絡者氏名】	執行役員 CFO 徳永 順二
【最寄りの連絡場所】	東京都渋谷区代々木二丁目 1 番 1 号
【電話番号】	(03) 3375-2220 (代表)
【事務連絡者氏名】	執行役員 CFO 徳永 順二
【縦覧に供する場所】	株式会社東京証券取引所 (東京都中央区日本橋兜町 2 番 1 号)

1【提出理由】

当社は、2025年10月1日開催の取締役会において、Gojob SAS（以下、「Gojob社」とする）の株式を85%取得（見込）し、同社を子会社化することを決議いたしましたので、金融商品取引法第24条の5第4項及び企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2の規定に基づき、本臨時報告書を提出するものであります。

2【報告内容】

（１）取得対象子会社の概要

	名称	Gojob SAS		
	所在地	Carré Sainte-Victoire, 220 Rue de la Tramontane,13090 Aix-en-Provence		
	代表者の氏名	Pascal Lorne, Founder & Chief Executive Officer		
	事業内容	AIドリブンの人材派遣プラットフォーム		
	資本金	0.4百万ユーロ		
	設立年月日	2015年9月14日		
	大株主及び持株比率	Caisse des Dépôts et Consignations (18.31%) Amundi Finance et Solidarité (17.09%) Impacton (10.59%) Kois Holdings (9.96%) その他株主 (44.04%)		
	上場会社と当該会社との関係	資本関係	該当事項はありません。	
人的関係		該当事項はありません。		
取引関係		該当事項はありません。		
	フランス会計基準による当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態			
	決算期	2022年12月期	2023年12月期	2024年12月期
	純 資 産	2百万ユーロ (355百万円)	▲4百万ユーロ (▲822百万円)	▲6百万ユーロ (▲1,228百万円)
	総 資 産	56百万ユーロ (9,851百万円)	86百万ユーロ (15,275百万円)	109百万ユーロ (19,284百万円)
	売 上 高	93百万ユーロ (16,495百万円)	122百万ユーロ (21,556百万円)	158百万ユーロ (27,813百万円)
	営 業 利 益	▲11百万ユーロ (▲2,088百万円)	▲4百万ユーロ (▲847百万円)	▲2百万ユーロ (▲503百万円)
	経 常 利 益	▲12百万ユーロ (▲2,236百万円)	▲5百万ユーロ (▲971百万円)	▲3百万ユーロ (▲546百万円)
	親会社に帰属する 当期純利益	▲13百万ユーロ (▲2,311百万円)	▲6百万ユーロ (▲1,225百万円)	▲2百万ユーロ (▲429百万円)

（注１）1ユーロ＝175.79円（2025年9月末レート）にて邦貨換算しております。

（２）取得対象子会社に関する子会社取得の目的

当社は、「雇用の創造」「人々の成長」「社会貢献」という経営理念のもと、グループビジョンである「はたらいで、笑おう。」の実現を目指しております。現在推進中の「グループ中期経営計画2026」では、「テクノロジードリブンの人材サービス企業」への進化を経営方針として掲げており、プロダクトとデジタル化を通じた非連続な成長の実現を目指しております。この方針の一環として、当社はこのたび、拡張性の高いプロダクトを有するGojob社を買収することを決定いたしました。

Gojob社は、最先端のAI技術を有するテックチームによって、デジタル分野において高い競争力を発揮しており、フランス政府のスタートアップ支援プログラム「French Tech」において、将来有望なスタートアップ40社「Next40」にも選定されるなど、高い技術力を有しております。また、2024年度にはフランスの人材サービス企業の中で最も高い売上成長率を記録しており、過去4年間の年平均成長率（CAGR）は約40%と、極めて高い成長実績を示しております。さらに、国・地域や職種を越えて柔軟に対応可能な高い拡張性を備えたプラットフォームを構築しており、欧州発の企業でありながら、最大市場である米国にも早期に進出するなど、拡張性の高いビジネスモデルを展開している点も大きな強みとなっております。

当社は、AI技術の進展により、従来型のビジネスモデルが変化を迫られるリスクが存在していると認識しております。こうした環境の変化を踏まえ、人材派遣・人材紹介など国内のコア事業の着実な成長に加え、国内外におけるテクノロジーを活用した新たなビジネスへの継続的な投資が不可欠であると考えております。本件は、当社が志向するデジタルモデルへの転換を加速させるものであり、デジタルプラットフォーム事業の強化を図るとともに、欧米市場への挑戦を通じて、2030年以降の飛躍的な成長を目指す重要な取り組みと位置付けております。

(3) 取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額

対象会社の普通株式等	21,548百万円
アドバイザー費用等 (概算額)	846百万円
合計 (概算額)	22,394百万円

(注 1) 1ユーロ = 175.79円 (2025年 9 月末レート) にて邦貨換算しております。

以 上