【表紙】

【提出書類】	臨時報告書
【提出先】	関東財務局長
【提出日】	2026年11月16日
【会社名】	株式会社メディックス
【英訳名】	Medix Inc.
【代表者の役職氏名】	代表取締役社長　馬場　昭彦
【本店の所在の場所】	東京都千代田区神田神保町一丁目105番地
【電話番号】	03(5280)9471(代表)
【事務連絡者氏名】	コーポレートスタッフ長　高中　一彰
【最寄りの連絡場所】	東京都千代田区神田神保町一丁目105番地
【電話番号】	03(5280)9471(代表)
【事務連絡者氏名】	コーポレートスタッフ長　高中　一彰
【縦覧に供する場所】	株式会社東京証券取引所 (東京都中央区日本橋兜町2番1号)

1【提出理由】

当社は、2026年11月16日開催の取締役会において、リーグル株式会社の株式を取得し、子会社化することについて決議いたしました。本株式取得は、特定子会社の異動に伴う子会社取得に該当するため、金融商品取引法第24条の5第4項並びに企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第3号及び第8号の2の規定に基づき、本臨時報告書を提出するものであります。

2【報告内容】

1. 子会社取得の決定（企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2に基づく報告内容）

(1)取得対象子会社に関する概要

①商号、本店の所在地、代表者の氏名、資本金の額、純資産の額、総資産の額及び事業の内容

商号	リーグル株式会社
本店の所在地	東京都港区西新橋3－3－1
代表者の氏名	代表取締役執行役員社長　大橋　英明
資本金の額	30百万円
純資産の額	80百万円
総資産の額	174百万円
事業の内容	セールス／マーケティングコンサルティングサービス

②最近3年間に終了した各事業年度の売上高、営業利益、経常利益及び純利益

決算期	2024年2月期	2025年2月期	2026年2月期
売上高	303百万円	373百万円	398百万円
営業利益	45百万円	18百万円	46百万円
経常利益	45百万円	17百万円	46百万円
当期純利益	29百万円	12百万円	32百万円

③取得対象子会社の当社との間の資本関係、人的関係及び取引関係

資本関係	該当事項はありません。
人的関係	該当事項はありません。
取引関係	営業上の取引。

(2)取得対象子会社に関する子会社取得の目的

メディックスは、「顧客の売れるの実現と売れてるの定着」を目指し、成長戦略コンセプト「Beyond広告」を掲げております。従来のインターネット広告・Webサイト制作・マーケティングDXサービスに加え、商談創出を担う営業支援領域への進出を図り、BtoB領域事業における提供価値の最大化を推進してまいりました。

昨今、労働人口の減少や営業DXの加速に伴い、マーケティングによって創出した見込み顧客(リード)を効率的かつ確実に商談・成約へつなげるインサイドセールスの重要性は一段と高まっております。

当社では、インサイドセールス領域における1社目のSales Lab社の子会社化を通じて、「広告・Webマーケティング」によるリード獲得だけでなく「インサイドセールス」による商談獲得・育成までを一気通貫で支援する統合モデルの提供を進め、顧客企業の売上拡大に直結する成果として高い評価と手応えを得ております。

こうした背景のもと、本ビジネスモデルの展開力をさらに高め、支援体制をより強固なものとするため、同領域におけるロールアップ案件の第2弾として、リーグル社の株式取得(子会社化)を決定いたしました。

リーグル社は、高品質なBtoB営業アプローチ力、圧倒的な商談創出実績、専門性の高い人財育成体制を有し、顧客企業から厚い信頼を獲得しており、豊富な顧客基盤を構築しております。

本件株式取得により、両社が持つマーケティングアセットと実行力のシナジーを創出します。具体的には、以下

の取り組みを通じてグループ全体の提供価値向上と事業成長を加速させてまいります。

1. **「マーケティング×セールス連携モデル」の提供拡大** メディックスが強みとするリードジェネレーションと、リーグル社が培ってきた商談創出力を高度に融合させ、顧客企業のファネル全域を網羅する伴走体制を拡充します。
2. **相互の顧客基盤へのクロスセル推進** 両社の既存顧客ネットワークに対し、広告・Web施策とインサイドセールス施策を相互提案することで、顧客の事業成長(売れるの実現)に向けた支援領域を広げます。
3. **支援ノウハウの共有とオペレーション基盤の強化** 両社が保有するデータやアプローチ手法を統合・体系化し、組織的なオペレーションの高度化と提供品質の向上を図ります。

メディックスは今後も、顧客企業の「売れるの実現・売れてるの定着」を支えるパートナーとして事業領域の拡張を続け、BtoBセールス・マーケティング支援市場におけるプレゼンスを高めてまいります。

(3)取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額

リーグル株式会社の普通株式	550百万円
アドバイザリー費用(概算額)	3百万円
合計(概算額)	553百万円

2. 特定子会社の異動（企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第3号に基づく報告内容）

(1) 当該異動に係る特定子会社の名称、住所、代表者の氏名、資本金及び事業の内容

① 名称　　：リーグル株式会社
② 住所　　：東京都港区西新橋3−3−1
③ 代表者の氏名：代表取締役執行役員社長　大橋　英明
④ 資本金　　：30百万円
⑤ 事業の内容　：セールス／マーケティングコンサルティングサービス

(2) 当該異動の前後における当社の所有に係る当該特定子会社の議決権の数及び当該特定子会社の総株主等の議決権に対する割合

① 当社の所有に係る当該特定子会社の議決権の数
　異動前：　0個
　異動後：600個
② 総株主等の議決権に対する割合
　異動前：　0%
　異動後：100.0%

(3) 当該異動の理由及びその年月日

① 異動の理由
　当社がリーグル株式会社の全株式を取得することにより、同社は当社の子会社となり、資本金の額が当社の資本金の額の100分の10以上に相当するため、特定子会社に該当することになります。
② 異動の年月日
　2026年11月30日（予定）